

COLOMBIA

ABRIL 1971

No 237

BIBLIOTECA
DANE 

BOLETIN MENSUAL DE ESTADISTICA

C O R T E C I A
BANCO DE DATOS

Departamento Administrativo Nacional de Estadística
información para el desarrollo



EDITORIAL

ERNESTO ROJAS MORALES
Jefe del Departamento

CARLOS RAMIREZ CARDONA
Secretario General

HUGO GOMEZ RUEDA
Editor

BERNARDO GARCIA G
Director

JORGE VILLEGAS A
Editor Asistente

LUIS VIDALES J
Jefe de Redaccion

ALFONSO GONZALEZ CARO
CARLOS LEMOINE AMAYA
ROBERTO GOMEZ LAVERDE
Consejo Tecnico de Redaccion

RICARDO TORRES R
Jefe de Diagramacion

EDUARDO GONZALEZ LOPEZ
Jefe Fotolito

PABLO SALAZAR ANTOLINEZ
ARMANDO MARRERO P
Jefes de Impresion

RAFAEL H MORENO
Intercambio

ALCIBIADES BOTTIA C
Relaciones Publicas

Circulacion y Venta
Fondo Rotatorio del DANE

Boletin Mensual de Estadística XX Abril de 1971 No. 237 Jefe del Departamento Ernesto Rojas Morales Editor Hugo Gomez Rueda Publicado en los talleres del Departamento Administrativo Nacional de Estadística Suscripciones y cambios Fondo Rotatorio Edificio DANE, Ave. Eldorado Telefono 44-96-00 Apdo Nacional No. 8798 Bogota D.E. y Direcciones Regionales Barranquilla Calle 34 No. 42-28 Edificio Paseo Bolivar - Piso 4o Telf. 14050 Bucaramanga Calle 34 Carrera 17 Esquina Edificio Mora Telf. 23527 Cali Carrera 5a. Calle 14 Edificio Banco Ganadero - Piso 9o Telf. 871853 Manizales Banco del Comercio - Piso 9o Telf. 22004 Medellin Calle 52 No. 49-27 Edificio Sta. Elena Piso 12o Telf. 455831

Colombia S.A. Suscripcion anual (incluidos los portes) interior \$136 oo valor unitario \$10 oo Tarifa Postal Reducida No. 314 de la Administracion Postal Nacional La Suscripcion consta de 12 ediciones Las notas y cuadros que se publican en esta edicion pueden ser reproducidos sin autorizacion especial siempre y cuando se mencione como fuente al Boletin Mensual de Estadística del DANE

En este Boletín se publica el primer estudio basado en la Encuesta Nacional de Hogares sobre Distribución de Ingresos en Colombia

Desde el punto de vista económico la estrechez o amplitud del mercado nacional se relaciona con el problema de la distribución de los ingresos. En efecto a cada nivel de ingresos corresponde una estructura del gasto. Así mientras los estratos sociales bajos agotan su salario prácticamente en alimentación los estratos mas altos gastan una alta proporción en diversiones cultura turismo etc. Esta ley inspirada en los estudios del estadístico alemán Engel* (1857) implica que al sumar las partes de esta estructura de la demanda coincide con la estructura de la oferta. En conclusión la distribución de los ingresos — efectuada en los diferentes frentes de producción — conforma la composición de la demanda global. Esta a su turno se constituye en los límites hasta donde los diversos frentes de producción pueden avanzar.

Desde el punto de vista social la distribución de ingresos es un indicador de la estratificación social. Las desigualdades extremas se localizan en países con una organización típica de castas. Luego se encuentran países dominados por abismos de clase. Con mejor distribución se localizan las sociedades con grados de participación y movilidad social bastante amplios hasta las sociedades que realizan considerables esfuerzos de igualdad social. Es evidente que la relativa correlación entre distribución de ingresos y estratificación social no da cuenta de la estructura real de clases ni de sus causas.

Desde el punto de vista político la distribución de ingresos se constituye en una variable de ponderación en los centros de poder. Si bien la capacidad económica no se identifica a priori con el poder político sin embargo es uno de los factores determinantes en la competencia por el poder. En efecto el Estado arbitra y legisla los mecanismos de distribución de los ingresos y no se puede afirmar hoy que todo está a la deriva del mercado económico teórico. En fin el nivel de ingresos es la condición que determina la posibilidad de realizar muchas de las libertades otorgadas en casi todas las constituciones democráticas.

Aunque el informe que se presenta contiene un análisis fundamentalmente estadístico sin embargo los dos artículos iniciales muestran otras pistas de análisis que los investigadores sociales pueden avanzar.

En el análisis se mencionan algunos estudios anteriores basados en aproximaciones tales como las de las comisiones Taylor y Musgrave la de A. Berry (rural) y las de Miguel Urrutia (urbana) que el lector puede consultar.

* Engel Ernest (1821 - 1896) *DIE PRODUCTIONS UND CONSUMPTION VERHALTNISSE DES KONIGREICHS*

En 1857 Engel publicó un estudio sobre las condiciones de producción y consumo basado en el análisis del presupuesto familiar de 200 obreros belgas. Formuló una ley sobre la relación entre ingreso y consumo conocida como la ley de Engel.

SIGLAS Y CONVENCIONES

*	Nota al pie del cuadro
()	No hay cifras disponibles
®	Cifras revisadas
⊖	Información suspendida
△	Estimaciones
□	Datos provisionales
(-)	Sin movimiento
ALALC	Asociación Latinoamericana de Libre Comercio Argentina Brasil Bolivia Chile Ecuador México Paraguay Perú Colombia Venezuela
GA	Grupo Andino Colombia Ecuador Bolivia Perú Chile
MCCA	Mercado Comun Centro Americano Centro América (Excepto Panamá)
MCE	Mercado Comun Europeo Alemania Federal Belgica, Luxemburgo Francia Italia Países Bajos
AELC	Asociación Europea de Libre Comercio Austria Dinamarca Noruega Portugal Reino Unido Suecia Suiza
BID	Banco Interamericano de Desarrollo
BIRF	Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento
AID	Agencia Internacional para el Desarrollo
AIF	Agencia Internacional de Fomento

COLABORADORES

Banco Nacional de Datos
División de Estudios

Mario E. Romero
Amadeo Rodríguez

Ingeniero
Economista

Coordinadores Nacionales de Estadística

Asuntos Económicos

Agropecuarias
Industriales
Transporte y Comunicaciones
Moneda y Finanzas
Precios y Salarios
Comercio Exterior
Sector Público
Comercio Interior

Arcesio López

Alirio Cano
Hugo Millán
Ramiro Baez T.
Jairo Alejandro Duarte
Mario L. Rodríguez V.
Miguel A. Betancourt
Marco Mahecha
Soledad de Díaz Granados

Ing. Químico

Economista
Economista
Ing. Transportes
Economista
Economista
Economista
Economista
Economista

Asuntos Sociales

Demográficas
Salud
Justicia
Empleo y Laborales
Culturales

Nestor Forero

Ernesto Ramírez Sánchez
Lesby R. de Puyana
Juan D. García
Ludgerio Kamues

Sociólogo

Médico
Abogado
Sociólogo
Sociólogo

NOTAS DE ACTUALIDAD

NACIONALES

censo agropecuario en el atlantico

500 empadronadores iniciaron el pasado 16 de marzo el Censo Agropecuario en los 7 departamentos de la Costa. Los empadronadores son todos maestros y los censos se llevan a cabo en las escuelas.

bonos agrarios

El Ministerio de Hacienda fue autorizado para proceder a la emision de bonos agrarios de la clase A correspondientes a 1969 y 1970 por valor de 400 millones de pesos.

cambios en la reforma agraria

La Reforma Agraria considerada como instrumento fundamental para promover el cambio social en el medio rural incrementar la produccion y la productividad y acelerar el proceso de redistribucion de ingresos y los recursos productivos fue el principal tema tratado en el Seminario sobre lineas de accion en el sector agropecuario celebrado en Paipa al iniciarse la segunda quincena de Marzo.

Respecto a los distritos de riego y apertura de zonas de colonizacion se recomendo que solo deben

emprenderse cuando no existan posibilidades menos costosas desde el punto de vista economico y social.

Se adopto un conjunto de criterios claros y objetivos que permitan definir la afectacion y calificacion de tierras adecuadamente explotadas.

Tambien se sugirio la modificacion de los sistemas de concesion y manejo de los contratos de que habla el articulo 110 de la Ley 135 de 1961 y su decreto reglamentario. Se solicitara ademas la creacion de una jurisdiccion agraria que resuelva los problemas del sector.

nuevas expropiaciones aprueba incora

El Instituto Colombiano de la Reforma Agraria (INCORA) aprobo la cuarta gran concentracion parcelaria ubicada en los municipios de Silvania, Granada y Soacha en un area de 28 mil hectareas y que beneficiara a 1 200 familias.

Los predios incorporados abarcan un perimetro muy importante por su alto rendimiento agricola.

fondo agrario de emergencia

La Junta Monetaria creo un Fondo Agrario de Emergencia con financiación inicial de 240 millones de pesos para costear cosechas de caracter semestral y resiembras de cultivos. El fondo contara con los siguientes recursos

- 10 por ciento de los depositos oficiales en bancos comerciales que se calculan en 100 millones de pesos los cuales deberan ser depositados en el Banco de la Republica
- 130 millones que se debitan del Fondo Financiero Agrario de acuerdo con sus disponibilidades actuales
- 10 millones de pesos que deberan aportar los bancos comerciales

petroleo en los llanos

Exploracion sobre mil hectareas con una inversion de mil doscientos millones de pesos inicio Ecopetrol en asocio con la Continental en los Llanos Orientales colombianos

Las nuevas explotaciones permitiran al pais avanzar en su cifra de produccion ante la disminucion que se presenta en los pozos que son explotados desde hace algunos años

invierno inutiliza 150 mil hectareas

Por el fuerte invierno que azota al pais han sido inutilizadas 150 mil hectareas sembradas de cereales en los departamentos de Risaralda Valle y Tolima (especialmente los cultivos de maiz y sorgo) y parcialmente ha sido afectada la cosecha de arroz. En Boyaca ha sido afectada la cebada

perdidas en el valle

El departamento del Valle del Cauca ha sido quizá la region del pais mas afectada por el actual invierno. Se estima que el sector agropecuario rebajara su produccion en un 50 por ciento previniendose una fuerte escasez de viveres para los proximos meses

Muchas de las carreteras de penetracion han desaparecido bajo los derrumbes y decenas de puentes han quedado inutilizados y los que antes eran promisorios sembrados son hoy grandes lodazales y pantanos. Los rios se han salido de madre y muchos han cambiado su habitual cauce

La produccion de azucar sufrira fuerte descenso con grave perjuicio para la economia nacional pues al arreciar el invierno la caña que estaba recién sembrada ha quedado bajo las aguas y la ya cosechada tampoco se podra utilizar totalmente

creditos para floricultura

Prestamos por valor cercano a 800 mil pesos ha otorgado la Caja de Credito Agrario para el cultivo de flores en diferentes municipios de la Sabana a pequeños y medianos agricultores

En la actualidad 35 agricultores sabaneros se hallan beneficiados con este programa que posteriormente se ampliara a otras regiones de Cundinamarca y el pais

exploración petrolera submarina

La Gulf y un Consorcio petrolero japones iniciaron la exploracion de la plataforma submarina de la costa del Caribe colombiano que permitira establecer la existencia de petroleo en la zona del territorio nacional

El sondeo sismico detallado cubre un area aproximada de 1300 kilometros. El area de concesion abarca 196 049 hectareas. Se espera que la operacion exploratoria comience en el segundo semestre del presente año

5 millones para las minas de muzo y coscuez

El gobierno nacional autorizo al Instituto de Fomento Industrial (IFI) para otorgar un prestamo por 5 millones y medio de pesos a la Empresa Colombiana de Minas (ECOMINAS) para financiar la adquisicion de maquinaria y equipos para el laboreo de las minas de esmeraldas de Muzo y Coscuez

exportacion de productos pesqueros

Las exportaciones de productos pesqueros totalizaron (en 1970) 5 millones 700 mil dolares segun informe delINDERENA dicha cifra representa un incremento de 400 mil dolares respecto a las exportaciones realizadas en 1969

Las especies de mayor demanda en el exterior fueron los langostinos de los cuales se enviaron 3 millones de libras por un valor de 4 millones 200 mil dolares lo que representa el 74 por ciento del total de exportaciones

Cabe anotar que elINDERENA el año pasado por primera vez exporto pescado congelado especialmente pargo mero y caracol por un total de 15 mil 800 libras

En los ultimos años ha tenido notable incremento en la exportacion de este rubro los peces ornamentales. Durante el año anterior se enviaron al exterior 3 millones 375 mil unidades por un valor de 193 mil 866 dolares

exportacion de carne en canal

En el presente año Ingral hara exportaciones de carne en canal por un valor de 9 millones de dolares. El año anterior las exportaciones de este articulo totalizaron la suma de 4 millones de dolares

Para el presente año se proyecta la exportacion de 12 mil toneladas de carne contra 7 mil que fueron exportadas en el año anterior

crecen exportaciones

Incremento del 115 por ciento registraron durante los dos primeros meses de 1971 las exportaciones menores en comparacion con igual periodo del año anterior

El Director del Instituto Colombiano de Comercio Exterior dijo que dicho incremento es consecuencia del dinamismo que se ha impuesto a ese renglon de la economia colombiana y a la situacion favorable del mercado externo. El 15 de Marzo las exportaciones menores eran del orden de los 45 millones 800 mil dolares siendo los renglones mas favorecidos algo don ganado y carne. En cuanto a las exportaciones mayores en la misma fecha sumaron 69 millones de dolares con un incremento favorable en comparacion con el mismo periodo del año anterior

negociaciones con alemania federal

El gobierno colombiano ha propuesto al de Alemania Occidental negociaciones por 100 millones de dolares. Entre las iniciativas se destaca una propuesta sobre comercio exterior en el renglon de textiles. La solicitud tambien contempla la exportacion de drogas, dotacion de hospitales, asistencia tecnica y educativa al SENA, industria del transporte etc por parte del gobierno aleman

La negociacion se haria de gobierno a gobierno teniendo en cuenta terminos de pago menos onerosos que otros que se realizan actualmente

intercambio comercial colombo finlandes

Acuerdo de cooperacion tecnica y cientifica y establecimiento de industrias mixtas acordaron el gobierno colombiano y una mision economica de industriales finlandeses. Ambos paises se comprometieron a aumentar el intercambio comercial y estudiar las formulas legales que hagan posible la reduccion de obstaculos arancelarios

Se analizaron las posibilidades de crear en Colombia industrias mixtas a fin de aprovechar al maximo la tecnologia y maquinaria finlandesa en el campo de la explotacion e industrializacion de la madera, industria del papel y celulosa y en el mejor aprovechamiento de los recursos forestales

Asi mismo la mision finlandesa se mostro interesada en aumentar el comercio cafetero con Colombia el cual alcanza actualmente los 22 millones de dolares. Ademas de cafe los finlandeses importarian de Colombia bananos, arroz, azucar, algodón, textiles, petróleo crudo y minerales

bonos de desarrollo por \$700 millones

Emision de titulos de deuda publica interna denominados Bonos de Desarrollo Economico—Clase B de 1971 por valor de 700 millones de pesos efectuara el Gobierno por conducto del Ministerio de Hacienda

inversiones en vivienda

Solicitudes por valor de 3 130 millones de pesos presento el sector privado para adelantar planes de vivienda por el sistema de terceras partes con el Instituto de Credito Territorial. Estos planes representaran la construccion de 45 814 viviendas de costo mediano

nuevos mercados a productos colombianos

El gobierno nacional informo que la reduccion y eliminacion de algunas barreras aduaneras aprobadas por el Mercado Comun Europeo (MCE) permitira a Colombia incrementar sus exportaciones y agilizará las preferencias comerciales de los paises desarrollados en favor de los de menor desarrollo

aumentan exportaciones menores en el valle

Las exportaciones menores (nuevas) aprobadas en Marzo ultimo registran notorio aumento con relacion al citado mes del año anterior

Las exportaciones nuevas fueron del valor de 6 millones 875 mil 159 dolares en tanto que las correspondientes al mismo mes de 1970 alcanzaron a 3 millones 111 mil 879 dolares

En los tres primeros meses del año anterior se aprobaron exportaciones por valor de los 10 millones 540 mil 994 dolares y en el mismo periodo de 1971 las exportaciones ascendieron a los 13 millones 11 mil 869 dolares es decir que se registro un aumento de 2 millones 470 mil 875 dolares

Las exportaciones vallecaucanas se realizaron a la ALALC, Grupo Andino, Estados Unidos, Centroamerica, el Caribe y paises europeos

disminuye inversion privada en antioquia

La Camara de Comercio de Medellin informa que durante los tres primeros meses del año en curso la

inversion privada ha disminuido en un 31 por ciento. Informa igualmente que durante el mes de Marzo se liquidaron 11 sociedades por valor de 9 millones de pesos.

colombia compra tabaco a estados unidos

El Departamento de Agricultura norteamericano anuncio que de acuerdo con la Ley publica No 480 Colombia puede comprar en Estados Unidos tabaco por valor de 930 mil dolares.

produccion de azucar

La produccion de azucar en el pais durante 1970 llego a 676 mil 174 toneladas metricas y el consumo nacional alcanzo la cifra de 545 mil 692 toneladas. Las exportaciones solo llegaron a 139 mil 505 de las cuales 61 mil 442 toneladas correspondieron al mercado de los Estados Unidos.

retirados de circulacion 248 millones de pesos

248 millones de pesos fueron retirados de circulacion en dos meses hasta situar los medios de pago el 20 de Marzo en 21 mil 856 millones. Los medios de pago segun cifras definitivas para Enero de 1971 ascendian a 22 mil 104 millones con aumento del 2.2 por ciento con respecto a Diciembre de 1970. Para el 20 de Marzo las cifras provisionales indican un crecimiento de 1.1 por ciento lo que muestra que en el periodo comprendido de Enero 30 a Marzo 20 se presenta una contraccion monetaria apreciable equivalente en cifras absolutas a 248 millones de pesos segun informa la Revista del Banco de la Republica.

380 millones de perdidas en vias

El Ministerio de Obras Publicas calcula en 300 millones de pesos las perdidas en las carreteras nacionales (sin incluir las veredales y departamentales que constituyen casi la mitad en el pais) por el fuerte invierno que azota al pais y en 80 millones de pesos los danos causados por las mismas circunstancias en las vias ferreas.

800 toneladas de viveres para damnificados

800 toneladas de alimentos provenientes de diversos organismos internacionales comenzaran a llegar al pais como ayuda del exterior a los damnificados por las inundaciones.

Estos auxilios se distribuiran entre 5 mil familias que suman entre si 30 mil personas.

37 proyectos postergados por estados unidos en colombia

84 proyectos de inversion norteamericana en los 5 paises del Grupo Andino fueron aplazados por 56 firmas norteamericanas que operan en la region. Para Colombia quedaron postergados 37 proyectos resultando asi la nacion mas perjudicada del grupo.

La decision anunciada por el Consejo de las Americas se basa en la adopcion del codigo de inversiones extranjeras por el Grupo Andino en Diciembre ultimo en la reunion de Lima.

Las empresas norteamericanas informaron que antes de darse a conocer el citado codigo tenian 50 proyectos definitivos de inversion y otros 34 estaban en estudio.

nuevo precio al cafe pergamino

Colombia redujo en 95 pesos por carga de 125 kilos el precio de pago a los productores de cafe pergamino. El nuevo precio interno es de 1 225 pesos en lugar de los 1 320 pesos que tenia desde marzo de 1970.

empresarios colombianos viajan a chile

Una mision comercial colombiana compuesta por 25 empresarios y encabezada por el presidente de la Asociacion Nacional de Industriales (ANDI) viajo a Chile con el objeto de continuar los trabajos iniciados en Colombia por una mision empresarial chilena que visito Colombia hace algunas semanas a fin de concretar lo relativo a la puesta en marcha del Pacto Subregional Andino.

INTERNACIONALES

ARGENTINA

produccion petrolera

La extraccion de petroleo en el pais correspondiente a los dos primeros meses del año aumento en 3 865 600 metros cubicos lo que señala un

incremento del 7.1 por ciento en relacion con igual periodo de 1970 segun cifras publicadas por el Boletin Mensual Estadistico de la Secretaria de Energia. El mismo Boletin detalla que se importaron 164 400 metros cubicos de petroleo diarios con una inversion de 4 millones de dolares un 38.4 por ciento.

mas que en el mismo lapso de 1970 Las exportaciones totalizaron en el primer bimestre del año un monto de 601 400 dolares contra 983 600 dolares en 1970

BOLIVIA

rescinden convenio de arrendamiento

El Directorio de la Corporacion Minera Boliviana determino rescindir el contrato de arrendamiento que la empresa tenia con la compaña Thihua Mines que explotaba los yacimientos de estaño Acre Bolivar Dicha medida fue tomada continuando la politica de reversiones emprendida por el gobierno boliviano segun manifesto el Ministro de Minería y Metalurgia de dicho país

unicamente se vendiera petroleo a empresas estatales

El gobierno boliviano ha decidido tratar directamente con empresas estatales petroleras la venta de crudo boliviano toda vez que la ultima convocatoria a empresas particulares extranjeras o mixtas ha sido declarada decierta al no llenar estas los requisitos minimos pa a las transacciones pertinentes

BRASIL

aumenta producción de acero

La produccion de acero en lingotes durante los dos primeros meses del año en curso supero en un 10 2 por ciento a la registrada en igual periodo de 1970 El sector de laminados por su parte elevo su produccion en 12 2 por ciento en el mismo lapso Los laminados planos crecieron en 7 9 por ciento y los laminados no planos en 16 3 por ciento

produccion petrolera

La produccion media diaria de petroleo en Brasil durante Febrero del presente año fue de 177 mil 483 barriles un 6 4 por ciento superior a la media de 1970 Este incremento fue posible gracias a la puesta en funcionamiento de un nuevo sistema de recuperacion secundaria implantado en campos que representan el 85 por ciento de las reservas petroleras del Brasil

refinacion

Las 6 refinarias que posee Petrobras procesaron 167 millones 598 mil 282 barriles en 1970 con una capacidad diaria de refinacion de 492 mil 935 barriles Se calcula que para 1972 la capacidad diaria de refinacion llegara a 742 mil 188 barriles de petroleo bruto y 160 mil 646 barriles de cracking catalitico

venta de vehiculos

La marca Volkswagen encabeza la lista de venta de automoviles con 11 mil 330 modelos 1 300 y 1 500 colocados en el mercado durante los meses de Enero y Febrero ultimos En el sector de automoviles medianos la primacia correspondio a la General Motors que vendio en los mismos meses 8 mil 617 unidades

nuevo record en la bolsa de valores

Los mercados de valores de Rio de Janeiro y Sao Paulo lograron un nuevo record durante marzo 1971 En la ultima rueda del mes se negociaron mas de 17 millones de papeles por un valor total de 83 5 millones de cruzeiros (\$U S 16 5 millones) produciendo un alza de 106 puntos en el indice de la bolsa de valores carioca Este incremento del indice ha sido el mas alto registrado en toda la historia del mercado de acciones brasileña

La preferencia de los inversionistas se dirigió hacia los papeles de PETROBRAS habiendose negociado mas de 3 millones de titulos de dicha empresa equivalentes al 35 por ciento del valor total negociado durante la ultima jornada de Marzo

hambre en pernambuco por la sequia

En la ciudad de Cupira (Estado de Pernambuco) cerca de cinco mil personas deambulan en busca de alimentos La sequia que se presenta desde Septiembre del año pasado arraso el 70 por ciento de la produccion agricola y liquido la mitad del ganado no dejando ni las hojas de palma hasta hace poco alimento de sus moradores Las vituallas y alimentos enviados de urgencia por el gobierno estatal alcanzaron unicamente para 250 de los habitantes de la zona

Igualmente en Sergipe la sequia abarca el 40 por ciento de su territorio estimandose que el 10 por ciento de la produccion de algodón maíz y frijol se han perdido

ECUADOR

exportaciones agricolas

Las ventas de banano principal producto de exportacion ecuatoriano sufrieron brusca reduccion en Febrero del presente año con respecto al mismo mes de 1970 En efecto hasta Febrero 20 se habian exportado 9 millones 244 mil dolares es decir 994 mil dolares menos que en Febrero de 1970.

No obstante lo anterior las exportaciones totales arrojan cifras superiores en 8 millones 424 mil dolares a las de 1970 (Febrero 20) Este aumento obedece a los incrementos en las exportaciones de otros

productos agricolas así el cafe duplico sus ventas logrando exportaciones por 6 millones 957 mil dolares (3 millones 778 mil dolares mas que en Febrero 1970) el cacao logro ventas por 3 millones 962 mil dolares (1 millon 387 mil dolares superior al mismo periodo del año anterior) y el azucar alcanzo los 2 millones 515 mil dolares (1 millon 859 mil dolares mas que en Febrero 1970)

prestamos de dinamarca

Diez millones de coronas danesas (cerca de 1 millon de dolares) fue el monto del prestamo suscrito por convenio entre los gobiernos de Dinamarca y el Ecuador. El prestamo se halla libre de intereses y su ultima cuota de 375 mil coronas se pagara en Octubre de 1995

El credito sera utilizado para financiar importaciones de bienes y servicios con programas a cargo del Ministerio de la Produccion que tienen relacion con el fomento pecuario, el desarrollo de cultivos de oleaginosas, forestacion e industrializacion de la madera y fomento de la industria pesquera

Todos estos proyectos se hacen en base a la formacion de empresas de economia mixta

ESTADOS UNIDOS

importaciones de cafe

Segun informes de Nueva York, el total de cafe verde tostado en Estados Unidos (incluyendo el volumen procesado para cafe soluble) desde el 1o de Enero hasta el 27 de Marzo de 1971 fue de 5 millones 100 mil sacos, o sea, un 98.1 por ciento del total tostado en el mismo periodo de 1970

El volumen de importaciones desde el 1o de Enero hasta el 31 de Marzo del año en curso se aproxima a los 4 millones 894 mil 528 sacos. Se estima que durante Marzo se importaron 1 millon 365 mil sacos (150 mil sacos procedentes del Brasil y 1 millon 215 mil de otros origenes). El total importado en Febrero fue de 1 millon 527 mil 864 sacos (correspondiendo a Brasil 281 mil 725 sacos)

MARRUECOS

credito del fmi

El Fondo Monetario Internacional otorgo prestamo de 30 millones de dolares a Marruecos. El credito fue acordado en la ultima reunion del Fondo y es el sexto desde 1965 que recibe esa nacion. El prestamo sera destinado a sufragar el deficit de la balanza de pagos. El acuerdo del Fondo prohíbe a Marruecos dar otro destino al credito

ITALIA

nuevo centro siderurgico

El gobierno italiano decidio la sede del quinto complejo siderurgico de la Italsider. La futura planta se instalara en la region de Reggio Calabria e implicara una inversion de 1 500 millones de dolares y dara ocupacion a 7 mil personas

La terminacion de la planta tendra lugar entre 1976 y 1977 y permitira triplicar la produccion del centro siderurgico que se encuentra en Taranto, que pasara de los actuales 3 millones de toneladas a 10 millones. A partir de 1974 se preve que la produccion siderurgica nacional alcanzara a cubrir el consumo interno calculado en 24 millones y medio de toneladas

En 1980 dicha produccion llegara a los 30 millones de toneladas de las cuales, 22 millones seran cubiertos por los establecimientos de la Italsider

INGLATERRA

declina produccion de acero

Uno de los mayores productores mundiales de acero, la British Steel Corporation, de propiedad estatal, acaba de despedir a 816 trabajadores despues de clausurar 5 de sus plantas

Para los proximos meses se espera el cierre de otras plantas y el consiguiente despido de 5 mil trabajadores mas sobre un total de 50 mil. La empresa perdio mas de 50 millones de dolares en su ultimo ejercicio. Los funcionarios de la Compañia atribuyen las perdidas a la fuerte restriccion de la demanda de acero de las ultimas semanas simultaneamente con sustanciales incrementos de costos

MEXICO

crear nuevos empleos

Segun informe presentado por la Confederacion de Camaras Industriales, la economia mexicana esta abocada a crear 600 mil nuevos empleos para este año y 8 millones 500 mil hasta 1980

Analizando el papel de la industria en el proceso evolutivo del empleo, el informe llega a la conclusion de que este sector solo podra proporcionar como maximo el 20 por ciento de las oportunidades de trabajo

Por otra parte, la agricultura dificilmente llegara a absorber un numero mayor de trabajadores pese al aumento de la productividad por hectarea. En

terminos porcentuales la poblacion dedicada a labores agricolas ha venido disminuyendo en los ultimos años

desarrollo de las zonas tropicales

La Secretaria de Agricultura y Ganaderia y la Escuela Nacional de Agricultura mexicanas pondran en marcha un programa de aceleracion de las actividades agropecuarias en la region tropical del pais

El programa beneficiara directamente a los estados de Veracruz Chiapas Tabasco y Oaxaca donde existe una poblacion rural de 5 millones de personas La inversion que sera aportada por el Gobierno Federal y por la FAO suma 22 millones de pesos mexicanos

Los trabajos comprenderan trazado de carreteras instalacion de redes electricas riego y drenaje pero el mayor esfuerzo se orientara a la capacitacion de personal en el centro de Agricultura Tropical de Cardenas en el estado de Tabasco

PARAGUAY

construccion de viviendas

El Instituto Paraguayo de Vivienda y Urbanismo (IPVU) informo que esta encarando la posibilidad de ejecucion de un nuevo programa que contemple la construccion de 3 500 viviendas

El proyecto demandara una inversion de aproximadamente 11 millones de dolares debe desarrollarse en cuatro etapas y beneficiara familias de bajos ingresos relativos La financiacion para este programa sera aportada por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) mas los recursos ordinarios del IPVU

PERU

creada comunidad pesquera

El gobierno peruano promulgo la Ley General de Pesqueria que crea la comunidad pesquera integrada por los trabajadores de cada empresa la cual se convertira progresivamente en co—propietaria hasta llegar al 50 por ciento del patrimonio accionario y distribuirá anualmente el 8 por ciento de la renta neta entre sus componentes

Simultaneamente se crea otra entidad de caracter nacional la Comunidad de Compensacion Pesquera mediante la cual se redistribuirá entre todos los trabajadores del sector el 4 por ciento de las utilidades mencionadas

refineria estatal de cobre

La refineria de cobre de la Empresa Minera del Peru (entidad estatal encargada de la explotacion refinacion y comercializacion de los productos mineros del Peru) tendra capacidad para procesar 125 mil toneladas al año

La nueva planta comenzara a funcionar a fines de 1973 El proyecto que se ubicara en Ilo sobre una superficie de 48 hectareas estara compuesto por una planta electrolitica de cobre otra electrolitica de plata una fundicion de cobre refinado unidades para desalinizar el agua de mar estacion electrica talleres depositos etc

VENEZUELA

nuevos precios petroleros

Los valores de exportacion para los crudos venezolanos fijados por el gobierno nacional originaran al fisco ingresos por 1 mil 770 millones de bolivares de los cuales 1 mil 300 seran recaudados este año

Los precios fueron calculados tomando en cuenta los aumentos logrados por los paises firmantes del pacto de Teheran el pasado 14 de Febrero

declinan reservas de petroleo y gas

El Ministro de Minas e Hidrocarburos señalo que las reservas de petroleo y gas se encuentran en franco declive En los ultimos 10 años las reservas de petroleo han disminuido en 3 213 millones de barriles y las reservas de gas natural en poco mas de 200 000 millones de metros cubicos

Segun el aludido informe las reservas probadas de petróleo crudo que para principios de la decada del setenta era de 17 274 millones de barriles bajaron hasta el nivel de 14 061 millones hacia fines del año pasado La produccion de petroleo durante el decenio señalado ascendio a 12 436 millones de barriles lo que indica que el agregado de nuevas reservas a las establecidas en el año 1960 fue de aproximadamente 9 mil millones de barriles

Segun las estadisticas el volumen de produccion de petroleo en Venezuela desde 1917 en que se inicia la explotacion comercial hasta el año pasado fue de 26 302 millones de barriles de crudo Sin embargo debe señalarse que ha sido a partir de la decada del 50 cuando el ritmo de produccion se acelero alcanzando niveles iguales En efecto la produccion de crudo en los ultimos 20 años alcanzo a 20 759 millones lo que representa aproximadamente un 78 por ciento del volumen total en los 54 años de explotacion petrolera

NOTICIAS VARIAS

comercio mundial en 1970

El valor de las exportaciones mundiales efectuadas en 1970 se estima en 310 mil millones de dolares lo que representa un aumento del 15 por ciento en terminos corrientes y del 10 por ciento en terminos reales respecto a 1969

Las exportaciones de los paises industrializados experimentan un crecimiento del 16.1 por ciento al pasar de 193 mil millones de dolares en 1969 a 224 mil millones en 1970

En contraste con esta situacion los paises en via de desarrollo incrementan sus exportaciones apenas en un 4 por ciento al llegar a 52 mil millones de dolares en 1970

standard oil aumento produccion

Pese al problema suscitado en torno a la comercializacion del petroleo en el Medio Oriente la Standard Oil Co anuncio que aumento su produccion llegando a los 19 mil millones de dolares en 1970 lo que implica un incremento del 10 por ciento en relacion con el año anterior Se estima en circulos petroleros que los beneficios deben haber alcanzado los 1 300 millones de dolares

diversificacion petrolera arabe

Las naciones arabes intentan participar plenamente en la industria petrolera mundial y no limitarse al actual papel de productores del crudo declaro en Washington el Secretario General de la Organizacion de Paises Arabes Exportadores de Petroleo A M Sumail Sadawi

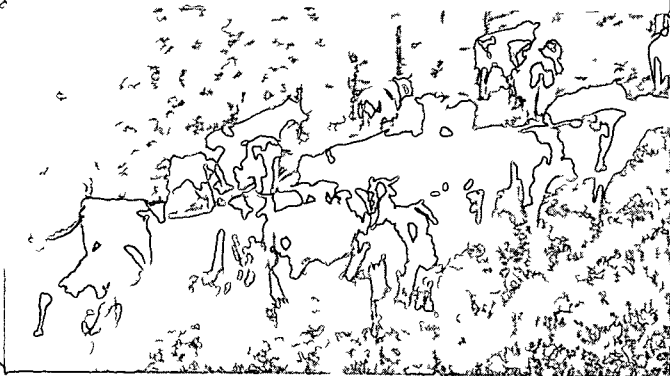
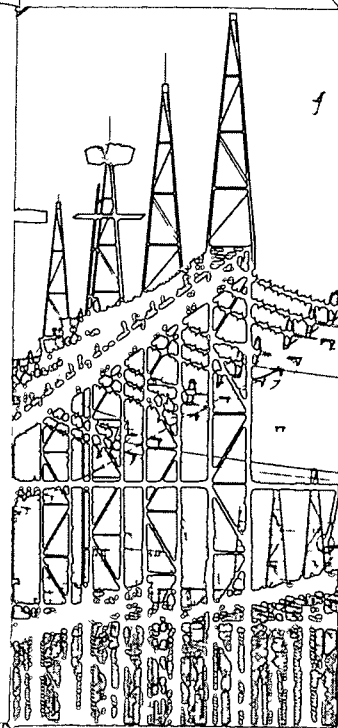
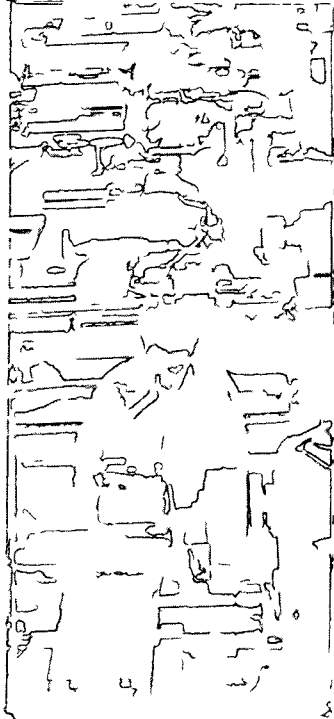
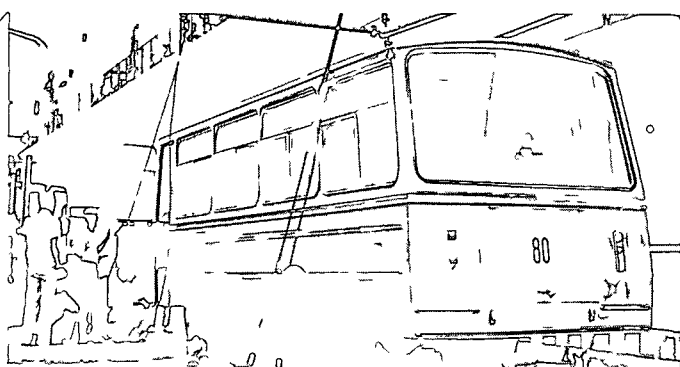
Afirmo tambien que se estan realizando planes de diversificacion El primer paso para ello consistira en la formacion de una compañía naviera de buques tanques de propiedad conjunta de los 8 estados miembros de la organizacion Arabia Saudita Libia Kuwait Abu Dhabi Argelia Bagdad y Qatar

Las operaciones de esta compañía se iniciaran en Junio proximo y seria el paso mas importante dado hasta hoy por las naciones productoras tradicionalmente no competidoras con las compañías privadas en el transporte y comercializacion del petroleo

Esperan tambien los estados arabes integrar un consorcio capaz de participar con compañías extranjeras o paises consumidores en inversiones conjuntas para la exploracion y produccion refinacion y comercializacion del producto Figura, incluso entre los planes la construccion de un dique seco en el Golfo Persico

Los proyectos seran financiados por una corporacion financiera formada por capitales arabes y extranjeros

DISTRIBUCION DEL INGRESO



DESARROLLO ECONOMICO

DISTRIBUCION DEL INGRESO Y DESARROLLO ECONOMICO

Tomado de *El Trimestre Económico*
Volumen XXI Abril-Junio
de 1954 Número 2

Por Aldo Ferrer

En el presente trabajo se sostiene el punto de vista de que la manifiesta desigualdad en la distribución del ingreso que impera en la mayoría de los países insuficientemente desarrollados es uno de los obstáculos fundamentales a su desarrollo económico. En general los estudiosos preocupados por los problemas del desarrollo económico no le han asignado a la distribución del ingreso la importancia que a nuestro juicio la cuestión merece. El problema exige sin embargo ser estudiado con la mayor atención.

En la primera parte del trabajo analizaremos cuáles son las tendencias en la distribución de los incrementos del ingreso real provocados por mejoras de productividad en los países poco desarrollados. En la segunda parte veremos los motivos que han relegado a segundo plano la atención del problema de la distribución del ingreso: las principales causas que determinan la manifiesta desigualdad distributiva; la aplicación por el profesor Nurkse del efecto de demostración o de imitación a los países poco

desarrollados; las consecuencias de la acentuada desigualdad de la distribución del ingreso sobre la tasa del ahorro y la dimensión del mercado; los efectos de la acentuada desigualdad de los ingresos sobre la distribución de los recursos productivos y en último término las conclusiones finales.

I Productividad y salarios reales

(DISTRIBUCION DE LOS AUMENTOS DEL INGRESO REAL ENTRE LAS GANANCIAS Y LOS SALARIOS)

El problema de la distribución entre los países industriales y los de producción primaria de los incrementos del ingreso generados por la mejora de la productividad en la economía mundial ha sido analizado con detenimiento por algunos economistas y se han derivado importantes conclusiones al respecto.^{2/}

1/ Deseamos expresar nuestro agradecimiento al Ing. Francisco García Olano por los útiles comentarios que ha tenido la gentileza de formular sobre el texto de este trabajo. Las ideas aquí expuestas son desde luego de nuestra exclusiva responsabilidad.

2/ Sobre este problema véase especialmente Raul Prebisch, *El desarrollo económico de la América Latina*

y algunos de sus principales problemas. Doc. No. E/CN.12/89 de las Naciones Unidas reproducido en *El Trimestre Económico* vol. XVI, núm. 3, México, Julio-Septiembre de 1949. Comisión Económica para América Latina, *Estudio Económico de América Latina 1949*, Nueva York, 1951, y H. W. Singer, *Comercio e Inversión en países poco desarrollados*, *El Trimestre Económico* Vol. XVII, núm. 2, Abril-Junio de 1950.

Lamentablemente no ha recibido la misma atención el estudio de las tendencias de la distribución entre los factores productivos nacionales de los incrementos del ingreso producidos por la mejora de la productividad dentro del ámbito de las economías atrasadas. Es cierto que las estadísticas del ingreso nacional de muchos países poco desarrollados son notoriamente insuficientes para permitir analizar a lo largo de un período razonable de tiempo las tendencias de la distribución del ingreso entre el sector trabajo y el sector de la empresa y la propiedad. Pero el problema es de fundamental importancia y amerita un intento de interpretación teórica aun cuando sea sobre la base de la escasa información disponible.

Recordemos una vez más que el objetivo fundamental del desarrollo económico es la elevación del nivel de vida de las grandes mayorías y esto solo podrá lograrse si en el proceso de desarrollo económico los ingresos reales de esas mayorías, dejando el margen necesario para la acumulación de capital— aumentan al compás de los incrementos de la productividad.

Nos aventuramos a formular las consideraciones que siguen sobre la evolución de los salarios y la productividad en los países insuficientemente desarrollados porque entendemos que el problema es de fundamental importancia si bien como hemos dicho la información estadística disponible es insuficiente para respaldar un análisis exhaustivo del problema.

En principio es posible derivar ciertas conclusiones de algunas opiniones sobre este problema.

Con respecto a la evolución de los salarios reales en México en el período 1939–1950, López Rosado y Noyola Vasquez llegan a las siguientes conclusiones: el salario real medio (ponderado) de toda la población trabajadora ha aumentado aunque en casi

cada categoría específica de trabajo haya disminuido.^{3/} Y es casi seguro que en casi cada actividad ha ocurrido un aumento de eficiencia productiva.^{4/}

La CEPAL por su parte afirma que el proceso de transferencia de población activa ocupada en actividades de baja productividad a otras actividades de mayor productividad que hace aumentar la productividad media en toda la economía va acompañado en la realidad de una mejora de la productividad en los distintos sectores.^{5/} Y en otra parte la forma de vivir en los núcleos industriales de Latinoamérica no parece haberse modificado apreciablemente en los dos últimos decenios. Sin embargo, el nivel medio de vida en cada país y el monto de los bienes disponibles per cápita demuestran significativos aumentos. La explicación es sencilla: la gente se va desplazando de ocupaciones de menores ingresos hacia otras de mayores ingresos reales con lo cual aumenta el promedio de ingreso y el nivel de vida medio, aun cuando el nivel de vida de esas ocupaciones de mayores ingresos no haya subido en forma muy manifiesta.^{6/} O agreguemos puede haber disminuido como lo señalan para el caso de México las estimaciones mencionadas anteriormente.

Estas consideraciones parecen llevarnos a las siguientes conclusiones: por un lado la productividad media de la economía y los salarios reales medios han aumentado en los países de América Latina como consecuencia del proceso de transferencia de la población activa de ocupaciones de menor a las de mayor productividad. Los salarios parecen haber participado en consecuencia en cierta medida de esos aumentos de la productividad media. Por otro lado la productividad en los distintos sectores de la economía individualmente considerados también ha aumentado, pero los salarios reales de los trabajadores ocupados en esas actividades no han aumentado correlativamente y aun es posible que hayan disminuido como parece ser el caso de México. Es decir que los salarios no participan como corresponde en los aumentos de la productividad en cada sector de ocupación.

3/ D. López Rosado y J. F. Noyola Vasquez. Los salarios reales en México 1939–1950. El Trimestre Económico Vol. XVIII, núm. 2, Abril–Junio de 1951, p. 207.

4/ Ibid. p. 209. El fenómeno mencionado por los autores citados puede contribuir a explicar por qué en México la proporción de las utilidades, intereses y rentas fue de 34.3 por ciento del ingreso nacional en 1939 y de 51 por ciento en 1952, mientras que los sueldos, salarios e ingresos de los pequeños propietarios descendieron en esos mismos años del 65.7 por ciento al 40 por ciento (Comisión Económica para América Latina. Estudio Económico de América Latina 1951–1952, p. 117).

Puede verse también nuestro trabajo en colaboración con H. Flores de la Peña, Salarios reales y desarrollo económico. El Trimestre Económico Vol. XVIII, núm. 4, Octubre–Diciembre de 1951.

5/ Comisión Económica para América Latina. Estudio preliminar sobre la técnica de programación del desarrollo económico. Doc. 1/CN.12/292, 1953, p. 12.

6/ Comisión Económica para América Latina. Problemas teóricos y prácticos del crecimiento económico. México, 1952, p. 6.

CAPITALIZACION EXTENSIVA E INTENSIVA' Permitasenos una digresion previa antes de expresar la conclusión que acabamos de esbozar en terminos de capitalización extensiva o intensiva 7/

Afirma Clark que el progreso económico puede lograrse aumentando la producción per cápita en las actividades primarias secundarias y terciarias (capitalización intensiva) o por la transferencia de la mano de obra de actividades de menor a actividades de mayor productividad (capitalización extensiva) 8/ Como lo indican los paréntesis que intercalamos el mismo concepto puede expresarse así el progreso económico puede lograrse por medio de la capitalización intensiva o extensiva Ambos tipos de progreso económico provocan una elevación de la productividad media del trabajo en toda la economía del ingreso per cápita y del nivel de vida que es el objetivo fundamental del progreso económico Agrega Clark En todos los países estas dos formas (del progreso económico) han tenido importancia En efecto en todos los países se produce continuamente una transferencia de población activa de actividades de menor a actividades de mayor productividad y una elevación de la productividad en cada actividad separadamente Sin embargo uno u otro tipo de progreso económico es el que predomina según sea el nivel de desarrollo económico del país de que se trate

En los países industriales en donde no existen grandes diferencias en la productividad de las distintas actividades y en que la estructura ocupacional de la población está ajustada a las exigencias de su elevado progreso técnico la transferencia de población de unas actividades a otras es escasa y el modo principal de progreso económico— de elevación de la productividad media— radica en la elevación de la productividad en cada actividad económica o sea en la capitalización intensiva

En los países poco desarrollados donde las diferencias de productividad entre las distintas actividades son muy acentuadas y que están asimilando recién ahora las formas más evolucionadas de producción impuestas por el progreso técnico

existe un notorio desajuste entre la estructura ocupacional de la población y las exigencias de la asimilación de ese progreso técnico De modo tal que en estos países se van produciendo en el curso de su desarrollo económico importantes transferencias de población activa de las actividades primarias a las otras— industria transportes comercio etc — como lo demuestran las sensibles modificaciones en la estructura ocupacional de la población producidas en los últimos lustros en los países de América Latina y en general en las otras zonas atrasadas Estas transferencias de mano de obra de actividades con baja densidad de capital y menguada productividad— actividades primarias y algunos servicios personales— a otras actividades de mayor densidad de capital y más elevada productividad— industria transportes etc — encierran un intenso esfuerzo de capitalización esfuerzo que ha absorbido parte apreciable de la inversión total en los países poco desarrollados Este es como se dijo el tipo de capitalización extensiva Simultáneamente se va produciendo un aumento de la densidad de capital en cada actividad separadamente o sea que conjuntamente con la capitalización extensiva se va produciendo un cierto grado de capitalización intensiva 9/

Antes de seguir adelante con estas consideraciones es importante señalar que la capitalización en las actividades primarias es casi siempre de carácter intensivo Como en general no existen en los países poco desarrollados actividades en que el capital per cápita y la productividad sean menores que en las actividades primarias toda inversión en las mismas es del tipo intensivo de aumento del capital per cápita y la productividad y no de absorción de población activa de estratos inferiores de capitalización y productividad

Estos dos tipos de capitalización extensiva e intensiva 10/ continuaran produciéndose simultáneamente en los países de América Latina y en los otros países poco desarrollados en el curso de su progreso económico Existen ciertos factores que estimulan la capitalización intensiva que indudablemente continuarán operando en la realidad dentro del futuro previsible y que pasamos a señalar

7/ La capitalización extensiva se refiere a la aplicación de la inversión de modo que absorba en la industria y las actividades conexas transportes etc parte de la población ocupada en las actividades primarias y en los servicios de muy baja remuneración lo que provoca un aumento de la productividad media del trabajo en toda la economía aun cuando no se produzca un aumento de la eficiencia productiva de cada actividad individual La capitalización intensiva se refiere a la aplicación de la inversión de modo que aumente la densidad de capital por hombre empleado en cada actividad con lo que aumenta la productividad del trabajo en las mismas y en consecuencia también mejora la productividad media

8/ Colin Clark The Conditions of Economic Progress Londres 1940 p 11 Ver también L'Espoir du XX Siècle Jean Fourastié Paris 1965

9/ Sobre estos problemas veanse los estudios de la CEPAL anteriormente citados

10/ Refinemos un poco el análisis Supongamos que el capital per cápita en las actividades primarias es de 100 unidades y en la industria de 500 unidades de capital Una inversión en la industria que provea a cada obrero empleado con 700 unidades de capital y que absorba mano de obra ocupada en las actividades primarias será del tipo extensivo por la provisión a cada obrero de las 500 unidades promedio imperantes en la industria y será de carácter intensivo más allá de ese punto Es decir que en nuestro ejemplo de la inversión de 700 unidades de capital por obrero 500 unidades serán del tipo extensivo y 200 del intensivo

Una apreciable proporción de las inversiones en los países poco desarrollados ha provenido de los centros industriales. Y dentro de estas inversiones extranjeras una considerable proporción es del tipo directo que se ha concentrado preferentemente en las actividades primarias. Hemos visto que las inversiones en las actividades primarias son generalmente de tipo intensivo. Respecto a las inversiones extranjeras directas en la manufactura, distribución y otras actividades, es notorio que las mismas han aplicado una densidad de capital más vecina a la de los centros industriales en actividades similares que a la densidad de capital media imperante en la industria, distribución y otras actividades del país poco desarrollado en que se radican. De tal modo que una considerable proporción de las inversiones extranjeras directas ha sido de tipo intensivo.

Otra razón por la cual buena parte de la capitalización en los países poco desarrollados es de tipo intensivo radica en que gran parte de los bienes de capital empleados en esos países proviene de los centros industriales. Esos bienes de capital importados responden a las necesidades del progreso económico de esos centros que, como se sabe, está caracterizado por la capitalización intensiva. Por lo tanto, los equipos importados son de alta densidad de capital superior a la densidad media en las distintas actividades vigentes en los países poco desarrollados. En otros términos, el empleo de bienes de capital importados en los países poco desarrollados reviste con el carácter de capitalización intensiva a aquellas inversiones que utilizan esos equipos importados.

Por otra parte, el hecho de que la inversión en los países poco desarrollados este en buena parte en manos de empresarios privados motiva que la inversión que se realiza sea del tipo intensivo cuando sea ésta la que ofrece las posibilidades de mayores ganancias aun cuando la inversión hubiera podido concretarse en equipos de menor densidad de capital pero de mayor producto unitario según conviene al caso de aquellos países.

Creemos que no existirán discrepancias sobre que las tres tendencias mencionadas seguirán influyendo decisivamente la capitalización en los países poco desarrollados. Un apreciable por ciento de la inversión total estará en manos privadas posiblemente se seguirán recibiendo inversiones extranjeras directas y buena parte de los equipos de capital que se empleen seguirán proviniendo de los centros industriales. Es decir, que en el desarrollo económico de los países poco desarrollados dentro del futuro previsible tanto como lo fue en el pasado, una considerable proporción de la inversión total seguirá siendo del tipo intensivo.

Nos hemos permitido esta extensa digresión sobre los tipos de progreso económico porque nuestro análisis prosiga de ahora en adelante en términos de capitalización extensiva e intensiva y porque

consideramos necesario puntualizar a los efectos de nuestro análisis que ambos tipos de capitalización son inseparables en el proceso de desarrollo económico en que están embarcados los países insuficientemente desarrollados.

Más arriba habíamos esbozado una conclusión preliminar sobre las tendencias de la distribución de los incrementos del ingreso real generados por la mejora de la productividad en las economías atrasadas. Dijimos que aparentemente los trabajadores participan en cierta medida en los incrementos del ingreso real provocados por la mejora de la productividad media producida por la transferencia de mano de obra a actividades de menor a las de mayor productividad. Agregamos que los trabajadores no se benefician al parecer de los aumentos de productividad en cada actividad individualmente considerada. Ahora podemos concretar esta conclusión preliminar diciendo que los trabajadores participan en cierta medida de los frutos de la capitalización extensiva pero no se benefician con los frutos de la capitalización intensiva. El sector ganancioso parece apropiarse todos los incrementos del ingreso real generados por este último tipo de capitalización.

De esta conclusión surgen inmediatamente ciertas consecuencias importantes. En primer término, de existir realmente, tenemos aquí una nueva fuerza que agrava la acentuada y notoria desigualdad en la distribución del ingreso imperante en los países poco desarrollados. En el curso de este trabajo se desprenderán otras consecuencias ulteriores.

Si el proceso de desarrollo económico va inevitablemente acompañado por la capitalización intensiva y los trabajadores no participan como suponemos de los aumentos consecuentes de la productividad, tenemos aquí un problema que requiera la más detenida atención teórica y la formulación de medidas prácticas destinadas a anular sus efectos. Por esto el problema que analizamos reviste singular importancia.

En la segunda parte de este trabajo veremos que existen poderosos argumentos de orden económico aparte de los sociales y políticos que imponen la necesidad de que todos los sectores de la comunidad participen de los frutos del progreso económico cualquiera que sea la vía por la que se logre.

UN EJEMPLO NUMÉRICO A nuestro juicio existen razones derivadas de las características particulares de las economías atrasadas que hacen que los incrementos de la productividad derivados de la capitalización intensiva sean absorbidos en su totalidad o casi en su totalidad por el sector de los empresarios sin que el sector trabajo se beneficie correlativamente. Quizá sea conveniente ilustrar con un ejemplo esta afirmación para analizar luego los

fundamentos de la misma. Al propio tiempo se verá como el proceso mencionado agrava la desigualdad de la distribución del ingreso 11/

En el ejemplo numérico de la p XIX los salarios participan de los aumentos de la productividad derivados de la capitalización extensiva pero no de los derivados de la capitalización intensiva como parece ocurrir en el caso de los países de América Latina y en particular en el de México. El ingreso total y el ingreso per capita han aumentado algo más del 5 por ciento anual. El salario real medio ha aumentado solamente menos de un 2 por ciento anual. Las ganancias aumentaron más de un 10 por ciento anual. En consecuencia el sector ganancias pasa a absorber más del 48 por ciento del ingreso total en lugar del 40 por ciento que le correspondía en el año base. La proporción correspondiente a los salarios desciende del 60 por ciento a menos del 52 por ciento. Es decir se acentúa la desigualdad de la distribución del ingreso ya que el ingreso real tiende a crecer más aceleradamente que el salario real medio

y las ganancias por su parte crecen a mayor ritmo que el ingreso real

En nuestro ejemplo numérico la explicación de por qué los salarios reales no han aumentado en cada sector de ocupación— actividades primarias e industria— radica en que el aumento de la demanda de trabajo en la industria provocado por el incremento de la inversión se satisface con la transferencia de mano de obra ocupada en las actividades primarias a muy bajos salarios y no provoca la competencia de los empresarios por la mano de obra ya ocupada en la industria a salarios parejos competencia que de haber ocurrido habría motivado la elevación de la tasa de salario real en la industria. Con respecto a la capitalización en las actividades primarias esta provoca una disminución de la demanda de trabajo lo que también supone la ausencia de competencia de los empresarios por la mano de obra disponible y provoca que la tasa de salario real en las actividades primarias no aumente con la mejora de la productividad

Actividades	Población activa	Capital por obrero	Aumento o/o	Productividad per capita	Aumento o/o	Ingreso total	Ganancias o/o	Salarios o/o	Salarios reales	Aumento ganancias o/o	Aumento salarios reales o/o	Ganancias	Salarios
-------------	------------------	--------------------	-------------	--------------------------	-------------	---------------	---------------	--------------	-----------------	-----------------------	-----------------------------	-----------	----------

Año 1

Primarias	600	200	—	100	—	60 000	40	60	60	—	—	24 000	36 000
Industria	400	1 000	—	500	—	200 000	40	60	300	—	—	80 000	120 000
	* 1 000	520	—	260	—	260 000	40	60	156	—	—	104 000	156 000

Año 5

Primarias	540	240	20	120	20	64 800	50	50	60	35	—	32 400	32 400
Industria	460	1 150	15	575	15	264 500	48	52	300	58	—	126 500	138 000
	* 1 000	659	27	329	27	329 300	48	52	170	53	9	158 900	170 400

* Los totales han sido redondeados

Supuestos

- 1 La población activa es de 1 000 y no aumenta por el crecimiento vegetativo o inmigratorio
- 2 El programa de desarrollo abarca un periodo de 5 años. Se produce una transferencia anual de población del 2 por ciento de las actividades primarias a la industria
- 3 La productividad per capita aumenta en las actividades primarias en un 4 por ciento anual y en la industria en un 3 por ciento anual como consecuencia del aumento de la densidad de capital en esas actividades (capitalización intensiva)
- 4 Los salarios reales por ocupación individualmente considerada no aumentan como parece ocurrir en los países de América Latina y posiblemente en el resto de los países poco desarrollados. Pero aumentan el salario real medio de toda la población activa en casi un 2 por ciento anual debido a la transferencia de población de actividades de bajos salarios las primarias a actividades de mayores salarios la industria (capitalización extensiva)

11/ Es conveniente aclarar que en este ejemplo y en el resto de este estudio incluimos dentro de los efectos de la capitalización intensiva los aumentos de productividad en cada actividad económica generados por la mejora de los métodos de trabajo

administrativos y en las actividades primarias y servicios de baja productividad por el desplazamiento de parte de la población redundante que sin disminuir el volumen de producción aumenta la producción per capita de los que permanecen empleados en ellos

CARACTERISTICAS ECONOMICAS QUE CONDICIONAN LA PARTICIPACION DE LAS GANANCIAS Y LOS SALARIOS EN LOS FRUTOS DEL PROGRESO TECNICO Es bien sabido que los aumentos del ingreso real derivados de una mejora en la productividad se transmiten directamente a los factores productivos por medio de un aumento de sus ingresos o indirectamente por medio de una baja de precios. Estos procesos nos indican como se distribuyen entre los factores productivos los nuevos ingresos creados pero no nos señalan en qué proporción participan los distintos factores productivos en esos incrementos del ingreso o dicho más concretamente como evolucionan los salarios y las ganancias a medida que aumenta el ingreso real (Para simplificar la consideración del problema no consideraremos la evolución de intereses y rentas)

Para que el sector salarios participe de una parte substancial del incremento del ingreso derivado del aumento de la productividad en una actividad económica cualquiera se requieren dos condiciones que los salarios en las distintas ramas de la economía sean mas o menos parejos y que exista pleno empleo de la mano de obra

En esas condiciones *ceteris paribus* el aumento de la productividad derivado de la aplicación de una innovación tecnológica (aumento de la densidad de capital) se distribuye en parte a los trabajadores en forma de mayores salarios. En efecto antes de la aplicación de la innovación técnica la mano de obra estaba totalmente ocupada en actividades de productividad muy semejantes y en consecuencia proporcionaba salarios semejantes a los obreros empleados en ellas (Las diferencias de salarios podrían explicarse por las causas que impiden una perfecta movilidad de la mano de obra). En esas condiciones el empresario que introduce la innovación técnica en una nueva empresa debe ofrecer mayores salarios que el salario vigente en la actividad a que se dedique si es que desea atraer obreros hacia la nueva ocupación. Este aumento de salarios si no hay aumento de precios representa la participación de los trabajadores en el aumento de la productividad

Esta parece ser la forma en que se transmiten parte de los aumentos del ingreso real generados por la mejora de la productividad a los trabajadores en los países desarrollados. En éstos se dan las condiciones previas necesarias una densidad de capital por hombre empleado relativamente pareja en todas las

actividades y productividades 12/ y salarios semejantes entre si y en la fase alta del ciclo económico ocupación total de la mano de obra. Si ambas o cualquiera de estas condiciones no se cumplieran el empresario innovador podría contratar obreros ocupados en actividades de inferior productividad y salario ofreciéndoles el salario medio imperante en la actividad a que se dedique o podría emplear obreros desocupados por ese mismo salario. De este modo el empresario absorbería todos los frutos del aumento de la productividad

Es claro que puede arguirse que la aplicación de la nueva técnica podría producir desocupación tecnológica con lo cual no sólo no aumentaría sino que disminuiría la demanda de mano de obra. Pero la desocupación tecnológica no es un factor compensatorio del aumento de la demanda de mano de obra en la fase ascendente del ciclo ya que en esa fase la demanda efectiva está a un nivel suficiente para permitir el empleo total de la capacidad productiva. Es decir en la fase alta del ciclo la aplicación de las mejoras tecnológicas se refleja en un aumento de la producción y no en una disminución del insumo de trabajo debido a la presión de la demanda efectiva que es suficiente para absorber todos los incrementos de la producción

Por otra parte en los países industriales existe un factor compensador de la desocupación tecnológica a saber las industrias de bienes de capital cuya actividad aumenta con el flujo de inversiones destinado a aplicar las innovaciones técnicas. Este factor compensador de la desocupación tecnológica no se da en los países poco desarrollados por la pequeñez de la industria de bienes de capital en los mismos 13/

Es posible que en sus aspectos dinámicos la transmisión de los frutos del progreso técnico a los trabajadores de los centros industriales haya asumido otras formas. Debido al proceso inflacionario que acompaña a la fase ascendente del ciclo los precios pueden subir al mismo ritmo o más aceleradamente que los salarios con lo que los empresarios aumentan sus ganancias y absorben todos los incrementos del ingreso real. En la fase descendente del ciclo en cambio la inflexibilidad de los salarios a la baja hace que éstos disminuyan menos que los precios y absorban entonces parte de los frutos del progreso técnico 14/. Es indudable sin embargo que las dos condiciones que mencionamos— salarios parejos en todas las actividades y pleno empleo de la mano de

12/ El ejemplo mas claro de esta situación es el caso de la economía inglesa. El valor relativo de la producción por obrero en las principales actividades económicas en 1949 con la agricultura siendo igual a 100 fue: minería 91, manufactura 101, construcción, transportes y comunicaciones 94 y comercio 114 (Naciones Unidas, National income and its distribution in underdeveloped countries, Statistical Papers Series E No 3 p 7)

13/ Comisión Económica para América Latina, Estudio Económico de América Latina 1949 p 68 y Problemas teóricos y prácticos del crecimiento económico p 21

14/ Estudio Económico de América Latina 1949 p 60

obra - haran que en la fase ascendente del ciclo economico los empresarios compitan por la mano de obra disponible lo cual hara subir los salarios monetarios mucho mas intensamente de lo que lo harian si faltara una o ambas de aquellas condiciones. Luego en la fase descendente del ciclo estos aumentos nominales de salarios se iran cristalizando en mayores salarios reales para los trabajadores a medida que bajen los precios 15/

CARACTERISTICAS DE LAS ECONOMIAS ATRASADAS QUE CONDICIONAN LA DISTRIBUCION DE LOS FRUTOS DE LA CAPITALIZACION INTENSIVA ENTRE LAS GANANCIAS Y LOS SALARIOS En los paises poco desarrollados no se cumple ninguna de las dos condiciones necesarias para que los trabajadores participen de los aumentos del ingreso real derivados del progreso tecnico en cada actividad economica: no se dan las condiciones previas necesarias para que los trabajadores participen de los frutos de la capitalización intensiva.

Existen en esos paises grandes diferencias en la cantidad de capital per cápita empleada en las distintas actividades y en consecuencia en los niveles de productividad 16/ y salarios. Además en muchos de esos paises existe un excedente de población activa (subocupación) en las actividades primarias y en los servicios de baja remuneración cuya productividad marginal es muy baja, igual a cero o aun como afirman algunos economistas negativa.

Cuando el empresario de la periferia aplica una innovación tecnológica - generalmente imitada de la técnica existente en los paises industriales- en la industria o en las otras actividades de alta productividad eleva la productividad de la nueva empresa por encima de la productividad media

imperante en la industria. El empresario necesita ahora mano de obra para poner en marcha su empresa. Si debiera conseguir esa mano de obra entre la que esta ocupada en la industria o actividades conexas de iguales salarios, debería inducir a los obreros a emplearse en su empresa ofreciendo un salario superior al salario medio imperante en la industria. Como en el caso de los paises industriales esto representaría una participación de los obreros en los mayores ingresos generados por la capitalización intensiva. Pero el empresario no tiene que recurrir a los obreros industriales en busca de mano de obra para su empresa. Puede recurrir al gran volumen de mano de obra sobrante en las actividades primarias u ocupada en las mismas con muy baja productividad y salarios. De este modo para atraer obreros hacia su empresa bastara con que ofrezca pagar el salario medio vigente en la industria 17/

El resultado es evidente: el empresario absorbe todo el incremento de la productividad derivado de la innovación técnica o dicho en otros terminos de la capitalización intensiva en una industria. Según se explicó anteriormente (p. XVII nota 10) no todo el monto de la inversión es intensiva. Lo es solamente la parte de ella que ha elevado la densidad de capital y la productividad por encima del capital per cápita y productividad media en toda la industria. De ese limite para abajo la capitalización es extensiva y de los frutos de ésta si participan en parte los trabajadores por los mejores salarios que reciben en comparación con los que obtenian las actividades primarias 18/

El fenómeno explicado permite comprender por qué como parece ocurrir en la realidad, los salarios reales en la industria y en otras actividades de alta productividad no hayan aumentado al compás del aumento de la productividad en esas actividades.

15/ En los centros industriales los aumentos de la productividad en una rama de la economía se fueron propagando a todas las otras. Cuando los obreros se desplazaban a actividades de mayor productividad los empresarios rezagados se veían obligados a seguir al innovador aplicando las nuevas técnicas productivas o a desaparecer. Al mismo tiempo debían retener en sus empresas a los factores productivos - incluyendo la mano de obra - pagándoles mayores remuneraciones. En el caso de que una actividad no fuera permeable al progreso técnico y no fuera sustituible por otra actividad que asimilara el progreso técnico - y la demanda de los productos de aquella subsistiera y fuera inelástica - el empresario debía pagar igualmente mayores ingresos a los factores productivos para retenerlos en su empresa con lo cual aumentaba el precio de su producto y como resultado mejoraba la relación de precios entre esa actividad y el resto de la economía. Es decir que de cualquier modo los frutos del progreso técnico se iban difundiendo por toda la economía y los trabajadores participaban en parte de los aumentos de la productividad.

16/ El ingreso bruto relativo por persona activa en América Latina en 1950 con la agricultura siendo igual a 100

fue en las principales actividades: manufactura y construcción 404, minería 1 075, transporte y servicios de utilidad pública 449, comercio, gobierno y otros servicios 422. Promedio de todas las actividades 239. (Comisión Económica para América Latina. Estudio Económico de América Latina 1951-1952, p. 35)

17/ Es claro que el proceso descrito puede ser por vía indirecta. El empresario innovador - o derivador como diría Wallich - puede absorber mano de obra de la industria por el mismo salario imperante en ella y el empresario de cuya empresa se ha ido parte de su personal puede recurrir a la mano de obra ocupada en las actividades primarias o desocupada. El efecto es el mismo y consecuencia del mismo hecho: la abundancia relativa de mano de obra y en consecuencia la ausencia de competencia entre los empresarios por la misma.

18/ Por los mayores costos de vida generalmente existentes en las ciudades con relación al campo, la diferencia entre la tasa de salario real vigente en la industria y la tasa imperante en las actividades primarias suele ser mucho menor que la diferencia entre los salarios nominales de ambas actividades.

Ya hemos visto cómo toda la capitalización en las actividades primarias es en general de tipo intensivo. Y en estas actividades el progreso técnico no produce escasez de mano de obra que pueda provocar una competencia de los empresarios por la misma y en consecuencia presionar los salarios al alza. Muy por el contrario es bien sabido que el progreso tecnológico en las actividades primarias de la periferia produce desocupación tecnológica de la mano de obra debido a la inelasticidad de la demanda de productos primarios en los centros industriales y a la incapacidad de la industria y actividades conexas de la periferia para absorber toda la población activa desplazada de las actividades primarias. Estos fenómenos contribuyen a deprimir los salarios en estas actividades y a perjudicar la relación de precios del intercambio de la periferia. De modo tal que los obreros no solo no participan en los frutos del progreso tecnológico en las actividades primarias sino que además pueden ver descender sus salarios reales a consecuencia de dicho progreso tecnológico. Es claro que este fenómeno rebasa los límites del problema de la distribución del ingreso dentro de los países poco desarrollados ya que aquí va envuelto el problema de la distribución de los frutos del progreso técnico entre los países industriales y los de producción primaria. 19/

Los hechos mencionados permiten explicar por qué no se ha elevado el nivel de vida de la población ocupada en las actividades primarias en los casos en que se ha producido en éstas un aumento de la productividad. 20/ Tal puede ser el caso de las plantaciones en la zona del Caribe en que parece que los salarios de los obreros ocupados en las mismas son semejantes al del resto de los trabajadores agrícolas aun cuando la productividad en las plantaciones debido a la mayor densidad de capital empleado y a las mejores condiciones técnicas de la explotación debe ser bastante más elevada que en el resto de las actividades agrícolas.

El único elemento restrictivo a la gran abundancia de mano de obra en los países poco desarrollados radica en la escasez de trabajadores calificados y si la innovación técnica requiere este tipo de mano de obra el empresario deberá entrar en competencia con los otros empresarios y en consecuencia elevar los salarios por encima del nivel medio de salarios imperantes en la industria para los obreros calificados.

Este parecería ser el caso en algunas ocupaciones que requieren una elevada preparación técnica del trabajador como por ejemplo en el caso de la industria petrolera donde el trabajador podría recibir salarios muy por encima del salario imperante en el resto de las ocupaciones industriales. Sería interesante conocer a este respecto como han evolucionado los salarios reales de los obreros calificados y no calificados. Es posible que los primeros hayan crecido más aceleradamente que los segundos. De todos modos dado el pequeño porcentaje del total de la población de trabajadores que en los países poco desarrollados puede clasificarse como calificada no quedan invalidadas por este motivo las consideraciones anteriores.

Es posible que como en el caso de los países industriales parte de los frutos de la capitalización intensiva haya sido distribuida a los obreros en forma de menores jornadas de trabajo o por un aumento de los beneficios dispuestos por la legislación social. Dada la debilidad de los sindicatos obreros en muchos de los países poco desarrollados para luchar por esas conquistas dudamos que esto se haya producido en la realidad en medida apreciable.

Concretando lo dicho hasta ahora el proceso de absorción por el sector ganancias de los incrementos del ingreso generados por la capitalización intensiva se explica por las acentuadas diferencias de productividad entre las distintas actividades económicas agregadas en muchos países poco desarrollados al gran excedente de población activa en las actividades primarias y algunos servicios (subocupación). Esto entraña en otros términos que la oferta de mano de obra tiene una elevada elasticidad de modo tal que el aumento de la demanda de trabajo provocada por el aumento de la inversión en el sector industrial produce una expansión del empleo sin que aumente la tasa de salario real en la industria. En las actividades primarias por su parte, el progreso técnico no provoca un aumento sino una disminución de la demanda de mano de obra fenómeno que impide el aumento de la tasa de salario real en esas actividades.

En los países poco desarrollados no tienen casi efecto las fuerzas impulsoras de los salarios que en los centros industriales son responsables de los aumentos de los salarios reales de los trabajadores. Tales fuerzas

19/ Sobre este problema veanse los trabajos mencionados antes (p. 141 nota 2).

20/ Esta explicación es aplicable especialmente a los países poco desarrollados especializados en la agricultura y demás actividades primarias para la exportación. En otras zonas atrasadas con gran densidad de población cuya agricultura está caracterizada por la existencia de pequeños productores dedicados a la producción para su propia subsistencia y el mercado interno (Asia

Medio Oriente) el escaso progreso técnico en las actividades agrícolas es generalmente absorbido por los altos tipos de interés vigentes en los préstamos a corto plazo. Los elevados arrendamientos que pesan sobre los productores y las elevadas ganancias que derivan los intermediarios de sus posiciones de monopolio en el mercado de productos agrícolas. Véase Naciones Unidas, Reforma Agraria, defectos de la estructura agraria que impiden el desarrollo económico. Nueva York 1951 y Morton R. Solomon, The structure of the markets in underdeveloped economies. The Quarterly Journal of Economics agosto de 1948.

son en la fase alta del ciclo economico la competencia de los empresarios por la mano de obra totalmente ocupada a salarios relativamente parejos y la presion de los sindicatos al alza de salarios durante el proceso inflacionario del auge y en la fase descendente del ciclo la resistencia que oponen a la disminucion de los mismos

Las consideraciones que hemos hecho sobre cómo el sector ganancias absorbe los incrementos del ingreso generados por la mejora de la productividad en cada rama de la actividad económica tienen una limitación importante. En el proceso de desarrollo economico se modifican las relaciones de precios internos de los distintos sectores de la economía. Por ejemplo si los precios de los productos manufacturados mejoran la relación de intercambio de productos de la agricultura por productos de la industria. Estas variaciones de las relaciones de precios reflejan en parte las oscilaciones de la relación de precios del intercambio exterior y en parte que suele ser importante son la resultante de fuerzas internas entre las cuales se destaca en general la presión inflacionaria y en algunos casos los factores fiscales 21/

Así parece que en la América Latina la relación de precios de la industria respecto al resto de los sectores economicos empeoro 16 por ciento anual en el periodo 1946—1952 mientras que la productividad per capita aumento 39 por ciento anual 22/. Es decir la industria parece haber transferido parte del fruto de sus aumentos de productividad al resto de los sectores economicos. La relación de precios de la agricultura por su parte no ha variado excluyendo la Argentina en el conjunto del periodo 23/. Pero la relación de precios del resto de los sectores (transportes comercio construcciones minería servicios personales y servicios del Estado) mejoró en ese mismo periodo 1946—1952 a razón de 24 por ciento anual 24/. La conclusión sería que la industria ha transferido parte de los frutos del aumento de su productividad que la agricultura los mantuvo para sí y que el resto de los sectores los conservaron para sí y además absorbieron la transferencia que hizo la industria de parte de los frutos de su progreso técnico y se apropiaron los mayores ingresos generados por la mejora de la relación de precios del intercambio exterior que experimento la América Latina en el periodo 1946—1952

La hipótesis que hemos desarrollado según la cual el sector ganancias se apropia de los incrementos del ingreso generados por la mejora de la productividad en cada sector de ocupación (capitalización intensiva) es modificada por estas variaciones de las relaciones de intercambio interior. Puede ocurrir como parece ser el caso de la industria en América

Latina en el periodo 1946—1952 que se produzca una transferencia de los frutos de la capitalización intensiva de unas actividades a otras con lo cual el sector ganancias de la actividad cuya relación de precios del intercambio interior empeora no absorbería todos los beneficios de la mejora de la productividad como hemos postulado. Sin embargo si es cierto como parecen indicarlo las opiniones citadas al comienzo que los salarios reales en los otros sectores— cuya relación de precio del intercambio interior mejora— no aumentan puede sacarse la conclusión de que dichas transferencias de los frutos de la capitalización intensiva de unas actividades a otras van a parar a manos de los empresarios de las actividades cuya relación de precios interior mejora sin que se beneficien paralelamente los trabajadores

Nuestra hipótesis sigue siendo en consecuencia válida para el conjunto de la economía el sector ganancias se apropia todos los incrementos de la productividad derivados de la capitalización intensiva en todos los sectores de la economía

De esta conclusión se deduce que aun en ausencia de un proceso inflacionario puede producirse en las economías atrasadas en el curso de su desarrollo económico un aumento de los ingresos del sector ganancias en perjuicio de los ingresos del sector salarios. La inflación ha tendido un velo sobre las otras causas que agravan la desigualdad en la distribución del ingreso en los países poco desarrollados pero de ningún modo las ha eliminado

Por consiguiente de ocurrir en la realidad el proceso que describimos no bastaría como frecuentemente se supone con frenar la inflación para evitar que se agrave la desigualdad en la distribución del ingreso. El límite a este proceso por el cual el sector ganancias absorbe todos los incrementos de la productividad generados por la capitalización intensiva aparecería cuando en los países poco desarrollados se den las condiciones previas para que dicho proceso no ocurra es decir una capitalización productividad y salarios relativamente parejos en todas las actividades y plena ocupación de la mano de obra. Pero cuando en los países poco desarrollados se den esas condiciones habrán pasado a ser países desarrollados porque habrán alcanzado una elevada productividad y altos ingresos. Esta es una alegre solución a la larga cuando lo que hace falta es una solución efectiva a la corta

PROBLEMAS QUE PLANTEA LA DISTRIBUCION DE LOS FRUTOS DEL PROGRESO TECNICO EN LOS CENTROS Y EN LA PERIFERIA. Los problemas que plantea la evolución de los salarios reales son

21/ Estudio Economico de America Latina 1951— 1952 p 26

22/ Ibid p 29

23/ Ibid p 30

24/ Ibid p 32

muy distintos en los casos de los países desarrollados y los insuficientemente desarrollados. En la teoría keynesiana la disminución de los salarios o su aumento a un ritmo menor que el de la productividad provoca una disminución de la demanda efectiva por la mayor propensión a consumir de los obreros sobre los capitalistas y aun cuando estos puedan aumentar sus inversiones en respuesta a sus mayores beneficios la demanda de artículos terminados no responderá a las previsiones. Esto provocará una contracción de la inversión y en consecuencia de la producción el empleo y el ingreso.

Este problema de los países desarrollados no tiene vigencia en los países poco desarrollados. La propensión a consumir de los ricos en estos países es vecina a la unidad con lo cual no se plantearía una insuficiencia de la demanda efectiva. El problema es muy distinto. En estos países la disminución de los salarios reales o su aumento a un ritmo menor que el de la productividad provocará no una contracción de la demanda efectiva— en el sentido keynesiano— sino una contracción de la dimensión del mercado especialmente para las industrias de consumo popular con sus consecuentes efectos sobre la especialización y la productividad. Como afirma la CEPAL^{25/} hay muchas indicaciones de que la insuficiencia de la demanda está ligada a la estructura prevaleciente de la distribución del ingreso^{25/}.

Es decir para los países desarrollados las consecuencias de la evolución de los salarios reales se plantean en términos de estabilidad económica. Para los países poco desarrollados en cambio el problema se plantea en términos de expansión económica. Esto lo veremos con más detenimiento en la segunda parte de este trabajo.

Parece ser que en los centros industriales durante su desarrollo en el siglo XIX el ingreso real aumentó en proporción mayor al consumo lo que permitió la aceleración de la acumulación del capital y del ritmo de desarrollo. Es muy posible que este proceso se haya cumplido por medio del aumento de las ganancias de los empresarios que por su mayor propensión a ahorrar posibilitaron una mayor capitalización. Es muy difícil que este proceso pueda repetirse en los países poco desarrollados. En éstos los grupos de altos ingresos tienen una alta propensión a consumir que difícilmente hará

aumentar sensiblemente el volumen de ahorros aun cuando aumenten sus ingresos.

EL CASO DE LAS INVERSIONES EXTRANJERAS La explicación que esbozamos sobre la distribución de los incrementos del ingreso producidos por la capitalización intensiva entre las ganancias y los salarios se aplica desde luego al caso de las inversiones extranjeras. La diferencia fundamental con el caso de las inversiones nacionales radica en que mientras en éstas las mayores ganancias quedan en el país en el caso de las inversiones extranjeras salen al exterior en forma de mayores utilidades e intereses para los inversores extranjeros y en el caso menos negativo de que se reinviertan en el país aumentan su endeudamiento exterior.

La participación de los países poco desarrollados en los ingresos de las empresas extranjeras radicadas en ellos proviene de las rentas y regalías sobre el capital nacional (tierra y recursos naturales) las cargas fiscales y los salarios del personal nacional. Las dos primeras categorías de ingresos—rentas y regalías—^{26/} han sido tradicionalmente muy bajas como también en general las cargas fiscales. Con respecto a los salarios el hecho de que las empresas extranjeras no hayan necesitado competir con otras actividades de alta productividad y salarios para conseguir la mano de obra que necesitaban contribuyó a mantener deprimidos los salarios de los obreros nacionales impidiendo que los trabajadores se beneficiaran de parte de los frutos de la capitalización intensiva producidos por la inversión extranjera. Esto significa por otra parte que el país poco desarrollado donde se radicó la inversión extranjera tampoco ha participado de los beneficios de la capitalización intensiva en los casos en que no aumentaron los otros ingresos nacionales (rentas, regalías y cargas fiscales). Como las inversiones extranjeras directas en los países poco desarrollados son en gran parte del tipo intensivo han absorbido casi todo el fruto del progreso técnico que aportaron a la periferia. Por ello, los países que se benefician más con la inversión extranjera son los que ya tienen un alto nivel de capitalización y productividad y que no tienen mano de obra desocupada u ocupada en actividades de muy baja remuneración como ocurre en el caso del Canadá ^{27/}.

25/ Estudio preliminar sobre la técnica de programación op cit Segunda Parte p 27

26/ Se afirma en un informe de las Naciones Unidas (Medidas para fomentar el desarrollo económico de los países insuficientemente desarrollados Nueva York 1951 p 38) que la causa principal de que esas utilidades (de las compañías extranjeras) sean tan exorbitantes es que el gobierno nacional hace cesión de algún recurso natural por lo general un mineral o concede un monopolio tal como un servicio público sin exigir en compensación las regalías o la renta

correspondientes esto sucede a veces por verdadera ignorancia otras por corrupción y a veces por la presión política externa.

27/ En 1948 las inversiones totales de los Estados Unidos en Canadá eran de 6 117 millones de dólares y en América Latina de 5 790 millones de dólares. Pero el ingreso proveniente de ambas en ese mismo año fue de 284 9 millones y 500 5 millones de dólares respectivamente Naciones Unidas National income and its distribution in underdeveloped countries p 11

El hecho de que las inversiones extranjeras absorban todos los incrementos del ingreso derivados de la capitalización intensiva es una de las causas que contribuyen a explicar las mayores tasas de ganancia aun teniendo en cuenta el elemento riesgo imperantes en la periferia con respecto a las vigentes en los centros industriales originarios de la inversión. Estos mayores beneficios son otra de las formas en que los centros industriales absorben parte del fruto del progreso técnico de la periferia.

CONCLUSIONES Sintetizamos a continuación lo dicho hasta ahora. Algunos economistas han señalado que en los países de América Latina y México en particular los salarios reales en cada rama de actividad económica no han ascendido en los últimos años mientras que la productividad sí ha mejorado en cada una de esas ramas. Por otra parte, el salario real medio en toda la economía ha aumentado como consecuencia del proceso de transferencia de mano de obra de las actividades primarias y servicios de baja productividad a la industria y otras actividades de alta productividad. Estas opiniones y la escasa información estadística disponible al respecto no son fundamento suficiente para extraer conclusiones definitivas sobre las tendencias en la distribución entre ganancias y salarios de los incrementos del ingreso generados por la mejora de la productividad. Sin embargo, si esta información es tomada en cuenta conjuntamente con algunas características de las economías atrasadas, es posible obtener algunas conclusiones preliminares sobre las tendencias de la distribución de los incrementos del ingreso. Dichas conclusiones son:

- 1) El salario real medio en toda la economía participa en parte de los aumentos de la productividad producidos por la transferencia de mano de obra de las actividades primarias y servicios de baja productividad a la industria y actividades conexas de mayor productividad. En otros términos, los trabajadores participan en parte de los frutos de la capitalización intensiva.
- 2) El salario real en cada rama de la actividad económica no participa de los aumentos del ingreso generados por la mejora de la productividad en cada una de esas ramas. Es decir, los trabajadores no participan de los frutos de la capitalización intensiva.
- 3) Las dos conclusiones anteriores se aplican al caso de las inversiones extranjeras. En consecuencia, puede ser esta otra de las causas que contribuyan a explicar las elevadas tasas de ganancias de las inversiones extranjeras en los países poco desarrollados. Al mismo tiempo, esta puede ser otra de las formas en que los centros industriales han absorbido parte de los frutos del progreso técnico de la periferia.
- 4) La tendencia existente en la distribución de los

beneficios del progreso económico— al hacer aumentar los salarios reales a menor ritmo que el crecimiento del ingreso real y las ganancias a mayor velocidad que éste— contribuye a agravar la palpable desigualdad de la distribución del ingreso en los países poco desarrollados.

II Distribución del ingreso y desarrollo económico

En lo que sigue examinaremos las causas que han relegado a un segundo plano la atención de los problemas que plantea la desigualdad en la distribución del ingreso. La aplicación por el profesor Nurkse del efecto de demostración a las economías atrasadas, los efectos de las acentuadas desigualdades de los ingresos sobre la dimensión del mercado y la tasa de ahorro, las consecuencias de dichas desigualdades sobre la distribución de los recursos productivos y en último término llegaremos a conclusiones finales.

CONSIDERACIONES PRELIMINARES Es un hecho reconocido que en los países poco desarrollados la distribución del ingreso entre los distintos sectores de la población es mucho más desigual que la distribución del ingreso en los países industriales. El hecho no ha dejado desde luego de llamar la atención de los estudiosos de los problemas del desarrollo económico y se han señalado las consecuencias irritantes que provocan las costumbres dispendiosas de los reducidos grupos de altos ingresos en contraste con los niveles de vida excesivamente bajos de la mayoría de la población de los países insuficientemente desarrollados. Aparte de esta consideración de carácter ético, son también generalmente reconocidas algunas consecuencias que esa acentuada desigualdad provoca en la actividad económica de esos países, como por ejemplo en lo relativo al volumen de ahorros, el balance de pagos, etc. Sin embargo, los problemas vinculados a la distribución del ingreso no han ocupado hasta ahora un lugar de importancia entre los obstáculos reconocidos al desarrollo económico. Existen varias razones para que esto ocurra.

El objetivo fundamental del desarrollo económico es elevar el nivel de vida de los grandes sectores de la población que en los países poco desarrollados tienen niveles de vida excesivamente bajos. En consecuencia, el problema fundamental consiste en arbitrar los medios para elevar esos niveles de vida. La cuestión de la distribución del ingreso, como cualquier otra característica de las economías atrasadas, debe ser enfocada en relación con sus efectos sobre el objetivo del desarrollo económico y los obstáculos que pudiera imponer en el camino para alcanzarlo.

Si la estructura real de la distribución del ingreso se acercara por medio de una política redistributiva al nivel del ingreso per capita que nos muestran las

estadísticas no se conseguiría evidentemente el objetivo perseguido. El ingreso per cápita en los países poco desarrollados es sin lugar a dudas excesivamente bajo y la diferencia con el ingreso per cápita en los países industriales notable. Según estimaciones de las Naciones Unidas 28/ el ingreso anual per cápita en América del Norte es de 1 100 dólares en Oceanía de 560 en Europa de 380 en la Unión Soviética de 310 en América del Sur de 170 en África de 75 y en Asia de 50 dólares. Asia, África y América del Sur con más del 65 por ciento de la población total del mundo solo reciben el 15 por ciento del ingreso mundial.

Es evidente que mediante la aplicación de una política redistributiva radical en los países poco desarrollados sólo se conseguiría hacer descender el nivel de ingresos de los reducidos grupos de altos ingresos hasta el nivel de ingreso per cápita estadístico y que apenas mejorarían las condiciones de vida de la mayor parte de la población cuyos ingresos están por debajo de este nivel. En consecuencia no es posible elevar sensiblemente el nivel de vida de las grandes mayorías nacionales de los países poco desarrollados mediante una política redistributiva del ingreso. Además se eliminaría la única fuente de ahorro nacional voluntario disponible en esos países que es proporcionada por aquellos cuyos ingresos están por encima del nivel de subsistencia.

La redistribución del ingreso no es directamente en consecuencia un método eficaz para elevar el nivel de vida de las masas. La única solución consiste en elevar la productividad. O dicho en términos más vulgares la solución principal no radica en repartir la torta más equitativamente sino en aumentar su tamaño de modo que todos reciban un trozo mayor. Afirma la CEPAL. El problema económico esencial de la América Latina estriba en acrecentar el ingreso real per cápita merced al aumento de la productividad pues la elevación del nivel de vida de las masas mediante la redistribución de los ingresos tiene límites muy estrechos. 29/

Como resultado de los razonamientos expuestos se ha generalizado la opinión de que los problemas relativos a la distribución del ingreso en los países poco desarrollados tienen importancia como cuestión social más que como problema estrictamente económico. 30/

Si nos mantenemos dentro del enfoque que se ha dado al problema coincidimos plenamente con la opinión expuesta por la CEPAL tan generalizada que está ampliamente ratificada por la realidad de nuestros países y la de los otros países poco desarrollados. Entendemos sin embargo que con ello no se agota la consideración del mismo. A nuestro juicio como veremos luego la pésima distribución del ingreso en los países poco desarrollados impone un severo límite a la expansión de los mercados y reduce sensiblemente la tasa de ahorros debido a los módulos de consumo de los grupos privilegiados. La estrechez de los mercados es una de las principales limitaciones a la expansión económica y al incentivo de invertir. Respecto a la tasa de ahorros casi es innecesario insistir en que de la misma depende la posibilidad de acentuar el ritmo de formación de capital y en consecuencia del desarrollo económico. Ambos efectos de la desigualdad en la distribución del ingreso afectan gravemente la posibilidad de aumentar la productividad y son uno de los principales obstáculos al desarrollo económico. La desigualdad en la distribución del ingreso es un obstáculo fundamental al desarrollo económico porque impone severos límites a la posibilidad de aumentar la productividad en los países insuficientemente desarrollados.

Los problemas de la distribución del ingreso pueden analizarse desde dos puntos de vista: el subjetivo y el objetivo. El punto de vista subjetivo consiste en determinar qué efectos produce sobre el bienestar de la comunidad una determinada estructura distributiva del ingreso. Es decir la utilidad o satisfacción que deriva la comunidad de la forma en que está distribuido su ingreso. Las opiniones de los economistas están divididas sobre la posibilidad de fundamentar una política redistributiva del ingreso sobre el principio de la utilidad marginal decreciente del ingreso. Si la utilidad marginal del ingreso es mayor para los pobres que para los ricos se aumentará la utilidad o satisfacción total que la comunidad deriva de su ingreso transfiriendo ingresos de los ricos a los pobres. La base de la polémica radica en sobre si es o no posible medir cuantitativamente la utilidad. Los economistas que se pronuncian por la afirmativa postulan que es posible fundamentar una política redistributiva desde el punto de vista del bienestar sobre juicios objetivos y sus adversarios afirman que tal política sólo puede tener una base

28/ Naciones Unidas. National income and its distribution in underdeveloped countries. p. 2

29/ Comisión Económica para América Latina. Estudio Económico de América Latina 1949. Nueva York 1951. p. 9

30/ Vittorio Marrama subraya este mismo punto en su interesante artículo "Reflessioni sullo sviluppo economico dei paesi arretrati e in particolare sugli effetti di una redistribuzione del reddito". Giornale

degli economisti e annali di economia. Padua Enero-Febrero de 1952, p. 51. Marrama señala que el origen de la opinión mencionada es la tesis expuesta por Hicks en The social framework (Oxford 1952 2a ed.). Dice Hicks en este trabajo (p. 217): "Sigue siendo cierto que a la larga es mucho más probable que el nivel de vida de la clase trabajadora sea elevado por los aumentos de la producción (incrementos del ingreso total) que por cambios en la distribución que den más a los pobres y menos a los ricos. Y la desigualdad de los ingresos es más un problema social que un problema económico" (p. 218).

valorativa y no objetiva 31/ Es posible que esta polémica también haya influido para que los problemas de la distribución del ingreso no reciban la atención que merecen

El aspecto objetivo de los problemas de la distribución del ingreso se refiere a los efectos que la estructura distributiva del ingreso produce sobre el módulo y la dinámica de la producción. En los países industriales el problema de la distribución del ingreso despertó después de la depresión de los años treinta el interés de los economistas desde el punto de vista de sus efectos sobre las fluctuaciones económicas. Lord Keynes prestó especial atención al problema. En su Teoría General la desigualdad (de la distribución del ingreso y la riqueza) es de manera fundamental la raíz del desempleo y el mayor obstáculo al progreso económico definiéndose al progreso en el sentido clásico de acumulación de capital 32/

Igualmente que en los países industriales la desigual distribución del ingreso en los países poco desarrollados tiene una fundamental importancia en su desenvolvimiento económico. Solo que el aspecto más importante no radica en sus efectos sobre el volumen de la demanda efectiva y el ciclo económico sino en sus repercusiones sobre la dimensión del mercado y la tasa de ahorro o en términos más concretos sobre el desarrollo económico de esos países.

El análisis que haremos sobre los problemas de la distribución del ingreso se basará sobre el aspecto objetivo de los mismos.

PRINCIPALES CAUSAS DETERMINANTES DE LA DESIGUALDAD EN LA DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO Las desigualdades en la distribución del ingreso en un país están determinadas principalmente por la estructura distributiva de la propiedad y las diferencias en las remuneraciones al trabajo. En los países poco desarrollados estas diferencias son bien manifiestas. Es indudable sin embargo que la causa principal debe buscarse en la distribución de la propiedad. En los países poco desarrollados es notoria la acumulación de la propiedad y el capital en pocas manos lo que origina la concentración del ingreso derivado de la propiedad en un reducido número de individuos que absorben una proporción desmedida del ingreso nacional de esos países. La distribución de la propiedad es un problema fundamentalmente institucional.

Existe además como se sostiene en un informe de las Naciones Unidas un proceso de concentración de la propiedad agraria en manos de grandes terratenientes y prestamistas a causa del endeudamiento de los pequeños propietarios agrícolas. Este proceso se ha hecho sentir especialmente en el Asia Sudoriental, en la India y el Oriente Medio 33/.

Hay otros factores que contribuyen a acentuar la desigual distribución del ingreso en los países poco desarrollados. Hay motivos para suponer que la manifiesta imperfección estructural y de organización de los mercados de esos países da origen a las elevadas ganancias y a las actividades especulativas de ciertos intermediarios 34/. Son también notorios los altos tipos de interés cargados por algunas categorías de créditos 35/. Estos hechos al elevar excesivamente la retribución al capital acentúan la desigualdad en la distribución del ingreso 36/.

31/ Véase Abraham Bergson, *Socialist Economics. A Survey of Contemporary Economics* editado por H. S. Ellis 1948.

32/ Dudley Dillard, *The Economics of John Maynard Keynes* Nueva York 1948 p. 316.

33/ Naciones Unidas, *Reforma Agraria* defectos de la estructura agraria que impiden el desarrollo económico Nueva York 1951. Se dice en este informe: La pesada carga de las deudas incurrida en parte a causa de la aplicación de tipos poco satisfactorios del régimen de tenencia de tierras tiende a concentrar más la propiedad en manos de grandes terratenientes y prestamistas (p. 48).

34/ Morton R. Solomon, *The structure of the markets in underdeveloped economies* *The Quarterly Journal of Economics* Agosto de 1948.

35/ *Reforma Agraria* op. cit. sección Crédito y deuda agrícola p. 41.

36/ Ciertas características de los mercados de las economías atrasadas provocan la elevación de las ganancias. Por ejemplo el hecho de que algunas empresas extranjeras (petroleras, fruteras) que producen para la exportación vendan sus productos a sus empresas matrices o subsidiarias en el exterior a precios inferiores a los imperantes en el mercado

internacional — o a precios que ellas mismas determinan por su control de ese mercado — supone una transferencia oculta de utilidades de los países atrasados a los desarrollados. Por otra parte las condiciones de monopsonio generalmente existentes en muchos países poco desarrollados tienden a acrecentar las utilidades de los intermediarios cuando fluctúan los precios. Se dice en un informe de las Naciones Unidas (*Repercussions of changes in terms of trade in the economics of countries in process of development* 1953 p. 20): Cuando un pequeño número de intermediarios trata con un gran número de productores desorganizados los aumentos de precios tienden a ser retenidos más tiempo por los intermediarios y las bajas de precios tienden a ser transferidas más pronto a los productores. Lo mismo ocurre cuando el comercio de exportación es llevado a cabo por las mismas empresas productoras. El hecho de que una parte apreciable de las actividades de exportación en los países poco desarrollados este generalmente en manos de empresas extranjeras provoca que las mismas aumenten sensiblemente sus ganancias sin un adecuado aumento de los ingresos de los trabajadores y pequeños productores nacionales cuando mejoran los precios de exportación y que cuando bajan estos precios transmitan rápidamente tales bajas a esos productores nacionales. Este aumento de las ganancias de las empresas extranjeras provoca el aumento de la remisión de utilidades e intereses al exterior (ibid. p. 20) lo cual reduce la capacidad para importar de los países poco desarrollados.

También la falta de organización sindical de los obreros y empleados de los países poco desarrollados atenta directamente contra la elevación de sus ingresos. Cuando se tiene en cuenta el papel fundamental que en la elevación del nivel de vida de los trabajadores de los países industriales han desempeñado los sindicatos obreros se comprende como la ausencia o la debilidad de los mismos en los países poco desarrollados es una de las causas que impiden a los trabajadores de esos países obtener mayores salarios y mejores condiciones de trabajo.

El proceso inflacionario que ha caracterizado el desarrollo económico de los países poco desarrollados en los últimos años ha sido indudablemente un factor que ha contribuido de manera fundamental a acentuar en muchos de esos países la desigualdad en la distribución del ingreso. Los efectos de la inflación sobre ésta han sido en general bien analizados y no nos detendremos en ellos. No es con todo como hemos visto en la primera parte de este trabajo la única causa que en los países poco desarrollados atenta durante el proceso de desarrollo contra una más equitativa distribución del ingreso y la eliminación del proceso inflacionario no asegurará posiblemente como a menudo se supone que no se continúe agravando el problema.

Existen otros fenómenos que también inciden sobre la distribución del ingreso. Es posible que los precios de los artículos de consumo popular suban más rápidamente que los precios de los artículos consumidos por los grupos de altos ingresos con lo cual disminuiría o crecería a un ritmo más lento el ingreso real de los sectores populares. Veamos por ejemplo el siguiente cuadro:

**INDICES DEL COSTO DE LA VIDA (ALIMENTOS)
Y DEL VALOR UNITARIO DE LOS BIENES DE
CONSUMO DURADERO EN ALGUNOS PAISES
LATINOAMERICANOS 1946
(1938 = 100)**

Países	Alimen- tos	Bienes de consumo duradero ^{a)}
Brasil	308 ^{b)}	191
Chile	267	172
Colombia	198	158
Cuba	211	151
Peru	200	203
México	271	176

FUENTE: Naciones Unidas. Anuario Estadístico y Relative prices of exports and imports of underdeveloped countries. Nueva York, 1949.

a) Incluye radios, artículos para el hogar, etc., automóviles y repuestos.

b) Base 1939.

De este cuadro se deduce que el precio de los alimentos— renglón fundamental del consumo popular— aumento en todos los países señalados

excepto Perú bastante más aceleradamente que los precios de los artículos importados de consumo duradero utilizados casi exclusivamente por los grupos de altos ingresos. Es posible que la situación se haya modificado un tanto con las restricciones posteriores a la importación sobre ese tipo de artículos. No sería difícil, sin embargo, que las cifras todas reflejen la relación de precios existente a largo plazo entre ambos tipos de bienes.

Existen algunos motivos que hacen suponer que los artículos consumidos por los sectores populares pueden subir más aceleradamente que los precios de los artículos consumidos por los grupos de altos ingresos. La oferta de productos agropecuarios es especialmente inelástica en los países poco desarrollados y en las capas de población de más reducidos ingresos todo aumento de los mismos contribuye— hasta que no se supere el nivel de subsistencia— a aumentar la demanda de esos productos. Dicho de otro modo la inelasticidad—ingreso de la oferta de productos alimenticios en contraste con la elevada elasticidad—ingreso de la demanda de los mismos en los sectores de población de más bajos niveles de vida ha contribuido indudablemente a aumentar los precios de esos artículos y a mermar el ingreso real de esos sectores de población. Por otra parte es posible que la elasticidad—ingreso de la oferta de ciertos artículos consumidos preferentemente por los grupos de mayores ingresos sea más alta que la de los artículos de consumo popular. Esto puede ser especialmente cierto en el caso de los artículos importados de consumo duradero y otros que participan en apreciable medida en los gastos totales de consumo de los sectores de altos ingresos de los países poco desarrollados. Independientemente del aumento de precios de los artículos que exportan los países industriales la elasticidad— ingreso de la oferta de esos artículos en los países poco desarrollados está determinada por la disponibilidad de divisas extranjeras. Dado que la demanda de los países poco desarrollados individualmente considerados difícilmente puede influir en los precios de los artículos que exportan los países industriales en el caso de que existiesen suficientes divisas y no hubiere restricciones a la importación los individuos ricos podrían comprar mayor cantidad de productos importados sin que este aumento de la demanda elevase los precios. La falta de previsión en los países poco desarrollados por lo menos en los de América Latina es muy señalada. Al finalizar la última guerra la mayoría de esos países poseían importantes reservas de divisas. Esto provocó su liberalización para la importación de toda clase de bienes de tal modo que la elasticidad— ingreso de la oferta de artículos importados de consumo suntuario fué muy elevada. Esta debe ser la razón que explique las tendencias en los índices de precios en el cuadro anterior.

Sería interesante disponer de más información sobre como han evolucionado los índices de precios de los artículos de consumo popular y de aquellos

consumidos especialmente por los grupos de altos ingresos. Si los primeros han aumentado más que los segundos, los ingresos reales relativos de los sectores de bajos y de altos ingresos se habrán movido aun mas en beneficio de los segundos

Es imprudente seguir conjeturando sobre estos problemas sin dar al mismo tiempo los datos necesarios lamentablemente tan escasos. Es posible que la situación varie mucho a este respecto en los distintos países poco desarrollados. Existen indicios sin embargo que parecen ameritar que se profundice la investigación de este problema

Otro factor que contribuye frecuentemente a acentuar la desigualdad en la distribución del ingreso en muchos países poco desarrollados es la política impositiva. En contraste con lo que ocurre en la mayoría de los países desarrollados los impuestos indirectos tienen una incidencia muy marcada sobre los ingresos fiscales en los países insuficientemente desarrollados. Se sostiene en un informe de las Naciones Unidas que en todos los países insuficientemente desarrollados los diversos tipos de impuestos sobre el consumo representan una gran proporción (de la mitad a las dos terceras partes) del total de la renta fiscal. Al mismo tiempo los impuestos sobre el consumo se aplican en su mayoría a artículos de consumo general más que a artículos de lujo, en consecuencia el consumo de los grupos de rentas reducidas se grava con impuestos mas elevados que el de los grupos de rentas mayores 37/

Por otra parte los impuestos directos sobre los ingresos no han sido suficientemente desarrollados en esos países. Esto provoca una imposición muy baja de los altos ingresos de los empresarios, capitalistas y propietarios de la tierra y una elevada tributación de los sectores de bajos ingresos por medio de los altos impuestos al consumo. En el caso de Chile por ejemplo en 1950 los impuestos indirectos representaban un 25.4 por ciento de los sueldos y salarios pagados en el país y un 12.2 por ciento de los gastos personales en consumo mientras que los impuestos directos representaban solamente un 5.7 por ciento de los dividendos, intereses y rentas percibidos por sus titulares 38/

La situación existente en Chile prevalece en general en la mayoría de los países poco desarrollados: las cargas fiscales inciden mas fuertemente sobre los sueldos y salarios que sobre los ingresos de los empresarios y los propietarios. Esta tendencia contribuye indudablemente a aumentar la desigualdad en la distribución del ingreso y es totalmente opuesta a la tendencia imperante en los países industriales en que la política fiscal tiende a gravar mas pesadamente

los ingresos derivados de la empresa y la propiedad que los derivados del trabajo

En la primera parte de este estudio tuvimos oportunidad de formular algunas consideraciones sobre la tendencia de la evolución de las ganancias y los salarios en el proceso de desarrollo económico. Dijimos que ciertas características de las economías atrasadas conjuntamente con la escasa información disponible nos hacían pensar que el sector ganancias se apropiaba de todos los incrementos del ingreso generados por la mejora de la productividad en cada rama de ocupación individualmente considerada o sea de los incrementos del ingreso generados por la capitalización intensiva. Aparentemente los salarios participan solamente en parte de los incrementos del ingreso generados por la transferencia de mano de obra de las ocupaciones de baja productividad (actividades primaria y servicios personales) a las ocupaciones de alta productividad (industria y actividades conexas) o dicho en otros términos los obreros solo participan de los frutos de la capitalización extensiva. Esta sería pues otra de las causas que agravan la desigualdad en la distribución del ingreso en los países poco desarrollados

EL PROFESOR NURKSE Y EL EFECTO DE DEMOSTRACION Los modelos de consumo imperantes en los países poco desarrollados han llamado poderosamente la atención de los estudiosos de los problemas del desarrollo económico. La tendencia manifiesta que existe de imitar las formas de vida de los países industriales constituye indudablemente un formidable obstáculo al ahorro y a la acumulación del capital. Estas formas de vida solo son compatibles con los altos niveles de ingresos de los países desarrollados que permiten al mismo tiempo mantener normas elevadas de consumo y la acumulación del capital necesaria para continuar con el progreso económico. La pretensión de imitar esas formas de vida en los países poco desarrollados con sus bajos niveles de ingreso provoca en cambio que casi todo el ingreso disponible sea absorbido por el consumo y en consecuencia la imposibilidad de acelerar la tasa de capitalización. El problema es de fundamental importancia. La elevación de la productividad depende principalmente de la aceleración del ritmo de acumulación del capital. Si el consumo absorbe casi todo el ingreso disponible la tasa de ahorro será muy baja y en consecuencia muy lento el ritmo de crecimiento

El profesor Nurkse ha hecho una aportación muy interesante a la comprensión de ese fenómeno 39/. Ha utilizado con este fin la teoría del comportamiento del consumidor desarrollada por J. S. Dusenberry

37/ Reforma Agraria op cit p 50

38/ Comisión Económica para América Latina Estudio preliminar sobre la técnica de programación Segunda

Parte p 26

39/ Ragnar Nurkse Problems of capital formation in underdeveloped countries Oxford 1953

Segun éste las funciones individuales de consumo no son independientes sino que son interdependientes. Una de las razones de esta interdependencia radica en el efecto de demostracion o de imitacion como quiera llamársele. En palabras del profesor Nurkse

Cuando la gente entra en contacto con mercaderías superiores o modulos superiores de consumo con nuevos articulos o nuevas maneras de satisfacer viejas necesidades puede experimentar al cabo de algun tiempo cierto descontento e insatisfaccion. Se amplía el conocimiento de esas gentes y se estimula su imaginación. El resultado es que nacen nuevos deseos y la propension al consumo es impulsada hacia arriba 40/

Sobre la base de las estimaciones del doctor Kuznetz Nurkse puntualiza varios hechos en la evolucion del ingreso real y del ahorro en los Estados Unidos. Hace notar que de 1890 a 1920 periodo en que el ingreso real aumento mas de tres veces existio una ligera tendencia decreciente en la tasa nacional de ahorro.

De hecho los grupos de ingresos superiores que comprenden el 25 por ciento de la poblacion parece que son los que realizan todo el ahorro en el pais. Alrededor del 75 por ciento de las familias norteamericanas no ahorran prácticamente nada 41/

La razon por la cual el 75 por ciento de las familias norteamericanas no ahorran no se debe demasiado a que son muy pobres para ahorrar. Se debe mas bien a que el ejemplo de los modulos de consumo de la gente que se encuentra en el 25 por ciento superior de la escala de ingresos estimula los deseos hasta un punto en que practicamente no queda nada para el ahorro 42/

Respecto a los presupuestos familiares Nurkse dice que una familia urbana promedio con un ingreso de 1 500 dolares a precios de 1941 ahorra 120 dólares en 1917-1919 o sea el 8 por ciento de su ingreso. Una familia promedio con el mismo ingreso en 1941 no ahorra practicamente nada. La explicacion de este hecho radica principalmente segun la nueva teoria del comportamiento del consumidor en la circunstancia de que una familia con un ingreso de 1 500 dolares ocupaba en 1941 un lugar mas bajo en la escala social que en 1917-1919. El deseo de consumir de acuerdo con la pauta de consumo de los grupos de mas altos ingresos explica la caida del ahorro en ese grupo. El monto de ahorro de un individuo depende no solamente y quizá no principalmente del nivel absoluto de su ingreso real sino tambien de la relacion de su ingreso con el nivel de ingreso superior de otra gente con la cual pueda estar en contacto 43/

De estas deducciones Nurkse llega a preguntarse si una hipotesis de ese tipo no podría aplicarse a la economia internacional. ¿No podría ser que las funciones de consumo de los diferentes paises fueran interdependientes de una manera parecida? 44/ Nurkse llega a una conclusion afirmativa. La gran diferencia en continuo aumento entre los niveles de ingresos y en consecuencia los niveles de vida de diferentes paises combinada con el conocimiento creciente de estas diferencias puede empujar hacia arriba la propension a consumir de los paises mas pobres reducir su capacidad de ahorro e incidentalmente afectar su balance de pagos 45/

La aplicacion por Nurkse del efecto de demostracion al caso de los paises poco desarrollados nos parece de singular importancia porque puntualiza un fenomeno que caracteriza el desarrollo economico de esos paises. Nurkse no individualiza sin embargo la causa ultima que a nuestro juicio hace asumir tan especial importancia al efecto de demostracion en los paises insuficientemente desarrollados a saber la acentuada desigualdad en la distribucion del ingreso de esos paises.

La omision proviene en nuestra opinion de los términos de comparacion que utiliza Nurkse en su analisis. Se refiere él a la influencia que sobre las normas de consumo de los grupos de bajos ingresos en los Estados Unidos ejercen las de los grupos de altos ingresos de ese pais. Al llevar su analisis al plano internacional, Nurkse implicitamente supone que los paises industriales ocupan el lugar de los grupos de altos ingresos en los Estados Unidos y los paises poco desarrollados toman el lugar de los grupos de bajos ingresos en ese pais. Existe sin embargo una diferencia fundamental.

Supongamos que el ingreso de la familia urbana promedio norteamericana que Nurkse utiliza en su ejemplo como representativa de los grupos de bajos ingresos no fuera de 1 500 dolares sino de 300 dolares anuales. En este caso ¿cual habria sido el impacto del efecto de demostracion sobre aquella? Seguramente ninguno porque esa familia tipo viviria en un nivel de subsistencia o por debajo de ese nivel. En estas condiciones es difícil imaginar que esas gentes pudieran comprar automovil refrigeradora etc. No ahorrarian no por pretender imitar las normas de consumo de los ricos sino porque serian muy pobres para ahorrar. En consecuencia podemos sacar la conclusion de que el efecto de demostracion solo tiene validez para los grupos de

40/ Ibid p 59

41/ Ibid

42/ Ibid p 61

43/ Ibid p 60

44/ Ibid p 61

45/ Ibid p 58. El problema ha sido tambien señalado por otros economistas. Dice el profesor Prebisch (El desarrollo economico de America Latina y algunos de

sus principales problemas op cit p 350) Tratase en fin de cuentas de una manifestacion del conflicto entre el proposito de asimilar con premura modos de existencia que los paises de tecnica mas avanzada han logrado progresivamente merced al aumento de su productividad y las exigencias de una capitalizacion sin la cual no nos sera posible conseguir aumento semejante.

bajos ingresos cuyos ingresos esten por encima del nivel de subsistencia y que pueden dedicar parte de sus ingresos a imitar las normas de consumo de los ricos

Si se intenta extender al ambito de la economia internacional el papel del efecto de demostracion es mas logico hacerlo sobre el supuesto que hemos tomado que sobre el caso en que se basa Nurkse. El ingreso anual de una familia urbana tipo— y en general de los grupos familiares en toda la economia— de 300 dolares anuales esta más cerca de la realidad de los paises poco desarrollados que el ingreso anual de 1 500 dolares. Hemos visto al comienzo que el ingreso per capita anual en Asia es aproximadamente de 50 dolares en Africa de 75 y en America del Sur de 170. En consecuencia deberia deducirse que el efecto de demostracion no deberia tener ninguna influencia en el consumo de los paises poco desarrollados porque el nivel de vida en los mismos segun lo señala el ingreso per capita esta por debajo del nivel de subsistencia. Sin embargo el hecho concreto es que el efecto de demostracion tiene una notable influencia sobre las normas de consumo de esos paises.

La explicacion de esta contradiccion radica por supuesto en que la distribucion real del ingreso esta muy lejos de corresponder al ingreso per capita estadistico. La circunstancia de que en los paises insuficientemente desarrollados existan individuos que reciben ingresos muy superiores al ingreso del nivel de subsistencia explica por que paises cuyos ingresos per capita estan por debajo de ese nivel puedan ser afectados en tan gran medida en sus pautas de consumo por el efecto de demostracion. Cuanto mas por encima de los niveles de subsistencia esten los ingresos de estos grupos mayor proporcion de los mismos seran gastados en imitacion de las normas de consumo de los paises desarrollados. Luego podemos sacar la conclusion de que en los paises cuyos ingresos per capita esten por debajo o al nivel de subsistencia el efecto de demostracion tendra un impacto tanto mas fuerte cuanto mayor sea la desigualdad en la distribucion del ingreso dicho de otra manera cuanto mayor sea la proporcion del ingreso nacional de un pais poco desarrollado que pueda en manos de quienes tienen ingresos superiores al nivel de subsistencia mayor sera el impacto del efecto de demostracion.

En los paises poco desarrollados de ingresos intermedios que poseen una clase media relativamente amplia el efecto de demostracion tiene un efecto mas extenso— en el sentido de que afecta el consumo de mayor numero de gentes— porque es mucho mas amplio el porcentaje de la poblacion que vive sobre el nivel de subsistencia. Pero al mismo tiempo el problema es menos grave en estos paises que en aquellos de mas bajos ingresos— en los cuales el efecto de demostracion solo afecta a los reducidos grupos de privilegiados— porque los ingresos son mas

altos y en consecuencia tambien lo es la capacidad de ahorro. En aquellos paises de ingresos intermedios el efecto de demostracion puede explicarse en buena medida como un fenomeno vinculado a la elevacion del nivel de vida de la poblacion que se manifiesta en parte en formas imitativas del consumo de los paises desarrollados.

Es muy posible que a medida que avance el desarrollo economico de los paises de mas bajos ingresos un mayor numero de gentes al aumentar sus ingresos por sobre el nivel de subsistencia caera bajo la influencia del efecto de demostracion pero tambien en este caso sera esto en buena parte manifestacion del mismo fenomeno de elevacion del nivel de vida.

Por consiguiente el efecto de demostracion asume su principal importancia en la interpretacion de los problemas de los paises poco desarrollados de mas bajos ingresos y en los cuales como hemos visto la imitacion de las pautas de consumo en los paises industriales obedece principalmente a la notoria desigualdad de la distribucion del ingreso.

El profesor Nurkse señala que uno de los factores que determinan la intensidad del efecto de demostracion en el plano internacional es el conocimiento que la gente de los paises poco desarrollados tiene de las diferencias de sus niveles de ingreso y consumo con respecto a los de los paises industriales. Se puede señalar a este proposito que en muchos paises poco desarrollados gran parte de la poblacion rural— que constituye la mayor parte de la poblacion total— vive ajena a las condiciones de vida en los paises desarrollados debido a la insuficiencia de los transportes y medios de informacion (radio television cine revistas etc). Además el gran porcentaje de poblacion analfabeta y desde luego el desconocimiento de idiomas extranjeros hacen que los medios de informacion escrita sean poco eficaces en la difusion de las formas de vida de los paises desarrollados. De modo tal que en los paises poco desarrollados la gente que puede enterarse de esas formas de vida son preferentemente los grupos urbanos y aquellos vecinos a las ciudades que constituyen la menor parte de la poblacion de esos paises. Y aun en los centros urbanos y zonas vecinas a pesar de que casi todas las gentes estan en contacto con las formas elevadas de consumo no pueden imitarlos debido a sus bajos ingresos. Esto es facil observarlo en muchos paises atrasados. Por ejemplo el autor ha tenido oportunidad de apreciar en Egipto que la poblacion rural vecina al Cairo a pesar de conocer directamente la manera de vivir de la ciudad tan afectada por las formas de vida extranjeras mantiene modos de vida propios de la epoca de los faraones. Los bajos ingresos de esas gentes les impiden aunque quisieran imitar las formas de vida más evolucionadas. En America Latina abundan tambien ejemplos en ese sentido.

El profesor Nurkse no ignora la influencia que la desigualdad en la distribución del ingreso puede tener sobre el impacto del efecto de demostración en los países poco desarrollados pero no le da la importancia que como hemos visto la cuestión tiene 47/ Dice Nurkse La atracción de los niveles de vida de los países desarrollados puede influir diferentemente sobre los distintos grupos de ingresos en las áreas subdesarrolladas Puede concentrarse entre los grupos de altos ingresos en las ciudades pero de ninguna manera se limita a estos grupos Puede difundirse aunque debilmente aun a traves de los grupos de bajos ingresos gracias a la educación y a los medios de comunicación de masas Puede afectar la demanda de legislación social y condiciones de trabajo industrial como tambien la demanda de lujos modernos Yo dudaria en consecuencia de hacer cualquier distinción de clases sobre este punto 48/ El punto referente a la legislación social y mejora de las condiciones de trabajo es de importancia relativa por la debilidad de los sindicatos obreros para imponerlas y porque esa legislación no es generalmente extensiva a la población agrícola que constituye como se sabe la mayor parte de la población activa de los países poco desarrollados

Es interesante señalar que el efecto de demostración tal como lo aplica Nurkse no explica algunas características en las pautas de consumo de los grupos de altos ingresos en los países poco desarrollados Las gentes ricas de los países industriales no tienen el exhibicionismo del lujo de las gentes ricas de los países insuficientemente desarrollados Señala Balogh que las regiones atrasadas mantienen habitualmente las clases mas ricas y ociosas cuyas pautas de consumo estan muy por encima de lo que se tolera en la Europa Occidental contemporanea Surgen inmediatamente a la imaginación los marajas de la India los beys arabes los bajes egipcios los hacendados sudamericanos 49/

Tradicionalmente los grupos aristocraticos de los países poco desarrollados han vivido con un gran derroche de lujo y confort Los nuevos ricos que aparecen en el proceso de desarrollo economico especialmente comerciantes e industriales tienden a imitar las pautas de consumo de los antiguos grupos aristocraticos— formas de vida que se consideran esenciales para ocupar una posición destacada en la sociedad— Esto lleva tambien a esos nuevos ricos a hacer un despliegue de riqueza que como se ha dicho

es desconocido para las gentes ricas de los países desarrollados De modo tal que aparte de que ciertas pautas de consumo —la de las viejas aristocracias— en los países poco desarrollados no pueden atribuirse al efecto de demostración — porque esas pautas son desconocidas en los países desarrollados— parece existir un efecto de demostración dentro de los países poco desarrollados mismos por el cual los nuevos grupos de altos ingresos intentan imitar las formas de vida de los viejos grupos aristocraticos como manera de cristalizar su avance en la escala social

La imitación no es en todos los casos un producto del contacto espontaneo de los países poco desarrollados con las formas de vida de los centros industriales El efecto de demostración es frecuentemente inducido por la propaganda de compañías extranjeras que van introduciendo en el público de esos países el conocimiento de algunos artículos consumidos en los países industriales y creando hábitos y necesidades Un ejemplo tipico de este hecho lo tenemos en el caso de la Coca-Cola cuya persuasiva propaganda nos esta haciendo creer realmente que beberla es uno de los verdaderos placeres de la vida Si es que se considera necesario arbitrar medidas para anular en parte la influencia del efecto de demostración tendrá indudablemente importancia determinar si el mismo es de carácter espontaneo o inducido porque las medidas necesarias serán posiblemente distintas para uno y otro caso

Concretando lo dicho acerca de las conclusiones del profesor Nurkse sobre el efecto de demostración en los países poco desarrollados entendemos que puntualiza un problema de singular importancia en esos países pero opinamos que solo es posible desentrañar el pleno significado del mismo— no solo desde el punto de vista teorico sino tambien con respecto a las soluciones practicas— si se lo enfoca sobre el fondo de la estructura distributiva del ingreso Hemos visto que el efecto de demostración solo puede influir en los sectores de la población cuyos ingresos estan por encima del nivel de subsistencia y que la intensidad del mismo depende de la proporción del ingreso nacional que quede en manos de quienes tienen ingresos superiores al nivel de subsistencia En conclusión toda política destinada a eliminar o a disminuir el impacto del efecto de demostración debe concentrar la acción sobre su principal causante la acentuada desigualdad en la distribución del ingreso que impera en los países poco desarrollados

47/ El profesor Prebisch ha señalado la relación existente entre las desigualdades distributivas en el ingreso y la imitación de las pautas de consumo de los países industriales Dice en su trabajo ya mencionado (p 399) hay notorios y frecuentes ejemplos de como esas disparidades distributivas (del ingreso) estimulan formas de consumo propias de países de alta

productividad

48/ R Nurkse op cit p 65

49/ Thomas Balogh 'Note on the deliberate industrialization for higher incomes The Economic Journal Junio de 1947'

EFFECTOS DE LA ACENTUADA DESIGUALDAD DE LA DISTRIBUCION DEL INGRESO

- (i) Sobre el ahorro hemos visto que el efecto de demostración tiene sentido relacionándolo especialmente con la distribución del ingreso. Los grupos de altos ingresos son los únicos que están en condiciones de ahorrar en los países insuficientemente desarrollados porque son ellos los únicos cuyos ingresos están por encima del nivel de subsistencia. Sin embargo sus ahorros son excesivamente bajos porque intentan imitar las pautas de consumo de los países desarrollados y a menudo hacen un derroche de lujo que excede las costumbres de las mismas gentes ricas de esos países. El problema de los países poco desarrollados no es que pretendan para usar la expresión de Singer 50/ vivir a la Hollywood sin poder hacerlo sino que precisamente ciertos sectores de la población pueden vivir de esa manera dentro del bajo nivel de vida general de la población y de ese modo consumen todo el ingreso que de otra manera podría estar disponible para la inversión.

Como lo señala Balogh la pobreza de las zonas atrasadas del mundo se debe en gran parte al hecho de que la propensión a consumir de los ricos es vecina a la unidad (incluyendo el atesoramiento de metales y piedras preciosas y la acumulación de bienes suntuarios de consumo duradero como palacios etc) 51/. Esto contradice una opinión bastante frecuente en el sentido contrario 52/.

- / Lo dicho señala que la desigualdad en la distribución del ingreso lejos de acelerar el ritmo de capitalización al permitir un mayor volumen de ahorros contribuye a retardarlo.

Parece ser que durante el desarrollo económico de los centros industriales en el siglo XIX el ingreso real aumentó más aceleradamente que el consumo gracias a lo cual fue posible una tasa creciente de acumulación del capital. Es posible que este proceso se haya producido en virtud de las ganancias crecientes de los empresarios quienes ahorraron e invirtieron tales ganancias. Es muy dudoso que los empresarios de los países poco desarrollados

tengan la misma mentalidad y operen dentro de las mismas condiciones que sus colegas de los centros industriales de modo tal que no se puede encontrar en este punto una justificación a que las ganancias aumenten a un ritmo mayor que los salarios. En el caso de las empresas extranjeras las mayores ganancias encierran generalmente una mayor remisión de dividendos e intereses al exterior lo que reduce el ingreso disponible para el consumo y la inversión internas.

Por otro lado buena parte de los artículos de consumo suntuarios no se producen dentro de los países poco desarrollados— lo que eleva la propensión a importar de los grupos de altos ingresos— circunstancia que introduce un nuevo factor de desequilibrio en la balanza de pagos de esos países. Existen en América Latina numerosos ejemplos de como se malgastaron en importaciones improductivas buena parte de las reservas de divisas acumuladas durante la última guerra y de como tales importaciones siguen incidiendo en buena medida sobre las disponibilidades de divisas hechos que pueden explicarse en parte sustancial por la desigualdad en la distribución del ingreso.

- (ii) Sobre el mercado La concentración de la mayor o apreciable parte del ingreso en un grupo reducido de la población junto al bajo volumen global del ingreso provoca la estrechez del mercado de las actividades económicas que producen para el grueso de la población especialmente las industrias de consumo popular. Es ese un obstáculo fundamental a la expansión económica a la especialización y al aumento de la productividad y no es necesario detenerse a explicar como esa circunstancia desalienta y encarece la producción de los artículos de consumo popular.

La producción en masa es la característica de las economías altamente desarrolladas y la explicación de su eficacia productiva. Pero como afirma Nurkse la producción en masa no sería posible si no significara producción para las masas 53/. Y para que la producción

50/ H. W. Singer, *Obstacles to economic development*, Social Research, Primavera de 1953.

51/ T. Balogh loc. cit. p. 239.

52/ Se dice en un informe de la Organización de Alimentación y Agricultura de las Naciones Unidas (Métodos de financiamiento del desarrollo económico de los países insuficientemente desarrollados, Parte II, p. 19) También influye sobre el monto de los ahorros la proporción de la distribución de la renta entre las diversas clases sociales. En todos los países las

personas que gozan de rentas relativamente elevadas ahorran mucho más que las que tienen rentas reducidas. Las medidas para distribuir de un modo más equitativo la renta nacional aunque sean socialmente deseables por otros motivos pueden contribuir a que disminuya el monto del capital creado mediante ahorro nacional voluntario. Como se ve las ideas tradicionales están lejos de haber sido desterradas de las discusiones de los problemas del desarrollo económico.

53/ R. Nurkse op. cit. p. 20.

para las masas sea posible se requieren dos condiciones previas que el obrero tenga una alta productividad y que participe de los frutos de esa productividad. No es posible olvidar ninguno de estos dos términos en la solución del problema. Uno sin el otro impide la formación de un mercado de masas. Por más igualitaria que sea la distribución del ingreso si la productividad es baja no habrá un mercado de masas. Pero también por más elevada que sea la productividad si el ingreso se concentra en un pequeño grupo de la población tampoco habrá un mercado de masas. En ambos casos las grandes mayorías nacionales carecerán del poder de compra suficiente que permita la formación de un mercado de masas. En consecuencia la política de desarrollo económico debe perseguir el aumento de la productividad pero debe también vigilar atentamente que de los frutos de la misma participen los trabajadores en apreciable medida, cosa que como hemos visto en la primera parte de este trabajo puede no producirse espontáneamente en el proceso de desarrollo económico.

Existe a este respecto un problema que distingue fundamentalmente los términos del desarrollo económico actual de los países poco desarrollados de los del desarrollo de los centros industriales durante el siglo XIX. En la expansión de los mercados de estos últimos jugaron dos elementos fundamentales: la elevación de la productividad —y posiblemente en menor medida del poder de compra de las masas— y la incorporación al sistema económico mundial de los mercados de la periferia. En los centros el aumento de los salarios a un ritmo menor que el de la productividad provoca un crecimiento del tamaño del mercado a menor ritmo que el de la producción. Los empresarios no hubieran podido entonces en respuesta a sus mayores ganancias aumentar sus inversiones por la incapacidad del mercado de absorber la producción total. Es decir que la desigualdad en la distribución del ingreso —independientemente del problema de la estabilidad— habría impuesto un freno a la expansión económica que está estrechamente vinculada al proceso de expansión de los mercados. Los países de la periferia contribuyeron a solucionar en parte este problema. La incorporación de los mercados periféricos a la economía mundial permitió absorber parte de los excedentes de producción de los centros. Es decir la expansión de los mercados de los centros industriales se basó sobre dos pilares fundamentales: el aumento del poder de compra interno y la asimilación de los mercados periféricos.

En términos generales puede decirse que los países que se están industrializando hoy en día

no tienen periferia. De modo tal que la base fundamental de la expansión de los mercados de estos países para su producción industrial— los acuerdos regionales están aun en lo principal en un estado embrionario— es la expansión del poder de compra interno de la población. Esta sólo es posible elevando la productividad y asegurando una distribución del ingreso más adecuada y la participación de los trabajadores en los incrementos de la productividad.

También tuvimos ocasión de señalar en otra oportunidad ^{54/} refiriéndonos al caso de México que el aumento del salario medio de la población acompañado de una disminución de los salarios pagados en cada rama de ocupación individualmente considerada durante el proceso de desarrollo podía significar una contracción de la demanda de los artículos industriales de consumo popular. Porque a pesar de aumentar el salario medio era posible que la reducción de los salarios de los obreros en las actividades mejor pagadas redujera el número de la población cuyos ingresos estuvieran por sobre el nivel de subsistencia de modo tal que se redujera la demanda de artículos manufacturados de consumo popular la cual se acrecienta a medida que los salarios superan el nivel de subsistencia y viceversa.

COMPOSICIÓN DE LA DEMANDA Y NECESIDADES DE DESARROLLO Como telón de fondo de las cuestiones que hemos tratado se encuentra el problema fundamental de la actividad económica: la distribución de los recursos escasos entre las necesidades múltiples a satisfacer.

En la economía liberal la elección de las necesidades a cuya satisfacción se aplicarán los recursos disponibles se realiza en el mercado a través del sistema de precios. Veamos cuáles son las consecuencias que tiene para los países poco desarrollados esta solución del liberalismo al problema económico.

En materia de desarrollo económico se ha llegado a reconocer la existencia de un número de necesidades de las economías atrasadas, necesidades que hay que satisfacer para lograr un desarrollo económico vigoroso y ordenado. Se acepta por ejemplo que esas economías experimentan una gran necesidad de capital básico en forma de obras de riego, transportes, comunicaciones, energía, etc. y como forma de elevar el nivel de vida de las grandes mayorías nacionales la necesidad de estimular la producción de los artículos de consumo popular. Hay cierto acuerdo sobre la existencia de una serie de

54/ Salarios reales y desarrollo económico loc. cit. p. 624

necesidades cuya satisfaccion deberia gozar de prioridad en la distribucion de los recursos productivos Dicho en otras palabras en materia de desarrollo economico se reconoce que existen necesidades que podriamos llamar necesidades de desarrollo cuya satisfaccion es indispensable para la promocion del desarrollo economico

Ahora bien para que la produccion satisfaga esas necesidades de desarrollo la estructura de aquellas debe ajustarse a la composicion de estas ultimas Pero en una economia en que la distribucion de los recursos productivos se hace a traves de un sistema de precios la estructura de la produccion no esta determinada para nuestro caso por la composicion de las necesidades de desarrollo sino por la composicion de la demanda Y la composicion de la demanda esta determinada por la estructura distributiva del ingreso Es decir los factores productivos se distribuyen entre los distintos objetivos fijados en las prioridades economicas establecidas a traves del mercado por la composicion de la demanda Concretando el principio de la actividad economica no es la satisfaccion de las necesidades de desarrollo como interesa en el caso de las economias atrasadas sino la soberania del consumidor La soberania del consumidor supone que el modulo de la produccion deberia estar determinado por las elecciones reales que hace el consumidor entre los bienes que se le ofrecen en venta —de hecho por la urna del mercado 55/

Dada la alta proporcion del ingreso que en los paises poco desarrollados se concentra en un grupo reducido de la poblacion y teniendo en cuenta las pautas de consumo de esos grupos de altos ingresos puede concluirse que cuanto mas desigual sea la distribucion del ingreso mas se alejara la composicion de la demanda —y en consecuencia la estructura de la produccion— de reflejar las necesidades de desarrollo 56/ El hecho de que la politica fiscal en los paises poco desarrollados a menudo agrave en vez de aliviar la desigualdad distributiva del ingreso refuerza mas bien que limita el alcance de esta conclusion

Los recursos productivos se orientaran hacia las lineas de produccion en que existan perspectivas de mayor demanda Los empresarios obrando logicamente es decir persiguiendo la maxima productividad marginal y no la maxima productividad marginal social

55/ Barbara Wooton Libertad con Planificación Mexico Fondo de Cultura Economica 1946 pp 69—70

56/ El aspecto social del problema esta bien expresado en la siguiente frase de J E Meade (Planning and the price mechanism Londres 1949 p 35) Las grandes desigualdades (en la distribucion del ingreso) significan que los ricos tienen un poder de compra sobre una gran proporcion de los recursos de la comunidad mientras que los pobres solo pueden poseer un escaso monto de bienes y servicios

57/ V Marrama loc cit p 33

trataran de obtener los mayores beneficios cosa que lograran solamente si producen para satisfacer la demanda real y no para satisfacer las necesidades de desarrollo

Uno de los problemas fundamentales de las economias atrasadas es la insuficiencia de algunos recursos productivos especialmente capital mano de obra y personal de direccion Pero esta insuficiencia de recursos se agrava indudablemente por el mal uso que a menudo da a los mismos Hemos visto como las pautas de consumo de los grupos de altos ingresos limitan sensiblemente el volumen de ahorro disponible para la inversion Pero ademas la inversion que se realiza en los paises poco desarrollados generalmente no se orienta hacia las actividades mas convenientes al desarrollo economico y al mayor aumento del ingreso Segun algunas estimaciones 57/ el 50o/o de la inversion en America Latina es de caracter improductivo en Brasil en 1947 las dos terceras partes del ahorro se destinaron a la construccion edilicia con una fuerte concentracion en el tipo de lujo y en Guatemala de 1/3 a 1/2 de la inversion privada es de caracter productivo

Se afirma en un informe de la CEPAL que el ritmo de crecimiento de la produccion depende de la acumulacion de capital y de la productividad por unidad de capital 58/ La notable incidencia de la inversion improductiva sobre la inversion total que parece existir en America Latina tiende a disminuir la productividad por unidad de capital con lo que se retarda el ritmo de crecimiento de la produccion

La elevada participacion del consumo superfluo y la inversion improductiva en el gasto total en los paises poco desarrollados constituye un empleo inutil de buena parte de los recursos productivos cuando precisamente —dada la urgencia de aumentar la produccion y elevar el nivel de vida— deberia darse el mayor empleo posible a los escasos recursos productivos disponibles Suponemos que la acentuada desigualdad en la distribucion del ingreso en los paises poco desarrollados que contribuye a explicar el notable impacto del efecto de demostracion en esos paises tiene tambien mucho que ver con el elevado porcentaje de inversion improductiva 59/

58/ Estudio Economico de America Latina 1951—1952 op cit p 6

59/ Existen indudablemente otros obstaculos a la inversion productiva en los paises poco desarrollados tales como la estrechez y los vicios de estructura de los mercados nacionales la inseguridad y los riesgos de las inversiones a largo plazo en contraste con la seguridad y altos tipos de interes y elevadas ganancias de los prestamos a corto plazo y actividades especulativas Todos estos motivos influyen en la orientacion tradicional de las inversiones hacia la compra de tierras edificaciones de lujo acumulacion de inventarios compra de valores extranjeros y atesoramiento de oro y divisas Es indudable sin embargo que la desigualdad en la distribucion del ingreso es la causa principal que hace posibles algunos de estos tipos de inversion improductiva

Veamos algunos ejemplos de lo que ocurre con mucha frecuencia en los países insuficientemente desarrollados. Tomemos el caso de la vivienda. Si la demanda de viviendas de lujo es muy elevada —debido a la fuerte demanda de ellas por los grupos de altos ingresos— y la demanda de casas baratas muy baja— porque son bajos los ingresos disponibles por los grupos de bajos ingresos para la construcción de viviendas— los factores productivos se orientarán hacia la satisfacción de la primera demanda y no de la segunda. Mucho se ha dicho sobre el papel importante que en la elevación del nivel de vida de las grandes mayorías representa la construcción de casas baratas. Sin embargo lo que se satisface no son las necesidades de la población sino la demanda real. La inversión se orientará preferentemente hacia la construcción de viviendas de lujo. Respecto a la demanda de casas populares existe por lo general un desajuste entre la capacidad de pago de la población y el alquiler remunerador del capital exigido por la construcción de las casas, incluso en las que tan sólo cubren los requisitos mínimos de habitabilidad. 60/ Existen otros ejemplos que muestran como las actividades destinadas al consumo popular se ven desalentadas por el bajo poder adquisitivo de las masas en contraste con aquellas otras destinadas preferentemente a los grupos de altos ingresos.

Supongamos ahora el caso de un proyecto de capital básico, digamos una importante obra de riego. Las posibilidades de beneficio en este tipo de obras son muy bajas y la inversión privada no se dirigirá a ellas. Si en cambio el Estado dispusiera de los ingresos suficientes para llevarla a cabo podría realizar la inversión —o hacer interesante el proyecto para los contratistas privados— y satisfacer así esta necesidad de desarrollo.

Por consiguiente el incentivo a invertir en actividades fundamentales para la elevación del nivel de vida de la población (viviendas, manufacturas de consumo popular, etc.) y en actividades esenciales para el desarrollo económico (transportes, energía, industrias básicas, etc.) es muy bajo porque en el primer caso los ingresos de los grupos de bajos ingresos no son suficientes para permitir la formación de un amplio mercado de los artículos que necesita y cuya producción se convierta en consecuencia en lucrativa y porque en el segundo caso las inversiones en capital básico son de muy baja rentabilidad.

La posibilidad de expansión de la producción de los bienes de consumo popular, especialmente los manufacturados y la formación del capital básico dependerán fundamentalmente de que los grupos de bajos ingresos aumenten sus ingresos por encima del nivel de subsistencia y de que el Estado participe en forma creciente del ingreso nacional para destinarlo a la formación de ese capital. El aumento de los ingresos disponibles de las grandes mayorías nacionales para el consumo de artículos manufacturados ampliará el mercado de los mismos.

estimulara la inversión en esas ramas de la producción y permitira la producción en gran escala con todas las economías internas y externas consecuentes. Si en cambio persiste y aun se agrava la desigual distribución del ingreso, aumentara la cantidad de los factores productivos que se malgastan en bienes totalmente innecesarios para la elevación del nivel de vida y la acumulación de capital y persistirá el círculo vicioso de miseria y más miseria en los países menos desarrollados.

CONCLUSIONES Hemos visto en las páginas anteriores cuales son las razones que nos inducen a pensar que la desigualdad en la distribución del ingreso es uno de los principales obstáculos al desarrollo económico de los países poco desarrollados. Señalamos que la alta propensión a consumir de los grupos de altos ingresos al fomentar pautas de consumo propias de las economías desarrolladas limita el margen de ahorro, retarda la formación de capital y en consecuencia es una de las mayores trabas al aumento de la productividad. Hemos visto asimismo como el elevado porcentaje de la inversión improductiva sobre la inversión total que reduce el producto por unidad de capital y en consecuencia retarda el ritmo de crecimiento de la producción puede atribuirse en buena medida a las desigualdades en la distribución del ingreso.

Vimos también que las marcadas desigualdades en la estructura distributiva del ingreso mantienen sumamente estrecho el mercado de los bienes de consumo popular y en consecuencia impiden recoger los beneficios de la producción en gran escala de esas actividades y desalientan la inversión en las mismas. Dijimos que para la formación de un mercado de masas se requerían dos condiciones fundamentales: La elevación de la productividad del ahorro y la participación adecuada de este en esos aumentos de la productividad. Sin la mejora de la productividad por más igualitaria que fuera la distribución del ingreso no sería posible la formación de un amplio mercado. Pero también por más que mejore la productividad si los trabajadores y los sectores populares en general no participan de esa mejora tampoco será posible la formación de un extenso mercado. En uno y otro caso los sectores mayoritarios de la población carecerían del poder de compra suficiente para constituir un mercado de masas.

Igualmente señalamos como en última instancia la acentuada desigualdad en la distribución del ingreso en los países poco desarrollados es la principal causante de la inadecuada distribución de los recursos productivos —la elevada participación del consumo superfluo y de la inversión improductiva sobre el gasto total.

60/ Estudio preliminar sobre la técnica de programación del desarrollo económico op cit p 93 Primera Parte

Analizamos asimismo cuales son las principales causas que determinan las notorias desigualdades en la distribucion del ingreso. Señalamos que el motivo principal de la estructura distributiva del ingreso imperante en los paises poco desarrollados es de caracter institucional. La acumulacion de la tierra y el capital disponibles en un numero reducido de individuos. Tambien hemos visto que algunos fenomenos de estricto caracter economico (inflacion, evolucion de precios, etc.) contribuyen a acentuar la desigualdad en la distribucion del ingreso.

Y muy principalmente analizamos como las características de las economías atrasadas parecen provocar que los ingresos de los trabajadores aumenten a un ritmo señaladamente menor que el ingreso real debido a que el sector ganancias se apropia la mayor parte de los incrementos de la productividad. De este modo aun cuando se contuviera la inflacion y se eliminaran las otras causas de orden economico de la desigualdad en la distribucion del ingreso continuarian acentuandose esa desigualdad y agravandose los desequilibrios consecuentes del desarrollo.

No es nuestro proposito prolongar este trabajo extendiendonos sobre cuales son los medios que a nuestro juicio pueden contribuir a salvar los obstaculos que la desigualdad en la distribucion del ingreso impone al desarrollo economico. Solo queremos insistir en que en nuestra opinion la eliminacion de las grandes desigualdades en la distribucion del ingreso —y el problema es tanto mas grave cuanto mayor es el atraso economico— es uno de los requisitos previos a un desarrollo economico vigoroso y ordenado.

Como instrumento para solucionar el problema aparece en primer termino la reforma agraria porque como se afirma en un informe de las Naciones Unidas 61/ al modificar la distribucion de los ingresos la reforma agraria permitira que la expansion industrial genere su propio poder adquisitivo y cree su propio mercado. La contencion de la inflacion, la eliminacion de las posiciones de control en los mercados de algunos intermediarios y grandes empresas, el estimulo de la produccion de bienes de consumo popular tambien ocupan lugar preponderante en toda politica economica destinada a hacer mas democratica la distribucion del ingreso.

Dada la multiplicidad de los elementos en juego es muy dificil aplicar un criterio rigido que asegure la participacion de los salarios reales en los aumentos de la productividad. Aun en los paises desarrollados en

que se dispone de abundante informacion al respecto y de una maquinaria administrativa eficaz es dificil aplicar una solucion unilateral al problema 62/. Pero esto no supone ni mucho menos que el problema sea insoluble. Muy por el contrario el Estado posee una serie de instrumentos de politica economica que pueden asegurar que los trabajadores —y la colectividad en general— tambien participen de los frutos del progreso economico. Lo aconsejable es que la solucion de este problema se encuadre dentro del problema mas amplio de la distribucion del ingreso y que se arbitren las medidas para que todos los sectores nacionales participen en los beneficios del desarrollo economico.

La politica fiscal es sin duda alguna el principal instrumento para hacer mas igualitaria la distribucion del ingreso. Lamentablemente —y esta es otra manifestacion del atraso de la teoria economica de la periferia— no se ha desarrollado aun una teoria de las finanzas funcionales para el desarrollo economico como existe para el problema de la estabilidad en los centros industriales. A los propios economistas de los mismos paises poco desarrollados les debe resultar con toda seguridad mas facil pensar en terminos de politica fiscal compensatoria que en terminos de promocion por medio de la politica fiscal de la acumulacion de capital.

Dada la reconocida capacidad de la iniciativa privada en promover la formacion de capital basico los gobiernos de los paises poco desarrollados deben aumentar sus ingresos y destinar una proporcion creciente de los mismos a la acumulacion de ese tipo de capital. Principalmente por ese motivo hemos atribuido especial importancia a la necesidad de interpretar correctamente el efecto de demostracion. Si se reconoce que la explicacion de este fenomeno radica especialmente en la desigualdad de la distribucion del ingreso se vera que el aumento de las cargas impositivas no entrañara necesariamente una reduccion del excesivamente bajo nivel de consumo de los grandes sectores de la poblacion como generalmente se supone. Esto sera asi si esas cargas impositivas recaen principalmente sobre los ingresos que los grupos de altas rentas destinan al consumo superfluo y a la inversion improductiva. En estos casos el aumento de la imposicion fiscal no reducira el nivel de vida del grueso de la poblacion sino que evitara que los sectores de altos ingresos malgasten parte de los recursos nacionales en bienes y servicios de ninguna significacion para el desarrollo economico y el bienestar de la comunidad.

61/ Reforma agraria op cit p 98

62/ Sobre las dificultades de la adopcion de una politica

que haga que los salarios sigan de cerca la evolucion de la productividad puede verse J. C. Davis y T. K. Hitch, Wages and productivity, The Review of Economic Statistics, Harvard, Noviembre de 1949.

Existen grandes reservas de ahorro que casi no han sido explotadas en los países poco desarrollados. Como lo señala Balogh, la industrialización financiada con los superávit presupuestales obtenidos mediante la imposición de los ricos producirá un fuerte impacto en la capacidad de ahorro e inversión.^{63/} Y agreguemos que el aumento de la tasa de capitalización por este medio no traerá una contracción del nivel de vida de las grandes mayorías nacionales —como generalmente se supone que ocurrirá si se acelera el ritmo de acumulación de capital.

La política fiscal debería, por otra parte, ser también un instrumento de orientación de la inversión privada hacia las actividades que interesan al bienestar de la comunidad y al desarrollo económico. Esto llevaría a desalentar la inversión improductiva debida en buena parte a la desigualdad en la distribución del ingreso. Es conveniente señalar también que en el programa de inversiones fiscales debería reducirse el porcentaje de inversiones improductivas o poco significativas al desarrollo económico que a menudo representan una proporción apreciable de las inversiones públicas.

La política fiscal tiene además un papel histórico que cumplir en el desarrollo económico de los países poco desarrollados. En los centros industriales fueron posiblemente las ganancias las que permitieron durante el siglo XIX que el consumo creciera a un ritmo menor que el del ingreso real dejando en consecuencia un margen creciente de ahorro para la acumulación de capital. Hemos visto como en los países periféricos los titulares de los ingresos derivados de la propiedad y la empresa malgastan una gran parte de los mismos en consumo superfluo e inversiones improductivas. De modo tal que no se justifica desde el punto de vista ético ni económico que las ganancias absorban los mayores frutos del desarrollo económico de esos países. Seguramente será a la política fiscal a la que le corresponda cumplir en esta etapa del desarrollo económico ese papel fundamental. Hacer que el consumo crezca menos que el ingreso real para acelerar el ritmo de capitalización y de progreso económico.

Es posible que de las ideas expuestas en este trabajo pueda sacarse la conclusión de que estimamos que las notorias desigualdades en la distribución del ingreso en los países poco desarrollados son el único obstáculo a su desarrollo económico. Estamos lejos de sostener esta posición. Lo que hemos tratado de hacer es señalar que, aparte de ser un problema social y político, la distribución del ingreso es un problema de la más profunda significación económica. En consecuencia, hemos postulado la necesidad de que los problemas de la distribución del ingreso ocupen el lugar que les corresponde en las discusiones sobre el desarrollo económico como uno de los obstáculos fundamentales —seguramente de los más importantes— a ese desarrollo. No caeremos por oposición al punto de vista que afirma que la estructura distributiva del ingreso es un problema eminentemente social, en la posición de que ese problema es de exclusivo interés económico. Es indudable que los problemas de la distribución del ingreso tienen importantes connotaciones éticas, políticas y sociales. Sin embargo, apartándonos de esos aspectos indudablemente importantes del problema, hemos tratado de señalar exclusivamente los aspectos que influyen estrictamente sobre el desarrollo económico de los países poco desarrollados.

Para concluir, formulemos un interrogante que a nuestro juicio pesa sobre todas las argumentaciones en favor del desarrollo económico de los países insuficientemente desarrollados. Si el objetivo fundamental del desarrollo económico es elevar el nivel de vida de los sectores mayoritarios de la población y en el curso de ese desarrollo como parece ocurrir, los sectores populares no se benefician en medida apreciable de los frutos del progreso económico y, por otra parte, las mayores ganancias no hacen posible la aceleración del ritmo de capitalización y de desarrollo. ¿Desarrollo económico para qué y para quién?

63/ T. Balogh op. cit. p. 239

ANATOMIA DE LA DISTRIBUCION DEL INGRESO

Traducción del Artículo An Anatomy of Income Distribution by James Morgan publicado en Review of Economics and Statistics August 1962

JAMES MORGAN

El proposito de este articulo es el de contribuir a una mejor comprension del significado de los datos de una encuesta sobre ingresos y de la desigualdad de las medidas que se derivan de tales datos. Cuando es posible los datos se examinan para verificar si hay diferencias importantes causadas por distinciones o dificultades conceptuales. Las fluctuaciones del ingreso a corto plazo son menos importantes de lo que pudiera pensarse en cuanto a los efectos sobre el total de medidas de desigualdad. La presencia de ganancias extras reduce sustancialmente la desigualdad. El trabajo de menos de un año completo especialmente entre las personas muy jovenes y aquellas de mas de 45 años de edad aumenta la desigualdad. Este aumento se produce igualmente con las edades resultantes de los diferenciales en las tasas de crecimiento.

Algunas de las dificultades en la interpretacion de los datos de las encuestas en terminos de la distribucion de la riqueza hacen necesarios nuevos datos y un nuevo analisis cuyos aspectos principales han sido delineados a grandes rasgos en el presente articulo.

DATOS DE ENCUESTAS ACERCA DEL INGRESO

Las mayores fuentes de datos sobre la distribucion del ingreso en los Estados Unidos son las encuestas de las Finanzas del Consumidor del Centro de

Investigacion de Encuestas de la Universidad de Michigan (Surveys of Consumer Finances of the Survey Research Center University of Michigan) y de las Encuestas Actuales de Poblacion de la Oficina de Censos (Current Population Surveys of the Bureau of the Census).

Las diferencias entre ellos son pequeñas y se han ido reduciendo con el mejoramiento de las tecnicas.

De acuerdo a la comparacion de muestras sobre Ingresos hechas en 1949 y las adelantadas en las Encuestas de las Finanzas al Consumidor en 1953 se ve un mejoramiento en el nivel de ingresos debido a la inclusion de las ganancias extras (Sirken Maynes y Frechtling). Los cambios en los procedimientos de campo en 1954-55 redujeron el problema de Viviendas omitidas a proporciones minimas. En la actualidad los datos del Censo tienen la ventaja de que se usan muestras mas grandes mientras que los datos de las Encuestas de las Finanzas del Consumidor tienen la ventaja de que proporcionan mas detalles acerca del ingreso y de otros factores financieros y demograficos. Quiza la razon mas importante para la existencia de diferencias en las dos distribuciones hoy en dia es la inclusion en las Encuestas actuales de Poblacion de las Semi-familias - Y M C A hoteles inquilinatos - las cuales contienen predominantemente unidades con

un ingreso muy bajo y unas pocas unidades con ingresos muy altos. Los datos del ingreso de los censos decenales contienen también la población institucional o sea en su mayoría aquellos con ingresos muy bajos.

La Encuesta de Las Finanzas del Consumidor le dedica mucho más tiempo y atención de la entrevista al ingreso ajustando los datos mediante ponderación y asignaciones para reducir el sesgo de las no – respuestas 1/

MEDIDAS DE DESIGUALDAD

Después de mucha discusión se ha llegado al acuerdo de que la mejor medida para la desigualdad es la proporción del área triangular en un diagrama de Lorenz comprendida entre la curva Lorenz y la diagonal frecuentemente llamada Índice GINI de concentración (Bowman). Si los datos de la encuesta son tabulados para mostrar las partes del ingreso total recibidas por las unidades a cada nivel de ingreso entonces esta medida se puede estimar con cierta facilidad usando un mínimo de supuestos y aproximaciones (Ver apéndice). Por otra parte sea cual sea la medida utilizada los datos encuestales acerca de las partes del ingreso están sujetos a errores sustanciales de muestra. Los ingresos sumamente grandes que dominan los estimativos de agregados y partes son inadecuadamente cubiertos aun en la muestra más grande. Una encuesta puede mostrar dos unidades – con un ingreso de más de \$100 000 – y otra encuesta nos puede mostrar cuatro o cinco unidades.

Hasta el momento nadie ha desarrollado un método eficiente, razonable y sin sesgo para sobremuestrear ingresos muy altos.

Si un estimativo óptimo fuera requerido el mejor procedimiento sería juntar datos de la Oficina del Tesoro para cubrir la parte superior de la distribución del ingreso con datos de Encuestas que obtiene la masa de las Unidades. Nuestro propósito es el de ver que significan tales medidas sin proveer sin embargo el más exacto estimativo único. Otras medidas tales como la parte del ingreso agregado recibido por la quinta parte más alta de las unidades muestran resultados similares a los del Cuadro 1 parte que hemos decidido no presentar aquí 2/

LA ESTABILIDAD DE LAS MEDIDAS DE DESIGUALDAD

Que diferencia existe en el índice de desigualdad si se utilizan diferentes unidades (familia o un adulto equivalente a esta) si se considera el ingreso después de impuestos o si se observan subgrupos de población? El cuadro 1 muestra que algunos factores hacen diferencia y otros no. Las diferencias entre la unidad

de gasto y los datos de familia son pequeñas esto es combinando unidades emparentadas que viven juntas formando una familia aun cuando tengan finanzas separadas creando un ingreso a partir de dos ingresos más pequeños y probablemente desiguales sin afectar demasiado el índice total de desigualdad. Tal combinación desde luego afectará el nivel y la amplitud de los ingresos. El promedio del ingreso familiar fue de \$6 085, para 1959, mientras que el promedio de la unidad de gasto fue de \$5 657.

En las familias con unidades de gasto conexas (personas distintas a las esposas) existen más adultos en las unidades de gasto que unidades de consumo. En su mayor parte los adultos tienen un ingreso muy bajo. Por lo tanto si se tabula el ingreso de cada pareja o de cada individuo soltero por separado el aumento en el coeficiente de desigualdad podría ser un poco más alto. Tales tabulaciones requieren un tratamiento adecuado para los ingresos no monetarios en particular debido a las transferencias de alimentos y arrendamiento gratis dentro de una familia. Un libro próximo a salir al comercio escrito por Braze Cohen y el autor de este artículo considerará tales datos 3/

Otra manera de tratar la diferencia de tamaño de las familias es observando la desigualdad de la distribución del ingreso por cada adulto o per capita. El profesor Kravis informó que los datos por ingreso per capita en los Estados Unidos muestran más desigualdad que los ingresos familiares 4/

Algunas tabulaciones preparadas para un muestreo de familia en Michigan mostraron un aumento en la desigualdad de 0.33 a 0.48 al utilizar una medida por adulto, considerando el segundo adulto y a los jóvenes menores de doce años de edad como si fueran medio adulto cada uno. El significado de una medida de desigualdad como esta es ambigua porque se consideran a los adultos como unidades sobre las cuales se distribuye el ingreso.

El cuadro 1 también muestra que la deducción calculada para los impuestos Federales sobre el ingreso a la unidad de gasto o de ingresos familiares produce distribuciones con índices bastante menores de desigualdad 5/

Cuando se consideran los subgrupos de población la desigualdad en la zona Central Norte del país parece no tener diferencias con respecto al resto del país. Para las unidades de gasto que viven en áreas rurales la desigualdad es considerablemente más baja. Otro subgrupo compuesto por unidades individuales también tiene un promedio bajo de ingreso combinado con un alto grado de desigualdad. Aparentemente existen suficientes unidades individuales con un ingreso alto como para crear desigualdad pero no existen suficientes unidades rurales de ingreso alto para crear este fenómeno.

La diferencia mas importante del cuadro I y a la cual se dedicara atencion mas adelante aparece cuando se observa solamente al grupo de los empleados, (o los artesanos que trabajan por su cuenta) los cuales trabajaron un año completo y cuentan unicamente con su salario o sueldo como ingreso. La definicion restringida de este grupo elimina las diferencias debido al trabajo inferior a un año los ingresos de otros dentro de la unidad otros ingresos y algunas de las diferencias de edad dentro de la muestra total

CUADRO I MEDIDA DE LA DESIGUALDAD DEL INGRESO DURANTE VARIOS AÑOS MEDIDAS DEL INGRESO UNIDADES Y SUB-POBLACIONES

(MEDIDA DE LORENZ) ^a					
	1953	1956	1957	1958	1959
Unidad de gasto	40	40	41	38	-
Ingreso total de la Unidad de gasto	37	-	37	36	40
Ingreso disponible del Ingreso familiar	40	40	40	38	39
Ingreso familiar disponible	37	-	36	36	-
Familias de una sola persona	-	47	-	-	-
Familias de dos o mas personas	-	38	-	-	-
Ingreso salario sueldo del jefe de familia	-	-	31	26	-
Familias omitiendo a todos aquellos que no trabajaron por salario sueldo durante un año completo	-	40	-	-	-
Unidades de gasto rural en la Region Norte Central	-	-	31	-	-

a) Proporción del área triangular que está por encima de la curva de Lorenz (Vea apéndice)

FUENTE: Datos de las Encuestas de las Finanzas del consumidor

FLUCTUACIONES Y DESIGUALDAD DEL INGRESO A CORTO PLAZO

Una pregunta obvia al interpretar la medida de la desigualdad del ingreso es si esta no se encuentra exagerada por el hecho de que los datos incluyen a personas cuyos ingresos son temporalmente altos o bajos durante un año —siendo los datos de la encuesta generalmente para el ingreso de un año— Existen dos maneras para investigar este problema

Primero podemos excluir de la muestra a las unidades individuales que informan haber tenido cambios recientes de ingreso. Si hacemos esto para el total de una muestra el índice de desigualdad sube en vez de bajar. Para 1956 cuando se excluyeron todos aquellos que informaron que su ingreso había

cambiado en más de un 50% en relación con el año anterior el índice se incrementó de 0.40 a 0.44

Desde luego las exclusiones se constituyen generalmente por gente joven cuyo ingreso fluctúa y cuya distribución del ingreso es hasta cierto punto más parejo. Si computamos el índice para cada grupo de edad por separado excluyendo a aquellos con cambios en el ingreso ninguna norma en general surge sobre el error (un poco mayor) de muestreo. La desigualdad aparece particularmente sin cambios para los grupos de edad 25-44 y 65 y más. Parece haber aumentado para el grupo de edad 45-54 (0.39 a 0.44) y descendido para el grupo 55-64 (0.44 a 0.40). El grupo joven de 18-24 años no tiene suficientes unidades de cambio en el ingreso para proveer un estimativo estable.

Segundo se puede fijar la desigualdad libre para cambios del ingreso a corto plazo promediando el ingreso de dos o tres años para la misma unidad atendiendo a preguntas de memoria o reentrevistando para proveer datos acerca del ingreso para más de un año. En la práctica resultan índices de desigualdad que no difieren demasiado de las distribuciones del ingreso para un año (Vandome).

Aparentemente las autocorrelaciones positivas resultantes de la persistencia en periodos cortos de los efectos de habilidad educativa ambición experiencia etc., producen autocorrelaciones negativas resultantes de oscilaciones temporales del ingreso de un año a otro.

Otra alternativa para estimar una distribución del ingreso a corto plazo diferente del método de sección cruzada, se consigue utilizando los datos sobre cambios en el ingreso dentro de cada grupo como posibilidades de transacción en un proceso en cadena Markov (Solow Summers). Entonces se puede observar una distribución ergódica (en el límite de tal proceso de cambio sin alterar) como un tipo de distribución óptima del ingreso. Tal distribución es más parecida a una distribución de equilibrio de los ingresos de un año que a una distribución libre de fluctuaciones a corto plazo.

Por lo tanto solamente las dos primeras alternativas son significativas en relación a los efectos de distorsión de las fluctuaciones temporales del ingreso. Ambas alternativas indican que los efectos son pequeños.

PATRONES DEL INGRESO VITALICIO Y DESIGUALDAD DE LOS INGRESOS A LARGO PLAZO

Cuales serían los cambios a largo plazo del ingreso vitalicio? Una distribución por sección cruzada no solamente tiene ingresos altos o bajos temporales también tiene ingresos bajos para personas que se han jubilado con una pensión baja. Cuantos resultados de desigualdad son aparentes por utilizar datos de ingreso por año de una sección cruzada pero pensando en términos de distribución de ingreso vitalicio?

Una manera real de averiguar que tanta desigualdad

hay en una seccion cruzada es observando la diferencia entre los ingresos de los distintos grupos de edades y cual es la desigualdad dentro de cada grupo la observamos comparando el indice de desigualdad dentro de cada grupo de edad con el indice de desigualdad en toda la muestra El cuadro 2 muestra que excepto el grupo de edad por debajo de los 25 años existe un aumento de desigualdad con la edad Tambien otros han notado esto Sin embargo puesto que el indice de desigualdad no es lo mismo que la varianza del ingreso el indice global de concentracion es intermedio respecto a las medidas de edad especifica y a grandes rasgos igual a la concentracion de los ingresos en la mitad de la vida productiva (45 años)

Para propósitos de comparacion hemos computado indices de desigualdad para 1959 con ingresos masculinos individuales a partir de los datos de las Encuestas Regulares de Poblacion los cuales hasta

CUADRO 2- MEDIDA LORENZ DE LA DESIGUALDAD DEL INGRESO^a

Edad del jefe de familia	Total de gastos de la unidad de ingreso				Ingreso por sueldos salarios etc del jefe de familia unicamente	
	1955	1956	1957b	1975c	1957	1957d
18 24	32	34	38	Se asume que es lo mismo que para 1957	40	26
25 34	27	27	31		34	26
35 44	36	34	32		37	26
45 54	39	42	38		46	33
55 64	44	45	46		52	32
54 o mas	47	54	52		86	..
Todos	40	40	41	41	48	31

- Nota En la encuesta que cubrio el ingreso en 1953 para todos aquellos entre 35-54 empleados por otros y sin un cambio de ingreso mayor del 240/o L= 31
- a Distribuciones por unidades de gasto excepto donde se designa distribucion familiar
- b Utilizando deciles en vez de grupos de ingreso
- c Vea el texto
- d Incluye solo aquellos con un año de trabajo completo

FUENTE Encuesta de las Finanzas del Consumidor

ahora son accesibles El indice se computa a partir de datos quintiles (una aproximacion que probablemente reduce el indice un poco), las mujeres son excluidas lo cual lo reduce un poco mas y el indice es un indice del ingreso masculino excluyendo todo lo que haya producido la esposa o los hijos lo cual quizas lo reduce un poco mas

Sin embargo los efectos de la edad y de los ingresos parciales en el año son bastante claro y similares a los datos de las Encuestas de las Finanzas del Consumidor

Edad	Hombres que trabajan 50 semanas o mas	Todos los Hombres
(Indice de desigualdad de la distribucion del Ingreso)		
20 24	25	35
25 34	23	27
35-44	26	29
45 54	31	35
55 64	36	42
65 o mas	40	46
Todos	29	36

FUENTE Current Population Reports (Serie P 60) Consumer Income Enero 1961

La desigualdad aumenta claramente con la edad despues de un cambio inverso en los dos grupos iniciales pero las variaciones se deben en gran parte a las diferencias de la amplitud de un año de trabajo completo A su vez todas esas diferencias se concentran entre los muy jovenes y los que pasan de los 55 Desde luego los datos ya estan libres de los efectos de los ingresos de los otros componentes de la familia

EFFECTOS DE LA DISTRIBUCION DE EDADES EN EL INDICE DE DESIGUALDAD

Sin considerar las razones por las cuales la desigualdad cambia de un grupo de edad a otro una especulacion interesante se presenta debido al cambio relativamente rapido de la composicion de edades de la poblacion Aunque nadie espera que la distribucion de edades pueda cambiar sin cambiar tambien la oferta de trabajadores y por lo tanto la tasa de salarios para los trabajadores en cada grupo de edad diferente es pertinente preguntar cuanto variaria el indice total de desigualdad si la distribucion de edades cambiara ceteris paribus o sea que la desigualdad dentro de cada grupo cambiara en la misma proporcion

Para probar esto se asume que la media del ingreso y la desigualdad de su distribucion dentro de cada grupo permanece igual pero que la poblacion de cada grupo de edad cambia como sigue

Edad del Jefe de familia	Por ciento de la poblacion 1957	Razon de la poblacion de 1975 a 1957
18 24	10	1 82
25 34	21	1 34
35 44	22	99
45 54	19	1 18
55 64	14	1 31
65 o mas	14	1 37
Todos	100	

Estas proporciones se basan en estimativos del Censo de Poblacion para el sexo masculino mediante grupos de edad teniendo en cuenta las diferencias entre sexo masculino y Jefes de unidades de gasto diferencias no muy apreciables

La mayor desigualdad dentro de cada grupo de edad es debida a los grupos que aumentan en tamaño Al desarrollar los agregados y despues combinar los

grupos de edad y volver a computar el índice total de desigualdad no se encontro ningun aumento en la desigualdad como se esperaba sino que permanecio el mismo índice de 1957 o sea 0.41

La implicacion es que si nada pasa excepto el cambio esperado dentro de la composicion de edades de la poblacion se observa un aumento poco apreciable en la desigualdad de la distribucion del ingreso. El aumento en la proporcion de ancianos y de jovenes con ingresos bajos y desiguales aparentemente causaria un aumento relativamente igual al del grupo de 25-34 años. La idea de que un aumento aparente en la desigualdad podria producirse como resultado del cambio en la composicion de la poblacion no tenia bases. Esto ocurre en parte debido al tamaño relativo de los grupos de edad en parte debido a la poca flexibilidad de la mayor parte de los promedios ponderados o de los índices a los cambios en las ponderaciones y en parte a la naturaleza compleja del concepto de desigualdad. 6/ (ver notas)

OTRAS MANERAS DE ESTIMAR LA DISTRIBUCION DEL INGRESO VITALICIO

Otra manera de relacionar datos de seccion cruzada con la distribucion del ingreso vitalicio es utilizando patrones de cambio del ingreso en los grupos de edad y en los ingresos dando una simulacion Montecarlo y sumando para dar una distribucion del ingreso vitalicio. El profesor Summers sugiere que el tamaño de las distribuciones que se genera de esta manera puede inclusive ser mas significativo que los ingresos vitalicios verdaderos si ellos se tuvieran, puesto que los anteriores estan sujetos a cambios historicos en el nivel de precios en los ingresos reales y en el nivel de empleo. Las distribuciones del profesor Summers son sensibles a los patrones de cambio pero insensibles a la distribucion del ingreso inicial asumido. Son ademas considerablemente menos desiguales que las distribuciones de ingresos para un año debido a que se eliminan las fluctuaciones temporales a corto plazo en datos para un año y porque se eliminan las diferencias asociadas con la edad en el ingreso.

Una tercera posibilidad es la de confiar en la memoria de una persona para que esta coloque los ingresos pasados y presentes dentro de lapsos grandes de tiempo o a traves de toda la vida.

La encuesta de las Finanzas del Consumidor de 1961 ha tratado de realizar esto con los jefes de las unidades de gasto. Los ingresos registrados durante varios periodos tendran que ser convertidos a dolares de 1960 suprimiendo los cambios a largo plazo dentro del nivel de precios y luego acumulandolos. Aun despues de realizar tales ajustes se podria observar a cada generacion por separado.

Un buen numero de escritores han tomado los patrones de ingresos de edad especificas para los diversos niveles de educacion y los han utilizado para

estimar las diferencias de los ingresos vitalicios segun grados de educacion (Glick y Miller Houthakkey Miller). Se podria tambien relacionar datos acerca del ingreso de acuerdo a la edad el sexo y la educacion con patrones de matrimonio y de participacion de las esposas en la fuerza de trabajo y de esta manera derivar las distribuciones de los ingresos familiares puesto que como dice Lebergott los ingresos provenientes de la propiedad no son lo suficientemente grandes como para cambiar sustancialmente la distribucion del ingreso.

POR QUE LA EDAD AFECTA LA DESIGUALDAD?

Las diferencias mas importantes en el índice de desigualdad (o concentracion) como hemos visto son aquellas relacionadas con los diferentes grupos de edad de la poblacion. Aun entre diversos paises las diferencias parecen pequeñas si se consideran sus diferentes estructuras las cuales hacen dificiles las comparaciones (Ly dall y Lasing Kravis). Resta una interesante pregunta acerca de por que existen diferencias en la desigualdad del ingreso entre los grupos de edad? Se debe esto a la tasa diferencial de crecimiento de los salarios y a la acumulacion de la riqueza la cual provee de ingreso a algunos cambiando el efecto de los ingresos extras en la unidad de gasto al impacto diferencial de las fluctuaciones a corto plazo en el ingreso o al impacto diferencial del trabajo de menos de (1) un año?

Las conclusiones derivadas del cuadro 2 y subsiguientes son que los ingresos extras tienden a reducir la

CUADRO 3—MEDIDA LORENZ DE DESIGUALDAD DEL INGRESO PARA 1958

	Edad	Ingreso Total de la Muestra total	Ingreso del jefe de familia por salario sueldo o auto m pleo incluyendo solamente la poblacion empleada que trabaja 50 semanas o mas
Un solo adulto	18-44	35	26
	45-64	41	28
	65 o mas	40	42 ^a
Dos o mas en la unidad d gasto jefe familiar	18-24	26	23
	25-34	25	21
	35-44	31	23
	45-54	35	25
	55-64	39	27
	65 o mas	43	33 ^d
Todos los grupos		38	26

a Menos de veinticinco casos por lo tanto no es confiable

Fuente: Encuesta de las Finanzas del consumidor 1959

desigualdad dentro de los grupos de edad para toda la poblacion pero que los factores mas importantes que causan desigualdad del ingreso del jefe de familia son el impacto diferencial del trabajo de menos de un año y las diferencias sucedidas en las tasas de crecimiento de los salarios

El cuadro 3 repite para un año diferente el experimento de comparar medidas de desigualdad entre el total del ingreso de las unidades de gasto de toda la muestra por un lado y el ingreso del jefe de la unidad (excluyendo a los granjeros hombres de negocios y a todos aquellos que no trabajaron un año completo) por el otro lado. La eliminacion del ingreso empresarial y del ingreso de menos de un año de trabajo reduce la desigualdad mas de lo que la aumenta la omision del ingreso de las esposas. Esto es verdad aun cuando se tomen por separado las unidades de gasto para dos o mas personas (en su mayoría aquellos que tienen una esposa que trabaja). El volumen de las ganancias en la unidad de gasto varia con el ingreso de la unidad desde la no existencia de ingresos colocados en el decil mas bajo hasta el 41o/o que tiene dos o mas ingresos, en el decil superior. El cuadro No 4 muestra que la unica

CUADRO 4- PROPORCION DE LAS UNIDADES DE GASTO DONDE LA ESPOSA RECIBE ALGUN INGRESO SI UN EDAD Y INGRESO POR DECILS

Edad del jefe de la unidad de gasto							
Decilas de ingreso	18 24	35 34	35 44	45 54	55 64	65 o mas	
Mas bajo	0o/o	26o/o	39o/o	19o/o	11o/o	10o/o	
Segundo	10	24	14	12	20	28	
Tercero	5	17	12	20	11	34	
Cuarto	11	17	26	9	16	16	
Quinto	13	28	21	16	7	22	
Sexto	75	23	28	23	24	48	
Septimo	51	26	31	44	36	31	
Octavo	52 ^a	39	41	41	32	21	
Noveno	79	56	38	59	44	61 ^a	
Mitad mas baja del decimo	62 ^a	48	57	47	61	75 ^a	
Mitad mas alta hasta el decimo	100 ^a	38	34	29	26	28	

NOTA El cuadro indica que (parte superior derecha) Entre las unidades de gasto en la decila mas baja y con el jefe familiar de 64 años o mas 10o/o tenían esposa que recibia algun ingreso
a Menos de diez casos

FUENTE Encuesta de las Finanzas del Consumidor 1958

CUADRO 5- IMPORTANCIA DEL TRABAJO DE UN AÑO COMPLETO Y DFL INGRESO DE LA ESPOSA DENTRO DE LOS GRUPOS DE EDAD (Unidades de gasto 1957)

Edad del jefe familiar	o/o de la muestra en ese grupo de edad	Jefe familiar sin salario sueldo o auto empleo (a)	Jefe familiar con ingreso pero que trabaja menos de 50 semanas	Sin esposa presente	Con esposa sin ingreso	Jefe familiar con esposa que percibia ingreso	Jefe familiar con ingreso de 50 52 semanas por	
							(b)	(c)
18 24	9 5	3 8	44 3	59 1	21 3	19 6	51 9	53 9
25 34	21 4	6 0	24 9	21 1	47 4	31 5	69 1	72 9
35 44	23 6	9 7	21 3	18 6	48 6	32 8	69 0	74 8
45 54	18 2	15 5	18 8	26 7	41 7	31 6	65 7	75 8
55 64	13 1	20 4	26 2	33 6	42 4	24 0	53 3	61 3
65 o mas	14 2	65 4	19 0	45 9	29 5	24 6	15 6	18 8

Nota El cuadro indica que (parte superior derecha) 53 9o/o de las unidades de gasto con jefe familiar de 18 - 24 años de edad tenían ingreso durante 50-52 semanas derivadas del empleo o auto empleo del jefe familiar a) Podria haber tenido ingresos provenientes de un negocio o finca b) Sueldos salarios y auto empleo c) Salario sueldos auto empleo mas negocios o finca

FUENTE Encuesta de las Finanzas del Consumidor 1958

manera para que una unidad de gasto llegue hasta los deciles superiores cuando el jefe de familia es muy joven o muy viejo es que la esposa tambien posea un ingreso

El cuadro No 5 muestra los patrones vitalicios en situaciones de empleo ingreso del jefe de familia y de la esposa. La creciente proporcion de casos en las cuales el jefe de familia no tenía ingresos salarios es el resultado del alto numero de grupos de edad avanzada los cuales son granjeros (seguramente un fenomeno historico) u hombres de negocios auto empleados. El impacto creciente del trabajo de menos de un año cuando se acerca la jubilacion es aun mas dramático si se recuerda lo pequeña que es la base de las personas que trabajan para otros en estos grupos de edad. La proporcion de unidades con esposa que contribuye al ingreso varia menos con la

CUADRO- 6 CONTRIBUCION DE LA ESPOSA AL INGRESO DE LA UNIDAD DE GASTO CLASIFICADO POR EDADES DEL JEFF FAMILIAR ^a

Contribucion de la esposa a la unidad de gasto	Edad del jefe familiar						
	18 24	25 34	35 44	45 54	55 64	65 y mas	Todas edades ^b
Sin esposa	59o/o	17o/o	18o/o	21o/o	29o/o	48o/o	29o/o
La esposa no tenía ingreso	18	49	49	43	43	29	41
Ingreso de la esposa							
1 33o/o del total	12	21	22	22	15	14	18
34 67o/o	10	12	10	12	11	8	11
68 100o/o	1	1	1	2	2	1	1
Total (o/o)	100	100	100	100	100	100	100
No d casos	259	598	702	566	475	464	3100

a Datos de los ingresos para 1958 de la Encuesta de las Finanzas del Consumidor 1959

b Incluyendo 36 casos donde no se pudo verificar la edad

edad de lo que podría pensarse debido a la proporción de esposas existentes y a la proporción de esposas que trabajan. Muchas esposas trabajan medio tiempo o parte del año especialmente cuando tienen niños pequeños

por lo tanto su contribución al ingreso de la unidad de gasto no se puede medir solamente con el conocimiento de que trabajan. El cuadro 6 muestra sin embargo que la fracción de unidades donde la esposa contribuye apreciablemente al

CUADRO 7— AMPLITUD DEL EMPLEO DEL JEFE DE FAMILIA SEGUN GRUPO DE EDAD 1958— 1959

(Jefes de familia empleados en la fuerza de trabajo unicamente)

	Edad de jefe familiar									
	18-24		25-34		35-44		45-54		55-64	
	1958	1959	1958	1959	1958	1959	1958	1959	1958	1959

Jefe familiar empleado durante menos de 50 semanas por razones de trabajo

	20%	17%	19%	17%	20%	15%	17%	16%	19%	12%
0-26 semanas	8	6	5	2	8	2	5	4	8	6
27-39 semanas	6	5	5	7	4	6	4	7	3	3
40-49 semanas	11	6	9	8	8	7	8	5	8	3

Jefe familiar empleado durante menos de 50 semanas por otras razones

	15	22	5	6	9	7	9	8	13	16
0-26 semanas	6	8	1	2	3	2	3	3	6	7
27-39 semanas	4	7	1	1	1	2	2	1	1	3
40-49 semanas	5	8	3	3	5	3	5	4	6	6

Jefe familiar empleado durante 50-52 semanas

	60	59	75	75	70	77	72	75	67	71
--	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----

Sin verificarse cuantas semanas estuvo empleado el jefe familiar

	2	1	2	1	1	1	2	1	1	1
--	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Total (por ciento)

	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
--	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----

Numero de casos

	229	213	526	546	565	531	433	485	292	264
--	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----

a Se excluyen los granjeros autoempleados pensionados amas de casa y estudiantes

FUENTE Encuesta de las finanzas del consumidor 1959 y 1960

CUADRO 8— DURACION DEL EMPLEO DEL JEFE DE FAMILIA SEGUN NIVEL EDUCACIONAL 1957-1958 y 1959^a

(Jefes de familia empleados en fuerza de trabajo unicamente)^a

Experiencia de empleo	Educación del jefe de familia														
	Primaria 0-8 años			Con algún tipo de educación secundaria 9-11 años			Con grado de secundaria 12 años			Con algún tiempo en la universidad 13-15 años			Con grado universitario 16 o mas años		
	1957	1958	1959	1957	1958	1959	1957	1958	1959	1957	1958	1959	1957	1958	1959

Empleado menos de 50 semanas por razones de trabajo

	27%	30%	25%	17%	25%	19%	11%	16%	15%	5%	11%	7%	20%	30%	20%
0-26 semanas	8	13	8	2	8	2	3	4	3	1	2	2	b	1	b
27-39 Semanas	7	7	9	5	5	8	2	4	6	1	2	2	b	b	b
40-49 semanas	12	10	8	9	12	9	6	8	6	2	7	4	2	1	2

Empleados menos de 50 semanas por otras razones^c

	13	13	13	9	10	10	10	9	8	11	9	8	17	7	13
--	----	----	----	---	----	----	----	---	---	----	---	---	----	---	----

39 semanas o menos

	7	7	7	3	4	6	5	5	5	5	7	4	8	1	8
--	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

40-49 semanas

	6	6	6	6	6	4	5	4	3	5	2	4	9	6	5
--	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Empleado 50-52 semanas

	60	57	62	74	65	71	79	75	77	85	80	85	81	90	85
--	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----

Total^d (por ciento)

	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
--	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----

Numero de casos

	e	619	536	e	425	422	e	592	611	e	248	248	e	234	267
--	---	-----	-----	---	-----	-----	---	-----	-----	---	-----	-----	---	-----	-----

a) Menos del 0-50% b) Excluye a los granjeros autoempleados pensionados amas de casa y estudiantes c) Por enfermedad vacaciones d) Los detalles no pueden sumar a subtotales debido a aproximaciones e) no disponible

FUENTE Encuestas de las finanzas del consumidor 1958 1959 y 1960

ingreso de la unidad de gasto es remarcablemente estable lo mismo que son estables los grupos de edad a que pertenecen

El trabajo de menos de un año puede ser el resultado de una enfermedad o de otras razones personales o el resultado del desempleo o de otras razones de trabajo

El cuadro 7 muestra la amplitud del desempleo segun causas para cada grupo de edad durante el periodo de receso para los jefes de familia de la unidad de gasto (Mincer) Observese que los muy jovenes y los que se avecinan a la jubilacion son mas propensos a trabajar menos de un año por razones diferentes al desempleo o sea por asistencia al colegio por enfermedad vacaciones etc

El factor que mas afecta la amplitud del desempleo y por lo tanto la desigualdad resultante para algunas personas que trabajen menos de un año completo es

el nivel de la educacion formal del jefe de familia El cuadro 8 muestra este fenomeno para un periodo de tres años Es dificil asegurar que el desempleo se deba a las diferencias de educacion formal representadas por las diferencias de conocimientos basicos de entrenamiento y de flexibilidad tipo de empleo o una mezcla de la anterior pero sin embargo el impacto global no deja de ser muy considerable El impacto de las diferencias educacionales sobre los cambios en el ingreso a traves del tiempo es el resultado de una combinacion del gran desempleo entre aquellos que tienen menos educacion y un mejoramiento entre los que tienen mas educacion El cuadro 9 muestra el patron de cambio del ingreso por año de acuerdo a la educacion de los jefes de familia Aquellos que tienen una mayor educacion no tienen ingresos mas estables no tienen tantas disminuciones y por tanto mayores incrementos

CUADRO 9 – CAMBIOS DEL INGRESO INFORMADOS SI CUN GRUPO EDUCACIONAL
1957 –58 1958 –59

Cambio del Ingreso	Primaria		Con algun tipo de educacion secundaria		Con grado de secundaria		Con algun tiempo en la universidad		Con grado universitario	
	1957–58	1958–59	1957–58	1958–59	1957–58	1958–59	1957–58	1958–59	1957–58	1958–59
Subio en un 25o/o o mas	13o/o	11o/o	17o/o	18o/o	20o/o	18o/o	22o/o	13o/o	18o/o	22o/o
Subio entre 5 24o/o	21	18	24	25	30	32	34	31	40	39
Permanecio casi lo mismo	39	47	35	37	32	34	23	40	30	29
Bajo entre 5 24o/o	12	14	12	11	9	9	10	11	8	6
Bajo en un 25o/o o mas	15	10	12	9	9	7	11	5	4	4
Total ^a	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

a Los casos en los cuales no hay seguridad de que el cambio de ingreso se haya realizado han sido omitidos Estos fueron minimos en la encuesta de 1959 pero fueron el 12o/o de todos los casos en la encuesta de 1960

FUENTE Encuesta de las finanzas del consumidor 1959 y 1960

Los cambios en el ingreso de la unidad de gasto provienen sin embargo de numerosas fuentes los motivos de tales cambios se muestran en el cuadro 10 de acuerdo con las variaciones en la edad del jefe de la unidad El cuadro 10 esta basado en las explicaciones dadas por las personas para las diferencias en sus ingresos anuales al compararlas con las del año inmediatamente anterior y por lo tanto esta sujeto a errores de respuesta y a errores de memoria Es claro que a medida que el jefe de la familia aumenta en edad gana mas por hora pero es comun que se encuentre bajando menos horas o desempenando un numero menor de empleos diferentes

Son inesperados estos cambios en el ingreso?

Cualquier teoria acerca del comportamiento del consumidor que este interesada en la mejor medida del ingreso permanente o en la capacidad de pago necesita saber algo acerca de la amplitud de los cambios inesperados en el ingreso El cuadro 11 utiliza solamente aquellas unidades de gasto que no cambiaron de residencia durante un año y por lo tanto pudieron ser reentrevistadas pero indica que en

este grupo un numero sustancial de personas esperaban tener cambios en sus ingresos en un futuro Es aun mas importante el hecho de que la proporcion de los que experimentaron un aumento inesperado del ingreso no fue particularmente alta entre aquellos que mas adelante tuvieron ingresos mas altos y que la proporcion de quienes experimentaron descensos inesperados no fue particularmente alta entre aquellos que mas tarde tuvieron ingresos bajos La unica excepcion fue la del grupo de ingresos muy bajos donde una fraccion bastante grande de personas experimento sorpresas desagradables aunque el tamaño de la muestra fue demasiado pequeña para poder probar esto

Puesto que sabemos que la educacion afecta no solamente la estabilidad del ingreso del individuo sino su nivel hemos agregado un cuadro descriptivo que muestra el ingreso promedio de la unidad de gasto de acuerdo a la educacion del jefe de la unidad

La educacion y la edad sin embargo no producen tanta diferencia si se toman en consideracion otras desventajas Es claro en los analisis multivariantes que aparecen en la Encuesta de Las Finanzas del

CUADRO 10 RAZONES DE LOS CAMBIOS EN EL INGRESO DE LA UNIDAD DE GASTO
SEGUN GRUPOS DE EDAD

Razon por la cual el ingreso 1957 fue diferente al ingreso 1956	Edad del jefe de la unidad de gasto										
	18 20	21 24	25 29	30 34	35 39	40 44	45-49	50 54	55 59	60 64	65 y mas
El jefe de la unidad produjo (por hora)											
Mas	25o/o	38o/o	37o/o	35o/o	30o/o	30o/o	24o/o	22o/o	20o/o	15o/o	3o/o
Menos	0	2	3	2	3	3	4	2	2	2	1
Diferencia	+ 25	+ 36	+ 34	+ 33	27	+ 27	20	+ 20	18	+ 13	+ 2
El jefe trabajo (Horas o empleos extras)											
Mas	60	18	18	22	15	15	15	13	13	15	8
Menos	9	21	15	20	22	18	22	20	23	26	18
Diferencia	+ 51	- 3	+ 3	+ 2	- 7	- 3	- 7	- 7	- 10	- 11	10
La esposa produjo (salario hora)											
Mas	3	10	12	7	8	8	8	7	3	3	1
Menos	2	3	5	5	3	2	2	3	4	5	1
Diferencia	+ 1	+ 7	+ 7	+ 2	5	+ 6	+ 6	+ 4	- 1	- 2	0
Ingresos por otros trabajos u otras fuentes											
Mas	2	4	3	4	6	7	6	6	5	8	12
Menos	0	1	2	1	2	1	3	3	1	6	7
Diferencia	+ 2	+ 3	+ 1	+ 3	+ 4	+ 6	+ 3	+ 3	+ 4	+ 2	+ 5

FUENTE Encuesta de las Finanzas del Consumidor 1958

Consumidor (1960) que los efectos de la educacion — edad y los de raza — son probablemente menos que aditivos 7/

El cuadro 12 muestra un modelo de ingresos util para la presentacion de los ingresos vitalicios o para estimar las diferencias de ingreso en la poblacion. Excluye las diferencias resultantes entre las contribuciones diferenciales de las esposas y otras fuentes de ingresos debido a que estas no son tan importantes (exogenas) para causar diferencias como lo son los factores utilizados en el cuadro 1 (edad raza nivel de educacion)

Parece claro que aunque ceñidos al ingreso monetario la desigualdad es el resultado de un gran numero de factores. Es mas algunos de los juicios conceptuales hacen poca diferencia practica en el indice de desigualdad mientras que otros hacen diferencias sustanciales — en gran parte entre subgrupos de poblacion — Parece claro que un mayor empleo en las mujeres un menor desempleo en los hombres y un numero menor de granjeros tendria mas efecto en la desigualdad del ingreso que los cambios de edad o de educacion de la poblacion o aun de los impuestos al ingreso

CUADRO 11 – CAMBIOS VERDADEROS E INESPERADOS EN EL INGRESO SEGUN GRUPOS DE INGRESO RE ENTREVISTA SOLAMENTE^a

Grupos de ingreso	Numero de casos	o/o con aumento verdadero	o/o con aumento inesperado	o/o con disminucion verdadera	o/o con disminucion inesperada
Menos de \$1 000	36	21o/o	19o/o	33o/o	26o/o
\$ 1 000–1 999	63	28	19	14	11
\$ 2 000–2 999	47	23	16	20	17
\$ 3 000–3 999	78	34	12	21	20
\$ 4 000–4 999	95	41	13	22	18
\$ 5 000–5 999	93	53	23	19	17
\$ 6 000–7 499	144	57	22	14	11
\$ 7 500–9 999	116	51	16	14	13
\$ 10 000 o mas	145	59	15	14	12
Todos los ingresos	817	45	17	18	15

Nota Obsérvese que es mas factible esperar un aumento que una disminucion por lo menos en un buen ano como 1957. Obsérvese tambien que este cuadro no considera la amplitud del cambio del ingreso sino su direccion solamente

a Basado en datos de reentrevista del ano anterior combinados con informes de reentrevistas sobre el ingreso verdadero para (1957) y cambios sucedidos en 1956. Cambios significativos mayores en un 50/o. El cuadro excluye aquellos que se mudaron durante el ano granjeros y aquellos que no dijeron que cambios del ingreso esperaban o experimentaron por lo tanto no es totalmente representativo

FUENTE Encuestas de las finanzas de los consumidores 1957 y 1958

DESIGUALDAD DE QUE ?

Ya hemos observado que si distribuimos el Ingreso por adulto entre el total de adultos resulta un indice de desigualdad mayor Hemos observado tambien que los ingresos vitalicios son probablemente distribuidos menos desigualmente que los ingresos en un año aunque la diferencia se puede exagerar si se observa mas la variacion que la desigualdad Sinembargo el proposito de observar la distribucion del ingreso es frecuentemente un metodo para fijar la

distribucion de la riqueza o sea una evaluacion de la equidad del sistema economico El dato sobre un ingreso mayor en dolares no representa la remuneracion real de los individuos por su esfuerzo productivo y por tanto la influencia asignada y tampoco la distribucion de habilidad puede ser determinada por este hecho ni representa la distribucion del derecho a los bienes y servicios de la sociedad en relacion con las necesidades supuestas de tal manera que los niveles de vida puedan ser determinados

CUADRO 12- PROMEDIO DEL INGRESO DE LA UNIDAD DE GASTO DESPUES DE DEDUCIR LOS IMPUESTOS FEDERALES SEGUN GRUPOS DE EDAD OCUPACION PAZA Y EDUCACIONa

Edad del jefe de familia	De Color		Granjeros blancos	Blancos no granjeros				
				Nivel de educacion				
	Sur	Norte		1-8 años	9-11 años	12 años	De 13-15 años (con algunos años de universidad)	16 o más años (Grado universitario)
15-24	\$ 1760 ^b	\$ 2920 ^b	\$ 2960 ^b	\$ 1880	\$ 2730	\$ 2950	\$ 2700	\$ 4480
25-34	2330	3870	3060	3610	4870	4980	5440	6500
35-44	2180	4010	3370	4420	5040	5490	7530	8240
45-54	2080	3490 ^b	3480	4510	4670	6230	7460	9710
55-64	2140	2800 ^b	2390	3610	4750	6240	5790	7670
65 o mas	1250	5220 ^b	2780	2110	2493	3560	3380	8950

a) Aproximado a \$ 10 b) Menos de 25 casos

FUENTE Datos combinados de las encuestas de las finanzas del consumidor 1957 y 1958 para los ingresos de 1956 y 1957

LA DISTRIBUCION DEL BIENESTAR

Si definimos el bienestar como una relacion entre el ingreso razonablemente permanente real y disponible por una parte y las necesidades por la otra los problemas de hacer afirmaciones acerca de la distribucion del bienestar se vuelven claros Los terminos real disponible razonablemente permanente y necesidades cubren en cada caso dificultades especificas que deben ser analizadas

Asi tenemos que las necesidades de una unidad de gasto o familia dependen de la composicion de la misma Se podrian ignorar las diferencias en los niveles de vida pero es claro que todo miembro adicional segun su edad y sexo requiere comida vestuario y vivienda adicional (aunque generalmente no en igual proporcion) Siempre y cuando no se considere la medida absoluta muy amplia se puede resolver en gran parte utilizando el ingreso por adulto o el ingreso relativo a alguna norma de consumo normas tales como las utilizadas para la mayor parte de los Estados para determinar las responsabilidades de los familiares en cuanto a las personas a su cargo Que tan permanente es razonablemente permanente? Una distribucion del ingreso vitalicio puede ser importante discutirla pero es dudoso de que sea propicio debatir la distribucion del bienestar en este momento Seria poco confortable para un propietario pensionado quejoso de los impuestos prediales mostrarle que hace unos años recibio un ingreso bastante bueno Y que por otra parte el ingreso del

año pasado bien hubiera podido ser excepcionalmente bueno Los datos indican que la magnitud cuantitativa de este segundo problema es pequeña Se puede resolver promediando el ingreso de varios años o eliminando los ingresos de periodos muy anormales Que es en realidad disponible para la unidad de consumo ?

En la practica es dificil decir que tan voluntarios son muchos de las transferencias y regalos Ciertamente si quisiéramos deducir impuestos y transferencias obligatorias siempre y cuando estas fueran lo suficientemente distintas entre una persona y otra como para tener importancia Es posible que se quisiera deducir inclusive las transferencias voluntarias y privadas pero esto es aun mas debatible

En la practica los datos de las encuestas no han tratado de considerar las transferencias exteriores a excepcion de un estudio reciente escrito por el autor y otros tres estudios que actualmente se encuentran en la etapa de analisis

Lo mas importante de todo en materia de bienestar es el ingreso real y no el ingreso regular (nominal) de dinero Algunas distribuciones tratan de ajustar los datos de las encuestas considerando la renta imputada sobre el valor neto de las viviendas ocupadas por sus dueños y el valor de los alimentos cosechados familiarmente en sus fincas (Goldsmith) Otros items como gastos de representacion y ganancias de capital tienen un significado aun mas dudoso en especial este ultimo cuando no se realiza El estudio efectuado por

David Brazer Cohen y el autor del presente artículo hacen referencia a los esfuerzos antes mencionados para asegurar los estimativos de la gente acerca de la cantidad que han ahorrado al haber cosechado su propio alimento o al haber hecho sus propias ampliaciones y reparaciones en el hogar. También solicita información acerca de la ayuda en especie y de entradas irregulares de dinero provenientes de amigos y familiares y se hace un intento para fijar el valor de la educación pública. El valor del trabajo del ama de casa se omite universalmente por ser tan difícil su medida y por no diferenciarse demasiado de familia a familia.

Finalmente y quizá lo más importante de todo son las diferencias en la utilización del ocio para las diferentes familias. Quizá la dificultad práctica y conceptual más difícil al discutir el bienestar es el problema de cómo cambiar el ocio por otra clase de ingreso real. Conceptualmente el problema es difícil debido a que nadie sabe si actividades que aparentemente son productivas son además recreación para ciertas personas. Tampoco se puede saber a cuánto ocio renuncia la esposa cuando trata de trabajar y al mismo tiempo ser ama de casa. Finalmente, ¿qué se puede decir en el caso de los niños?

Se valora el ocio de los niños igual que el de los adultos y se considera como si fuera un gasto real (para la familia) cuando trabajan. Normalmente se analizan los datos resultantes de preguntarle a la gente que tanto trabajaron ellos y sus mujeres durante 1959 y por carecer de método conceptual claro para combinar el ocio con el resto del ingreso real tendríamos que contentarnos con ver hasta qué punto las diferencias en el resto del ingreso real se desvían debido a las opiniones contradictorias existentes en la cantidad de ocio que queda por disfrutar. 9/

Cuántas familias que parecen estar en buena situación están actualmente sacrificando el ocio por otras actividades fáciles de medir en las encuestas? Sabemos que las personas con empleos mal pagos frecuentemente trabajan más horas que aquellos que tienen mejores puestos por lo menos esto ocurría en el pasado. Sin embargo también sabemos que los hombres de negocios, los granjeros y ejecutivos que trabajan para sí mismo trabajan más de las cuarenta horas normales a la semana las cuales han sido estandarizadas por la ley en casi todas partes.

RESUMEN

Se ha encontrado que aunque no se consideren las deficiencias conceptuales de nuestra medida del ingreso la desigualdad de la distribución del ingreso es un factor complejo afectado más por los subgrupos sociales en situación desventajosa y por las ganancias extras que por los impuestos. Es desde luego mucho más dicente observar en una sociedad los subgrupos con ingresos especialmente altos o bajos que trabajar con una medida del ingreso que esconde casi todos los factores de interés.

Es más se necesitan mejores medidas tanto para la acumulación real de los derechos a los bienes y

servicios como para el del ocio. Se debe revisar el concepto de la unidad económica que sencillamente decide que hacer con el ingreso utilizado por ella. La unidad empieza con la distribución del tiempo y termina sacrificando un poco de él para producir un ingreso de dinero algunos produciendo bienes y servicios reales y otros produciendo goce directo a través del ocio. Las decisiones dentro de la familia comienzan con la distribución del tiempo no del dinero y la única cosa que realmente es segura son las 24 horas diarias por persona.

APENDICE

MEDIDA DE LA DESIGUALDAD DEL INGRESO

La medida de la desigualdad más comúnmente aceptada es la proporción del área triangular delimitada por la curva de Lorenz.

Una curva de Lorenz es un trazado de la proporción acumulativa de las unidades dispuestas en orden desde los ingresos más pequeños hasta los más grandes comparado con la porción acumulativa del ingreso agregado considerado por estas unidades.

Claramente la igualdad perfecta resultaría en los puntos a lo largo de la línea diagonal de 45°, si una persona tuviera todo el ingreso resultaría la línea inferior y la línea derecha superpuestas. Las curvas verdaderas caen entre estas dos por tanto entre más cerca esté la curva a la diagonal tanto menor será la desigualdad.

Si se dispone aproximar estas áreas mediante líneas rectas entre los puntos trazados obtendremos el siguiente resultado:

$$L = \frac{\text{área entre la curva y la diagonal}}{\text{Área bajo la diagonal}}$$

$$L = \frac{0.5 - \text{área bajo la curva}}{\text{Área bajo la diagonal}}$$

$$L = 1 - (\text{área bajo la curva} \times 2)$$

Debido a que el área bajo la diagonal, tratando las proporciones como fracciones, será la mitad de 1x1 o sea 0.5 tenemos

$$L = 1 - \sum (B - A) \left(\frac{C + D}{2} \right)^2$$

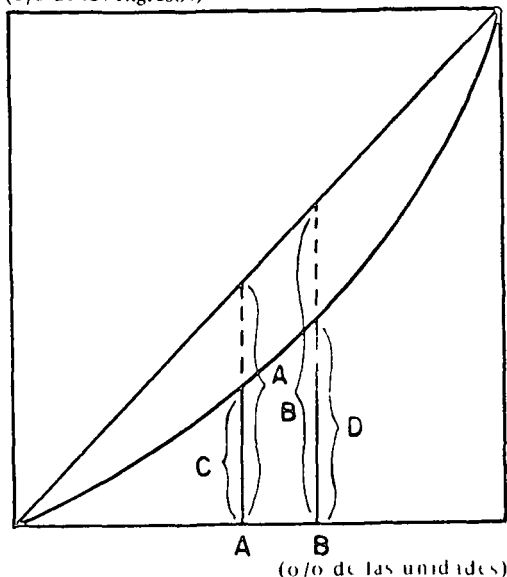
$$L = 1 - \sum (B - A) (C + D)^2$$

Para ocho grupos o más esta aproximación debe ser bastante precisa.

Si los datos son tabulados no acumulativamente por porcentaje de las unidades $B - A$ es fácilmente accesible. Si partes del ingreso son tabuladas acumulativamente C y D son fácilmente accesibles.

Puesto que las diferencias entre las curvas trazadas son difíciles de ver se recomienda el cálculo de los valores para L .

(o/o de los Ingresos)



Poco se puede decir acerca del efecto de las diferentes aproximaciones sobre las medidas de desigualdad. Usando los puntos medios de los corchetes y sumando un 25o/o al limite inferior de estos la aproximacion del indice de desigualdad para el ingreso de la unidad de gasto para 1959 es de 0.37 comparado con 0.40 al utilizar la parte de los datos

verdaderos o comparado con 0.40 usando puntos medios excepto para el corchete donde la media verdadera se utilizo (más de un 50o/o mayor que el limite inferior de ese parentesis) Por lo tanto datos exactos o estimativos buenos acerca de la naturaleza del corchete son importantes si las medias han de ser comparables

El metodo por quintiles utilizado por Kravises presumiblemente insensible a las diferencias de la parte superior. El profesor Soltow utilizando datos del censo para Familias de individuos no emparentados (que se llamado familias en este articulo) y asumiendo un punto medio del corchete \$25 000 o mas que fué de \$40 000 establece un coeficiente de concentracion de 0.406 para 1965 comparado con el nuestro de 0.400 Soltow señala que el coeficiente es igual a la diferencia de la medida ponderada del punto medio (ignorando el signo) dividida dos veces por la media aritmetica. El utiliza esta formula en su articulo como una manera conveniente para separar los componentes de en el interior de las clases y entre clases

Parece ser que el difunto Dr. Woytinsky hace algunos años llevo a una formulacion algebraica equivalente en un libro que también tiene un capitulo final interesante pero poco aprovechado acerca de los ciclos de ingreso de las familias y los individuos (Woytinsky)

- 1 Para mas informacion acerca de las Encuestas de las Finanzas del Consumidor y de otras encuestas vea Symposium on Family Living studies (Ginebra 1961). En el caso de los datos para los Estados Unidos o para otros paises provenientes de otras fuentes las comparaciones son dificiles no solamente por las razones de concepto sino tambien por razones tecnicas (Kravis)

Los estudios varian en cuanto a

- a) La cobertura de poblacion
- b) La extension a la cual se refiere la muestra de posibilidades
- c) Lo amplio de las no respuestas
- d) Los ajustes para el sesgo cuando no hay respuestas
- e) La cantidad de tiempo y energia que se emplea haciendo preguntas acerca de ingreso a cada miembro de la familia

Muchas de estas diferencias pueden tener un efecto notable sobre la distribucion del ingreso derivado de estos estudios. Parece ser que cuando las tecnicas de muestreo o de enumeracion no son adecuadas los extremos de la distribucion del ingreso son los que se pierden. Finalmente si los datos no son tabulados para dar informacion acerca de los factores del ingreso por grupos se tiene que utilizar aproximaciones para lograr estimativos de desigualdad. Los datos de las Encuestas de Las Finanzas del Consumidor que se utilizaron para este analisis estan disponibles para estudios detallados por parte de investigadores academicos en Survey Research Center, University of Michigan. Ver tambien Survey Research Center 1960 Survey of Consumer finances (Ann Arbor 1961) y Survey of Consumer Finances (Ann Arbor 1962)

- 2 La desigualdad no es lo mismo que la varianza del ingreso ni lo mismo que la disimetria de la distribucion. Si existe una amplitud grande en la variacion de los

ingresos puede deberse a las desigualdades pero el grado de desigualdad depende de otras características de la distribucion incluyendo la media. Igualmente se puede tener una distribucion simetrica con mas desigualdad que una distribucion disimetrica y/o una menor varianza. Desde luego la disimetria extrema generalmente significa que tambien hay desigualdad

- 3 James Morgan, Martin David, Wilber Cohen y Havy Brazer. Income and Welfare in the United States (1962)

- 4 Kravis 411

- 5 No hay una medida precisa del error de muestreo en una medida tan compleja como el indice de desigualdad. Si se toma un muestreo simple al azar y el modelo logonormal el error de muestreo de L seria mas o menos la mitad del error standar de la desviacion standard del logaritmo del ingreso (Vandome). Una razon por la cual se dan datos para varios años es que las diferencias de año a año son en su mayor parte el resultado de errores de muestreo y pueden ser utilizados como una guia para el significado de otras diferencias. Mientras que en 1958 se pudo apreciar menos desigualdad que en otros años parte de esta diferencia se debe seguramente a un error de muestreo

- 6 El profesor Soltow en un articulo reciente utilizo un proceso matematico ingenioso para realizar el mismo tipo de manipulacion con los datos del censo. Soltow cambio las distribuciones de edad, educacion y ocupacion trabajando de para atras y para adelante sobre distintos periodos de tiempo. Los cambios en el indice de desigualdad que encontro fueron bastante pequenos en todos los casos exceptuando la distribucion ocupacional de 1900 casos donde una proporcion mucho más grande de granjeros y de trabajadores agricolas parecen haber producido una desigualdad sustancialmente mayor

I - DEMOGRAFIA Y SOCIALES

Salubridad

En el cuadro 1 3 1 se observa que durante el periodo 1960—1967 las defunciones por las principales causas en los grupos de 80 a 84 años de edad presentaron en general una tendencia descendente no solo en numeros absolutos sino en relacion con la tasa de crecimiento de la poblacion

En el periodo considerado el numero de decesos fue mayor en mujeres que en hombres a diferencia de las cuatro ultimas décadas en que predominan los decesos en los hombres Esto podría explicarse si se

tiene en cuenta que una vez superadas las primeras etapas la expectativa de vida es mayor para la mujer que para el hombre

El mayor numero de decesos en nueve de las diez causas anotadas en el cuadro corresponde al sexo femenino Unicamente en el rubro de anemia el numero total de casos en los ocho años estudiados es mayor para los hombres que para las mujeres

Las llamadas causas mal definidas y desconocidas de morbilidad y mortalidad tienden a disminuir en los

registros basicos de estas series estadisticas en el total de los ocho años observados lo que como ya ha sido publicado en Boletines anteriores se debe al mejoramiento en la percepcion de los datos lo mismo que a una mejor aplicacion de los metodos de diagnostico y tratamiento

Del estudio comparativo de las series que estan siendo publicadas puede constatar que con el aumento de la edad es mayor la incidencia en cuanto a enfermedades del aparato circulatorio lo mismo que a la senilidad sin mencion de sicosis

Justicia

INFRACCIONES DE MENORES Y CASOS DE PROTECCION EN 1969

Infracciones En 1969 se denunciaron en el pais 12 407 infracciones cometidas por menores de las cuales el 18o/o corresponde a mujeres El departamento que contempla un mayor volumen de casos es Antioquia (22o/o) le siguen Valle (17 5o/o) y Bogota (12o/o)

Los siete departamentos de la Costa son los que presentan el menor numero de infracciones (641 en total) o sea el 5o/o de casos en el pais en departamentos como el Cesar solo se presentaron 4 infracciones 3 cometidas por niños y 1 por una niña El mayor volumen lo registra el Magdalena con el 66c/o de los delitos cometidos en la region

DELITOS CONTRA LA PROPIEDAD

Son estas las infracciones de menores que registran el mayor volumen en el pais (el 60o/o del total) La proporcion de niñas comprometidas en esta clase de delitos es del 14 6o/o El mayor numero de delitos se presenta en Antioquia (22 5o/o) de los cuales el 7o/o fue cometido por niñas Le siguen Valle (20o/o) efectuados por niñas en un 6o/o El mayor volumen en todo el pais de esta clase de infracciones cometidas por niñas (17 5o/o) lo presenta Bogota correspondiendole el 12 8o/o del total La region de la Costa registra el menor numero de casos (2 6o/o del total) de estos el 6o/o fue cometido por niñas

Es de anotar que en departamentos como el Cesar solo se denunció un caso de delito contra la propiedad cometido por menores

CONTRA LA VIDA Y LA INTEGRIDAD PERSONAL

De estos delitos aparecen registrados 1 861 (el 15o/o del total infracciones) correspondiendo el 12 7o/o a los cometidos por niñas

El departamento con el mayor numero de casos es Antioquia (18 4o/o del cual el 12o/o corresponde a niñas) Le siguen Valle (12 3o/o) Bogota (11 6o/o

de los cuales el 22 2o/o fueron cometidos por niñas) Cundinamarca presenta el 10 7o/o y dentro de este corresponde a niñas el 21o/o

La Costa registra en este caso tambien el menor volumen La Guajira por ejemplo solo contempla un caso en los delitos contra la vida e integridad personal cometidos por menores

CONDUCTAS ANTISOCIALES

Las conductas antisociales incluyen la venta y distribucion de marihuana opio y demas productos estupefacientes Se denunciaron en el pais 843 casos o sea el 6 7o/o del total del cual el 12 5o/o corresponde a niñas Bogota presenta el mayor volumen (30o/o del total de infracciones de este tipo el 17 6o/o son casos registrados en niñas) En el Valle del Cauca se registro el 15o/o

DELITOS CONTRA LA LIBERTAD Y HONOR SEXUAL

En 1969 fueron 450 los delitos de este tipo cometidos por menores o sea el 3 6o/o del total de infracciones en el pais

El mayor numero de casos se presenta en Antioquia (17o/o del que 3 8o/o corresponde a niñas) En segundo lugar se encuentra Cundinamarca (16 2o/o todos cometidos por hombres) Santander representa el 11 5o/o y Valle del Cauca el 10o/o

PROSTITUCION Y HOMOSEXUALISMO

Aparecen registrados solo 189 casos que dentro del total de infracciones en el pais corresponden al 1 5o/o

La mayor proporcion corresponde a Antioquia (76o/o del total del pais) y le sigue Valle del Cauca (con el 6 5o/o)

PROTECCION

En lugar de sanciones a los menores de 16 años existen medidas especiales de proteccion tales como reclusion en casas correccionales amonestacion o multa a los padres solicitud de adopcion del menor, previos los tramites establecidos por la Ley 140 de 1960 etc

El mayor numero de medidas de seguridad fue tomado por los departamentos de Antioquia Magdalena Valle del Cauca y Cundinamarca

En Bogota solo aparece un caso de proteccion para menores

Es de advertir que en estas series por secciones del pais median dos factores que deben ser considerados el volumen de poblacion y los registros deficientes

Educación

Aparece a continuacion la informacion estadistica correspondiente a 1969 sobre carreras largas (alumnos profesores y especialidades) Las fuentes de esta investigacion han sido las universidades y las instituciones de educacion superior del pais oficiales y privadas

De acuerdo con los datos establecidos en el cuadro las carreras largas comprenden el 78 15 por ciento del total del alumnado inscrito en la educacion superior el que para el año de la referencia fue de 87 815 estudiantes El personal docente fue en este nivel de 11 184 (el 78 25 por ciento del total)

El 89 9 por ciento de los alumnos matriculados pertenece al horario diurno el resto al nocturno En cuanto al profesorado sus proporciones son 91 6 por ciento en el horario diurno y 8 4 por ciento en el nocturno Estos datos reflejan el estado incipiente en que se encuentra la educacion superior nocturna

La relacion general promedia de alumnos—profesor es de 7 8 (7 7 en la seccion diurna y 9 4 en la nocturna)

De la lectura de las cifras se aprecia el cambio de importancia cuantitativa aparecido en las diferentes especialidades que integran los grupos dandose el caso de algunas como Derecho y Ciencias de la Salud que pasan a planos secundarios al paso que otras tales como Ingenieria y sus afines y Economia y Administracion se sitúan en la mayor demanda

En efecto Del total de alumnos matriculados en carreras largas el 20 1 por ciento se encuentra en Ingenieria y afines con el 16 1 por ciento del personal docente lo que equivale a un promedio de 9 8 alumnos—profesor Del total de los estudiantes de este grupo el 97 3 por ciento de las diferentes ingenierias se ubica en el horario diurno el resto en el nocturno Las relaciones proporcionales mas notorias en este grupo son como sigue

Alumnos matriculados	
Especialidad	Porcentaje
Ingenieria	31 2
Ingenieria Civil	17 1
Ingenieria Electrica	9 2
Electronica y Comunicaciones	8 6
Ingenieria Quimica	8 5

El personal docente Ingenieria y afines reúne el 16 1 por ciento del total general o sea 9 8 alumnos por profesor siendo mayor este promedio en el horario diurno que en el nocturno

Con referencia a la especialidad de Ingenieria el 25 3 por ciento del total de profesores corresponde a este grupo Les siguen

	Porcentaje
Ingenieria Civil	16 0
Electronica y Comunicaciones	9 1
Ingenieria Industrial	8 5
Ingenieria Quimica	7 8

Del total de alumnos matriculados en carreras largas el 13 2 por ciento corresponde al grupo de Economia y Administracion (10 3 por ciento de alumnos de la educacion superior)

En cuanto al profesorado en Economia y Administracion se encuentra el 13 4 por ciento del total de carreras largas (10 5 por ciento del total de profesores de la educacion superior)

Las proporciones en este grupo para los dos tipos de horario son las siguientes en profesores y alumnos

PORCENTAJES EN ECONOMIA Y ADMINISTRACION

	Porcentajes Diurno Nocturno		
Alumnos	100	72 9	27 1
Profesores	100	75 8	24 2
Alumnos/Profesor	—	7 4	8 7

Contribuye a la lectura del cuadro la siguiente jerarquizacion por grandes grupos de especialidades en carreras largas segun el porcentaje de alumnos matriculados en cada uno con respecto al total general

Carreras	Porcentajes
Ingenieria y afines	20 1
Economia y administracion	13 2
Ciencias de la salud	11 2
Derecho	10 3
Educacion	9 7
Agricultura y afines	8 3
Bellas artes	6 7
Humanidades	4 3
Ciencias naturales exactas basicas	4 0
Ciencias sociales	3 9
Ciencias naturales exactas y aplicadas	2 7
Otras especialidades	5 6
	100 0o/o

111 Alumnos y docentes por especialidades y horario 1969

ESPECIALIDADES	Alumnos				Personal Docente				Relacion ^{Alumno} ^{Profesor} 1/		
	Total		Diurno	Noctur	Total		Diurno	Noctur	Total	Diurno	Noctur
	No	o/o	No	No	No	o/o	No	No			
TOTAL GENERAL	68 628	100 00	61 718	6 910	8 752	100 00	8 018	734	7 8	7 7	9 4
INGENIERIA Y AFINES	13 801	20 11	13 424	377	1 410	16 11	1 355	55	9 8	9 9	6 9
Ingenieria	4 309	6 28	4 309	—	357	4 08	357	—	12 1	12 1	—
Ingenieria Agrícola	32	0 05	32	—	—	—	—	—	—	—	—
Ingenieria Civil	2 354	3 43	2 354	—	225	2 57	225	—	10 5	10 5	—
Ingenieria Electrica	1 266	1 84	1 266	—	87	0 99	87	—	14 6	14 6	—
Ingeniería Mecánica	1 130	1 65	1 130	—	81	0 93	81	—	14 0	14 0	—
Ingenieria de Sistemas	—	—	—	—	29	0 33	29	—	—	—	—
Ingenieria Electrónica Telec	1 191	1 74	1 191	—	129	1 47	129	—	9 2	9 2	—
Ingenieria Electromecánica	27	0 04	27	—	—	—	—	—	—	—	—
Ingenieria Administrativa	314	0 46	314	—	37	0 42	37	—	8 5	8 5	—
Ingenieria Industrial	369	0 54	369	—	120	1 37	120	—	3 1	3 1	—
Ingenieria Metalurgica—Minas	621	0 90	621	—	54	0 62	54	—	11 5	11 5	—
Ingenieria Geologica y Petrolera	185	0 27	185	—	15	0 17	15	—	12 3	12 3	—
Ingenieria Transportes y Vias	167	0 24	167	—	27	0 31	27	—	6 2	6 2	—
Ingenieria Sanitaria	81	0 12	81	—	13	0 15	13	—	6 2	6 2	—
Ingeniería Naval	133	0 19	133	—	52	0 59	52	—	2 6	2 6	—
Ingenieria Geográfica	140	0 20	—	140	26	0 30	—	26	5 4	—	5 4
Topografía y Agrimensura	68	0 10	68	—	19	0 22	19	—	3 6	3 6	—
Tecnología Industrial	105	0 15	—	105	15	0 17	—	15	7 0	—	7 0
Tecnología Electrica	132	0 19	—	132	14	0 16	—	14	9 4	—	9 4
Ingenieria Quimica	1 177	1 72	1 177	—	110	1 26	110	—	10 7	10 7	—
ECONOMIA Y ADMINISTRACION	9 074	13 22	6 614	2 460	1 174	13 41	890	284	7 7	7 4	8 7
Economia y Administración											
de Empresas	2 277	3 32	1 228	1 049	255	2 91	124	131	8 9	9 9	8 0
Contaduría y Contaduria Publica	1 761	2 56	812	949	219	2 50	130	89	8 0	6 3	10 7
Economia	2 764	4 03	2 302	462	382	4 36	318	64	7 2	7 2	7 2
Ciencia Política y Administracion	225	0 33	225	—	39	0 45	39	—	5 8	5 8	—
Economia Industrial	447	0 65	447	—	102	1 17	102	—	4 4	4 4	—
Administración Auditoría											
y Finanzas	1 502	2 19	1 502	—	177	2 02	177	—	8 5	8 5	—
Economia Agrícola	98	0 14	98	—	—	—	—	—	—	—	—
BELLAS ARTES	4 584	6 68	4 584	—	582	6 65	582	—	7 9	7 9	—
Bellas Artes y Artes Aplicadas	983	1 43	983	—	80	0 91	80	—	12 3	12 3	—
Arquitectura	2 737	3 99	2 737	—	410	4 68	410	—	6 7	6 7	—
Musica	683	1 00	683	—	63	0 72	63	—	10 8	10 8	—
Construccion de Viviendas	24	0 03	24	—	—	—	—	—	—	—	—
Pintura y Escultura	68	0 10	68	—	11	0 13	11	—	6 2	6 2	—
Arte y Decoracion	89	0 13	89	—	18	0 21	18	—	4 9	4 9	—

1/ La relación Alumnos—Personal Docente es una relacion simple Personal Docente no discrimina entre profesores de tiempo completo medio tiempo y hora—cátedra sino que los contempla en su conjunto FUENTE DANE

111 Alumnos y docentes por especialidades y horario 1969

(Continuacion)

ESPECIALIDADES	Alumnos				Personal Docente				Relacion			Alumno 1/ P ofesor
	Total		Diurno	Nocturno	Total		Diurno	Nocturno	Total	Diurno	Noctur	
	No	o/o	No	No	No	o/o	No	No				
(Continuación)												
CIENCIAS NATURALES Y EXACTAS												
BASICAS	2 714	3 95	2 608	106	582	6 65	570	12	4 7	4 6	8 8	
Biología Microbiología	314	0 46	208	106	82	0 94	70	12	3 8	3 0	8 8	
Física	147	0 21	147	—	48	0 55	48	—	3 1	3 1	—	
Química	421	0 61	421	—	121	1 38	121	—	3 5	3 5	—	
Matemáticas	646	0 94	646	—	240	2 74	240	—	2 7	2 7	—	
Fisicoquímica	—	—	—	—	30	0 34	30	—	—	—	—	
Fisicomecánica	—	—	—	—	61	0 70	61	—	—	—	—	
Ciencias Naturales	1 186	1 73	1 186	—	—	—	—	—	—	—	—	
CIENCIAS NATURALES EXACTAS												
APLICADAS	1 852	2 70	1 730	122	239	2 73	216	23	7 7	8 0	5 3	
Geología	120	0 17	120	—	18	0 21	18	—	6 7	6 7	—	
Química y Farmacia	587	0 86	587	—	70	0 80	70	—	8 4	8 4	—	
Estadística	94	0 14	94	—	17	0 19	17	—	5 5	5 5	—	
Laboratorio Químico	65	0 09	65	—	77	0 88	77	—	0 8	0 8	—	
Bacteriología	769	1 12	769	—	—	—	—	—	—	—	—	
Recursos Naturales	102	0 15	—	102	23	0 26	—	23	4 4	—	4 4	
Química Azucarera	95	0 14	95	—	—	—	—	—	—	—	—	
Química y Suelos	20	0 03	—	20	—	—	—	—	—	—	—	
Recursos Minerales	—	—	—	—	18	0 21	18	—	—	—	—	
Ciencias Naturales Exactas aplicadas (Otros Afines)	—	—	—	—	16	0 18	16	—	—	—	—	
AGRICULTURA Y AFINES												
AGRICULTURA Y AFINES	5 727	8 34	5 727	—	502	5 74	502	—	11 4	11 4	—	
Agronomía Ingeniería Agronómica	3 034	4 42	3 034	—	290	3 31	290	—	10 5	10 5	—	
Veterinaria	2 062	3 00	2 062	—	118	1 35	118	—	17 5	17 5	—	
Zootecnia	377	0 55	377	—	—	—	—	—	—	—	—	
Industria Animal	—	—	—	—	12	0 14	12	—	—	—	—	
Producción y Sanidad Animal	—	—	—	—	19	0 22	19	—	—	—	—	
Producción y Sanidad Vegetal	—	—	—	—	23	0 26	23	—	—	—	—	
Ingeniería Forestal	254	0 37	254	—	40	0 46	40	—	6 4	6 4	—	
DERECHO												
DERECHO	7 041	10 26	6 022	1 019	1 083	12 37	921	162	6 5	6 5	6 3	
Derecho Ciencias Políticas y Socio Económicas	6 294	9 17	5 415	879	968	11 06	833	135	6 5	6 5	6 5	
Filosofía Ciencias Jurídicas y Políticas	325	0 47	325	—	38	0 43	38	—	8 6	8 6	—	
Derecho Internacional Diplomático	140	0 21	—	140	27	0 31	—	27	5 2	—	5 2	
Jurisprudencia	282	0 41	282	—	50	0 57	50	—	5 6	5 6	—	
HUMANIDADES												
HUMANIDADES	2 939	4 28	2 741	198	658	7 52	658	—	4 5	4 5	—	
Filosofía y Humanidades	296	0 43	199	97	158	1 81	158	—	1 9	1 9	—	
Filosofía y Ciencias Sociales	185	0 27	185	—	33	0 38	33	—	5 6	5 6	—	
Lenguas Modernas Español	214	0 31	118	96	72	0 82	72	—	3 0	3 0	—	
Filosofía y Letras	754	1 10	749	5	118	1 35	118	—	6 4	6 4	—	
Filosofía y Teología	1 490	2 17	1 490	—	277	3 16	277	—	5 4	5 4	—	

111 Alumnos y docentes por especialidades y horario 1969

ESPECIALIDADES	Conclusión										
	Alumnos				Personal Docente				Relación <u>Alumno 1/ Profesor</u>		
	Total		Diurno	Noctur	Total		Diurno	Noctur	Total	Diurno	Noctur
	No	o/o	No	No	No	o/o	No	No			
CIENCIAS SOCIALES	2 658	3 87	2 518	140	380	4 34	359	21	7 0	7 0	6 7
Antropología	193	0 28	193	—	12	0 14	12	—	16 1	16 1	—
Trabajo Social	865	1 26	865	—	149	1 70	149	—	5 8	5 8	—
Sicología	438	0 64	438	—	40	0 46	40	—	11 0	11 0	—
Economía y cultura											
Social del hogar	195	0 28	118	77	39	0 45	27	12	5 0	4 4	6 4
Sociología	644	0 94	644	—	107	1 22	107	—	6 0	6 0	—
Periodismo	108	0 16	108	—	8	0 09	8	—	13 5	13 5	—
Relaciones Públicas	35	0 05	35	—	11	0 12	11	—	3 2	3 2	—
Economía y Cooperativismo	63	0 09	—	63	9	0 10	—	9	7 0	7 0	—
Ciencias Comunicación Social	117	0 17	117	—	5	0 06	5	—	23 4	23 4	—
EDUCACION	6 675	9 73	4 268	2 407	655	7 48	487	168	10 2	8 8	14 3
Ciencias Sociales	1 025	1 49	499	526	72	0 82	46	26	14 2	10 8	20 2
Idiomas y Literatura	1 525	2 22	969	556	212	2 42	153	59	7 2	6 3	9 4
Ciencias de la Educación											
(Matemáticas (Física											
Química y Biología	3 157	4 60	2 107	1 050	265	3 03	205	60	11 9	10 3	17 5
Sicología y Consejer											
y Educación	404	0 59	404	—	33	0 38	33	—	12 2	12 2	
Pedagogía y Administración educativa	97	0 14	—	97	7	0 08	—	7	13 9	—	13 9
Supervisión Escolar	61	0 09	61	—	19	0 22	19	—	3 2	3 2	—
Sicopedagogía o Pedagogía	298	0 44	120	178	29	0 33	13	16	10 3	9 2	11 1
Educación Física	108	0 16	108	—	18	0 20	18	—	6 0	6 0	—
CIENCIAS DE LA SALUD	7 711	11 24	7 630	81	1 404	16 04	1 395	9	5 5	5 5	9 0
Ciencias de la Salud	1 711	2 49	1 711	—	—	—	—	—	—	—	—
Medicina	3 783	5 51	3 783	—	1 007	11 51	1 007	—	3 8	3 8	—
Odontología	883	1 29	883	—	158	1 81	158	—	5 6	5 6	—
Enfermería	636	0 93	555	81	124	1 42	115	9	5 1	4 8	9 0
Nutrición y Dietética	232	0 34	232	—	84	0 96	84	—	2 8	2 8	—
Medicina Preventiva	221	0 32	221	—	—	—	—	—	—	—	—
Asistencia Admon S S Salud	22	0 03	22	—	—	—	—	—	—	—	—
Laboratorio Clínico	56	0 08	56	—	—	—	—	—	—	—	—
Optometría	167	0 25	167	—	31	0 34	31	—	5 4	5 4	—
OTRAS ESPECIALIDADES	3 852	5 61	3 852	—	83	0 95	83	—	46 4	46 4	—
Ciencias y Humanidades	2 011	2 93	2 011	—	—	—	—	—	—	—	—
Bibliotecología	33	0 04	33	—	11	0 13	11	—	3 0	3 0	—
Ciencias y Artes Básicas	1 371	2 00	1 371	—	57	0 65	57	—	24 1	24 1	—
Investigación	—	—	—	—	15	0 17	15	—	—	—	—
Estudios básicos o											
generales	437	0 64	437	—	—	—	—	—	—	—	—

1 2 1 Principales causas de defuncion en adultos de 80 a 84 años 1960 1967

CAUSAS	1960				1961				1962			
	Hombres	o/o	Mujeres	o/o	Hombres	o/o	Mujeres	o/o	Hombres	o/o	Mujeres	o/o
Gran Total de Defunciones	1 399	100 0	1 976	100 0	1 335	100 0	1 842	100 0	1 287	100 0	1 862	100 0
Senilidad sin mención de sicosis	400	28 6	618	31 3	403	30 2	602	32 7	381	29 6	588	31 6
Causas mal definidas y desconocidas de morbilidad y mortalidad	450	32 2	591	29 9	374	28 0	484	26 3	275	21 4	377	20 2
Lesiones vasculares que afecta el sistema nervioso central	118	8 4	184	9 3	118	8 8	206	11 2	140	10 9	242	13 0
Enfermedad arterioesclerótica y degenerativa del corazón	110	7 9	110	5 6	122	9 1	134	7 3	153	11 9	189	10 2
Enfermedades de las arterias	63	4 5	100	5 1	69	5 2	115	6 2	73	5 7	133	7 1
Neumonía primaria atípica												
otras neumonías y las no especificadas	62	4 4	110	5 6	83	6 2	91	4 9	57	4 4	69	3 7
Bronconeumonía	59	4 2	72	3 6	46	3 4	52	2 8	64	5 0	77	4 1
Hipertensión con enfermedad cardíaca	50	3 6	99	5 0	37	2 8	80	4 3	47	3 7	76	4 1
Tumor maligno del estomago	38	2 7	61	3 1	39	2 9	37	2 0	48	3 7	58	3 1
Anemias	49	3 5	31	1 6	44	3 3	41	2 2	49	3 8	53	2 8

CAUSAS	1963				1964				1965			
	Hombres	o/o	Mujeres	o/o	Hombres	o/o	Mujeres	o/o	Hombres	o/o	Mujeres	o/o
Gran Total de Defunciones	1 252	100 0	1 763	100 0	1 304	100 0	1 777	100 0	1 463	100 0	1 826	100 0
Senilidad sin mención de sicosis	359	28 7	543	30 8	350	26 8	556	31 3	409	28 0	576	31 5
Causas mas definidas y desconocidas de morbilidad y mortalidad	250	20 0	345	19 6	252	19 3	368	20 7	259	17 7	326	17 9
Lesiones vasculares que afectan el sistema nervioso central	137	10 9	245	13 9	161	12 3	221	12 4	181	12 4	249	13 6
Enfermedad arterioesclerótica y degenerativa del corazón	168	13 4	174	9 9	178	13 7	176	9 9	232	15 9	232	12 7
Enfermedades de las arterias	69	5 5	116	6 6	83	6 4	94	5 3	89	6 1	105	5 8
Neumonía primaria atípica												
otras neumonías y las no especificadas	67	5 4	80	4 5	61	4 7	80	4 5	76	5 2	65	3 6
Bronconeumonía	55	4 4	87	4 9	57	4 4	77	4 3	54	3 7	95	5 2
Hipertensión con enfermedad cardíaca	48	3 8	75	4 3	55	4 2	87	4 9	57	3 9	74	4 1
Tumor maligno del estomago	55	4 4	52	2 9	57	4 4	67	3 8	58	4 0	59	3 2
Anemias	44	3 5	46	2 6	50	3 8	51	2 9	48	3 3	45	2 5

CAUSAS	1966				1967			
	Hombres	o/o	Mujeres	o/o	Hombres	o/o	Mujeres	o/o
Gran Total de Defunciones	1 410	100 0	1 936	100 0	1 504	100 0	1 867	100 0
Senilidad sin mención de sicosis	350	24 8	542	28 0	386	25 7	509	27 3
Causas mal definidas y desconocidas de morbilidad y mortalidad	234	16 6	320	16 5	219	14 6	310	16 6
Lesiones vasculares que afectan el sistema nervioso central	178	12 6	303	15 7	244	16 2	289	15 5
Enfermedad arterioesclerótica y degenerativa del corazón	246	17 4	240	12 4	259	17 2	272	14 6
Enfermedades de las arterias	85	6 0	105	5 4	84	5 6	120	6 4
Neumonía primaria atípica								
otras neumonías y las no especificadas	70	5 0	87	4 5	54	3 6	72	3 9
Bronconeumonía	74	5 3	115	5 9	72	4 8	101	5 4
Hipertension con enfermedad cardíaca	64	4 5	89	4 6	45	3 0	79	4 2
Tumor maligno del estómago	67	4 8	76	3 9	67	4 5	69	3 7
Anemias	42	3 0	59	3 1	74	4 9	46	2 5

Fuente DANE

1 3 1 Juzgados de menores Infracciones y proteccion por sexo y secciones del pais 1969

Secciones del Pais	Total del Pais		Conductas antisociales Dto 1699 (1)		Contra la propiedad (2)		Contra la vida e integridad personal (3)		Contra la libertad y honor sexual (4)	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
TOTAL DEL PAIS	10 825	1 582	737	106	6 773	669	1 624	237	434	16
Bogotá D E	1 234	273	210	45	791	168	167	48	39	—
Antioquia	2 387	371	90	10	1 526	115	302	41	74	3
Atlántico	92	9	7	—	34	5	41	2	6	—
Bolívar	19	1	2	—	9	1	7	—	1	—
Boyaca	344	24	19	—	209	16	72	4	33	2
Caldas	468	46	32	4	318	23	83	10	20	2
Cauca	263	76	16	3	179	22	32	5	14	1
El Cesar	3	1	—	1	1	—	2	—	—	—
Córdoba	59	4	—	—	19	1	3	—	—	—
Cundinamarca	733	138	64	22	375	64	158	42	73	—
Choco	49	—	1	—	27	—	14	—	4	—
Huila	327	21	36	—	220	13	49	3	11	—
La Guajira	8	2	1	—	6	2	1	—	—	—
Magdalena	406	4	28	—	100	3	8	—	1	—
Meta	143	21	8	—	109	12	20	—	1	—
Nariño	141	78	10	1	74	8	22	5	6	—
Norte Santander	299	35	12	2	172	12	60	7	11	—
Quindío	106	10	21	1	48	1	18	6	12	2
Risaralda	423	33	12	2	311	26	85	3	12	—
Santander	773	138	13	—	495	56	153	16	51	1
Sucre	33	—	4	—	17	—	6	—	6	—
Tolima	570	70	36	4	343	32	123	14	18	—
Valle	1 945	227	115	11	1 390	89	198	31	41	5

Secciones del Pais	Contra la familia (5)		Prostitucion y homosexualismo		Vagancia (menores de 16 años)		Otras faltas (6)		Protección	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
TOTAL DEL PAIS	62	51	7	182	412	48	431	97	345	176
Bogotá D E	3	2	—	5	14	2	10	2	—	1
Antioquia	8	4	—	139	146	—	148	29	93	30
Atlántico	1	1	—	—	—	—	3	1	—	—
Bolívar	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Boyaca	2	—	—	—	2	—	6	1	1	1
Caldas	—	—	—	—	—	—	15	7 ^x	—	—
Cauca	3	33	—	—	15	11	4	1	—	—
El Cesar	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Córdoba	10	—	—	—	8	—	1	2	18	1
Cundinamarca	1	1	—	—	1	3	9	1	52	5
Choco	—	—	—	—	3	—	—	—	—	—
Huila	5	—	—	—	1	—	2	1	3	4
La Guajira	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Magdalena	13	—	1	—	113	1	75	—	67	—
Meta	—	2	—	—	—	—	5	—	—	7
Nariño	—	2	—	9	2	—	2	1	25	52
Norte Santander	7	—	1	7	17	—	19	7	—	—
Quindío	—	—	—	—	2	—	5	—	—	—
Risaralda	—	—	—	—	—	—	3	2	—	—
Santander	4	3	2	9	13	27	31	10	11	16
Sucre	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Tolima	4	1	2	1	16	1	20	7	8	10
Valle	1	2	1	12	59	3	73	25	67	49

(1) Venta y distribución de marihuana opio etc (2) Robo hurto estafa dano en cosa ajena etc (3) Homicidio lesiones personales peligro moral etc (4) Violencia carnal estupro corrupcion de menores etc (5) Rapto bigamia incesto fuga del hogar etc (6) Se han agrupado Sospecha asociación para delinquir accidentes de transito causado por menores etc
FUENTE Instituto Colombiano de Bienestar Familiar

2 - PRODUCCION Y TRANSPORTES

CENSO NACIONAL DE CONSTRUCCION

El Censo Nacional de empresas constructoras realizado en 1970 cubrio 741 empresas sobre todo los contratistas principales y los subcontratistas. No incluye los maestros de obra ni la autoconstruccion.

Las cifras que se dan a continuacion son preliminares de ellas se destacan las siguientes:

I PERSONAL OCUPADO

a) Las empresas que rindieron la informacion ocuparon 38 094 personas. De estas 37 145 lo fueron remuneradas y 949 correspondieron a la categoria de propietarios, socios y familiares sin remuneracion.

Estas cifras tendran que ajustarse a las estimaciones que se haran al conocerse el monto total de pagos a subcontratistas de mano de obra.

b) Del personal remunerado 33 474 fueron obreros (especializados y no especializados). En el sector se ocuparon 3 491 empleados administrativos y tecnicos directamente por las empresas.

II SUELDOS, SALARIOS Y PRESTACIONES SOCIALES

El total de sueldos directamente pagados por las empresas sumo \$380 millones. Se pagaron \$110 millones a los empleados y \$270 millones a los obreros. Las prestaciones sociales pagadas fueron de \$114 millones.

III CLASE DE EMPRESAS

El 57o/o de las empresas se dedicaron a la construccion de edificios, el 23o/o a la construccion de obras de ingenieria civil y un 14o/o realizaron las dos clases de actividad.

IV CAPITAL E INVERSION DURANTE 1969

a) El valor total de los activos fijos de la industria de la construccion sumo el 31 de

Diciembre de 1969 \$813 millones, de los cuales el 43o/o correspondio a maquinaria y equipos, el 17o/o al valor de los edificios y el resto a equipo de transportes y terrenos.

b) El 59o/o de las empresas realizo inversiones por un valor total de \$407 millones, de los cuales el 44o/o se hizo en maquinaria y equipo. En solo equipo nuevo se invirtieron \$177 millones y a maquinaria y equipo correspondieron \$105 millones.

PRODUCCION

PETROLEO — Analizando la produccion de 1970 con respecto a 1969 se registra un aumento del 36o/o. Los derivados del petroleo tales como Fuel-Oil y el Kerosene observaron tendencia creciente respectivamente. La gasolina corrientemente aumento su produccion en 1970 respecto de 1969 en 104o/o. El Diesel ACPM tuvo una tendencia decreciente en 1970 pues su produccion disminuyo en un 125o/o respecto a 1969. Referente al petroleo tratado como materia prima para los meses de Septiembre, Octubre y Noviembre de 1970 se registro un aumento del 18o/o respecto al año anterior.

GAS PROPANO — Se presento incremento de la produccion en 1970 del 188o/o con relacion a 1969.

CEMENTO — La produccion de cemento en 1970 tuvo un incremento del 159o/o respecto a la produccion de 1969 (Dato provisional).

ACERO — Comparando 1970 con 1969 la produccion de acero aumento en un 157o/o.

ORO — Se observo una fluctuacion decreciente en 1970 del 75o/o en comparacion con 1969.

PLATA — En el año de 1970 se encontro una disminucion en la produccion del 03o/o comparada con la de 1969.

AZUCAR — Se observo baja del 46o/o en la produccion de 1970 contra la de 1969.

TRANSPORTE

AEREO — El movimiento aereo ha ido en constante progreso Tomando como cifras de comparacion el promedio mensual registrado en 1969 y el promedio mensual del trimestre comprendido por los meses de Agosto Septiembre y Octubre de 1970 se obtiene lo siguiente

- a) El numero de viajeros internacionales que entraron al pais aumento en 17o/o
- b) Los pasajeros que salieron al exterior presentaron un incremento similar (18o/o)
- c) El movimiento interno señalo aumentos del 7o/o en el numero de pasajeros kilometro

Sin embargo el numero de pasajeros salidos del pais fue superior en un 11o/o al numero de pasajeros entrados si se observa el promedio mensual del trimestre que se analiza (Agosto Septiembre Octubre de 1970)

Debido a que este medio de transporte es utilizado primordialmente para la movilizacion de pasajeros el movimiento de carga no tiene mayor importancia

OLEODUCTOS — El transporte de refinados de petroleo ha adquirido notoria importancia Al analizar el promedio mensual del ultimo trimestre de 1970 se halla un incremento del 4o/o en relacion con el promedio mensual de 1970 y de 28o/o si se compara con el promedio mensual de 1969

FERROCARRIL — A pesar de los problemas que ofrece el sistema ferroviario (pendientes de las vias interrupciones en las mismas competencia de otros medios de transporte) en el ultimo trimestre de 1970 y Enero de 1971 el promedio mensual de pasajeros-kilometro supero en un 5o/o al promedio mensual registrado durante 1970 pero acuso una disminucion del 9o/o con relacion a 1969

El movimiento de carga si se analizan las toneladas-kilometro registro bajas aunque no de consideracion

TRANSPORTE URBANO — Segun el cuadro 2 2 2 y si se tiene en cuenta el promedio diario de los pasajeros transportados en Bogota se transporta diariamente el 45o/o del total del movimiento urbano del pais le siguen en importancia Medellin con el 20o/o y Cali con el 13o/o

Los demas aspectos del movimiento urbano de pasajeros se presentan en el cuadro mencionado para que el lector pueda analizarlos de acuerdo a sus necesidades

ACLARACION — En el No 232 del Boletín Mensual de Estadística correspondiente a Noviembre en la pagina 56 al analizar la encuesta realizada por la Corporacion Financiera del Transporte y compararla

con los datos suministrados por el Instituto Nacional del Transporte se decia que la cobertura de la encuesta era del 58 8o/o teniendo en cuenta que los datos de la C F T no incluyen volquetas ni pick-ups debemos aclarar este aspecto pues en tal caso la encuesta alcanza una cobertura del 85 3o/o

COMUNICACIONES

TELEGRAFO — En el semestre aludido se transmitieron 8 638 mensajes por un valor total de \$33 877 produciendose un aumento con respecto al semestre anterior del 15o/o

Tomando estas cifras por trimestres y relacionando el segundo trimestre con el primero se produce un incremento del 16 6o/o El valor promedio por mensaje es de \$3 92 y por palabra de \$0 18

El crecimiento en el número de mensajes es mas significativo si comparamos las cifras correspondientes a 1969 y 1970 ya que el incremento del segundo con respecto al primero es de 14 6o/o lo que se debe al mejoramiento en el servicio por parte de TELECOM

TELEFONO — Este al igual que el telegrafo muestra una tendencia creciente en el numero de llamadas en 1970 con respecto a 1969 cuyo aumento en terminos relativos es de 12 6o/o Durante el semestre se produjeron un total de 11 703 llamadas por un valor de \$156 397 y un valor por llamadas de \$13 36 y por minuto de \$2 48 El segundo trimestre presenta un incremento del 0 6o/o comparado con el de Julio Agosto y Septiembre

TELEGRAFO Y TELEFONO CON EL EXTERIOR

TELEGRAFO — Se observa un crecimiento en el numero de mensajes en 1970 comparado con 1969 del 3 1o/o su valor total disminuye fenomeno producido por el numero de impulsos los cuales son cobrados de acuerdo con la distancia De los meses comprendidos de Julio a Diciembre podemos concluir que el valor promedio por mensaje es de \$120 80 y el numero de palabras por mensaje de 24

TELEFONO (Saliente) — Como consecuencia de la automatizacion del servicio y ampliacion de las lineas el servicio de telefono con el exterior registro un considerable incremento (55 8o/o) para 1970 respecto al año inmediatamente anterior

En 1970 el crecimiento en el numero de llamadas efectuadas en el periodo de Julio a Diciembre comparado con el semestre de Enero a Junio es de 19 8o/o Para el mismo periodo el valor promedio por llamada fue de \$278 y el valor promedio por minuto de \$42 50

2 1 1 Produccion

Años y Meses	Miles barriles (de 42 galones)						Toneladas metricas	
	Petróleo		Fuel oil ACPC	Diesel ACPM	Gasolina corriente	Kerosene	Gas propano	Cemento
	Produccion total	Tratado como materia prima						
1970 Total	80 050	—	16 352	6 094	15 359	3 551	213 540	□ 2 773 911
1970 Julio	7 194	4 254	1 499	513	1 373	290	19 767	259 135
Agosto	6 118	3 444	1 050	355	1 350	330	19 954	□ 240 102
Sept	6 347	4 208	1 356	543	1 223	288	18 798	□ 238 203
Octubre	5 619	4 368	1 433	551	1 425	284	18 858	235 476
Nov	6 972	4 233	1 420	512	1 230	317	19 666	208 068
Dic	7 294	—	1 493	543	1 293	309	18 123	220 418

Años y Meses	Toneladas metricas		Onzas troy		Deguello ganado mayor (cabezas)	Construccion M2	Electricidad (Miles K W H)	
	Acero	Azucar	Oro fundicion	Plata fundicion			Produccion total	Para usos industriales
1970 Total	238 658	676 174	201 519	75 851	1 150 995	()	()	▣ 1 787 721
1970 Sept	20 610	67 602	19 432	7 841	()	()	()	175 844
Octubre	20 085	66 588	17 145	7 096	()	()	()	133 351
Nov	21 017	67 916	16 365	6 253	()	()	()	171 604
Dic	16 362	59 444	13 449	4 407	()	()	()	▣ 151 147
1971 Enero	—	50 702	11 089	4 595	()	()	()	()
Febrero	—	52 146	—	—	()	()	()	()

FUENTE Ministerio de Minas y Petroleos Banco de la Republica DANE Primer semestre 1970

2 2 1 Transportes

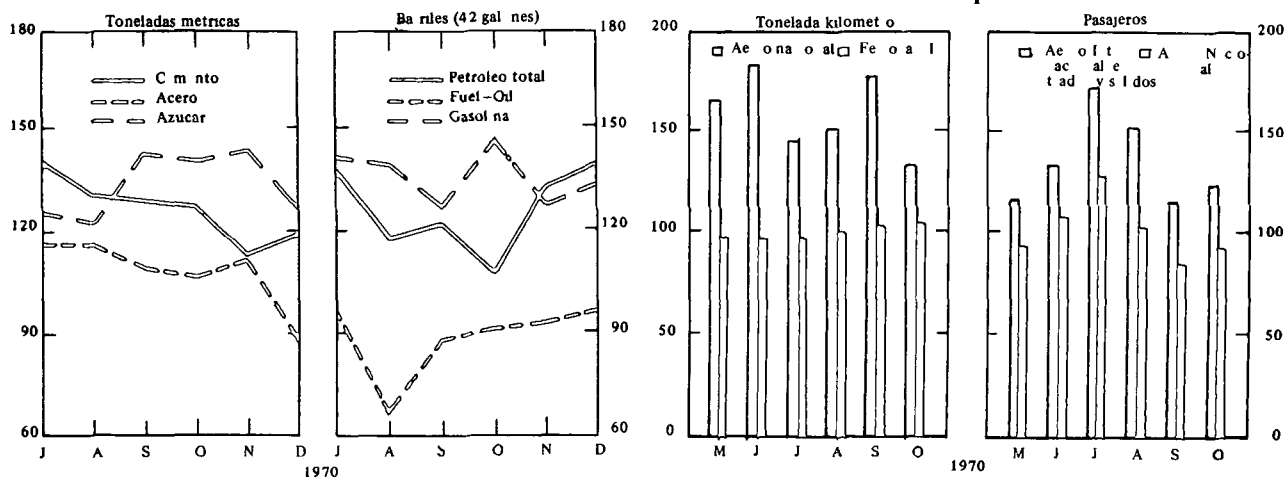
Años y Meses	Aereo internacional				Aereo nacional			
	Pasajeros		Carga (toneladas)		Pasajeros		Carga (toneladas)	
	Entrados del exterior	Salidos al exterior	Importada	Exportada	Transportados	Pasajero—kímt (Miles)	Transportada	Tonelada kilómetro (Miles)
1969 Total	192 536	290 370	7 039 5	7 025 2	2 723 117	1 797 308	106 238	77 191
1970 Agosto	21 780	24 491	576 1	1 316 4	266 185	194 329	9 344	7 104
Sept	15 708	18 806	724 9	1 403 5	219 821	151 415	10 955	8 311
Octubre	18 644	18 510	644 0	1 205 3	240 047	156 170	9 279	6 247

Años y Meses	Por el río Magdalena		Cabotaje	Oleoductos	Por ferrocarril			
	Toneladas metricas	Ganado vacuno (cabezas)			Toneladas metricas	Refinados de petroleo (Mi les barrils	Pasajeros	
			Numero	Pasajero kilometro (miles)			Numero	Tonelada kilometro (miles)
1970 Total	()	()	()	42 956	2 101 392	235 039	2 781 148	1 172 636
Octubre	()	()	()	3 866	144 257	15 867	219 335	100 578
Nov	()	()	()	3 499	116 700	12 429	163 397	73 513
Dic	()	()	()	3 891	197 759	27 905	178 256	92 247
1971 Enero	()	()	()	()	220 131	30 804	213 250	99 684

Produccion

(Indice Enero 1969 = 100)

Transporte



FUENTE DANE Ministerio de Minas y Petroleo F o c a l N a c o a l e s

2 2 2 Movimiento de buses urbanos en algunas ciudades del país 1969 y julio 1970

Ciudades	Promedio diario de buses en servicio	Numero de viajes redondos	Kilómetros recorridos	Numero de pasajeros transportados		Producto de pasajes en \$	
				Total	Promedio diario	Total	Promedio diario
Total							
Promedio total 1969	7 431	17 013 781	366 367 793	1 447 155 345	3 964 807	705 926 470	1 934 041
Total Julio 1970	8 207	1 566 251	36 585 065	127 451 002	4 131 321	65 125 324	2 104 022
ARMENIA							
1969 Total año	98	310 920	2 700 115	10 823 527	29 653	4 325 047	11 849
Media mensual primer trimestre	109	26 698	228 359	898 090	30 005	359 236	12 002
Media mensual segundo trimestre	113	27 226	232 742	889 554	29 330	355 488	11 721
1970 Julio	110	25 797	222 314	869 441	28 046	347 776	11 219
BOGOTÁ D. E.							
1969 Total año	3 071	4 271 722	167 497 168	647 934 387	1 775 163	327 223 559	896 503
Media mensual primer trimestre	3 373	410 565	15 175 426	55 191 380	1 844 317	29 036 373	969 758
Media mensual segundo trimestre	3 408	408 645	15 955 904	56 580 482	1 865 605	29 608 645	976 172
1970 Julio	3 394	432 516	16 825 348	55 971 284	1 805 525	29 649 190	956 425
BARRANQUILLA							
1969 Total año	762	1 833 918	35 232 285	116 667 512	319 637	58 872 077	161 293
Media mensual primer trimestre	857	172 805	3 479 406	10 130 679	338 330	5 148 841	171 946
Media mensual segundo trimestre	834	183 844	3 809 428	10 540 958	347 749	5 199 853	171 510
1970 Julio	873	178 854	3 569 840	10 403 947	335 611	5 393 408	173 981
CALI							
1969 Total año	998	1 755 776	47 922 187	193 834 499	531 053	96 453 224	264 255
Media mensual primer trimestre	1 048	161 397	4 591 969	16 552 646	551 995	8 796 423	293 261
Media mensual segundo trimestre	1 050	148 497	4 258 755	17 319 986	570 930	9 095 589	299 808
1970 Julio	1 088	160 482	4 468 347	18 336 435	591 498	9 663 608	311 729
CARTAGENA							
1969 Total año	273	731 274	9 656 379	39 556 972	108 375	16 495 787	45 191
Media mensual primer trimestre	305	70 038	955 204	3 950 477	131 977	1 650 323	55 129
Media mensual segundo trimestre	307	73 624	1 004 762	4 113 349	135 595	1 719 562	56 684
1970 Julio	296	65 219	902 308	3 700 346	119 366	1 548 405	49 949
MEDELLÍN							
1969 Total año	1 335	4 665 938	56 359 567	286 468 617	784 846	138 564 287	379 628
Media mensual primer trimestre	1 372	391 252	6 485 705	23 798 488	794 252	11 862 201	396 162
Media mensual segundo trimestre	1 403	402 677	6 323 974	23 776 172	783 288	11 841 042	390 322
1970 Julio	1 435	393 070	6 091 647	24 457 501	788 952	12 150 964	391 967
PEREIRA							
1969 Total año	167	599 328	9 446 678	26 973 962	73 901	10 932 590	29 953
Media mensual primer trimestre	178	56 471	945 503	2 632 535	85 835	1 053 636	35 165
Media mensual segundo trimestre	175	58 257	978 957	2 583 101	85 246	1 047 414	34 566
1970 Julio	177	58 656	987 052	2 463 766	79 476	1 005 578	32 438
SANTA MARTA							
1969 Total año	61	175 894	2 173 852	9 282 823	25 432	3 820 999	10 468
Media mensual primer trimestre	68	18 913	241 380	855 562	28 536	365 319	12 190
Media mensual segundo trimestre	74	23 160	289 520	1 071 517	35 359	470 760	15 538
1970 Julio	88	28 160	344 040	1 305 950	42 127	624 222	20 136
SINCELEJO							
1969 Total año	16	63 149	438 263	1 741 574	4 771	682 923	1 871
Media mensual primer trimestre	22	7 101	47 561	231 860	7 722	92 947	3 095
Media mensual segundo trimestre	22	8 047	53 257	255 965	8 439	102 425	3 377
1970 Julio	22	7 810	52 070	248 300	8 010	99 320	3 204
VILLAVICENCIO							
1969 Total año	68	345 765	2 896 058	10 202 591	27 952	4 549 479	12 464
Media mensual primer trimestre	89	40 101	359 404	1 029 835	34 452	451 946	15 133
Media mensual segundo trimestre	79	34 978	263 865	896 683	29 565	403 594	13 307
1970 Julio	71	21 519	224 531	867 580	27 986	392 420	12 659
OTRAS CIUDADES 1/							
1969 Total año	592	2 260 097	32 045 241	103 668 881	284 024	44 006 498	120 566
Media mensual primer trimestre	647	193 796	2 828 285	9 152 576	304 622	3 995 319	132 980
Media mensual segundo trimestre	641	192 205	2 877 591	9 171 615	302 423	4 097 267	134 980
1970 Julio	643	194 168	2 897 568	8 826 452	304 724	4 349 753	140 315

1/ Por la reserva estadística se incluyen las ciudades de Buenaventura, Girardot, Ibagué, Manizales, Neiva, Pasto, Montería, Popayán, Tunja y Valledupar. Datos elaborados con base en los informes de las Empresas de Transporte Urbano.

2 3 1 Comunicaciones

A Telegrafo y telefono en el interior

Años y Meses	Telegrafo			Telefono			
	Numero de mensajes (miles)	Numero de palabras (miles)	Valor (miles pesos)	Numero llamadas cobradas (miles) (1)	Minutos (miles) (2)	Valor (miles pesos)	Tiempo promedio por llama da (2)-(1)
1970 Total	16 147	292 237	63 885	22 676	120 704	299 096	5 19
1970 Julio	1 387	24 244	5 151	1 989	10 589	26 271	5 19
Agosto	1 305	23 469	5 011	1 904	10 309	25 278	5 25
Sept	1 293	23 754	5 452	1 942	10 481	26 285	5 24
Octubre	1 308	23 953	5 160	1 932	10 418	25 776	5 23
Nov	1 370	24 800	5 304	1 900	10 421	26 416	5 29
Dic	1 967	35 550	7 799	2 036	10 858	26 371	5 20

B Telegrafo y telefono con el exterior

Años y Meses	Telegrafo			Telefono (saliente)			
	Numero de mensajes (miles)	Numero de palabras (miles)	Valor (miles pesos)	Numero de llamadas (miles) (1)	Minutos (miles) (2)	Valor (miles pesos)	Tiempo promedio por llama da (2) - (1)
1970 Total	434 3	10 859	55 898	173 9	1 103 0	46 941	6 21
1970 Julio	38 0	941	4 719	14 8	95 2	3 913	6 25
Agosto	36 6	880	4 471	16 4	107 1	4 606	6 32
Sept	36 3	873	4 442	15 7	102 9	4 346	6 33
Octubre	37 0	871	4 564	16 0	106 9	4 632	6 33
Nov	34 0	857	4 420	16 0	107 3	4 632	6 42
Dic	45 4	1 076	4 833	15 9	100 9	4 228	6 21

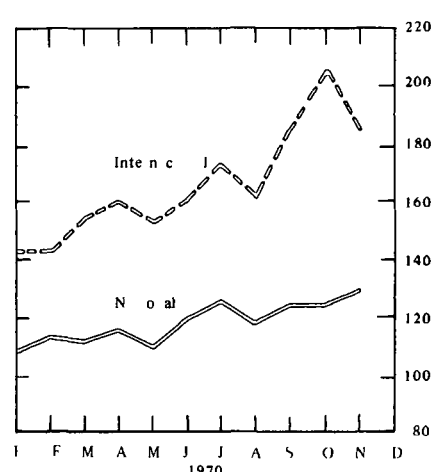
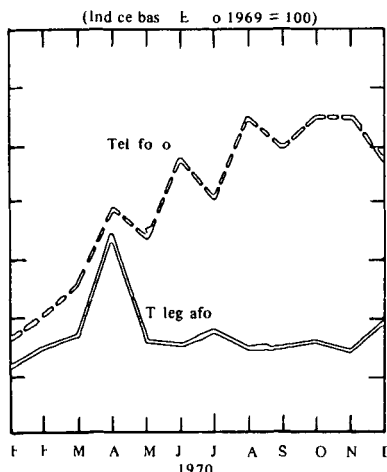
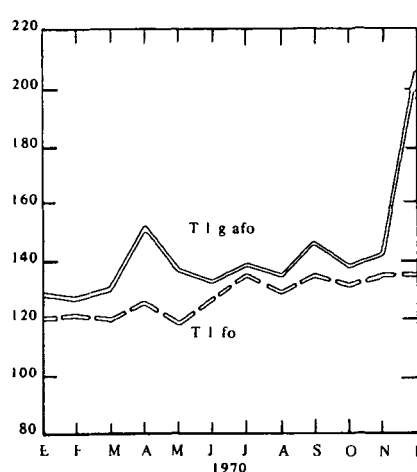
C Telex

Años y Meses	Total impulsos (Miles)	Nacional				Internacional		
		Valores (miles pesos)				Numero llamadas (miles)	Minutos (miles)	Valor (Miles pesos)
		Impulsos	Arriendo maquinaria	Otros ingresos	Total			
1970 Total	37 724	32 567	9 778	1 028 7	43 372	—	—	—
1970 Julio	3 325	2 880	817	93 8	3 791	14 6	64 8	3 298
Agosto	3 087	2 686	825	70 2	3 581	13 9	60 3	3 071
Sept	3 365	2 838	835	82 6	3 755	15 0	63 7	3 496
Ovtubre	3 269	2 814	831	90 4	3 735	16 3	69 3	3 903
Nov	3 467	3 002	835	79 8	3 917	16 6	64 0	3 513
D c	3 671	3 123	831	110 8	4 065	—	—	—

Telegrafo y telefono interior

Telegrafo y telefono exterior

Telex



FUENTE: Empresa Nacional de Telecomunicaciones y Radiodifusión

3 - MONEDA Y FINANZAS

CHEQUES PAGADOS

El movimiento de cheques pagados directamente y por compensación en Agosto de 1970 respecto al mismo mes de 1969 presentó un incremento de 14 6o/o con relación a Enero de 1970 el crecimiento fue de 14 7o/o observándose que en los dos periodos analizados el incremento ha sido casi el mismo

En Diciembre con respecto a Noviembre de 1970 las especies monetarias registraron un aumento de 62 1o/o como consecuencia del auge de dichas especies fuera de bancos del orden de 2 407 9 millones de pesos que contrarrestaron las pequeñas bajas registradas en el Banco de la República y en otros bancos (0 4 y 205 2 millones respectivamente) ascenso bastante considerable teniendo en cuenta el de los meses anteriores En Diciembre de 1970 en

comparación con el mismo mes de 1969 se observó un incremento de 19 1o/o

MEDIOS DE PAGO EN CIRCULACION

En Diciembre con relación a Noviembre de 1970 los medios de pago en circulación incluyendo los depósitos oficiales se incrementaron en 3 4o/o y con exclusión de ellos en 3 7o/o como consecuencia principalmente del aumento de las especies monetarias fuera de bancos (2 407 9 millones de pesos) que fue superior a la baja registrada en los depósitos a la vista (1 634 8 millones de pesos)

En el decurso Enero—Diciembre 1970 el crecimiento de los medios de pago en circulación fue de 17 9o/o incluyendo los depósitos oficiales En el mismo periodo las especies monetarias fuera de bancos

aumentaron en 2 885 1 millones de pesos mientras que los depositos oficiales en el Banco de la Republica disminuyeron en 114 7 millones de pesos

FACTORES DE EXPANSION Y CONTRACCION

En el periodo Octubre—Noviembre de 1970 los principales factores que contribuyeron a la expansion de los medios de pago fueron los siguientes prestamos y descuentos del Banco de la Republica otros activos del mismo banco los prestamos y descuentos de los bancos comerciales y los depositos en cuenta corriente de dichos bancos Durante el mismo periodo los factores de contraccion fueron los siguientes depositos provisionales segun Resolucion 53/64 otros pasivos no monetarios del Banco de la Republica y de los bancos comerciales y los prestamos y descuentos en el Banco de la Republica

PODER ADQUISITIVO DEL PESO

En 1970 fue de 32 6 sufriendo un deterioro respecto a 1969 cuando fue de 35 1 como consecuencia de la subida del indice total de precios al por mayor durante ese periodo el cual paso de 285 2 a 307 0

En Enero de 1971 el poder adquisitivo del peso bajo levemente pasando de 31 5 en Dic 1970 a 31 3 En el mismo lapso el indice total de precios al por mayor subio de 137 8 a 319 9 hecho que incidio en la perdida de poder adquisitivo anotada

ENCAJE Y DEPOSITOS BANCARIOS

Al finalizar el tercer trimestre de 1970 hubo un exceso de encaje de 213 0 millones de pesos siendo superior al registrado al final del segundo trimestre que fue de 133 4 millones de pesos logicamente en ambos periodos el encaje computable fue superior al requerido en las cantidades anotadas En Agosto de 1970 el exceso de encaje disminuyo considerablemente respecto del mes de Julio del mismo año Los depositos de ahorro tuvieron un incremento de 57 4o/o en Diciembre de 1970 respecto del mismo mes en 1969 siendo la Caja Agraria la que mas ahorros capto durante ese periodo seguida del Banco Popular En Diciembre respecto a Noviembre (1970) los ahorros aumentaron en 4 8o/o los bancos comerciales fueron los que mas contribuyeron a ese incremento seguidos por la Caja Agraria

Los depositos en el Banco de la Republica en Diciembre de 1970 comparado con el mismo mes de 1969 se aumentaron en 784 8 millones de pesos

siendo los mayores depositantes los bancos comerciales y los depositos de los particulares para importacion los depositos oficiales disminuyeron en dicho periodo En Diciembre respecto de Noviembre (1970) los depositos en el Banco de la Republica disminuyeron en 347 2 millones de pesos esta disminucion se debe a las necesidades que se presentan en el periodo de fin de año Los que mas contribuyeron a esa baja fueron los bancos comerciales (171 700 millones de pesos) Les siguieron los depositos de particulares para giros al exterior (149 336 millones de pesos)

PRESTAMOS BANCARIOS

En Diciembre de 1970 el sector mas favorecido con los prestamos de la Caja Agraria fue el de la agricultura (66 8o/o) seguido por la ganaderia (17 5o/o) En 1970 respecto de 1969 el credito concedido por la Caja Agraria para los diferentes sectores de la Economia tuvo una disminucion de 18 1o/o Los prestamos de la Caja Agraria y de los bancos comerciales registraron un descenso de 5 1o/o en Junio comparado con Enero de 1970

MOVIMIENTO BURSATIL

La Bolsa de Bogota registro un descenso en sus operaciones en Diciembre comparado con Julio (1970) de 20 4o/o lo que mas contribuyo a esa baja fue el rubro otros que comprende certificados Ley 83 de 1962 y Unidades del Fondo Grancolombiano seguido por las acciones

Durante el primer trimestre de 1971 las transacciones tuvieron fluctuaciones con tendencia a la baja

En cuanto a la Bolsa de Medellin en el segundo semestre de 1970 sus transacciones oscilaron durante el periodo en Diciembre respecto a Julio de 1970 se registro un leve descenso de 0 5o/o y en el primer trimestre del año en curso se presento un incremento en las transacciones en efecto en Marzo respecto de Enero del presente año estas se elevaron en un 52 3o/o

En cuanto al movimiento bursatil nacional en el segundo semestre de 1970 este tuvo oscilaciones muy variadas con una baja considerable en Diciembre En dicho mes comparado con Julio del mismo año la baja fue de 15 1o/o

En el primer trimestre de 1971 aparecio una recuperacion regular en Marzo respecto de Enero el incremento fue de 10 6o/o siendo el valor de las transacciones de acciones lo que mas contribuyo a ese incremento Se observa que la Bolsa de Medellin ha sido la menos afectada por la disminucion de transacciones contribuyendo este hecho a la elevacion del indice total de transacciones

3 1 1 Cheques pagados

3 1 2 Especies monetarias

(Miles de pesos)

Anos y Meses	Directamente y por compensacion (Miles de pesos)	Indice Base 1958 = 100	Saldos a fin de	Total	En el Banco de la Republica	En otros bancos	Fuera de bancos
1969 Total	468 977 064	544 7	1968	5 897 613	9 310	340 803	5 547 500
1969 Agosto	39 467 419	550 1	1969	7 014 532	14 891	445 672	6 553 969
1970 Enero	39 411 813	549 3	1970 Mayo	5 527 663	15 116	603 070	4 909 477
Febrero	41 735 956	581 7	Junio	5 741 228	14 834	547 771	5 178 623
Marzo	41 104 432	572 9	Julio	5 612 202	15 039	641 254	4 955 909
Abril	46 288 784	645 2	Agosto	5 614 382	15 022	690 310	4 909 050
Mayo	42 394 497	590 9	Sept	5 505 386	14 911	713 194	4 777 281
Junio	44 291 825	617 4	Oct	5 761 641	14 545	550 193	5 196 903
Julio	50 158 992	699 1	Nov	6 154 515	14 351	681 802	5 458 362
Agosto	45 223 247	630 3	Dic	8 356 926	13 978	476 636	7 866 312

FUENTE Banco de la Republica

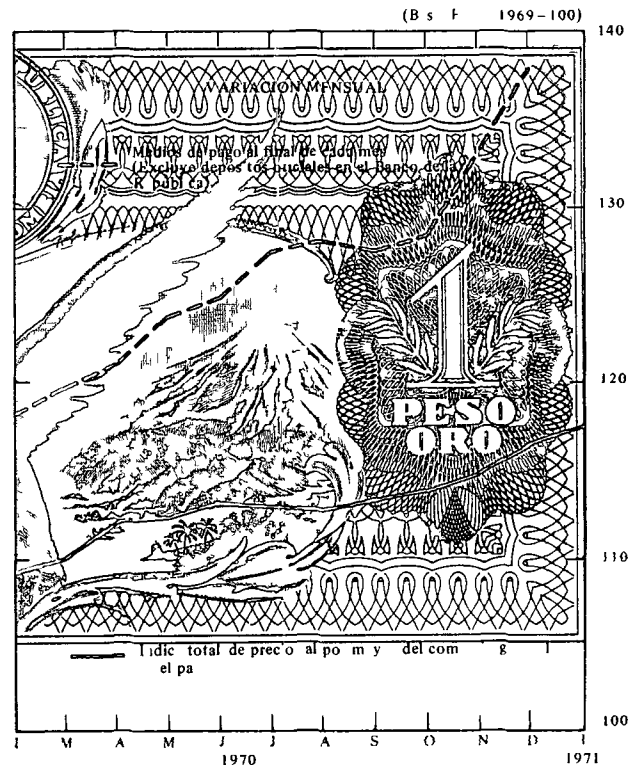
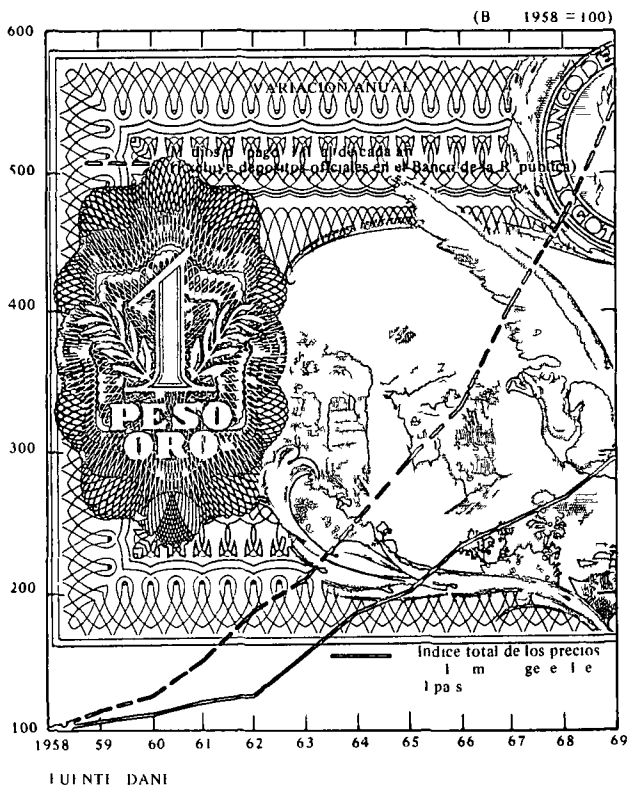
3 2 1 Medios de pago en circulacion

(Miles de pesos)

Saldos a fin de	Depositos a la vista	Depositos oficiales en el Banco de la Republica	Especies monetarias fuera de bancos	Totales		Indice (Base 1958 = 100)	
				Con depósitos oficiales	Sin depósitos oficiales	Con depósitos oficiales	Sin depósitos oficiales
1970 Enero	13 164 167	604 737	4 981 172	18 750 076	18 145 339	541 7	546 7
Febrero	13 756 526	582 049	4 768 256	19 106 831	18 524 782	552 0	558 2
Marzo	14 204 748	629 035	4 543 259	19 377 042	18 748 007	559 8	564 9
Abril	13 973 849	708 057	4 981 051	19 662 957	18 954 900	568 1	571 1
Mayo	14 472 486	642 857	4 909 477	20 024 820	19 381 963	578 5	584 0
Junio	14 391 074	802 577	5 178 623	20 372 274	19 569 697	588 6	589 6
Julio	15 048 449	748 235	4 555 909	20 752 593	20 004 358	599 8	602 9
Agosto	15 160 708	762 552	4 909 050	20 832 310	20 069 758	602 1	604 8
Septiembre	15 210 122	680 929	4 777 281	20 668 332	19 987 403	597 3	602 4
Octubre	14 929 244	785 469	5 196 903	20 911 616	20 126 147	604 3	606 6
Nov	15 395 735	533 911	5 458 362	21 388 008	20 854 047	618 1	628 5
Dic	13 760 905	490 068	7 866 312	22 117 285	21 627 217	639 2	651 8

FUENTE Banco de la Republica

3 2 2 Expansion monetaria y precios al por mayor



3 2 3 Expansion y contraccion de los medios de pago segun rubros

(Millones de pesos)

R u b r o s	V a r i a c i o n e s									
	Junio-Julio/70		Julio-Agosto/70		Agosto Septiem/70		Septiem Octub /70		Octub Noviem /70	
	Expan sion	Contrac cion	Expan sion	Contrac ción	Expan sion	Contrac cion	Expan sion	Contrac ción	Expan sion	Contrac cion

A-Banco de la República

I Activos

1) Saldos en moneda extranjera		10		114		120		106		220
2) Préstamos y descuentos	-	50	+	117		132		151	+	408
3) Suministros Fondo Financiero Agrar		24	+	59	+	53	+	84	+	20
4) Suministros Fondo Inversiones Priv	+	36	+	19	+	2	+	24	+	36
5) Suministros Fondo Financiero Ind	+	6	+	10	+	10	+	1	+	11
6) Suministros Fondo Desarrollo Urb	+	17		28	+	52	+	6	+	19
7) Cuenta especial de cambios		83	+	35	+	119		49	+	41
8) Inversiones	-	18	-	1		9	-	7		2
9) Otros activos	+	288	+	7		70	+	41	+	414

Menos

II Pasivos no Monetarios

1) Depósitos de los bancos	+	18	3	1		401		17
2) Depósitos del Gobierno Nacional	116		9		+ 3		+ 44	192
3) Depósitos otras entidades oficiales	+	65	+ 18	81			+ 59	61
4) Depósitos para importación y export	+	23	+ 16		+ 46	- 2		15
5) Depósitos provisionales Resol 53/64			+ 33	- 11		- 34		+ 73
6) Fondo de Inversiones Privadas	+	35	+ 5		+ 6		+ 26	+ 9
7) Fondos Financieros	+	97	28		+ 8		+ 6	+ 15
8) Financiación externa contrapartida en moneda corriente	+	19	+ 12	40			+ 17	+ 84
9) Otros pasivos no monetarios	+	145	+ 72		+ 87	127		+ 445

III Pasivos Monetarios

	-	124	-	13	-	112	+	255	+	386
--	---	-----	---	----	---	-----	---	-----	---	-----

IV Moneda en Tesorería

Creación primaria (III + IV)	+	3	+	1	+	6	+	4	+	2
		121		12		106	+	259	+	388

B Bancos de Depósito

V Activos

1) Saldos netos en moneda extranjera												
Reducidos a moneda legal		101		3	+	58		-	124	+	105	
2) Préstamos y descuentos	+	295		+	293	+	212		+	334	+	171
3) Deudores varios en moneda legal	+	137		+	47	+	36		+	79	+	139
4) Inversiones	-	49		+	55			15	+	38		23
5) Activo fijo	+	30		+	12	+	4		+	12	+	2
6) Otros activos	-	2 621		+	233	+	51		355	+	492	

Menos

VI Pasivos no Monetarios

1) Depósitos cuasi-monetarios	+	72	+	131	+	175	+	84	+	160
2) Préstamos y descuentos en el Bco de la Republica	61		+	217	55		+	160	+	100
3) Capital y reserva legal	+	26	+	58	+	118	+	17	171	
4) Otros pasivos no monetarios	2 994		+	105	+	60	+	6	+	327

VII Pasivos Monetarios

1) Depósitos en cuenta corriente	+	648	+	126	+	48		-	283	+	470
----------------------------------	---	-----	---	-----	---	----	--	---	-----	---	-----

Total medios de pago (III + IV + VII)	+	527	+	114		-	58		-	24	+	858
---------------------------------------	---	-----	---	-----	--	---	----	--	---	----	---	-----

Menos

Caja de bancos de depósito	+	93	+	48	+	25	163				131
Caja de Banco de la Republica							1				

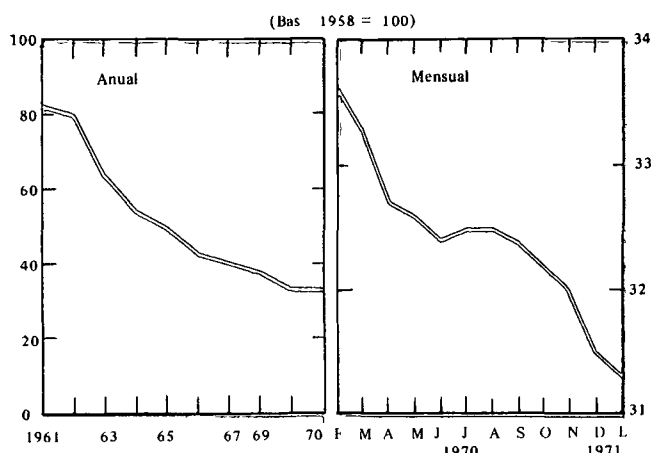
Total medios de la pago en circulación	+	434	+	66		83	+	140	+	727	
--	---	-----	---	----	--	----	---	-----	---	-----	--

FUENTE Asociacion Bancaria

3 2 4 Poder adquisitivo interno del peso

Anos y Meses	Indice total de precios al por mayor (1958 = 100)	Poder adquisitivo interno del peso	Variación del poder adquisitivo
1969 Total	285 2	35 1	- 6 1
1970 Total	307 0	32 6	0 7
1970 Junio	308 8	32 4	0 6
Julio	308 2	32 5	+ 0 3
Agosto	307 4	32 5	0 0
Sept	309 0	32 4	0 3
Octubre	310 3	32 2	0 6
Nov	312 9	32 0	0 6
Dic	317 8	31 5	1 6
1971 Enero	319 9	31 3	0 6

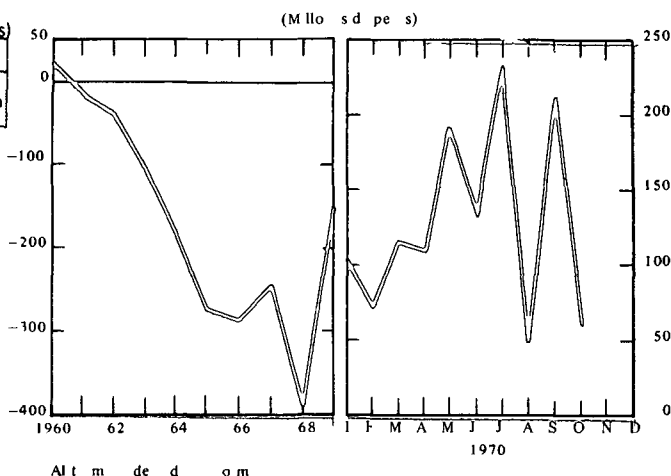
FUENTE DANE



3 2 5 Encaje de los depositos en moneda legal (Exceso o defecto)*

Saldos a fin de	(Miles de pesos)		
	Encaje		
	Requerido	Computable	Exceso o defecto
1966 Dic	1 942 596	1 655 748	286 848
1967 Dic	2 535 662	2 293 323	242 339
1968 Dic	3 629 999	3 242 969	387 030
1969 Dic	4 337 333	4 188 546	148 787
1970 Febrero	4 474 824	4 547 047	+ 72 223
Marzo	4 448 413	4 563 423	+ 115 010
Abril	4 482 403	4 592 697	+ 110 294
Mayo	4 561 128	4 753 973	+ 192 845
Junio	4 618 371	4 751 786	+ 133 415
Julio	4 662 547	4 885 932	+ 223 385
Agosto	4 772 077	4 820 617	+ 48 540
Sept	4 769 006	4 982 035	+ 213 029

FUENTE Banco de la Republica



3 2 6 Depositos en el sistema bancario

Saldos a fin de	Total general	Bancarios				De ahorro				
		Total	En cuenta corriente	Otros depósitos a la orden y antes 30 días	Depósitos a más de 30 días	Total	En bancos comerciales	En Bca Gubernam	Fomento	En cajas particulares
1969 Dic	17 623 267	14 907 042	11 949 132	2 879 766	78 144	2 716 225	978 909	1 342 102	325 182	70 037
1970 Junio	20 319 402	17 738 822	14 453 276	2 839 212	86 334	2 940 580	1 066 802	1 453 870	345 249	74 659
Julio	-	-	-	-	-	2 976 284	1 081 610	1 481 146	338 231	75 297
Agosto	-	-	-	-	-	3 017 906	1 084 659	1 513 860	344 306	75 081
Sept	-	-	-	-	-	3 102 237	1 113 537	1 565 820	345 642	77 238
Octubre	-	-	-	-	-	3 244 530	1 149 673	1 615 397	402 481	76 979
Nov	-	-	-	-	-	3 267 677	1 174 555	1 593 090	422 041	77 991
Dic	-	-	-	-	-	3 425 468	1 261 163	1 650 983	431 141	82 181

FUENTE Superbancaria

3 2 7 Depositos en el Banco de la Republica

Saldos a fin de	Total	De bancos comerciales	De la Caja Agraria	De los particulares		Oficiales
				Para importacion	Para giros al exterior	
1969 Dic	6 434 097	3 480 427	244 415	1 666 388	493 047	549 820
1970 Junio	7 459 554	3 773 264	431 889	1 911 085	540 739	802 577
Julio	7 785 893	4 076 084	486 553	1 934 198	540 823	748 235
Agosto	7 786 502	4 032 467	467 913	1 949 661	573 909	762 552
Sept	3 700 697	()	460 232	1 996 499	563 037	680 929
Octubre	7 688 409	4 071 303	348 350	1 994 447	528 840	745 469
Nov	7 566 011	4 154 448	296 816	1 978 762	602 074	533 911
Dic	7 218 861	3 982 748	344 312	1 948 995	452 738	490 068

No incluye Depositos de Bancos Comerciales FUENTE Banco de la Republica

3 3 1 Nuevos prestamos de la Caja de Credito Agrario

A Segun clase de prestatarios

(Miles de pesos)

Clase de prestatarios	1970							
	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto
Aparceros	3 591	8 589	5 963	8 310	6 510	3 967	5 698	7 145
Anticresis	818	315	172	180	214	112	247	248
Arrendatarios	16 613	49 798	46 796	49 874	36 113	19 749	30 883	67 041
Colonos	7 532	20 539	12 513	10 586	7 421	4 743	9 109	15 431
Coherederos	1 425	2 560	1 722	1 745	1 217	764	308	1 082
Estudiantes	12	()	25	41	()	48	2	()
Propietarios	184 216	355 661	233 366	200 620	157 296	109 882	169 327	310 393
Usufructuarios	57	20	8	29	29	76	479	345
Empleados	35	()	54	77	763	945	262	501

FUENTE Caja de Credito Agrario Incluye Cooperativas de usuarios y extension comunal

B Segun destino economico

(Miles de pesos)

Años y Meses	Total		Agricultura		Ganaderia		Industria y Minería		Varios (1)	
	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o
1969 Total	3 443 491	100 0	2 457 431	71 4	867 410	25 2	115 943	3 3	2 707	0 1
1970 Total	3 324 109	100 0	2 460 293	74 0	697 461	21 0	159 658	4 8	6 697	0 2
1970 Mayo	209 528	100 0	167 858	80 1	36 380	17 7	4 522	2 2	768	0 4
Junio	140 286	100 0	105 924	75 5	26 319	18 8	7 049	5 0	994	0 7
Julio	216 315	100 0	148 392	68 6	54 861	25 4	12 344	5 7	718	0 3
Agosto	402 205	100 0	292 175	72 6	89 359	22 2	20 053	5 0	618	0 2
Sept	386 316	100 0	306 314	79 3	59 236	15 3	19 916	5 2	850	0 2
Octubre	305 582	100 0	234 061	76 6	53 954	17 7	16 839	5 5	728	0 2
Noviem	242 230	100 0	189 357	78 2	43 384	17 9	8 844	3 6	645	0 3
Dic	198 319	100 0	132 430	66 8	34 731	17 5	30 283	15 3	875	0 4

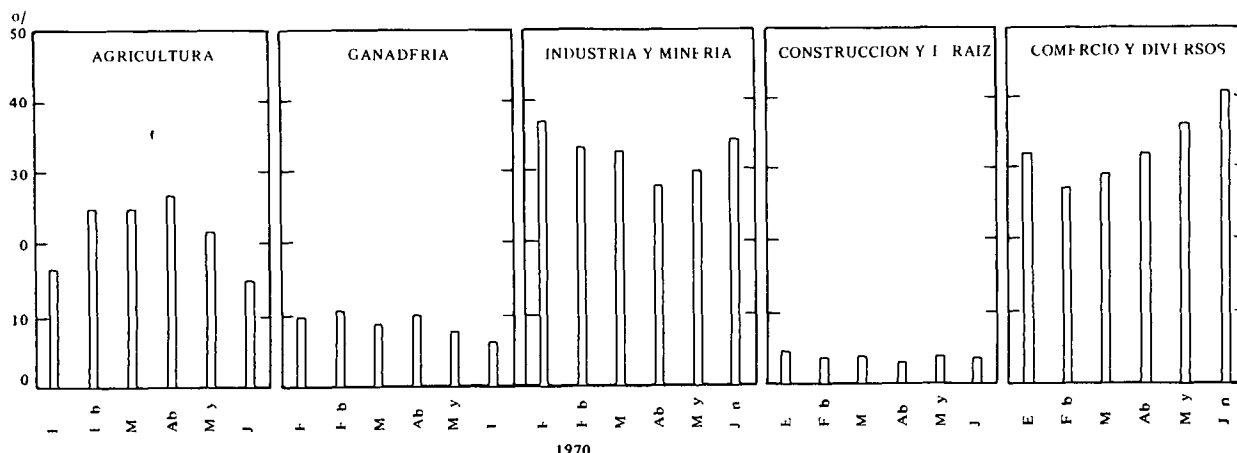
(1) Incluye credito educativo pago de impuestos predial prestamos para vivienda de empleados FUENTE Caja de Credito Agrario

3 3 2 Nuevos prestamos y descuentos segun destino economico

[Bancos comerciales y Caja de Credito Agrario-distribucion porcentual]

(Millones de pesos)

Años y Meses	Total		Agricultura		Ganaderia		Industria y Minería		Construcción y Fincas Raiz		Comercio y Diversos	
	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o
1969 Total	14 524	100 0	3 365	23 2	1 522	10 4	4 321	29 8	586	4 0	4 730	32 6
Dic	1 010	100 0	117	11 6	65	6 4	332	32 9	44	4 4	452	44 7
1970 Enero	1 179	100 0	198	16 8	114	9 7	437	37 1	52	4 4	378	32 0
Febrero	1 476	100 0	370	25 1	158	10 7	491	33 3	55	3 7	402	27 2
Marzo	1 117	100 0	296	25 1	105	8 9	386	32 8	47	4 1	343	29 1
Abril	1 309	100 0	355	27 1	131	10 0	364	27 8	42	3 2	417	31 9
Mayo	1 169	100 0	252	21 5	91	7 8	347	29 7	49	4 2	430	36 8
Junio	1 119	100 0	167	14 9	70	6 3	379	33 8	40	3 6	463	41 4



FUENTE B o d i R p b l

3.1.1 Movimiento bursatil

A Bolsa de Bogota

(Miles de pesos)

Años y Meses	Total de transporte		Acciones						Bonos y cedulas		Otros (2)	
			Total		Financieras (1)		Industriale					
	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1969 = 100)
1970 Abril	156 153	608 6	74 116	549 3	20 556	544 4	53 560	551 2	36 070	296 5	45 967	180 6
Mayo	114 871	447 7	68 005	504 0	18 593	492 4	49 412	508 5	21 592	177 5	25 274	99 3
Junio	87 739	342 0	48 053	356 2	15 475	409 8	32 578	335 3	16 199	133 1	23 487	92 3
Julio	104 499	407 0	53 308	395 1	18 827	498 6	34 481	354 9	20 329	167 1	30 862	121 2
Agosto	125 019	487 2	90 543	671 0	30 647	811 6	59 896	616 4	15 433	126 8	19 043	74 8
Sept	98 068	382 2	65 875	488 3	16 772	444 2	49 103	505 4	15 547	127 8	16 646	65 4
Octubre	122 765	478 5	56 498	418 7	20 014	530 0	36 484	375 5	40 481	332 7	25 786	101 3
Nov	101 120	394 1	51 657	382 7	18 486	489 6	33 171	341 4	25 288	207 9	24 181	95 0
Dic	83 160	324 1	43 754	324 3	13 775	364 8	29 979	308 5	19 524	160 5	19 882	73 1
1971 Enero	89 781	343 9	41 916	310 7	17 004	450 3	24 912	256 4	15 309	125 8	32 556	127 9
Febrero	98 719	384 7	53 720	398 2	19 150	507 1	34 570	355 8	17 193	141 3	27 806	103 2
Marzo	86 067	335 4	44 595	330 5	15 021	397 8	29 574	304 4	11 700	96 2	29 772	111 0

(1) Bancos Bolsa y Seguros (2) Letras de Cambio Certificados Ley 83 de 1962 y Unidades Fondo Grancolombiano FUENTE Bolsa de Bogotá

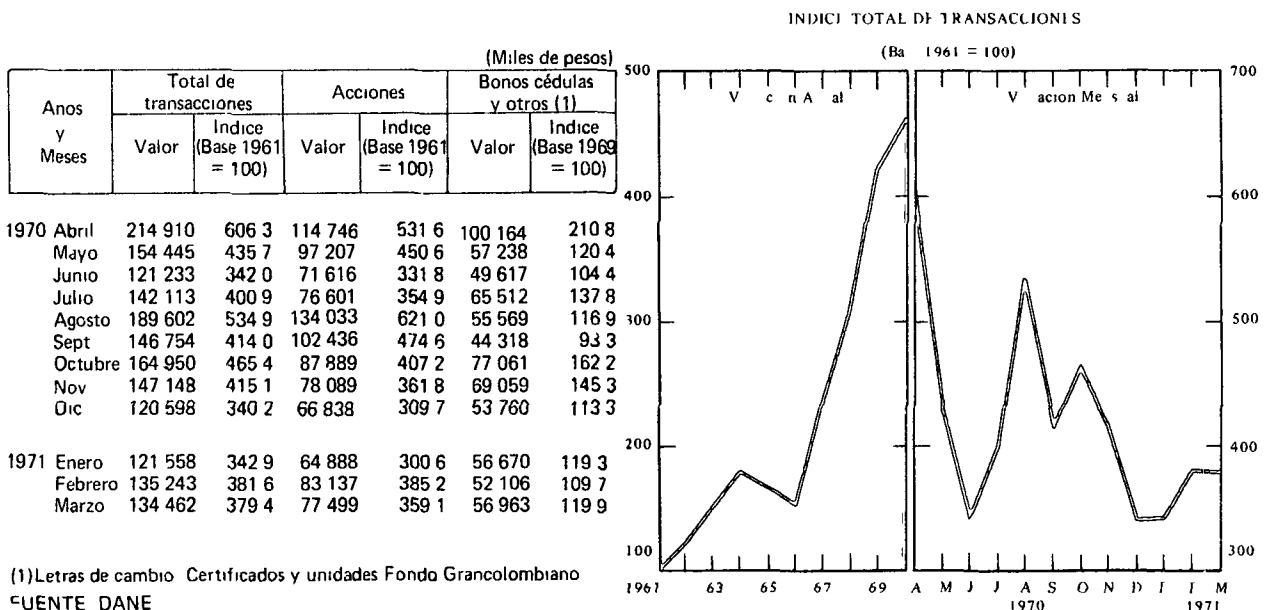
B Bolsa de Medellin

(Miles de pesos)

Años y Meses	Total de transacciones		Acciones		Bonos		Cedulas y otros	
	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1961 = 100)	Valor	Indice (Base 1969 = 100)
1970 Abril	58 757	600 4	40 630	502 1	11 566	888 3	6 561	172 1
Mayo	39 574	404 4	29 202	360 9	4 172	320 4	6 200	162 6
Junio	33 494	342 3	23 563	291 2	5 318	408 4	4 613	121 0
Julio	37 614	384 4	23 293	287 2	8 686	667 1	5 635	147 8
Agosto	64 583	660 0	43 490	537 5	15 858	1 218 0	5 235	137 3
Sept	48 686	497 6	36 561	451 9	7 996	614 1	4 129	108 3
Octubre	42 185	431 1	31 391	388 0	4 433	340 5	6 361	166 9
Nov	46 022	470 3	26 432	326 7	11 714	899 7	7 876	206 6
Dic	37 438	382 6	23 084	285 3	9 634	739 9	4 720	123 8
1971 Enero	31 777	324 7	22 972	283 9	5 036	386 8	3 769	98 8
Febrero	36 524	373 2	29 417	363 6	4 060	311 8	3 047	79 9
Marzo	48 395	494 5	32 904	406 7	7 727	593 5	7 764	203 6

FUENTE Bolsa de Medellin

C Movimiento bursatil nacional



(1) Letras de cambio Certificados y unidades Fondo Grancolombiano FUENTE DANE

4 - PRECIOS Y COSTOS

INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR

El índice nacional de precios al consumidor presentó en Febrero de 1971 respecto al mes anterior un aumento porcentual ligeramente mas alto para los empleados (0 9o/o) que para los obreros (0 8o/o) por el mayor incremento del grupo de alimentos para los primeros que para los segundos aun cuando para los grupos de vivienda vestuario y miscelaneos los precios afectaron mas a los obreros

Las mayores alzas en Febrero se detectaron en Bogota especialmente para los obreros seguida por Cali Barranquilla y Medellin Las ciudades en las cuales los precios tuvieron menores aumentos fueron Bucaramanga y Pasto El índice de precios al consumidor registra una tendencia al alza general de sus bienes de servicios y componentes En los alimentos se dan bajas para algunas ciudades explicables por la estacionalidad de algunos de ellos lo que disminuye los precios por un exceso de oferta y una menor demanda para los mismos

El intenso invierno que ha azotado el territorio colombiano en los ultimos meses ha incidido indudablemente en un aumento de los precios de los

alimentos que son los que mas importancia relativa tienen dentro del total de gastos de las familias El peso de los alimentos en el calculo del índice ha sido el principal factor para que este detecte en 1971 las mayores alzas de Febrero respecto al ultimo Diciembre como así mismo respecto a Enero en los ultimos cinco años

En los dos primeros meses del año el aumento de los precios al por menor ha sido mas elevado para las familias de obreros (2 5o/o) que para los empleados (2 2o/o) El grupo de la canasta basica de consumo que sufrio las mayores alzas de precios en el presente año fue el de miscelaneo (drogas articulos y servicios personales servicios profesionales estudio y articulos escolares transporte distracciones articulos para aficiones cuotas de prevision social bebidas y tabaco) cuyo aumento fue del 3 0o/o para los empleados y el 4 5o/o para los obreros

De pues de los servicios las mayores alzas fueron las del grupo de alimentos con un aumento ligeramente superior para los empleados (2 3o/o) que para los obreros (2 1o/o) seguido por el grupo de vivienda que afecto mas a los obreros (2 5o/o) que a los empleados (1 9o/o)

El Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) atendiendo las inquietudes de la opinión pública para revisar el índice de precios al consumidor mal llamado por varias personas índice de costo de vida presentó en el presente mes de Abril al Comité Sectorial de Estadísticas de Precios compuesto por las centrales obreras y otras entidades un proyecto de nueva metodología para reestructurar el índice de precios al consumidor lo mismo que ha venido adelantando a través de su Encuesta de Hogares un estudio de los presupuestos de ingresos y gastos de las familias para establecer otra canasta de bienes y servicios básicos y ordenar la importancia de cada uno de éstos dentro del total de gastos de los hogares colombianos

PRECIOS DE 24 ARTICULOS DE PRIMERA NECESIDAD EN 18 CIUDADES DEL PAIS

Entre Diciembre de 1970 y Enero de 1971 los precios de tres de los principales productos básicos del régimen alimenticio manifestaron el siguiente comportamiento

HUEVOS En las 18 ciudades consideradas le correspondió a Girardot el máximo precio para el producto Armenia que registraba el mínimo valor en Diciembre soportó la mayor alza registrada para el periodo en 33 3o/o Santa Marta y Popayan señalaron bajas en el precio del producto en 16 1o/o y 6 3o/o respectivamente

LECHE — Este producto registro un alza general de precio correspondiéndole a Girardot el máximo aumento (13 3o/o) en la botella de 720 gramos Tulua y Buenaventura le siguieron en su orden con incrementos de 4 6o/o y 3 1o/o respectivamente

CARNE Buenaventura y Barrancabermeja fueron las ciudades más afectadas por las alzas de precio en el producto El lomo de res registro en Buenaventura un alza del 25o/o en el precio por libra mientras que el precio de la de cerdo se incremento en 17 7o/o

De igual forma Barrancabermeja experimentó alzas del orden del 14 3o/o para cada uno de los productos

PRECIOS AL POR MAYOR DE ALIMENTOS EN BOGOTÁ

Las imperfecciones del mercado de una parte y el crudo invierno reinante en el país por otra explican en gran medida el variado comportamiento de los precios al por mayor para los artículos alimenticios de primera necesidad en el mercado de Bogotá

De los 36 productos considerados se observan alzas de precios en 20 de los cuales los más afectados

fueron los del grupo de tubérculos y legumbres que en el solo transcurso de un mes (Enero—Febrero) registraron incrementos considerables del orden de 15 1o/o en el precio de la yuca y hasta de un 67 1o/o en el valor de la carga de habas verdes

Los precios para los productos que integran el grupo de granos y harinas observaron ligeras variaciones pero en general la tendencia es hacia la baja en la mayoría de estos

El precio de la panela de primera clase registro un ligero aumento de 1 2o/o mientras que el del azúcar conservaba una relativa estabilidad en Febrero de 1971 respecto al mes inmediatamente anterior

En el grupo de carne y productos lácteos los precios registraron alzas en Febrero de 1971 con respecto a Febrero de 1970 Se observa el mayor aumento de precio en la carne de res de primera del orden del 23 9o/o mientras que la manteca de cerdo experimentaba el menor aumento

JORNALES AGRICOLAS

Estas series se presentarán próximamente para el año pasado A partir de 1971 se suspenderá la serie actual que proviene de 1934 para entregar a los usuarios unas nuevas estadísticas de jornales agropecuarios más ricas en contenido y más acordes para analizar las remuneraciones en el sector primario en el momento presente y por tanto útiles para la formulación y aplicación de políticas económicas y sociales La implantación de esta nueva serie estadística a partir del presente año es una realidad pues ya se está recolectando la información en todo el país y se llenará la necesidad de conocer entre otros aspectos tipos de cultivos clase de explotación condición jurídica tenencia tiempo trabajado estabilidad en el trabajo etc

Las estadísticas que se publican en el presente Boletín están separadas por sexo y se presenta el jornal mínimo el máximo y el más frecuente para climas caliente y frío con alimentación y sin alimentación con referencia a los años 1968 y 1969

Para los salarios agrícolas se observan aumentos en 1969 respecto a 1968 en la mayoría de los casos como se esperaba por efecto de las negociaciones entre trabajadores y patronos por aplicación del Decreto 1233 de 1969 que fijó el salario mínimo por sectores económicos en las diferentes regiones del país

Los trabajadores agrícolas de Nariño reciben los jornales más bajos Para las mujeres aumento de 1968 a 1969 su remuneración en poco más que para los hombres en tierra caliente y en cambio en clima frío sucedió lo contrario El salario mínimo con alimentación es de \$4 para los hombres y de \$3 para

las mujeres sin alimentacion es de \$8 para los hombres en ambos climas y para las mujeres de \$7 sin alimentacion en clima caliente y de \$5 en clima frio

Asimismo los ingresos maximos de los campesinos nariñenses en terminos generales son inferiores a aquellos detectados como los mas altos en el resto de departamentos los jornales maximos para los hombres en clima caliente fueron en 1969 de \$12 con alimentacion y de \$18 sin alimentacion en clima frio de \$8 con alimentacion y de \$12 sin alimentacion para las mujeres los salarios mas elevados en clima calido son de \$10 con alimentacion y de \$15 sin alimentacion y en las tierras frias solo ganan \$5 con alimentacion y \$10 sin alimentacion

Despues de Nariño el departamento en que los trabajadores agricolas tienen los salarios más bajos es el Cauca ya que allí los salarios mas frecuentes en clima caliente oscilaron en 1969 entre \$7 y \$12 y para clima frio entre \$5 y \$11 siendo siempre mas bajos para mujeres que para hombres

El salario agricola más frecuente y tambien mas alto en todo el pais fue en 1969 de \$29.35 para los hombres en clima caliente sin alimentacion

Los departamentos en que se dan mas altas remuneraciones a los campesinos son los de la Costa (Cesar Magdalena y Atlantico) En Meta Tolima Quindio y Cundinamarca los salarios son mas altos en tierra caliente que en clima frio los hombres reciben mas altos ingresos que las mujeres y los jornales sin alimentacion son superiores a los con alimentacion pues en estos ultimos no se estima ni se incluye el valor de los alimentos

INDICE DE COTIZACION DE ACCIONES EN LA BOLSA DE BOGOTA

Los indices que publica este Boletín son obtenidos de la Bolsa de Bogota y del Banco de la Republica

Las constantes variaciones del indice observadas a traves del periodo 1969-1971 son debidas a las presiones de la oferta y la demanda tanto para las acciones industriales como para las acciones de los bancos Pero estas variaciones se hacen mas notorias en Marzo de 1971 si lo comparamos con Enero de 1971 pues entonces hubo bajas del indice de acciones de Bancos en 4.71% y del indice para Industrias de 10.52%

PRECIOS DE CERTIFICADO DE CAMBIO Y MONEDAS EXTRANJERAS EN EL MERCADO DE NUEVA YORK

Si comparamos los precios del Certificado de Cambio de Enero de 1970- con Marzo de 1971 éstos han subido en 159 puntos para comprador y 157 puntos

para vendedor lo que equivale a una pérdida del poder adquisitivo externo de 8.88% y 8.75% respectivamente

En el periodo comprendido entre Enero y Marzo de 1971 los precios de compra y venta han aumentado 34 y 32 puntos correspondientes a disminuciones porcentuales en el peso colombiano de 1.77% y 1.66% respectivamente

De la comparacion entre el dolar de los Estados Unidos y las monedas de Colombia Alemania Federal e Inglaterra se observa que la moneda colombiana perdio en poder adquisitivo un 7.90% en Marzo de 1971 con respecto a Enero de 1970 El marco aleman aumento en 1.43% demostrando así que es una moneda fuerte mundialmente la moneda inglesa (libra esterlina) aumento en 0.68%

INDICE DE PRECIOS PARA MATERIALES DE CONSTRUCCION EN BOGOTA

El mayor aumento en el indice de precios se presento en Maderas en Enero de 1971 con respecto a Enero de 1969 (26.46%) lo mismo ocurre si tomamos a Enero de 1970 en una proporcion de 15.22% sobre los demas materiales indicados en el cuadro 4.6.1

Los minerales no Metalicos y sus Productos aumentaron en un 22.16% y 6.63% comparandose a Enero de 1971 con Enero de 1969 y 1970 respectivamente

Podemos observar que los precios de los Minerales no Metalicos y sus Productos crecen similarmente con el Indice total en un 22.26% para Enero de 1971 respecto a Enero de 1969 y alguna diferencia en Enero de 1971 respecto a Enero de 1970

PRECIOS DEL CAFE EN EL INTERIOR Y EN NUEVA YORK

El precio del cafe Manizales en el interior del pais disminuyo en \$9.50 (7.20% en Febrero respecto a Enero de 1971) despues de haber permanecido constante de Abril de 1970 a Enero de 1971 a \$132 quedando a \$122.5 por arroba

En Febrero de 1971 respecto a Enero de 1970 el cafe Manizales en el mercado de Nueva York ha disminuido en un 15.28% mientras que el Santos 4 ha disminuido solamente en un 2.61% Pero es de anotar que si tomamos a Febrero de 1971 respecto a un mes anterior donde los precios hayan sido iguales para los dos tipos de cafe entonces el porcentaje seria minimo tal es el caso de Febrero de 1971 respecto a Octubre de 1970 (un descenso del 1.70% del cafe Manizales y de 1.18% del cafe Santos 4)

411 Índice de precios al por mayor por agrupaciones

(Base 1958 = 100)

Agrupaciones	1969	1970					1971	1970	1969
	Total	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero	Enero	Enero
TOTAL	285 2	307 4	309 0	310 3	312 9	317 8	319 9	298 5	272 7
TOTAL SIN ALIMENTOS	274 6	304 2	306 0	312 9	308 1	310 0	313 9	290 3	259 7
PRODUCTOS ALIMENTICIOS	289 2	305 2	306 6	308 2	311 8	319 2	319 6	300 4	279 0
Animales vivos	328 9	334 6	335 5	341 8	346 0	346 5	361 0	325 0	308 6
Carnes y preparados	336 5	342 0	342 6	344 3	346 1	351 3	361 7	341 0	331 7
Prods. lacteos y huevos	290 5	315 0	323 7	330 2	336 5	351 2	346 0	307 2	286 3
Pescado y preparados	274 7	277 9	282 4	273 4	273 4	273 4	278 8	292 3	265 3
Cereales y preparados	255 8	277 7	275 8	277 4	283 5	289 0	288 4	267 9	251 4
Frutas y legumbres	320 0	312 9	319 5	318 4	313 8	329 5	323 1	320 2	282 2
Azúcar y preparados	282 7	297 3	289 2	283 4	293 2	293 5	293 3	287 8	278 8
Café y cacao	265 4	314 2	314 1	314 1	314 0	314 0	314 1	312 0	236 6
Alimentos diversos	218 1	228 5	228 5	228 5	228 5	228 5	228 5	224 5	212 2
BEBIDAS Y TABACO	289 2	308 4	303 2	301 4	301 3	302 4	307 0	297 5	261 1
Bebidas	291 9	305 2	305 3	306 1	285 7	313 0	313 0	303 5	284 4
Tabaco y manufacturas	284 3	315 8	299 6	292 6	292 3	281 7	295 5	286 0	275 2
MATERIAS PRIMAS NO COM- BUSTIBLES	280 2	290 1	289 7	289 2	286 5	289 1	298 6	292 6	267 1
Cueros sin curtir	273 1	263 9	261 1	258 4	250 3	250 3	275 1	277 0	231 3
Semillas oleaginosas	276 7	320 1	320 1	320 5	320 1	320 1	325 4	330 7	249 9
Caucho en bruto	242 3	266 3	256 7	256 7	256 7	253 0	244 1	265 1	212 9
Maderas en bruto	419 9	453 6	474 1	474 8	478 9	496 7	502 5	461 3	385 9
Fibras textiles	243 2	255 0	255 6	255 5	254 9	257 6	266 6	252 2	236 1
Minerales en bruto	319 5	352 6	359 7	365 0	357 5	368 5	368 3	349 9	299 4
Minerales metalicos	750 6	656 6	635 1	617 9	619 9	619 9	619 9	681 1	872 4
COMBUSTIBLES Y LUBRICANT	228 8	255 8	256 3	256 1	258 3	260 1	260 6	247 0	215 0
Combustibles y lubricantes	228 8	255 8	256 3	256 1	258 3	260 1	260 6	247 0	215 0
ACEITES Y GRASAS VEGETA LES Y ANIMALES	570 4	574 4	573 7	582 4	584 9	584 2	563 3	571 6	563 9
Aceites y grasas	570 4	574 4	573 7	582 4	584 9	584 2	563 3	571 6	563 9
PRODUCTOS QUIMICOS	253 6	266 1	266 0	266 4	267 4	268 0	269 1	259 8	246 2
Compuestos quimicos	292 0	308 4	309 1	311 3	315 1	317 4	317 9	297 6	288 9
Colorantes y curtiembres	287 8	300 8	301 2	301 2	301 2	301 2	303 5	293 6	266 5
Productos farmaceuticos	203 6	212 0	212 5	212 5	213 0	213 5	215 1	209 5	197 8
Perfumeria y tocador	236 8	246 3	246 3	246 3	246 3	246 3	246 3	236 8	236 8
Abonos manufacturados	381 5	381 5	381 5	381 5	381 5	380 9	381 5	381 5	381 5
Explosivos y diversos	290 7	315 1	310 8	311 1	311 5	311 1	311 0	301 6	282 2
ARTICULOS M/TURADOS	262 7	287 0	288 0	289 0	289 9	291 6	294 5	274 3	250 8
De cuero	353 9	380 2	384 5	387 0	390 5	390 5	390 4	363 6	344 6
De caucho	220 5	221 7	219 8	221 7	221 7	221 7	221 7	221 7	221 7
De madera	334 5	358 7	370 0	380 1	387 8	445 1	408 9	355 4	313 9
De papel	237 0	248 4	246 6	247 2	249 0	248 3	249 2	251 3	223 0
De hilazas y tejidos	235 7	256 5	256 8	256 8	256 8	257 3	262 1	241 8	225 7
De minerales no metalicos	306 9	354 9	347 3	358 6	361 4	361 6	370 7	222 4	288 4
De metales comunes	269 7	305 3	305 4	306 2	306 4	306 4	305 8	292 4	253 7
De metales manufacturados	333 6	355 5	358 0	302 7	363 8	364 3	365 1	342 8	322 6
MAQUINARIA Y EQUIPO DE TRANSPORTE	303 5	372 2	381 2	383 5	386 6	390 1	390 1	331 9	253 7
Maquinaria no electrica	341 5	401 7	402 8	402 8	408 5	411 1	411 1	366 4	328 9
Maquinaria electrica	264 4	281 3	280 6	280 6	282 7	282 3	282 3	272 6	233 1
Material de transporte	277 0	382 2	406 8	413 6	413 6	420 7	420 7	317 8	250 9
ARTS M/TURADOS VARIOS	281 8	312 0	317 3	319 9	322 4	323 7	336 8	307 2	250 3
Prefabricados	290 1	306 2	306 2	306 2	306 2	306 2	306 2	298 6	197 5
Muebles	322 7	334 7	339 1	341 7	341 6	351 8	354 0	328 2	318 5
Vestuario	256 2	279 5	275 0	282 3	283 6	284 0	288 5	264 4	247 7
Calzado	307 8	329 4	334 3	335 4	342 4	345 4	346 3	318 1	296 3
Manufacturas diversas	284 8	333 8	341 5	341 5	344 7	344 7	371 4	332 8	236 7

FUENTE Banco de la Republica

4 1 2 Precios al por mayor de productos alimenticios en el mercado de Bogota

Articulo	Unidad	Precios						Variación porcentual (+) o () entre	
		1970				1971		Febrero 1971	
		Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero	Febrero	Enero 1971	Febrero 1970
GRANOS Y HARINAS									
Arroz de 1a clase	Arroba	49 60	50 10	50 80	50 60	51 80	52 20	+ 0 8	+ 9 7
Arroz de 2a clase		52 40	48 50	49 10	48 60	50 10	50 30	+ 0 4	+ 9 3
Arroz de 3a clase		30 50	32 50	29 00	29 20	29 50	29 10	- 1 4	+ 23 3
Arvejas secas		80 80	81 60	81 90	81 90	81 40	52 30	+ 1 1	+ 19 4
Cafe pergamino		127 10	128 80	125 90	124 43	123 31	118 31	0 4	- 2 9
Cafe molido		169 30	169 80	170 30	165 30	179 20	169 10	5 6	+ 2 4
Cebada perlada		38 10	37 60	37 70	37 50	37 90	36 50	- 2 9	- 10 5
Frijoles blancos		85 30	83 00	81 90	86 40	91 40	94 60	+ 3 5	+ 10 6
Frijoles rojos		119 50	116 30	116 90	119 00	117 00	117 40	+ 0 3	+ 0 9
Garbanzos		142 40	140 80	121 50	123 40	140 70	130 50	- 7 3	+ 6 6
Habas secas		41 40	41 80	43 50	41 80	42 60	43 00	+ 0 9	+ 0 5
Harina de maiz de 1a		34 30	34 70	34 40	34 20	34 20	34 10	- 0 3	+ 9 3
Harina de trigo de 1a		43 20	43 30	43 40	43 50	43 60	43 50	+ 0 2	+ 4 1
Lenteja de 1a		156 40	151 80	147 20	149 60	148 70	145 50	+ 2 2	+ 2 4
Maiz amarillo Porva		31 90	30 30	29 20	28 30	28 10	27 70	1 4	2 1
Maiz arroz		33 10	30 60	30 30	30 00	28 90	27 60	- 4 5	0 7
Maiz yucatan		21 80	22 60	23 90	26 10	24 80	23 70	- 4 5	+ 10 7
Trigo de 1a		33 80	33 60	33 30	33 10	33 10	33 30	+ 0 6	+ 2 1
TUBERCULOS Y LEGUMBRES									
Arracacha	Carga	140 00	132 80	118 40	106 00	93 20	120 50	+ 29 3	- 30 4
Arvejas verdes		314 70	467 20	383 70	509 30	343 70	440 00	+ 28 0	+ 63 6
Frijoles verdes		240 60	275 60	266 30	282 70	257 40	361 40	+ 40 4	+ 43 1
Habas verdes		168 20	171 10	113 20	90 00	127 90	213 70	+ 67 1	+ 66 6
Papa de 1a Sabanera	Arroba	26 10	23 90	19 00	16 50	18 50	18 20	1 6	- 26 6
Papa de 1a Tocana		16 09	13 30	9 80	11 60	12 50	12 60	+ 0 8	30 8
Platanos verdes	Carga	185 29	155 60	122 10	120 00	105 30	134 20	+ 27 4	0 2
Yuca		157 10	153 50	153 20	177 30	157 40	181 10	+ 15 1	+ 15 3
CARNES Y LACTEOS									
Carne de cerdo de 1a	Arroba	157 83	156 60	158 20	160 80	166 10	167 20	+ 0 7	+ 11 5
Carne de res de 1a		135 18	135 08	136 20	142 00	148 30	148 70	+ 0 3	+ 23 9
Huevos	100 Unid	85 00	85 00	85 00	88 30	88 90	90 00	+ 1 2	+ 9 1
Leche	25 Btlls	37 50	38 75	38 75	38 75	38 75	38 75	0 0	+ 6 9
Manteca de cerdo	Arroba	175 00	175 00	177 40	180 00	180 00	180 00	0 0	+ 5 9
Mantequilla		337 50	350 00	350 00	346 70	347 40	350 00	+ 0 7	+ 16 7
Queso		286 76	294 70	300 00	300 00	282 90	275 00	2 8	+ 12 8
OTROS ARTICULOS									
Azucar	50 kls	111 90	103 70	102 70	102 50	102 30	102 40	+ 0 1	- 0 8
Panela de 1a clase	Carga	327 10	322 20	320 00	340 00	345 80	350 00	+ 1 2	0 0
Manteca vegetal	15 kls	126 00	129 00	131 30	139 30	143 20	143 00	0 1	+ 16 3

4.1.3 Precios de 24 artículos de primera necesidad en 18 ciudades del país Diciembre 1970 y Enero 1971

(Unidad: Libra de 500 gramos)

Ciudades	Azúcar libra		Arracacha libra		Avena Quaker tarro 500 gramos		Café molido libra		Harina de maíz libra		Harina de trigo libra		Huevos unidad	
	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero
Armenia	1 40	1 38	0 94	0 94	4 76	4 84	—	7 04	1 88	2 09	1 89	2 03	0 60	0 80
B/bermeja	1 50	1 47	1 50	1 44	4 85	4 83	7 00	—	2 00	2 10	2 05	2 00	—	—
B/ventura	1 14	1 14	1 36	1 16	4 81	4 82	7 00	7 00	2 30	2 25	—	2 25	0 85	0 85
Cartagena	1 53	1 40	2 13	2 68	4 66	5 04	6 40	6 40	1 85	1 85	2 00	2 00	1 00	1 00
Cucuta	1 68	1 60	1 30	1 11	4 96	4 96	6 90	6 60	2 12	2 12	2 10	2 10	0 91	0 95
Girardot	1 47	1 47	1 14	0 92	4 89	4 88	7 10	7 10	1 82	1 85	2 03	2 03	1 58	1 58
Ibagué	1 35	1 35	1 02	1 18	4 82	4 82	—	7 20	1 80	1 80	1 84	2 05	0 80	0 30
Libano	1 40	1 64	1 20	1 50	4 98	4 88	7 24	7 24	1 52	1 54	1 72	1 68	0 90	0 90
Montería	—	1 63	—	—	—	5 00	—	—	—	2 70	—	2 20	—	1 15
Neiva	1 40	1 40	0 54	0 56	4 87	4 87	—	7 00	1 78	1 78	2 00	2 00	—	—
Pereira	1 40	1 40	1 36	1 36	4 92	4 92	—	7 20	2 04	2 16	2 36	2 38	0 80	0 78
Popayan	1 32	1 34	0 65	0 56	4 75	4 77	—	7 14	2 21	2 22	1 82	1 84	0 85	0 80
Quibdó	1 30	1 32	1 44	1 46	4 83	4 84	8 17	8 20	2 17	2 22	2 10	2 12	—	—
Sta. Marta	1 50	1 50	—	—	5 00	5 00	7 37	7 50	1 45	1 63	3 24	3 26	0 65	0 56
Sogamoso	1 50	1 50	1 02	1 06	4 91	4 91	6 98	6 98	1 60	1 62	1 97	1 97	0 80	0 81
Tuluá	1 24	1 24	1 18	0 83	4 92	4 92	6 70	6 70	1 42	1 42	2 34	2 34	0 71	0 71
Tunja	1 46	1 48	0 91	1 09	4 91	4 91	7 00	7 00	1 58	1 58	1 54	1 58	—	—
V/cencio	1 53	1 52	1 40	1 16	5 00	4 93	—	7 00	1 83	1 78	2 00	2 00	0 80	0 80

Ciudades	Lenteja Nacional libra		Naranjas libra		Arroz		Cebolla		Chocolate		Manteca Vegetal		Maíz	
	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero
Armenia	8 25	8 17	1 27	1 24	2 28	2 28(a)	1 00	1 04(e)	12 50	12 50(g)	5 18	5 22(i)	1 29	1 29(k)
B/bermeja	7 00	7 00	0 82	0 97	2 18	2 20(a)	1 62	1 70(e)	5 00	5 00(h)	5 27	5 30(j)	1 23	1 23(k)
B/ventura	7 80	7 30	1 37	1 18	2 32	2 34(a)	1 22	1 32(e)	12 84	12 84(g)	5 50	5 50(j)	1 32	1 45(l)
Cartagena	6 70	6 80	1 09	0 95	2 05	2 08(a)	2 50	2 50(f)	5 17	5 33(h)	6 85	6 58(j)	1 19	1 22(k)
Cucuta	5 70	6 00	0 87	0 65	2 33	2 40(a)	1 35	1 35(e)	5 30	5 30(h)	10 10	10 10(o)	1 38	1 40(k)
Girardot	8 00	8 00	1 05	1 46	2 28	2 30(a)	1 00	1 00(e)	5 07	5 07(h)	5 08	5 23(i)	1 33	1 33(k)
Ibagué	6 16	7 92	1 12	1 22	2 20	2 20(a)	1 64	1 66(e)	12 60	12 60(g)	4 74	5 16(i)	1 20	1 22(k)
Libano	7 75	7 67	0 87	1 06	2 16	2 20(a)	1 10	1 00(e)	12 86	12 92(g)	4 68	5 66(i)	1 16	1 34(k)
Montería	—	—	—	—	—	1 67(b)	—	—	—	—	—	—	—	1 27(k)
Neiva	7 50	7 75	0 81	0 87	2 50	2 50(a)	1 00	1 00(e)	13 06	13 06(g)	5 20	5 27(i)	1 25	1 30(k)
Pereira	7 50	7 50	0 70	0 64	2 36	2 36(a)	1 29	1 46(e)	12 60	12 60(g)	5 16	5 30(i)	1 31	1 35(k)
Popayan	7 25	7 50	0 38	0 59	2 22	2 20(a)	1 34	1 38(e)	12 90	12 90(g)	5 44	5 42(i)	1 28	1 44(k)
Quibdó	7 00	6 00	1 02	0 92	1 70	1 75(a)	2 28	2 10(e)	12 63	12 66(g)	5 28	5 40(i)	1 35	1 50(k)
Sta. Marta	6 74	6 74	0 98	1 16	2 39	2 48(a)	2 57	2 94(f)	5 50	5 70(h)	5 27	5 71(i)	1 26	1 30(k)
Sogamoso	7 67	7 67	1 63	1 64	2 68	2 68(a)	0 77	0 69(e)	4 98	4 98(h)	5 00	5 00(i)	1 30	1 30(k)
Tuluá	7 70	7 70	0 78	0 69	2 34	2 34(a)	0 78	1 79(e)	13 00	13 00(g)	4 74	4 74(i)	1 18	1 18(k)
Tunja	7 00	7 00	0 75	0 60	2 20	2 20(a)	0 79	0 94(e)	5 00	5 00(h)	4 96	5 00(i)	1 23	1 23(k)
V/cencio	7 67	7 50	1 34	1 04	2 20	2 18(a)	1 00	1 12(e)	5 00	5 00(h)	5 58	5 37(i)	1 43	1 33(k)

FUENTE DANE (a) De primera (b) de segunda (c) corriente (d) Huila de primera (e) en rama (f) cabezona (g) amargo (h) dulce (i) Em pacada (j) de tarro (k) trillado (l) blanco trillado

4.1.3 Precios de 24 artículos de primera necesidad en 18 ciudades del país

Diciembre 1970 y Enero 1971

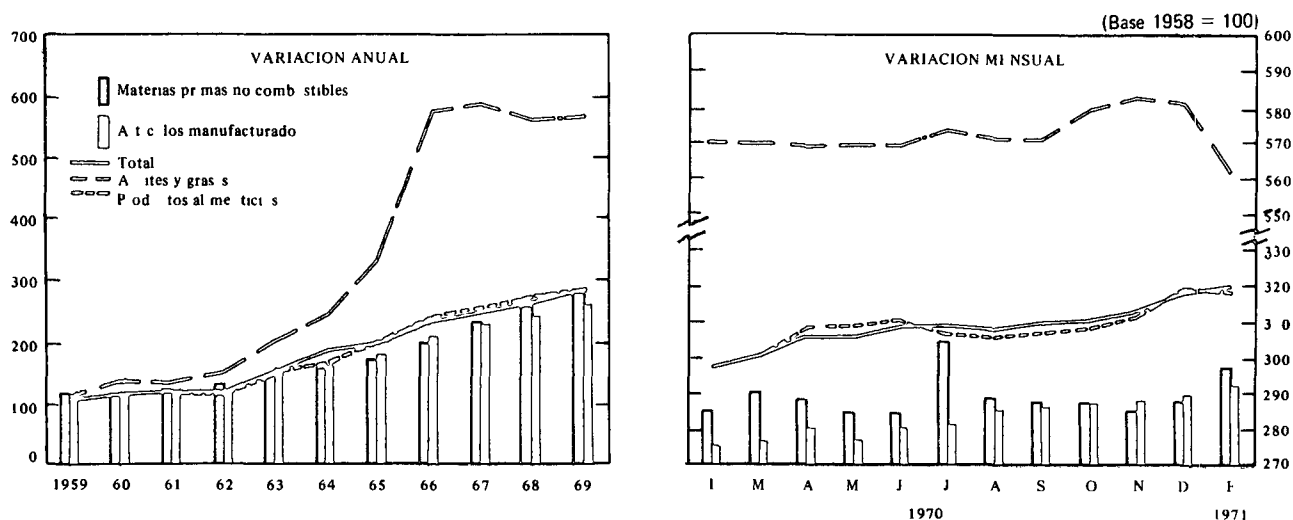
(Unidad: libra de 500 gramos)

Ciudades	Panela		Platanos		Sal		Yuca		Arveja Seca		
	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Característica	Diciembre	Enero
Armenia	1 19	1 22(m)	0 50	0 47(p)	0 47	0 46(r)	0 96	1 00	Amarilla	7 50	4 33
B/bermeja	1 50	1 53(m)	0 42	0 56(q)	0 81	—	0 54	0 70	Amarilla	4 25	4 17
B/ventura	1 62	1 58(m)	0 99	0 80(q)	1 19	0 85(r)	1 12	1 16	—	—	—
Cartagena	1 50	1 54(m)	0 71	0 72(q)	0 89	0 99(s)	0 61	0 50	Seca verde	4 70	4 75
Cucuta	1 60	1 66(m)	0 72	0 65(q)	0 54	0 61(r)	0 68	0 69	Seca verde	3 60	3 60
Girardot	1 82	1 74(m)	0 98	1 00(p)	0 55	0 60(r)	0 93	0 88	Blanca	4 25	4 20
Ibague	1 51	1 49(m)	0 89	0 90(q)	0 43	0 43(r)	1 18	1 20	Blanca	4 22	4 26
Libano	1 43	1 55(m)	0 79	0 66(q)	0 50	0 72(r)	1 06	1 00	Blanca	4 40	4 00
Monteria	—	—	—	—	—	1 00(r)	—	—	Verde en V	—	—
Neiva	1 67	1 67(m)	1 05	1 35(q)	0 54	0 53(r)	0 56	0 56	Blanca	4 05	4 05
Pereira	1 38	1 45(m)	0 70	0 73(p)	0 49	0 50(r)	1 18	1 66	Verde	4 40	4 40
Popayan	—	1 80(m)	1 25	0 76(q)	0 44	0 44(r)	0 69	0 49	Verde en V	4 20	4 54
Quibdo	1 52	1 56(m)	0 74	0 85(q)	1 00	1 12(s)	1 00	1 08	—	—	—
Sta Marta	1 84	1 88(m)	0 68	1 00(q)	0 62	0 76(u)	1 02	0 72	Seca Verde	5 28	5 32
Sogamoso	1 76	1 72(m)	0 87	0 83(q)	0 51	0 51(r)	0 96	0 92	Blanca	4 50	4 66
Tulua	1 38	1 35(m)	0 93	0 98(q)	0 49	0 49(r)	0 51	1 18	Verde en V	6 00	6 00
Tunja	1 84	1 84(m)	0 86	1 02(q)	0 40	0 45(r)	0 76	1 18	Blanca	3 90	4 20
V/cencio	1 42	1 38(m)	0 96	0 57(q)	0 64	0 65(r)	0 88	0 77	Seca Verde	4 58	4 12

Ciudades	Carne de res			Carne de cerdo		Frijoles secos			Leche gramos por botella		Papa		
	Característica	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Característica	Diciembre	Enero	Diciembre	Enero	Característica	Diciembre	Enero
Armenia	Ampolleta	8 00	8 40	10 00	10 40(n)	Cargamanto	5 00	4 30	2 08	2 07(w)	De 1a	0 74	0 72
B/bermeja	Lomo	7 00	8 00	7 00	8 00(n)	Pardo boludo	5 00	3 83	1 75	1 80(x)	Pareja	0 50	0 63
B/ventur	Lomo	8 00	10 00	7 90	9 30(n)	Rayado	3 38	3 88	2 62	2 70(w)	De 1a	0 78	0 82
Cartagena	Lomo Cte	5 75	5 75	6 00	6 00(A)	Cabeza negra	2 55	2 55	2 30	2 40(x)	Bogotana	1 00	1 00
Cucuta	Pulpa 1a	7 50	7 50	8 50	9 20(n)	Rojo boludo	5 40	5 25	2 18	2 20(x)	Sabanera	0 53	0 71
Girardot	Lomo	7 00	7 00	7 50	7 50(n)	Barro rojo	4 47	4 47	1 50	1 70(w)	Tocana	0 52	0 54
Ibague	Lomo	7 00	7 00	8 20	8 12(n)	Culatenos	3 66	3 76	1 62	1 64(w)	Tuquerrena	1 00	1 10
Libano	Pulpa 1a	7 00	7 00	8 00	8 00(n)	Rojo	3 20	3 71	1 50	—	Regional	0 80	0 60
Monteria	Pulpa	—	7 00	—	7 00(n)	Rojo	—	—	—	1 80(y)	Antioquena	—	1 05
Neiva	Lomo	8 00	7 13	9 00	9 00(n)	Guarzo	3 77	3 70	1 60	1 60(w)	De 1a	0 74	0 76
Pereira	Ampolleta	8 80	9 00	11 30	12 20(n)	Rosado	4 10	4 10	1 98	2 00(w)	De 1a	0 83	0 82
Popayan	Lomo	7 00	7 00	9 00	9 00(n)	Liborino	3 67	4 50	1 35	1 41(w)	Guata	0 82	0 66
Quibdo	Lomo	8 00	8 00	9 00	9 00(B)	—	—	—	—	—	Antioquena	0 74	0 74
Sta Marta	Pulpa 1a	7 61	7 61	7 61	7 61(B)	Cabeza negra	2 83	3 37	2 20	2 20(w)	Antioquena	1 30	1 30
Sogamoso	Pulpa 1a	6 00	6 00	9 00	9 00(n)	Rojo gigante	5 38	5 48	1 40	1 40(w)	Tuquerrena	0 80	0 72
Tulua	Pierna	6 70	7 10	10 00	10 00(n)	Algarrobo	3 16	3 16	1 75	1 83(w)	Guata	1 16	1 16
Tunja	Lomo	7 00	7 00	10 00	8 00 (n)	Rojo	5 80	5 70	1 50	1 50(w)	Tuquerrena	0 83	0 80
V/cencio	Pierna	6 00	6 00	9 00	10 00(n)	Cuarzo	3 67	3 50	1 80	1 80(w)	Tocana	0 70	0 55

FUENTE DANE (m) blanca (n) lomo (o) caucana de primera (p) dominico (q) harton costeno (r) yodada (s) molida (t) andes (u) m a r (w) 720 gramos (x) 1 000 gramos (y) 800 gramos (z) 454 gramos (A) corriente (B) pulpa de primera (C) magra

4.1.4 Índice de precios al por mayor



4.2.1 Porcentaje de aumento o disminucion de los indices de precios al consumidor Febrero 1971 respecto a Enero 1971

(Base Julio 1954 a Junio 1955 = 100)

Ciudades	Total		Grupos							
	Empleados	Obreros	I Alimentos		II Vivienda		III Vestuario		IV Miscelaneo	
			Empleados	Obreros	Empleados	Obreros	Empleados	Obreros	Empleados	Obreros
Total Nacional	+ 10.9	+ 0.8	+ 0.6	+ 0.3	+ 0.4	+ 0.6	+ 1.3	+ 1.4	+ 1.6	+ 2.1
Bogota	+ 1.6	+ 1.9	+ 3.5	+ 3.7	+ 0.1	+ 0.1	+ 0.4	+ 0.8	+ 0.9	+ 0.2
Medellin	+ 0.7	+ 0.5	1.3	2.2	+ 1.1	+ 1.8	+ 1.4	+ 1.3	+ 2.5	+ 4.5
Cali	+ 1.0	+ 0.9	+ 1.0	+ 0.7	+ 0.3	+ 0.4	+ 1.7	+ 1.6	+ 1.3	+ 1.3
Barranquilla	+ 0.7	+ 0.9	+ 0.6	+ 0.6	0.0	0.0	+ 1.4	+ 1.7	+ 1.0	+ 2.3
Bucaramanga	+ 0.3	0.3	1.0	1.5	+ 0.1	+ 0.4	+ 2.3	+ 1.9	+ 3.6	+ 1.7
Manizales	+ 0.9	+ 0.4	+ 1.1	0.1	+ 0.1	+ 0.1	+ 1.5	+ 1.0	+ 1.1	+ 1.7
Pasto	+ 0.3	+ 0.1	+ 0.1	+ 0.1	0.2	0.3	+ 1.1	+ 0.7	+ 1.2	0.6

FUENTE DANE

4.2.2 Índice total de precios al consumidor (Variacion porcentual acumulada)

(Base Julio 1954 a Junio 1955 = 100)

Años y Meses	Total		Grupos							
	Índice	o/o Acumulado	I Alimentos		II Vivienda		III Vestuario		IV Misceláneo	
			Índice	o/o Acumulado	Índice	o/o Acumulado	Índice	o/o Acumulado	Índice	o/o Acumulado

Empleados

1970 Dic	459.9	—	475.1	—	391.2	—	442.3	—	505.5	—
1970 Sept	449.3	+ 4.8	463.1	+ 2.4	386.2	+ 6.1	425.6	+ 6.6	494.7	+ 6.8
Octubre	450.4	+ 5.0	462.0	+ 2.1	387.0	+ 6.3	429.5	+ 7.6	499.1	+ 7.7
Nov	452.2	+ 6.1	469.4	+ 3.8	388.8	+ 6.8	437.4	+ 9.5	500.6	+ 8.0
Dic	459.9	+ 7.2	475.1	+ 5.0	391.2	+ 7.5	442.3	+ 10.8	505.5	+ 9.1
1971 Enero	466.0	+ 1.3	482.8	+ 1.6	397.4	+ 1.6	443.6	+ 0.3	512.4	+ 1.4
Febrero	470.1	+ 2.2	485.9	+ 2.3	398.8	+ 1.9	449.3	+ 1.6	520.5	—

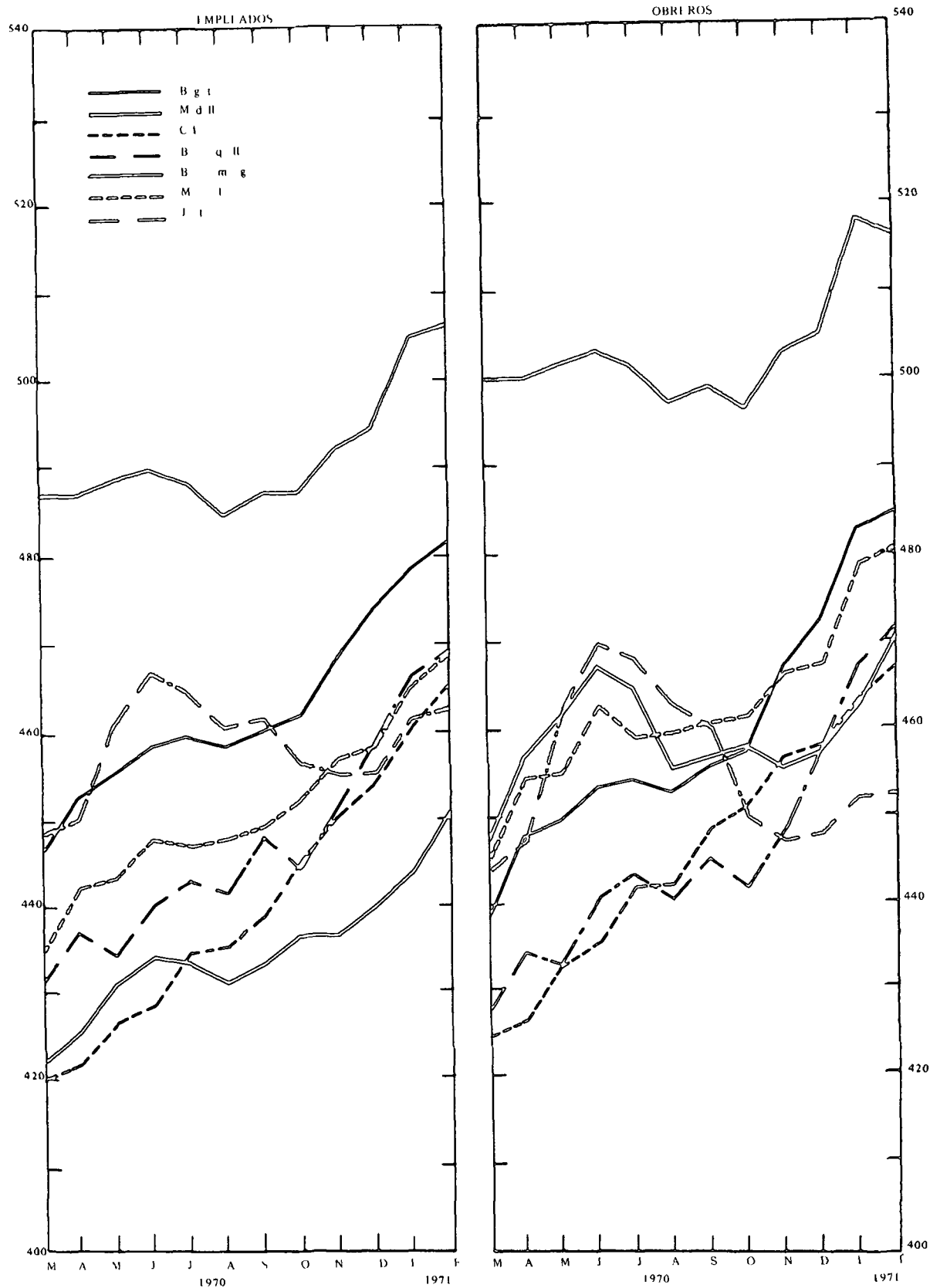
Obreros

1970 Dic	464.5	—	476.5	—	430.7	—	446.6	—	487.4	—
1970 Sept	455.0	+ 4.1	468.0	+ 1.8	421.9	+ 7.1	430.2	+ 6.2	478.4	+ 6.3
Octubre	454.9	+ 4.1	464.8	+ 1.1	423.5	+ 7.5	434.8	+ 7.4	482.4	7.2
Nov	460.1	+ 5.3	471.9	+ 2.6	427.8	+ 8.6	440.6	+ 8.8	482.8	+ 7.2
Dic	464.5	+ 6.3	476.5	+ 3.6	430.7	+ 9.3	446.6	+ 10.3	487.4	8.3
1971 Enero	472.4	+ 1.7	484.8	+ 1.7	439.1	+ 2.0	447.7	+ 0.2	498.5	+ 2.3
Febrero	476.3	+ 2.5	486.4	+ 2.1	441.6	+ 2.5	453.8	1.6	509.1	+ 4.5

FUENTE DANE Los porcentajes acumulados para los meses correspondientes a 1971 se toman en relacion con el indice de Diciembre del año anterior

123 Índice total de precios al consumidor

(Base J I 1954 - J 1955 = 100)



4 2 4 Índice nacional de precios al consumidor

A Empleados

Base Julio 1954 – Junio 1955 = 100)

Ciudades y grupos de consumo	1969 Total	1970					1971		1970	1969
		Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero	Febrero	Febrero	Febrero
TOTAL	420 6	445 9	449 3	450 4	455 2	459 9	466 0	470 1	431 2	399 9
Alimentos	433 3	457 6	463 1	462 0	469 4	475 1	482 8	485 9	446 6	413 6
Vivienda	352 1	382 6	386 2	387 0	388 8	391 2	397 4	398 8	370 1	341
Vestuario	381 8	423 6	325 6	429 5	437 4	442 3	443 6	449 3	403 2	368 9
Miscelaneo	449 9	494 5	494 7	499 1	500 6	505 5	512 4	520 5	473 8	445 0
BOGOTA	400 7	431 0	432 8	436 2	436 4	439 5	443 5	450 4	415 9	384 6
Alimentos	421 9	442 6	445 5	451 5	444 1	446 8	446 8	462 2	431 8	399
Vivienda	347 7	384 0	385 9	386 2	387 6	388 9	393 7	394 0	367 5	334 5
Vestuario	387 6	424 2	325 6	432 3	449 4	452 9	453 5	455 4	408 4	364 1
Miscelaneo	448 9	483 6	483 8	484 8	486 3	492 4	504 4	508 8	463 7	444 7
MEDELLIN	422 7	457 9	460 0	461 3	468 3	473 8	478 3	481 6	440 6	408 0
Alimentos	424 2	444 4	448 4	450 8	466 7	474 2	489 8	483 4	437 2	401 4
Vivienda	357 6	383 5	387 1	387 2	389 5	392 3	394 3	398 8	371 2	349 1
Vestuario	382 8	432 4	432 1	434 7	438 5	443 1	443 5	449 5	404 5	370 5
Miscelaneo	472 9	526 5	525 8	526 2	527 1	532 5	526 5	539 5	497 5	462 5
CALI	396 5	435 2	438 6	445 1	449 9	453 9	460 2	464 8	419 7	382 4
Alimentos	433 8	472 9	479 9	478 8	485 2	486 4	495 2	500 1	453 4	414 8
Vivienda	319 8	363 1	365 0	367 7	371 3	373 8	378 3	379 3	342 5	311
Vestuario	363 2	404 5	405 1	408 6	412 2	416 7	417 3	424 5	386 0	356 6
Miscelaneo	447 2	478 3	479 4	503 5	507 9	517 4	525 5	532 3	476 2	429 0
BARRANQUILLA	413 1	441 1	447 8	443 9	450 9	458 2	465 9	469 0	428 4	401 7
Alimentos	454 0	478 0	488 0	478 7	492 1	504 7	509 4	512 5	465 4	438 0
Vivienda	313 2	335 2	341 6	342 0	342 0	344 4	355 5	355 6	331 4	300 9
Vestuario	389 3	429 6	435 4	437 1	444 4	450 3	453 4	459 6	410 8	375 2
Miscelaneo	443 9	481 5	481 9	481 9	482 4	484 1	496 9	501 8	461 5	443 8
BUCARAMANGA	457 8	484 2	486 6	486 6	491 8	494 1	504 2	505 9	477 6	447 4
Alimentos	425 2	437 4	439 6	437 1	444 2	445 3	458 1	453 4	445 7	412 9
Vivienda	512 3	533 5	536 4	537 5	538 8	540 7	550 0	550 6	524 3	504 9
Vestuario	379 7	426 5	429 6	437 2	447 6	455 7	457 4	467 8	402 9	372 7
Miscelaneo	451 2	517 7	518 9	520 0	521 4	524 2	530 6	549 9	477 6	441 0
MANIZALES	411 8	447 3	448 6	451 6	456 2	457 7	464 4	468 4	426 8	398 6
Alimentos	425 9	453 4	455 5	462 1	467 3	464 9	472 2	477 3	435 9	407
Vivienda	384 6	426 6	428 0	428 4	428 4	440 5	448 6	449 0	405 8	373 5
Vestuario	368 5	399 4	399 6	400 4	403 5	407 6	408 0	413 9	384 6	359 8
Miscelaneo	442 3	487 6	487 8	488 2	488 9	492 7	500 1	505 4	458 5	434 4
PASTO	428 4	460 0	460 9	455 8	454 6	454 5	460 7	462 1	442 4	406 7
Alimentos	425 9	454 1	452 9	438 3	433 1	429 2	433 1	433 4	430 3	391 4
Vivienda	438 7	478 8	484 7	486 5	487 8	493 4	498 9	497 8	462 3	428 8
Vestuario	398 2	429 1	429 3	440 9	449 5	452 7	454 4	459 5	415 9	386 2
Miscelaneo	431 8	461 0	461 4	463 4	463 5	464 0	482 0	487 8	458 4	425 6

FUENTE DANE

4 2 4 Índice nacional de precios al consumidor

B Obreros

(Base Julio 1954 – Junio = 100)

Ciudades y grupos de consumo	1969 Total	1970					1971		1970	1969
		Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero	Febrero	Febrero	Febrero
TOTAL	421 4	451 8	455 0	454 9	460 1	464 5	472 4	476 3	436 1	405 2
Alimentos	439 7	465 0	468 0	464 8	471 9	476 5	484 8	486 4	450 8	416 6
Vivienda	382 8	415 3	421 9	423 5	427 8	430 7	439 1	441 6	400 5	372 7
Vestuario	387 8	428 9	430 2	434 8	440 6	446 6	447 7	453 8	409 0	375 1
Miscelaneo	441 6	478 0	478 4	482 4	482 8	487 4	498 5	509 1	458 9	434 8
BOGOTA	423 0	455 1	456 5	457 7	455 4	457 0	462 0	470 6	439 3	398 7
Alimentos	430 4	453 0	450 7	449 1	440 2	439 6	440 7	456 9	443 3	393 1
Vivienda	388 3	431 3	442 6	446 3	447 8	450 1	458 5	458 8	408 7	375 4
Vestuario	415 2	459 2	460 1	468 3	481 9	484 8	484 8	488 7	443 4	392 1
Miscelaneo	450 8	486 4	486 4	487 6	488 0	494 0	509 1	510 1	463 0	447 8
MEDELLIN	423 7	452 4	455 2	456 8	467 1	472 2	482 6	484 8	436 9	410 2
Alimentos	425 4	445 4	448 6	450 0	466 8	470 9	489 2	478 5	434 1	405 7
Vivienda	416 2	442 6	447 3	449 0	458 2	464 4	472 2	480 5	431 8	408 5
Vestuario	379 1	428 4	428 6	433 8	437 8	444 2	444 4	450 4	400 4	366 5
Miscelaneo	453 5	495 2	496 2	496 5	496 5	502 1	502 9	525 4	470 3	446 8
CALI	406 5	442 7	448 1	450 9	456 4	457 9	467 0	471 0	425 3	392 5
Alimentos	440 9	477 5	484 5	481 4	487 8	486 4	495 8	499 4	455 1	424 3
Vivienda	328 4	364 7	372 5	373 7	381 7	383 3	392 2	393 8	349 0	317 8
Vestuario	371 6	413 2	414 9	418 9	422 6	427 3	428 3	435 1	396 0	363 9
Miscelaneo	453 8	485 8	485 5	506 7	507 2	514 2	528 1	535 1	479 0	437 6
BARRANQUILLA	413 0	439 9	444 7	441 5	448 0	457 4	462 7	466 7	424 2	398 9
Alimentos	457 7	484 3	491 0	484 7	496 3	511 7	514 1	517 1	465 7	437 5
Vivienda	318 5	341 0	345 5	345 6	346 0	347 4	354 3	354 4	332 9	309 4
Vestuario	386 5	420 4	422 1	423 4	426 5	434 0	436 3	443 6	403 7	374 7
Miscelaneo	435 2	467 9	468 5	468 5	468 9	470 8	485 5	496 7	451 1	432 5
BUCA RAMANGA	471 9	496 5	498 4	495 7	502 4	504 4	517 4	515 7	490 8	459 9
Alimentos	455 6	468 6	467 2	460 0	471 5	472 5	488 6	481 4	476 2	440 8
Vivienda	569 7	602 7	610 8	613 2	613 1	614 5	624 3	626 7	585 5	559 9
Vestuario	383 1	424 5	429 0	434 4	440 0	451 0	454 1	462 6	397 4	379 9
Miscelaneo	376 7	423 7	425 0	426 3	427 6	429 8	441 6	449 2	396 5	366 7
MANIZALES	419 9	458 9	460 0	460 6	465 5	466 5	478 0	479 8	436 3	403 5
Alimentos	430 8	466 7	466 1	466 9	473 1	468 7	479 7	479 5	444 4	408 2
Vivienda	423 4	474 3	479 4	479 7	484 9	491 7	506 5	507 0	448 3	408 7
Vestuario	379 6	404 5	405 3	406 0	411 8	416 5	417 7	421 8	390 8	372 9
Miscelaneo	430 4	473 5	473 9	474 1	474 8	481 0	496 0	504 2	449 8	421 9
PASTO	426 6	462 4	459 4	449 2	446 3	447 2	451 4	451 9	435 9	400 7
Alimentos	416 9	449 1	443 3	419 5	409 9	409 8	409 4	409 6	415 0	376 0
Vivienda	441 2	496 4	496 0	498 1	504 4	506 6	516 5	515 2	468 7	430 0
Vestuario	399 3	433 6	433 6	444 5	449 8	454 6	456 2	459 2	416 6	388 4
Miscelaneo	453 9	468 3	468 7	472 2	472 2	472 0	484 3	487 2	466 9	447 0

FUENTE DANE

4 2 5 Índice de precios al consumidor y de salarios nominales y reales

(Base Mayo 1962 = 100)

Años y Meses	Empleados			Obreros		
	Salario nominal	Precios al consu midor	Salario real	Salario nominal	Precios al consu midor	Salario real
1964	141 5	145 1	97 5	163 7	150 5	108 8
1965	158 9	157 7	100 7	181 6	161 1	112 7
1966	181 7	184 6	98 4	206 5	188 0	109 8
1967	203 5	200 6	101 4	227 9	203 2	112 2
1968	225 9	215 7	104 7	251 2	218 2	115 1
1969	255 1	230 9	110 5	275 1	233 4	117 9
Mayo	256 5	229 6	111 7	271 1	232 3	116 7
Junio	257 9	230 5	111 9	273 6	233 7	117 1
Julio	257 0	232 0	110 8	274 6	234 3	117 2
Agosto	258 5	232 9	111 0	279 6	235 2	118 9
Sept	261 2	234 2	111 5	281 6	236 8	118 9
Octubre	263 2	236 6	111 2	282 1	240 2	117 4
Nov	264 7	237 7	111 4	284 1	240 5	118 1
Dic	266 2	239 2	111 3	286 1	241 8	118 3

Nota Salario Nominal — Precios Consumidor = Salario Real
FUENTE DANE

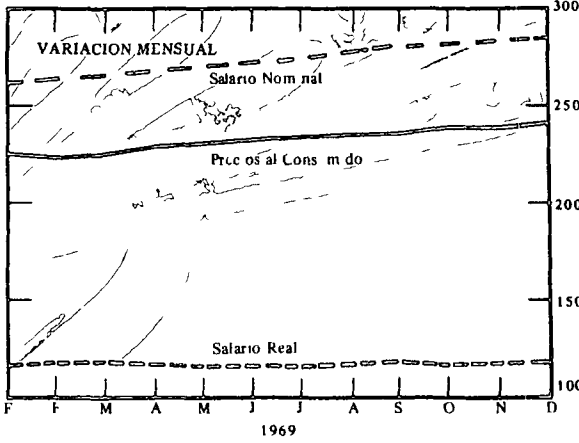
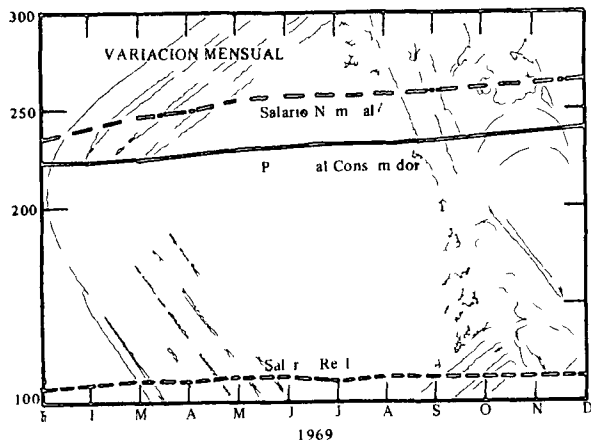
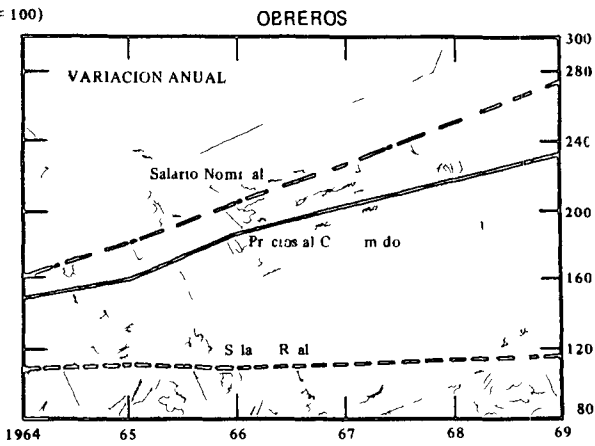
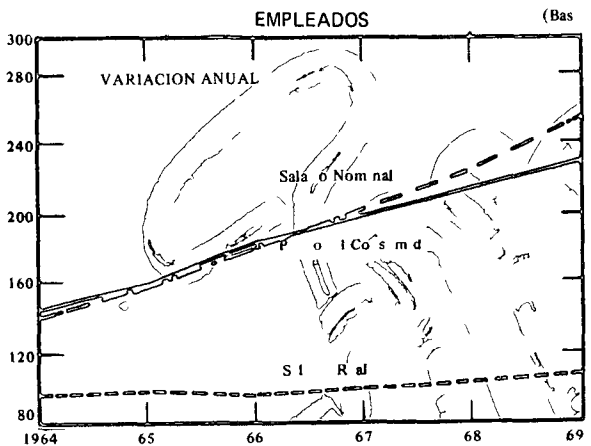
4 2 6 Índice de precios al consumidor en algunos países del mundo

(Base 1963 = 100)

Países	Promedio 1969	1970			
		Septiem- bre	Octu- bre	Noviem- bre	Diciem- bre
COLOMBIA (Bogotá)	184 0	197 4	198 0	197 0	197 7
ARGENTINA (B Aires)	33 50	385 0	400 0	411 0	449 0
CHILE (Santiago)	452 0	640 0	645 0	649 0	649 0
VENEZUELA (Caracas)	109 7	113 3	113 5	113 7	—
COSTA RICA (S Jose)	111 1	116 ,	116 8	118 0	119 0
MEXICO (C México)	111 9	128 4	128 9	129 2	130 4
ESTADOS UNIDOS	119 7	128 1	128 8	129 2	129 2
ALEMANIA FEDERAL	116 1	120 6	121 2	121 8	122 8
ESPAÑA	148 3	158 3	159 9	160 3	160 7
FRANCIA	124 4	132 3	132 8	133 4	133 7
HUNGRÍA	108 5	112 7	112 0	110 8	110 8
INGLATERRA	127 2	136 6	138 0	139 0	140 0
SIRIA (Damasco)	115 7	116 7	119 6	121 6	120 6
KENYA (Nairobi)	110 3	113 2	113 3	113 4	113 4
CAMBOYA (Phnompenh)	118 0	129 7	135 7	140 3	196 0

Fuente Boletín Naciones Unidas

4 2 5 Índice de precios al consumidor y de salarios nominales y reales



4 3 1 Jornales agrícolas según clima

A Hombres

(Pesos)

Secciones del país	Codigo	Años	C l i m a c a l i e n t e						C l i m a f r i o					
			Con alimentación			Sin alimentación			Con alimentación			Sin alimentación		
			Minimo	Maximo	Mayor frecuen cia	Minimo	Maximo	Mayor frecuen cia	Minimo	Maximo	Mayor frecuen cia	Minimo	Maximo	Mayor frecuen cia
Antioquia	01	1968 1969	7 00 7 00	15 00 15 00	8 80 9 40	9 00 10 00	18 00 20 00	13 60 13 75	6 00 6 00	12 00 12 00	8 65 7 85	9 00 8 00	16 00 16 00	11 70 12 21
Atlántico	02	1968 1969	10 00 12 00	13 00 15 00	11 45 14 50	12 00 15 00	18 00 20 00	14 45 19 07	— —	— —	— —	— —	— —	— —
Bolívar	03	1968 1969	10 00 10 00	15 00 15 00	11 55 11 68	12 00 15 00	20 00 22 00	17 10 19 64	— —	— —	— —	— —	— —	— —
Boyacá	04	1968 1969	4 00 5 00	15 00 12 00	6 95 7 48	7 00 12 00	20 00 22 00	14 90 17 15	4 00 4 00	10 00 10 00	5 55 6 20	7 00 10 00	18 00 20 00	14 00 14 59
Caldas	05	1968 1969	8 00 8 00	15 00 15 00	9 85 11 12	14 00 13 00	18 00 20 00	14 65 18 16	7 00 8 00	12 00 14 00	9 45 9 40	12 00 13 00	18 00 20 00	14 25 17 33
Cauca	06	1968 1969	5 00 5 00	12 00 15 00	7 30 7 95	10 00 10 00	16 00 20 00	13 15 12 61	4 00 5 00	11 00 10 00	6 40 6 50	8 00 8 00	14 00 15 00	10 90 10 83
Córdoba	07	1968 1969	6 00 7 00	12 00 10 00	7 70 7 23	10 00 12 00	15 00 20 00	13 00 11 67	— —	— —	— —	— —	— —	— —
Rogotá	08	1968 1969	— —	— —	— —	— —	— —	— —	7 00 10 00	9 00 15 00	7 95 11 83	14 00 15 00	15 00 20 00	14 45 14 60
Cundinamarca	09	1968 1969	5 00 6 00	15 00 20 00	9 60 11 02	10 00 12 00	22 00 30 00	19 10 19 88	5 00 6 00	15 00 15 00	8 80 9 66	10 00 10 00	20 00 25 00	14 50 17 22
Chocó	10	1968 1969	8 00 6 00	12 00 15 00	9 75 10 00	10 00 9 00	16 00 20 00	14 50 14 21	8 00 9 50	10 00 9 50	9 50 9 50	15 00 15 00	15 00 16 00	15 00 15 00
El Cesar	11	1968 1969	12 00 12 00	15 00 17 00	14 10 14 46	20 00 20 00	25 00 30 00	24 05 24 80	10 00 —	12 00 —	11 50 —	18 00 —	25 00 —	19 95 —
Guajirá	12	1968 1969	18 00 —	20 00 —	19 00 —	24 00 25 00	30 00 30 00	24 70 29 35	— —	— —	— —	— —	— —	— —
Huila	13	1968 1969	10 00 8 00	15 00 15 00	11 00 11 12	15 00 15 00	25 00 25 00	19 40 19 57	7 00 9 00	15 00 17 00	11 30 17 00	12 00 15 00	22 00 25 00	19 10 19 94
Magdalena	14	1968 1969	10 00 10 00	15 00 15 00	11 80 13 12	12 00 12 00	25 00 30 00	17 30 19 43	14 00 16 50	17 00 16 50	14 00 16 50	17 00 22 50	23 00 22 50	17 00 22 50
Meta	15	1968 1969	11 00 12 00	15 00 18 00	13 40 14 94	18 00 20 00	25 00 28 00	23 50 24 63	7 00 11 00	11 00 12 00	9 75 11 25	14 00 20 00	20 00 21 00	19 75 20 25
Nariño	16	1968 1969	3 00 4 00	12 00 12 00	5 40 5 32	6 00 8 00	15 00 18 00	9 10 9 61	3 00 4 00	7 00 8 00	4 55 4 92	6 00 7 00	12 00 12 00	7 70 9 14
N. de Santander	17	1968 1969	7 00 8 00	12 00 15 00	9 55 10 58	14 00 15 00	20 00 25 00	17 75 19 15	5 00 5 00	12 00 15 00	7 90 9 30	12 00 13 00	20 00 20 00	14 90 17 36
Quindío	18	1968 1969	10 00 10 00	12 00 16 00	10 25 13 12	15 00 19 00	18 00 25 00	15 80 19 68	10 00 10 00	12 00 16 00	11 20 12 00	15 00 16 00	18 00 20 00	16 65 19 57
Risaralda	19	1968 1969	8 00 9 00	12 00 15 00	9 30 11 68	13 00 14 00	18 00 20 00	14 40 17 91	8 00 8 00	12 00 14 00	9 70 9 94	13 00 13 00	18 00 20 00	14 45 16 50
Santander	20	1968 1969	5 00 5 00	15 00 14 00	8 75 9 25	9 00 12 00	20 00 25 00	17 45 19 48	5 00 5 00	12 00 12 00	7 20 7 47	9 00 10 00	20 00 20 00	15 00 16 08
Sucre	21	1968 1969	7 00 8 00	12 00 12 00	8 85 9 10	12 00 15 00	20 00 25 00	14 85 15 50	— —	— —	— —	— —	— —	— —
Tolima	22	1968 1969	9 00 9 00	15 00 16 00	12 85 13 68	15 00 15 00	25 00 30 00	19 85 23 00	7 00 8 00	15 00 15 00	11 40 11 52	12 00 15 00	22 00 20 00	14 80 16 56
Valle del Cauca	23	1968 1969	6 00 7 00	15 00 15 00	9 65 10 27	12 00 13 00	20 00 25 00	14 95 17 22	6 00 7 00	12 00 12 00	9 20 9 67	12 00 13 00	20 00 20 00	14 80 16 56

FUENTE DANE

4 3 1 Jornales agrícolas según clima

B Mujeres

(Pesos)

Secciones del país	Codigo	Años	Clima caliente						Clima frío					
			Con alimentación			Sin alimentación			Con alimentación			Sin alimentación		
			Mínimo	Máximo	Mayor frecuen- cia	Mínimo	Máximo	Mayor frecuen- cia	Mínimo	Máximo	Mayor frecuen- cia	Mínimo	Máximo	Mayor frecuen- cia
Antioquia	01	1968	5 00	12 00	7 10	7 00	14 00	11 10	5 00	11 00	5 90	6 00	14 00	9 65
		1969	5 00	10 00	5 82	7 00	16 00	8 72	5 00	8 00	5 08	7 00	12 00	7 50
Atlántico	02	1968	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
		1969	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Bolívar	03	1968	3 00	4 00	3 00	10 00	10 00	10 00	—	—	—	—	—	—
		1969	—	—	—	15 00	16 00	15 00	—	—	—	—	—	—
Boyacá	04	1968	4 00	10 00	6 60	10 00	18 00	14 50	3 00	8 00	4 85	5 00	15 00	11 05
		1969	5 00	10 00	7 41	10 00	18 00	15 50	4 00	9 00	4 96	8 00	18 00	13 71
Caldas	05	1968	7 00	12 00	7 85	10 00	15 00	11 00	6 00	11 00	7 00	9 00	13 00	9 65
		1969	8 00	10 00	9 00	16 00	20 00	19 33	—	—	—	—	—	—
Cauca	06	1968	4 00	9 00	5 75	7 00	14 00	9 65	3 00	9 00	5 00	6 00	13 00	9 15
		1969	4 00	15 00	6 90	7 00	18 00	10 37	3 00	10 00	5 20	7 00	13 00	8 50
Córdoba	07	1968	3 00	8 00	3 75	5 00	10 00	7 00	—	—	—	—	—	—
		1969	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Bogotá	08	1968	—	—	—	—	—	—	6 00	8 00	6 70	10 00	14 00	11 60
		1969	—	—	—	—	—	—	8 00	10 00	9 55	10 00	15 00	17 50
Cundinamarca	09	1968	4 00	10 00	7 35	8 00	18 00	14 25	3 00	12 00	7 00	7 00	16 00	11 50
		1969	5 00	12 00	8 85	12 00	20 00	15 66	5 00	12 00	7 97	7 00	16 00	12 88
Chocó	10	1968	6 00	10 00	7 50	8 00	12 00	10 00	—	—	—	—	—	—
		1969	5 00	10 00	7 50	7 00	13 00	9 83	—	—	—	—	—	—
El Cesar	11	1968	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
		1969	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
El Guajirá	12	1968	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
		1969	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Huila	13	1968	6 00	12 00	8 00	10 00	18 00	14 25	5 00	10 00	7 75	10 00	18 00	13 85
		1969	6 00	13 00	9 05	10 00	20 00	13 95	7 00	13 00	9 25	14 00	20 00	15 12
Magdalena	14	1968	3 00	13 00	3 00	6 00	16 00	6 00	10 00	13 00	12 35	14 00	16 00	15 35
		1969	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Meta	15	1968	6 00	10 00	6 00	12 00	15 00	12 00	—	—	—	—	—	—
		1969	8 00	15 00	11 83	12 00	20 00	15 00	—	—	—	—	—	—
Nariño	16	1968	3 00	8 00	3 85	4 00	12 00	7 00	3 00	6 00	3 30	5 00	12 00	6 40
		1969	3 00	10 00	4 08	7 00	15 00	7 95	3 00	5 00	3 54	5 00	10 00	6 62
N de Santander	17	1968	3 00	10 00	6 10	6 00	15 00	11 70	3 00	10 00	5 45	6 00	14 00	9 85
		1969	5 00	10 00	7 75	10 00	16 00	13 60	5 00	10 00	7 22	10 00	15 00	11 80
Quindío	18	1968	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
		1969	12 00	13 00	12 00	18 00	20 00	18 00	—	—	—	—	—	—
Risaralda	19	1968	6 00	9 00	7 00	9 00	10 00	9 50	5 00	7 00	6 35	8 00	9 00	8 65
		1969	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Santander	20	1968	4 00	10 00	6 05	8 00	18 00	13 60	3 00	8 00	5 20	9 00	16 00	11 20
		1969	5 00	10 00	7 36	10 00	20 00	17 06	4 00	9 00	6 08	12 00	16 00	14 21
Sucre	21	1968	3 00	4 00	3 00	6 00	6 00	6 00	—	—	—	—	—	—
		1969	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Tolima	22	1968	5 00	15 00	9 45	12 00	20 00	15 15	8 00	10 00	9 25	12 00	18 00	14 60
		1969	6 00	15 00	11 36	12 00	25 00	23 37	8 00	10 00	9 16	12 00	16 00	14 80
Valle del Cauca	23	1968	5 00	10 00	7 25	7 00	18 00	11 75	5 00	9 00	6 75	10 00	17 00	11 90
		1969	5 00	12 00	8 44	10 00	20 00	13 88	5 00	10 00	7 30	10 00	18 00	12 75

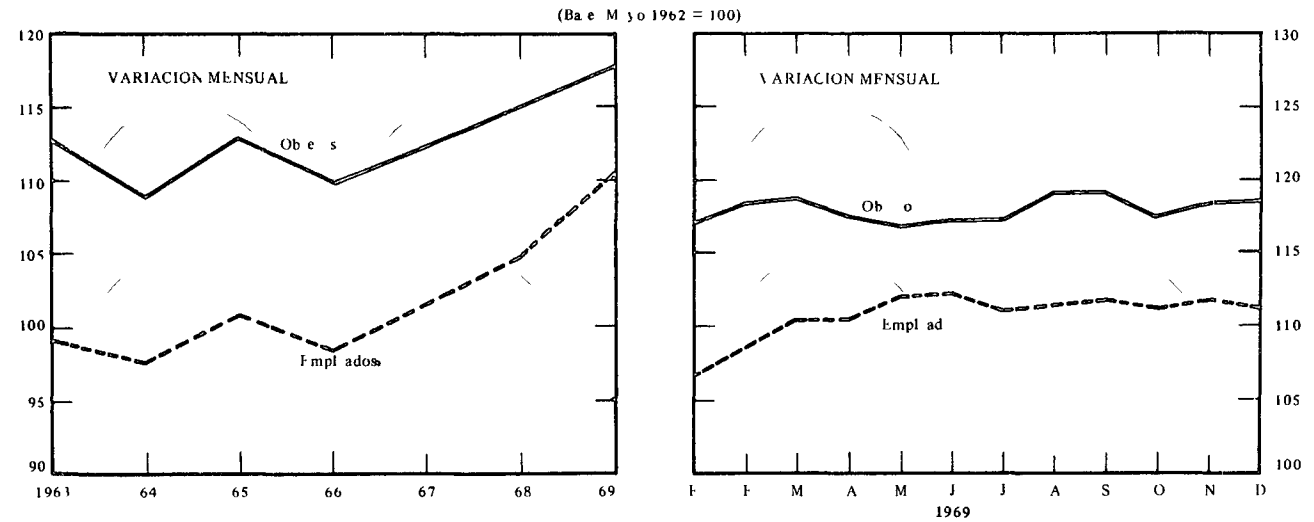
Fuente DANE

4 3 2 Salario nominal y real por grupos industriales

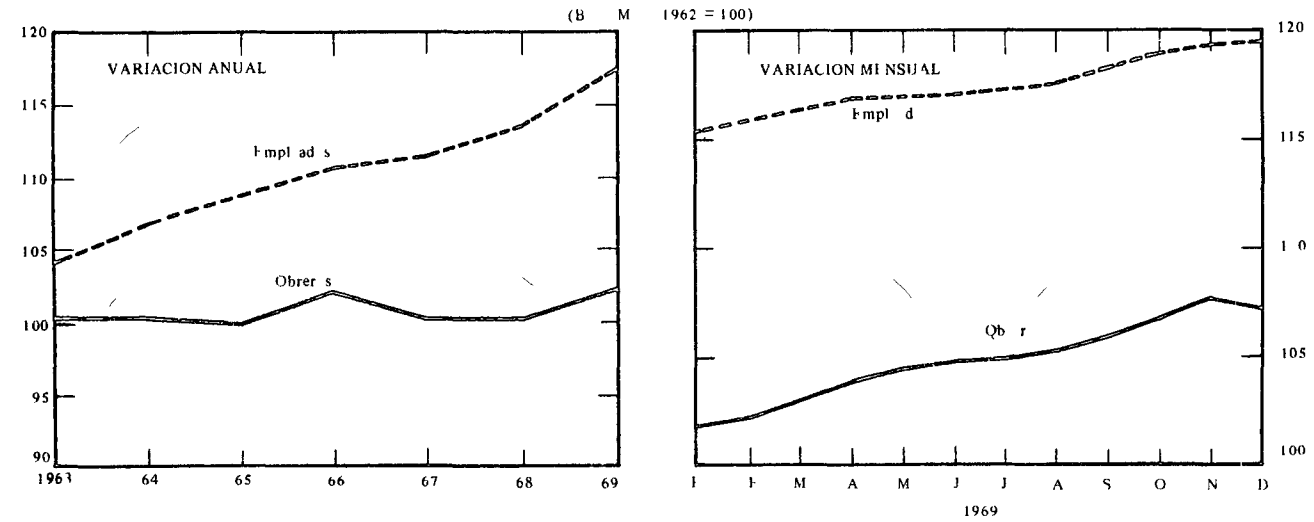
Grupos industriales	Salarios	Empleados (Mensual)						Obreros (Salario – Hora)					
		1969	1969					1969	1969				
		Total	Agosto	Septiem	Octubre	Noviem	Diciem	Total	Agosto	Septiem	Octubre	Noviem	Diciem
Alimentos	Nominal	2 463	2 496	2 498	2 515	2 540	2 539	4 75	4 86	4 85	4 85	4 90	4 93
	Real	1 067	1 072	1 067	1 064	1 069	1 061	2 04	2 07	2 05	2 02	2 04	2 04
Bebidas	Nominal	2 589	2 611	2 645	2 624	2 654	2 682	6 28	6 42	6 39	6 34	6 39	6 40
	Real	1 121	1 121	1 129	1 109	1 117	1 121	2 69	2 73	2 70	2 64	2 66	2 65
T baco	Nominal	2 477	2 507	2 558	2 579	2 579	2 684	4 35	4 48	4 44	4 53	4 52	4 55
	Real	1 072	1 076	1 092	1 090	1 085	1 122	1 86	1 90	1 88	1 89	1 88	1 88
Textiles	Nominal	2 779	2 833	2 859	2 927	2 906	2 893	6 27	6 40	6 49	6 57	6 60	6 65
	Real	203	1 216	1 221	1 237	1 223	1 209	2 69	2 72	2 74	2 74	2 74	2 75
Calzado y prendas de vestir	Nominal	1 745	1 743	1 769	1 807	1 844	1 830	3 65	3 67	3 72	3 76	3 84	3 90
	Real	756	748	755	764	776	765	1 57	1 56	1 57	1 57	1 60	1 61
Industria de la madera	Nominal	2 072	2 040	2 043	2 083	2 073	2 092	4 00	3 99	4 05	4 05	4 12	4 14
	Real	899	876	872	880	872	875	1 72	1 70	1 71	1 69	1 71	1 71
Muebles de madera	Nominal	2 103	2 061	2 146	2 094	2 141	2 163	4 40	4 42	4 47	4 51	4 54	4 55
	Real	911	885	916	885	901	904	1 89	1 88	1 89	1 88	1 89	1 88
Papel y sus productos	Nominal	3 579	3 613	3 670	3 674	3 720	3 658	6 93	7 12	7 03	7 10	7 11	7 13
	Real	1 550	1 551	1 567	1 553	1 565	1 529	2 97	3 03	2 97	2 96	2 96	2 95
Imprentas editoriales y Conexos	Nominal	2 349	2 397	2 409	2 385	2 408	2 458	6 30	6 41	6 50	6 47	6 54	6 49
	Real	1 017	1 029	1 029	1 008	1 013	1 028	2 70	2 73	2 74	2 69	2 72	2 68
Cuero y sus productos	Nominal	2 342	2 352	2 421	2 495	2 474	2 495	4 72	4 86	4 83	4 86	4 85	4 92
	Real	1 014	1 010	1 034	1 055	1 041	1 041	2 02	2 07	2 04	2 02	2 02	2 03
Productos de caucho	Nominal	3 423	3 560	3 490	3 483	3 566	3 598	7 19	7 24	7 42	7 35	7 41	7 42
	Real	1 482	1 529	1 490	1 472	1 500	1 504	3 08	3 08	3 13	3 06	3 08	3 07
Química	Nominal	2 852	2 912	2 926	2 958	2 965	2 980	4 89	5 03	4 97	4 98	5 00	5 04
	Real	1 235	1 250	1 249	1 250	1 247	1 246	2 10	2 13	2 10	2 07	2 08	2 08
Derivados del petroleo y del Carbon	Nominal	6 412	6 509	6 571	6 704	6 741	6 813	10 19	10 28	10 47	10 48	10 47	10 50
	Real	2 777	2 795	2 806	2 833	2 836	2 848	4 37	4 37	4 42	4 36	4 35	4 38
Minerales no metalicos	Nominal	2 731	2 751	2 788	2 830	2 828	2 816	5 58	5 69	5 65	5 74	5 83	5 86
	Real	1 183	1 181	1 190	1 196	1 190	1 177	2 39	2 42	2 39	2 39	2 42	2 42
Metalicas basicas	Nominal	2 679	2 781	2 758	2 772	2 778	2 781	6 01	6 18	6 22	6 18	6 30	6 30
	Real	1 160	1 194	1 178	1 172	1 169	1 163	2 57	2 63	2 63	2 57	2 62	2 61
Productos metalicos excepto maquinaria	Nominal	2 563	2 612	2 623	2 651	2 671	2 673	4 90	4 99	5 03	5 02	5 05	5 08
	Real	1 110	1 122	1 120	1 120	1 124	1 117	2 10	2 12	2 12	2 09	2 10	2 10
Maquinaria no eléctrica	Nominal	2 437	2 507	2 536	2 585	2 674	2 639	5 41	4 45	4 51	5 51	5 60	5 67
	Real	1 055	1 076	1 083	1 093	1 04	1 103	2 32	2 32	2 33	2 29	2 33	2 34
Maquinaria y aparatos electricos	Nominal	2 890	2 982	3 016	2 955	2 924	2 932	5 48	5 63	5 66	5 65	5 66	5 69
	Real	1 252	1 280	1 288	1 249	1 230	1 221	2 35	2 39	2 39	2 35	2 35	2 35
Material de transporte	Nominal	2 122	2 155	2 173	2 190	2 194	2 194	5 23	5 32	5 36	5 40	5 39	5 47
	Real	919	925	928	926	923	917	2 24	2 26	2 26	2 25	2 24	2 26
Industrias diversas	Nominal	2 398	2 421	2 423	2 430	2 437	2 484	3 99	4 01	4 12	4 08	4 15	4 26
	Real	1 039	1 040	1 035	1 027	1 023	1 038	1 71	1 70	1 74	1 70	1 73	1 76

Fuente DANE

4 3 3 Índice de salarios reales en la manufactura nacional



4 3 4 Índice de empleo en la manufactura nacional



4 3 5 Salarios nominales y reales en la manufactura en siete ciudades capitales

(Base Mayo 1962 = 100)

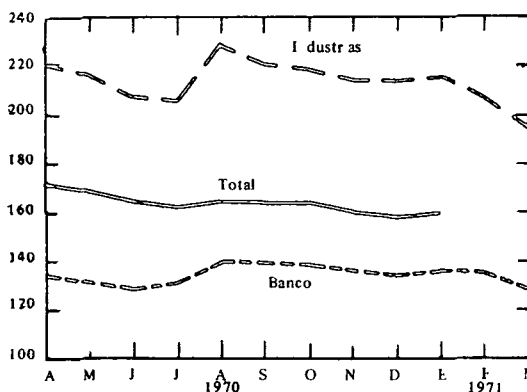
Ciudades	Tipo	E m p l e a d o s						O b r e r o s					
		Promedio anual	1969					Promedio anual	1969				
			Agosto	Septiem	Octubre	Noviem	Diciem		Agosto	Septiem	Octubre	Noviem	Diciem
Bogota	Nominal	2 649	2 653	2 678	2 671	2 747	2 759	5 23	5 29	5 32	5 26	5 43	5 47
	Real	1 157	1 144	1 148	1 138	1 162	1 163	2 16	2 15	2 14	2 09	2 16	2 17
Medellin	Nominal	2 682	2 733	2 744	2 802	2 787	2 804	6 06	6 17	6 24	6 33	6 37	6 44
	Real	1 150	1 158	1 163	1 173	1 163	1 171	2 64	2 67	2 70	2 68	2 70	2 73
Cali	Nominal	2 974	3 012	3 047	3 071	3 097	3 123	5 92	6 06	6 04	6 07	6 12	6 13
	Real	1 298	1 210	1 311	1 303	1 311	1 299	2 58	2 64	2 59	2 58	2 60	2 55
B/quilla	Nominal	2 340	2 384	2 407	2 428	2 426	2 424	5 17	5 25	5 26	5 30	5 31	5 38
	Real	1 018	1 032	1 033	1 032	1 028	1 016	2 25	2 28	2 26	2 25	2 26	2 26
B/manga	Nominal	1 695	1 726	1 732	1 729	1 755	1 736	4 26	4 28	4 29	4 38	4 39	4 39
	Real	724	734	733	727	733	724	1 76	1 76	1 75	1 78	1 76	1 77
Manizales	Nominal	2 626	2 686	2 728	2 716	2 720	2 671	4 00	4 09	4 16	4 28	4 19	4 14
	Real	1 149	1 167	1 183	1 157	1 145	1 122	1 71	1 74	1 75	1 75	1 69	1 67
Pasto	Nominal	2 069	2 125	2 181	2 070	2 069	2 096	3 64	3 82	3 75	3 74	3 70	3 66
	Real	849	853	860	816	822	829	1 53	1 57	1 51	1 50	1 50	1 49

FUENTE DANE

4 4 1 Bolsa de Bogota [Indice de cotizacion de acciones]

(Base 1958 = 100)

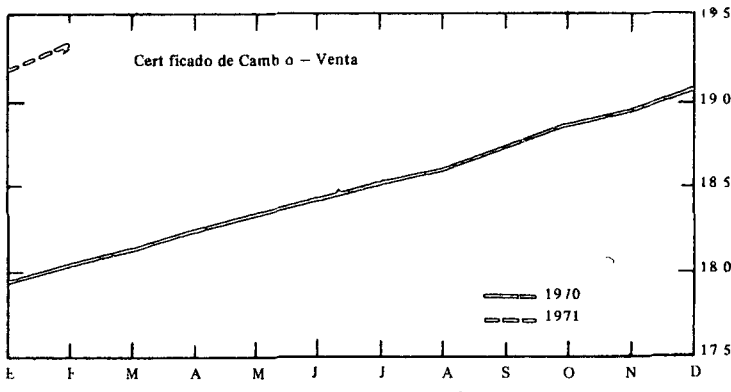
Anos y Meses	Total	Bancos	Industrias
1969 2o Sem	149 5	136 4	205 1
1969 Total Prom	144 3	133 0	191 8
Febrero	138 0	127 9	175 9
Marzo	139 3	134 5	179 1
1970 1er Sem	163 7	134 3	220 6
2o Sem	161 4	135 7	216 9
Total Prom	162 5	135 0	218 7
Febrero	160 0	139 2	225 4
Marzo	155 1	134 8	215 0
1971 Enero	160 3	136 0	216 9
Febrero	—	134 1	207 1
Marzo	—	129 6	194 1



FUENTE: Bolsa de Bogota

4 5 1 Certificado de cambio y monedas extranjeras en el mercado de Nueva York

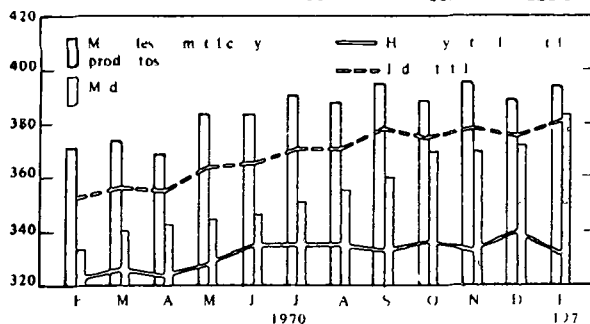
Anos y Meses	Certificado de Cambio		Cotizacion de monedas US\$ 1 00		
	Compra	Venta	Pesos colombianos	Marco Al mania Occidental	Libra Inglesa
1970 Enero	17 89	17 94	0 0557	0 2711	2 4025
Febrero	18 00	18 04	0 0554	0 2710	2 4075
Mayo	18 29	18 33	0 0546	0 2752	2 4019
Junio	18 38	18 42	0 0543	0 2754	2 3956
Julio	18 48	18 52	0 0540	0 2754	2 3906
Agosto	18 55	18 59	0 0538	0 2754	2 3838
Sept	18 69	18 73	0 0534	0 2753	2 3831
Octubre	18 82	18 86	0 0530	0 2754	2 3900
Nov	18 91	18 96	0 0527	0 2753	2 3888
Dic	19 02	19 07	0 0524	0 2741	2 3938
1971 Enero	19 14	19 19	0 0511	0 2754	2 4175
Febrero	19 27	19 32	0 0519	()	()
Marzo	19 48	19 51	0 0513	0 2750	2 4190



FUENTE: International Financial Statistics Datos para el 31 de Mar o

4 6 1 Indice de precios de los materiales de construccion Bogota (Base 1958 = 100)

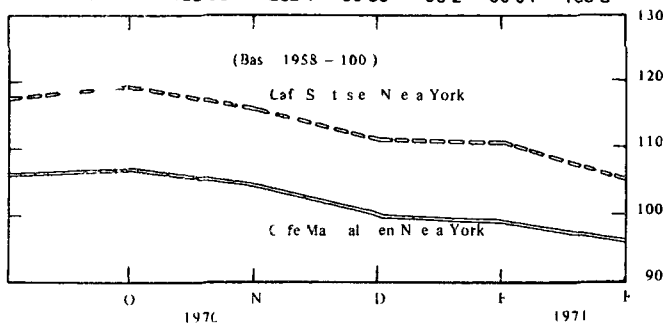
Anos y Meses	Minerales no metalicos y sus productos	Hierro y articulos metalicos	Maderas	Indice total
1969 Enero	322 1	288 3	302 4	311 2
Sept	354 2	285 8	316 2	332 4
Octubre	358 8	298 1	324 6	339 4
Nov	360 2	301 6	334 8	343 7
Dic	360 4	319 4	333 9	344 1
1970 Enero	369 0	320 0	331 9	350 6
Agosto	387 4	335 3	354 0	369 7
Sept	394 6	332 5	359 4	377 9
Octubre	388 3	336 6	368 9	374 9
Nov	395 5	333 0	368 2	378 0
Dic	388 0	339 8	371 2	375 7
1971 Enero	393 5	331 7	382 4	380 5



FUENTE: Banco de la Republica

4 7 1 Precios del cafe En el interior y en Nueva York (Base 1958 = 100)

Anos y Meses	Café Manizales				Café Santos 4	
	Interior del pais		en Nueva York		en Nueva York	
	precio por @	Indice	cts dólar por libra	Indice	cts dólar x lib	Indice
1969 Enero	92 88	198 7	43 96	84 0	38 50	79 6
Febrero	92 88	198 7	43 23	82 6	38 68	80 0
Octubre	112 77	241 3	52 50	100 3	46 90	97 0
Nov	123 00	263 7	55 75	106 5	48 40	100 1
Dic	123 00	263 0	55 88	106 8	48 80	100 9
1970 Enero	123 39	264 0	59 43	113 5	52 30	108 1
Febrero	126 00	270 0	57 18	109 2	52 35	108 2
Octubre	132 00	282 4	56 05	107 1	57 75	119 4
Nov	132 00	282 4	54 80	104 7	56 33	116 5
Dic	132 00	282 4	52 45	100 2	54 03	111 7
1971 Enero	132 00	282 4	52 10	99 5	53 75	111 1
Febrero	122 50	262 1	50 35	96 2	50 94	105 3



FUENTE: Oficina de Precios

5 - ECONOMIA EXTERNA

BALANZA COMERCIAL POR REGISTROS

En los primeros dos meses de 1971 presenta las siguientes características en relación con igual periodo de 1970

PRIMERA El total de registros de exportación disminuyó de 108 553 000 dólares en 1970 a 82 577 000 dólares en 1971

Esta baja en los registros de exportación se debió principalmente al reajuste de las cuotas de exportación de café aprobadas en la última reunión de la Organización Internacional del Café para el año cafetero 1970-71 comentado en el Boletín No 235 de Febrero

Los registros por exportaciones menores presentan un comportamiento estable

SEGUNDA Respecto a los registros de importación en el periodo analizado hay también una disminución con relación al mismo periodo del año anterior al pasar de 140 957 000 dólares a 118 635 000 dólares en 1971

Esta disminución se discrimina así

a) Certificados de cambio Los registros de importación en este rubro fueron en Enero-Febrero de 1970 de 117 196 000 dólares y en igual periodo de 1971 de 110 701 000 dólares o sea un descenso en este rubro de U S \$ 6 495 000

Cabe observar que en este rubro están incluidas todas las divisas que anteriormente componían el denominado mercado de capitales pues por Resolución No 24 de 1968 (Junio 1o) la Junta Monetaria reconociendo que las cotizaciones en el mercado flexible de certificados de cambio habían alcanzado los niveles de los del mercado de capitales (\$16 25 y \$16 30 para compra y venta respectivamente) trasladó a partir del 2 de ese mes la totalidad de los renglones que integraban el mercado de capitales al de certificados de Cambio que es el actualmente vigente y cuyo tipo de cambio sería determinado en adelante por las fuerzas del mercado

b) EMPRESTITOS Los registros por este concepto pasaron de 17 950 000 dólares en 1970 a 4 029 000 dólares en 1971 para los meses que se están comentando o sea un descenso de 13 921 000 dólares

En estas importaciones están incluidas todas aquellas que se efectúan mediante la utilización de préstamos o créditos externos concedidos directamente al importador

c) NO REEMBOLSABLES En este rubro se presentaron las disminuciones más leves al pasar de 5 811 000 dólares en 1970 a 3 905 000 dólares en 1971

Todo lo anterior ha llevado a la conformacion de un deficit en la Balanza por Registro del orden de los 14 057 000 dolares en promedio en los dos primeros meses de 1971 y que en comparacion con el mismo promedio de 1970 arroja una diferencia de 9 736 000 dolares en contra de la balanza de 1971

Cabe recordar que los registros representan solo una aproximacion de la balanza real es decir de los bienes realmente importados o exportados En efecto las exportaciones de petroleo y fuel oil por ejemplo no son objeto de registro asi mismo no todos los registros de importacion se efectuan realmente De todas maneras el movimiento por registros da una idea global del movimiento comercial externo y es de utilidad a nivel de indicador

BALANZA CAMBIARIA

La situacion de la balanza cambiaria para el periodo Diciembre 1970 — Marzo 27 de 1971 y su comparacion con igual lapso de 1970 ha sido dada a conocer por el Banco de la Republica de la siguiente manera

BALANZA CAMBIARIA (millones de US\$)

	Hasta Marzo 27	
	1971	1970
I INGRESOS CORRIENTES	156 2	203 7
Exportaciones de bienes	122 1	164 0
Cafe	69 7	106 3
Otros productos	52 4	58 5
Oro y capital petroleo	5 3	6 5
Exportaciones de servicios	28 8	32 4
II EGRESOS CORRIENTES	206 4	166 5
Importacion de bienes	139 2	108 7
Petroleo para refinaria	7 9	9 0
Importacion de servicios	59 3	48 8
III SUPERAVIT (+) o DEFICIT (—)	50 2	+ 37 2
IV FINANCIACION NETA	+ 17 0	+ 12 6
V VARIACION DE RESERVAS	—33 2	+ 49 8

Se observa en esta balanza una disminucion en los ingresos corrientes con respecto al primer trimestre de 1970 de 48 millones de dolares Esto se debe a la baja en los Ingresos de divisas por concepto de Exportaciones de bienes y sobre todo a los de cafe mercado este que ha mostrado sintomas de descenso en los ultimos meses

Respecto al mercado cafetero en el Boletin No 235 se dijo que en la ultima reunion del Consejo Internacional del Cafe los Estados Unidos

encabezados por la General Foods habian presionado al Brasil para que gravara el cafe soluble a fin de mejorar las condiciones de competencia para ellos en el mercado estadinense e inclusive anunciaron su retiro del Pacto Cafetero en caso de que el Brasil no accediera a sus demandas

No obstante a finales de Marzo y tras prolongadas conversaciones se lograron acuerdos sustanciales entre estos dos paises En sintesis Brasil otorgo considerables concesiones a los norteamericanos para poder firmar el acuerdo La formula consiste en una venta anual de 500 mil sacos de cafe verde a los fabricantes norteamericanos a precios del mercado interno a cambio de la posibilidad de exportar al mercado norteamericano una cantidad de cafe soluble (instantaneo) equivalente a los 560 000 sacos de cafe verde siempre y cuando las exportaciones no resulten superiores al 120/o sobre las realizadas en los 12 meses anteriores

La exportacion del soluble sera proxima a los 57 millones de toneladas El acuerdo preve la derogacion del impuesto de 13 centavos que el Brasil aplica a la exportacion de cafe soluble La distribucion interna de cafe quedara a cargo del gobierno norteamericano

En el plano colombiano la situacion cafetera fue debatida ampliamente en el Congreso Cafetero reunido en Bogota entre los dias 20 y 27 de Abril

El Congreso Cafetero hizo peticiones concretas al Gobierno Nacional entre las cuales se destacan

- Restablecimiento de los precios internos de compra de grano a \$1 320 la carga (actualmente a \$1 225) alegando como motivo la progresiva devaluacion monetaria
- Ampliacion de los creditos bancarios especialmente del Banco Cafetero y la Caja Agraria
- Consideracion de los estragos causados por el invierno y adopcion de medidas especiales de prestamos
- Moratoria en el pago de deudas en aquellos casos en que se estime que se ha producido un estado de calamidad sobre productores del grano

Ademas el Congreso establecio el nuevo Estatuto de la Federacion en el cual se define que es un productor cafetero se da aplicacion a las cifras del Censo Cafetero se sealan normas que impiden a los miembros del Comité Nacional desempeñar cargos en la Administracion del Estado o pertenecer a directorios politicos Igualmente estatuye las funciones del subcomite interno y señala nuevas normas para la expedicion del presupuesto

5 1 1 Balanza comercial

A Por registros

(Miles de dolares)

Años y Meses	De exportacion			De importacion				Balanza (A) - (B)
	Total (A)	Mayores	Menores	Total	Certificados de cambio (B)	Emprestitos	No reembolsables	
1970 Total	673 699	461 015	212 684	920 603	785 390	100 766	34 447	- 111 691
1970 Agosto	56 034	37 179	18 383	76 715	69 946	5 289	1 480	- 13 912
Septiembre	64 722	47 179	17 543	83 531	70 710	8 641	4 180	- 5 988
Octubre	35 204	20 486	14 718	71 503	61 946	6 017	3 540	- 26 742
Noviembre	47 559	32 553	15 006	87 963	67 741	17 421	2 801	- 20 182
Diciembre	56 653	40 040	16 613	70 800	62 727	6 039	2 034	- 6 074
1971 Enero	37 758	25 399	12 359	51 989	48 439	1 825	1 725	- 10 681
Febrero	44 829	27 579	17 250	66 646	62 262	2 204	2 180	- 17 433

FUENTE Incomex

B De bienes

(Miles de dolares)

Años y Meses	I m p o r t a c i o n e s (C I F)				E x p o r t a c i o n e s (F O B)			Balanza (B) — (A)
	Total (A) (1)	B i e n e s			Total (B) (2)	Cafe	Menores	
		De consumo	Intermedios	De capital				
1969 Total	686 047	70 758 ^Δ	301 941 ^Δ	305 600 ^Δ	607 506	343 915	206 919	- 78 541
1969 Junio	58 775	4 819	30 798	22 511	58 966	35 527	18 081	+ 191
Julio	66 586	8 256	32 360	25 369	40 410	19 274	16 169	- 26 176
Agosto	71 339	6 777	35 241	28 606	47 011	24 092	16 537	- 24 388
Septiembre	65 099	7 421	25 518	31 247	63 267	43 828	12 262	- 1 832
Octubre	65 024	8 258	28 025	28 220	42 823	20 909	16 551	- 22 201
Noviembre	59 537	4 882	18 337	35 900	51 311	32 489	13 157	- 8 276
Diciembre	56 062	5 494	20 855	29 208	62 996	41 606	16 856	+ 6 934

(1) El total incluye bienes no clasificados (2) el total incluye petroleo FUENTE DANE

C Balanza cambiaria

(Miles de dolares)

Años y Meses	Ingresos (A)				Egresos (B)		
	Total (A)	Exportaciones	Petroleo y oro	Otros conceptos	Total (B)	Mercancias y servicios	Otros conceptos
1970 Abril	71 569	58 332	2 556	10 681	60 966	47 475	13 491
Mayo	60 398	48 842	1 881	9 675	58 466	45 333	13 133
Junio	64 857	50 711	3 798	10 348	63 185	48 954	14 231
Julio	65 795	53 045	2 988	9 762	74 000	60 689	13 311
Agosto	51 801	39 145	2 700	9 956	64 387	51 554	12 833
Septiembre	55 863	44 175	1 101	10 587	66 100	47 883	18 217
Octubre	75 044	61 039	2 533	11 472	75 154	57 550	17 604
Noviembre	52 505	40 775	1 965	9 765	66 706	48 786	17 920

Anos y Meses	Financiacion externa			Balanza total	Balanza parcial		Reservas netas Banco de la Republica
	Ingresos (C)	Egresos (D)			I	II	
		Amortizaciones	Intereses		(A) - (B)	(C) - (D)	

1970 Abril	23 270	37 434	8 064	+ 11 625	+ 10 603	22 228	+ 181 144
Mayo	28 391	12 509	6 628	+ 11 186	+ 1 932	+ 9 254	+ 178 819
Junio	26 188	14 140	7 701	+ 6 019	+ 1 672	+ 4 347	+ 185 304
Julio	26 757	11 671	8 138	1 257	8 205	+ 6 948	+ 184 727
Agosto	30 259	23 964	5 879	12 170	12 586	+ 416	+ 178 232
Septiembre	25 505	12 070	10 548	7 350	10 237	+ 2 887	+ 171 348
Octubre	23 897	37 862	9 584	23 659	110	23 549	+ 165 381
Noviembre	17 957	12 140	4 595	12 979	14 201	+ 1 222	+ 152 812

FUENTE Revista Banco de la Republica

5.1.2 Movimiento de cambio aprobado

(Miles de dolares)

Conceptos	1970	1971		Conceptos	1970	1971	
	Diciembre	Enero	Febrero		Diciembre	Enero	Febrero
I REGIMENES ESPECIALES				Subtotal flotes importacion (a + b + c)	4 796	1 872	3 796
A Compras de petroleo crudo	3 985	3 591	2 756	Reaseguros	219	389	155
B Divisas cargo presupuesto nacional				Pago de siniestros	—	—	—
Deuda publica a) amortizacion	1 175	1 830	6 374	Seguros importacion	1	2	—
b) intereses	1 194	1 573	312	Recaudos consulados	33	39	34
Subtotal deuda publica (a+ b)	2 369	3 403	6 686	visado consular	17	7	5
Diplomaticos y organismos internacionales	1 052	542	382	Otros gastos importacion	92	59	74
Compromisos contractuales	—	—	5	Transportes a) gastos transporte aereo y			
Total regimenes especiales (a+ b)	7 406	7 536	9 829	maritimos	12	9	15
				b) Seguros de naves cascos etc	21	5	287
II CERTIFICADOS DE CAMBIO				Subtotal transportes (a b)	33	14	302
1) A Pago mercancia a) giro ordinario	47 434	25 132	28 175	Pasajes internacionales	836	241	832
b) A L A L C	1 755	3 023	3 907	Viajeros a) ordinarios	2 946	786	959
Subtotal (a+ b)	49 189	28 155	32 082	b) especiales	114	102	152
Compensacion	4 656	1 886	2 588	Subtotal viajeros (a b)	3 060	888	1 111
Creditos banco de la republica	455	656	1 417	estudiantes	308	308	303
A I D	7 692	4 164	6 093	Profesionales y tecnicos	29	14	25
Subtotal A	61 992	34 861	42 180	Prestacion servicios a) Asistencia tecnica	362	155	259
B - Pago mercancias regimenes especiales				b) Servicios artisticos	139	255	362
a) San Andres	450	565	655	c) Contratos de trabajo	66	53	47
b) Leticia	23	53	16	d) Servicios varios	235	133	327
				Subtotal prestacion servicios (a + b + c + d)	802	596	995
Subtotal regimenes especiales (a+ b)	473	618	671	Gastos prensa etc a) prensa radio T V	52	90	75
Compras de oro pagado en dolares	111	124	711	b) peliculas a precio fijo	57	91	48
Total pago de mercancias (A + B)	62 576	35 603	43 562	subtotal gastos prensa etc (a + b) ¹	109	181	123
2) DEUDA E INVERSION EXTERNA				Suscripciones a) revistas y periodicos	52	41	53
Amortizacion (A) Deuda publica	6 746	4 148	1 679	b) cuotas de afiliacion	8	25	10
B) Deuda privada arts 28 - 33	1	—	65	c) libros	3	2	5
C) Deuda privada numeral 12	5 246	6 143	3 362	Subtotal suscripciones (a + b + c)	63	68	68
Subtotal amortizacion (A + B + C)	11 993	10 291	5 106	Servicios Medicos	36	34	30
Reembolsos capitales extranjeros	266	21	319	Total pago servicios varios	11 258	5 322	8 277
Salvos negativos bancos	—	—	—				
Avales bancarios	69	—	—	4) GASTOS DIVERSOS EXTERIOR			
Inversiones colombianas en el exterior	50	—	18	Drogas	3	—	2
Intereses A) Deuda publica	1 748	2 796	752	Faltantes mercancias	118	86	81
B) Deuda privada arts 28 33	2	28	53	Venta vehiculos importados por diplomaticos	4	9	9
C) Deuda privada numeral 12	1 741	1 173	1 981	Sucursales y oficinas	67	212	99
D) Gastos bancarios				Sistema de seguridad social	3	6	3
a) cables comis etc	316	269	291	Termino misiones diplomaticas	48	15	10
b) intereses bancarios	1 694	1 284	1 438	Instalaciones diplomaticas colombianas	56	20	15
Subtotal gastos bancarios (a+ b)	2 010	1 553	1 729	Residentes a) sostenimiento	31	32	20
E) Proveedores	409	286	472	b) rentas	33	11	31
Subtotal intereses (A + B + C + D + E)	5 910	5 836	4 987	Subtotal residentes (a+ b)	64	43	51
Dividendos	1 986	583	1 065	Herencia y legados	1	1	1
Regalias etc a) Regalias marcas				Articulo 36 Decreto 444/67	26	33	15
patentes etc	1 258	304	1 222	Total gastos diversos exterior	390	425	286
b) Regalias peliculas	395	—	245	Total certificados de cambio (1 2 3 4)	96 171	58 413	65 124
c) Material cinematografico	21	28	37	Total cambio aprobado (I + II)	103 577	65 949	74 953
Subtotal regalias y similares (a+ b c)	1 674	332	1 504	Anexo compra de oro			
Total de la deuda e inversion externa	21 947	17 063	12 999				
3) PAGO SERVICIOS VARIOS				I) Grandes productores			
Gastos exportacion a) fletes	558	305	184	a) 50o/o pagado en dolares	189	121	163
b) comisiones	79	55	60	b) 50o/o pagado en pesos	189	121	163
c) seguros	20	8	3	2) Pequenos productores			
d) otros	167	242	177	100 o/o pagado en pesos	95	97	182
Subtotal gastos exportacion (a b c d)	824	610	424	3) Vendido para usos industriales	375	168	242
Fletes importacion a) 80o/o	3 868	1 655	3 463	Total compra de oro (1+ 2+ 3)	848	507	750
b) Charter	287	216	189				
c) 100o/o A I D	611	1	144				

FUENTE Boletín Movimiento de Cambio del Banco de la Republica

5 2 1 Valor de los principales productos de exportación (1)

(Miles de dolares)

Anos y Meses	Total	Cafe	Banano	Algodon	Azucar	Ganado en pie	Tabaco	Cemento Portland gris y blanco	Cueros y pieles	Resto de articulos
1969 Total	550 834	343 915	19 731	32 597	14 747	6 873	7 256	3 130	7 253	115 332
1969 Junio	53 608	35 527	1 045	3 031	1 806	269	781	133	812	10 204
Julio	35 443	19 274	1 453	1 031	2 281	226	1 411	168	382	9 217
Agosto	40 629	24 092	1 340	2 442	2 865	365	363	227	394	8 541
Sept	56 090	43 828	1 356	1 925	()	224	91	232	365	8 089
Octubre	37 460	20 909	1 690	2 533	864	1 359	141	130	518	9 316
Nov	45 646	32 489	1 813	492	352	1 014	150	175	366	8 795
Dic	62 996	41 606	1 828	1 675	744	1 718	482	376	687	13 880

(1) excluido petroleo FUENTE DANE

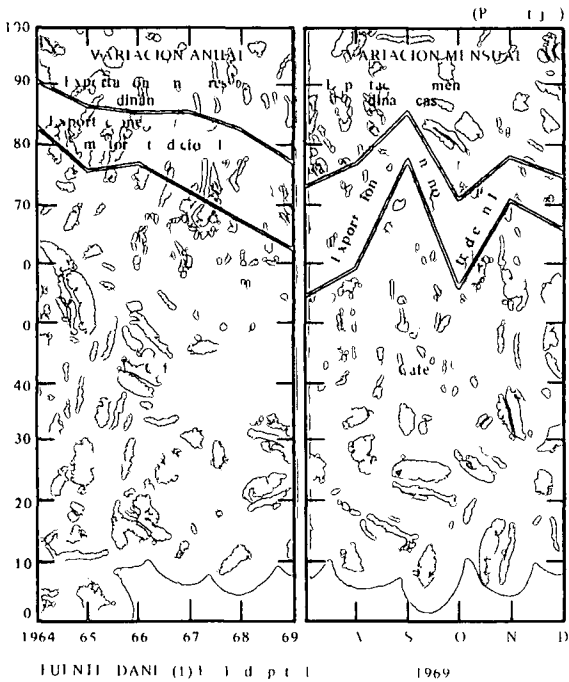
5 2 2 Valor F O B de la exportaciones por continentes y grupos economicos de paises

(Miles de dolares)

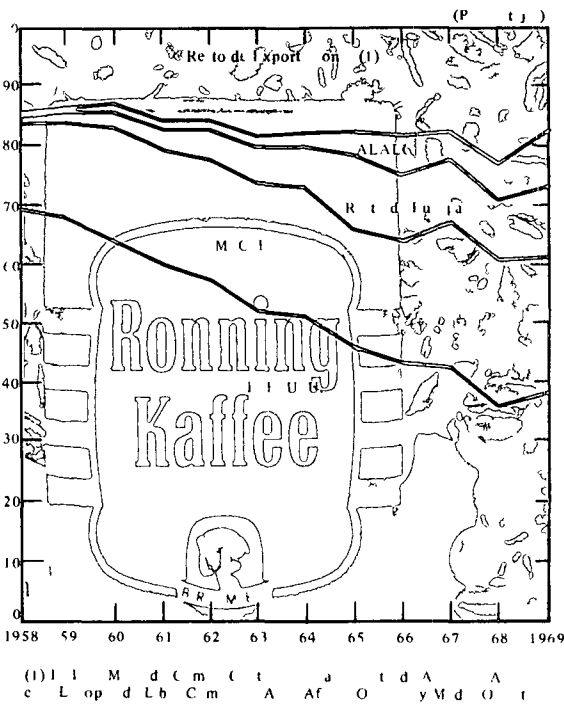
Anos y Meses	Total	EE UU	A L A L C	Grupo Andino	M C C A	Resto America	A E L C	M C E	Resto Europa	Asia	Africa y Oceania	Medio Oriente
1969 Total	607 506	233 154	54 745	37 484	4 943	32 295	52 184	140 096	72 488	14 140	2 900	485
1969 Junio	58 966	23 084	4 087	2 157	238	2 552	4 490	16 194	6 025	2 158	76	61
Julio	40 410	14 939	4 197	2 906	391	3 397	3 311	9 499	3 775	867	8	27
Agosto	47 011	20 930	4 032	2 425	401	2 848	4 910	8 308	3 640	977	919	45
Sept	63 268	23 387	4 618	2 748	268	3 666	5 889	13 577	11 077	447	10	27
Octubre	42 823	16 956	6 276	4 624	498	2 224	4 518	9 447	1 916	955	15	18
Nov	51 311	21 223	4 570	3 532	215	1 553	3 580	10 890	6 320	2 249	652	62
Dic	62 996	25 019	5 676	4 418	689	2 490	3 642	15 418	9 265	698	47	3

Desglosado de A L A L C FUENTE DANE

5 2 3 Valor de los principales productos de exportación (1)



5 2 4 Valor F O B de las exportaciones por continentes y grupos economicos de paises



5 3 1 Valor C I F de los 10 principales grupos de importacion

(Miles de dolares)

Años	Total	Maqui naria aparatos material electrico	Produ ctos quimicos farmaceu ticos simi les	Metales comunes y sus productos	Material de transporte	Productos de origen vegetal	Materias textiles y sus productos	Papel y sus Productos	Minerales	Productos industrias alimenti cias al coholicos	Plasticos caucho y similares	Resto de importa ciones
1962	540 351	169 402	87 425	62 644	61 134	23 788	22 221	26 311	21 848	7 964	12 323	47 291
1963	506 023	148 717	97 557	60 956	63 983	15 522	22 080	21 988	18 112	6 549	12 917	37 642
1964	586 291	172 632	99 877	78 964	84 085	27 026	24 255	21 677	14 328	8 970	11 576	42 901
1965	453 502	140 327	62 042	46 615	63 864	18 417	20 808	21 943	9 936	9 728	22 724	37 098
1966	674 092	169 116	128 819	83 765	89 443	34 331	25 775	32 280	14 128	15 360	31 807	49 268
1967	496 855	142 969	76 531	54 483	84 072	17 841	13 550	26 554	12 258	8 896	20 530	39 171
1968	643 247	187 515	100 793	64 916	117 351	25 577	14 936	35 938	10 403	13 273	25 603	46 942
1969	685 273	181 499	103 073	88 946	119 156	26 371	15 253	40 479	13 282	18 170	33 427	45 581

FUENTE DANE

5 3 2 Valor de las importaciones por continentes y grupos economicos de paises

(Miles de dolares)

Años y Meses	Total (1)	E E U U	A L A L C	Grupo Andino	M C C A	Resto America	A E L C	M C E	Resto Europa	Asia)	Africa y Oceania	M d n Oriente
1969 Total	686 047	312 343	74 365	20 723	173	22 273	63 670	100 878	71 346	37 407	2 927	153
1969 Junio	58 775	29 545	5 331	1 683	33	2 227	4 768	6 713	5 576	2 931	1 633	16
Julio	66 586	29 565	8 501	2 735	22	1 912	6 428	10 295	6 544	3 285	12	9
Agosto	71 339	30 847	12 805	2 425	14	2 612	5 728	9 773	6 363	3 195	15	16
Sept	65 099	29 601	9 165	1 989	64	2 247	4 984	10 091	5 560	3 336	21	27
Octubre	65 024	30 234	7 023	2 834	8	1 369	6 355	8 139	7 228	4 433	232	6
Nov	59 537	30 947	4 188	1 265	27	1 597	4 800	8 127	5 745	3 872	225	3
Dic	56 062	25 037	4 499	1 518	()	1 220	5 710	8 310	8 123	3 146	10	3

Desglosado de ALALC (1) La diferencia entre los totales y las sumas de las columnas corresponden a paises no especificados y aproximaciones FUENTE DANE

5 3 3 Composicion de las importaciones segun utilizacion

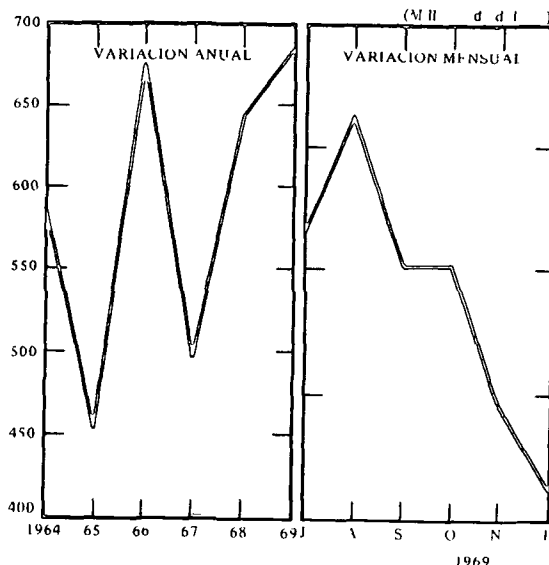
(Miles de dolares)

Años	Total	B i e n e s			
		de Consumo	Inter medios	de Capital	No clasificados
1958	399 932	21 599	173 056	82 805	122 472
1959	415 588	27 160	207 034	114 860	66 534
1960	518 585	37 850	233 604	169 946	77 185
1961	557 129	59 971	250 153	161 319	85 686
1962	540 351	32 751	260 516	166 232	80 852
1963	506 023	28 075	258 505	157 432	62 011
1964	586 291	26 522	303 915	195 804	60 050
1965	453 502	21 032	182 315	177 164	72 991
1966	674 146	47 359	350 097	207 932	68 758
1967	496 862	35 376	219 956	186 540	54 990
1968	643 259	32 213	231 500	233 723	145 823
1969 ^Δ	686 047	70 758	301 941	305 600	7 748

FUENTE DANE

5 3 4 Valor de las importaciones por continentes y grupos economicos de paises

(Mill d d l)



5.4.1 Deuda pública externa

(Miles de dolare)

Prestamistas	Prestatarios	1967		1968		1969		1970 (1)	
		Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o	Valor	o/o
	Gran Total	1 125 883	100 0	1 270 266	100 0	1 219 779	100 0	1 328 686	100 0
	Gobierno Nacional	409 107	36 3	486 429	38 3	557 363	45 7	631 304	47 5
	Departamentos	86 364	7 7	79 472	6 3	65 480	5 4	71 019	5 4
	Municipios	201 922	17 9	199 967	15 7	173 127	14 2	182 294	13 7
	Entidades oficiales	188 693	16 8	263 897	20 8	189 588	15 5	219 198	16 5
	Entidades privadas con garantia publica	35 896	3 2	64 135	5 0	51 861	4 3	58 688	4 4
	Banco de la Republica	203 901	18 1	176 366	13 9	182 360	14 9	166 183	12 5
	Total	367 312	32 6	380 927	30 0	327 218	26 8	344 597	25 9
BIRF y AIF	Gobierno Nacional	93 110	8 3	88 220	6 9	76 513	6 3	78 278	5 9
	Departamentos	47 937	4 3	45 372	3 6	40 679	3 3	38 334	2 9
	Municipios	141 810	12 5	139 015	10 9	126 216	10 3	131 880	9 9
	Entidades Oficiales	29 455	2 6	53 320	4 2	34 082	2 8	40 520	3 0
	Entidades privadas con garantia publica	30 000	2 7	30 000	2 4	24 368	2 0	23 421	1 8
	Banco de la Republica	25 000	2 2	25 000	2 0	25 360	2 1	32 164	2 4
	Total	129 027	11 5	150 820	11 9	119 636	9 8	137 543	10 4
BID	Gobierno Nacional	487	0 1	289	—	2 904	0 2	13 099	1 0
	Departamentos	13 900	1 2	13 890	1 1	9 684	0 8	14 333	1 1
	Municipios	25 479	2 3	24 606	1 9	22 401	1 8	22 278	1 7
	Entidades oficiales	73 318	6 5	92 307	7 3	77 165	6 3	80 753	6 1
	Entidades privadas con garantia publica	1 000	0 1	6 000	0 5	5 532	0 5	5 430	0 4
	Banco de la Republica	14 843	1 3	13 728	1 1	1 950	0 2	1 650	0 1
	Total	283 039	25 1	379 958	29 9	416 441	34 1	478 812	36 0
AID y DLF	Gobierno Nacional	237 839	21 1	334 758	26 4	406 443	33 3	468 814	35 3
	Departamentos	()	—	()	—	()	—	()	—
	Municipios	4 400	0 4	4 400	0 3	()	—	()	—
	Entidades oficiales	30 800	2 7	30 800	2 4	9 998	0 8	9 998	0 7
	Entidades privadas con garantia publica	()	—	()	—	()	—	()	—
	Banco de la Republica	10 000	0 9	10 000	0 8	()	—	()	—
	Total	39 934	3 6	53 403	4 2	46 499	3 8	53 835	4 1
EXIM BANK	Gobierno Nacional	18 870	1 7	9 002	0 7	2 742	0 2	1 562	0 1
	Departamentos	()	—	()	—	()	—	3 397	0 3
	Municipios	186	0 1	()	—	()	—	1 748	0 1
	Entidades oficiales	18 232	1 6	17 616	1 4	21 796	1 8	22 060	1 7
	Entidades privadas con garantia publica	2 646	0 2	26 785	2 1	21 961	1 8	25 068	1 9
	Banco de la Republica	()	—	()	—	()	—	()	—
	Total	306 571	27 2	305 158	24 0	309 985	25 4	313 899	23 6
Otros	Gobierno nacional	58 801	5 2	54 160	4 3	68 761	5 6	69 551	5 2
	Departamentos	24 527	2 2	20 210	1 6	15 117	1 3	14 955	1 1
	Municipios	30 047	2 7	31 946	2 5	24 510	2 0	26 388	2 0
	Entidades oficiales	36 888	3 3	69 854	5 5	46 547	3 8	65 867	5 0
	Entidades privadas con garantia publica	2 250	0 2	1 350	0 1	()	—	4 769	0 4
	Banco de la Republica	154 958	13 6	127 638	10 0	155 050	12 7	132 369	9 9
	Indice	286 4	—	323 0	—	310 3	—	338 0	—

NOTA Los datos que aparecen son los de la deuda al comienzo del periodo (1) Tercer Trimestre de 1970

FUENTE Banco de la Republica Revista e informe anual del gerente

6 - SECTOR PUBLICO

RENTAS E INGRESOS

La ley 4a de 1970 y el Decreto No 2452 del mismo año sobre liquidacion del Presupuesto de Rentas e Ingresos y Ley de Apropriaciones para la vigencia fiscal de 1971 fijaron el computo de este en la cantidad de \$17 700 1 millones representados así

INGRESOS CORRIENTES

INGRESOS TRIBUTARIOS

	Millones de pesos	o/o
Impuestos Directos	6 992 8	39 5
Impuestos Indirectos	6 752 5	38 2

INGRESOS NO TRIBUTARIOS

Tasas y Multas	396 4	2 2
Rentas Contractuales	225 5	1 3

RECURSOS DE CAPITAL

Balance del Tesoro	—	—
Recursos del Credito	3 332 9	18 8

Total Rentas e Ingresos 17 700 1 100 0

Con relacion a lo presupuestado en la vigencia de 1970 se registran mayores valores que ascienden a \$2 679 4 millones

La mayor fuente de recursos esta representada en el rubro Impuestos Directos con \$6 992 8 millones el 39 5o/o del total acordado produciendose así un calculo superior en \$1 656 0 millones al del periodo precedente Los demas numerales rentisticos comparados con las cifras anteriores reflejan incrementos a excepcion del numeral Balance del Tesoro que no registra ninguna apropiacion

EJECUCION DEL PRESUPUESTO DE RENTAS E INGRESOS DURANTE ENERO

Los estimativos para el mes de Enero fueron fijados en \$754 5 millones y los productos sumaron \$759 2 millones registrandose superavit de 4 7 millones de pesos

Con relacion a Diciembre de 1970 en los estimativos y productos se presentaron menores valores por \$2 498 3 millones y \$2 079 0 millones respectivamente pero comparativamente con el mismo mes de la vigencia anterior los estimativos reflejan un aumento de \$178 7 millones y los productos de \$98 9 millones Los ingresos No-Tributarios son los de mas bajo rendimiento (solamente el 2 3o/o de los recaudos)

El mayor volumen de recursos esta representado por los Ingresos Corrientes con \$676 3 millones equivalente al 89 1o/o

Los Recursos de Capital aportaron \$82 9 millones los cuales se refieren en su totalidad a créditos externos

El rubro de mas rendimiento fue el de los Impuestos Indirectos con \$558 5 millones reflejando un balance favorable de \$5 0 millones Los Impuestos Directos acusan saldo positivo de \$17 6 millones logrando productos por \$100 0 millones

Los Impuestos Directos solo anotan factores positivos en dos de sus numerales rentisticos de los que el mas importante el rubro Impuestos sobre la Renta y Complementarios con \$82 1 millones Le sigue en orden de importancia la Tributacion a la Propiedad con \$17 4 millones

En el grupo de Impuestos Indirectos el Impuesto de Aduanas y Recargos al igual que en el mes de Diciembre fue el de mas rendimiento con \$239 5 millones (el 36 4o/o del recaudo total) y en segundo orden el Impuesto a las Ventas con \$147 6 millones

Los recaudos de los Ingresos No Tributarios representan el 49 9o/o de la proyeccion del mes en este renglon

Los numerales rentisticos que consolidan esta cifra determinan saldos negativos no alcanzaron sus productos la programacion individual estimada logrando apenas un 48 4o/o el renglon Tasas y Multas y un 54 9o/o las Rentas Contractuales

PRESUPUESTO DE GASTOS

El Presupuesto para Gastos de la vigencia fiscal de 1971 determinado por la Ley anteriormente anotada se distribuyo como sigue

	(Millones de Pesos)		
	Recursos Ordinarios	Recursos del Credito	Totales
Presupuesto de Funcionamiento	\$8 460 6	–	\$8 460 6
Presupuesto de Deuda Publica	2 376 9	–	2 376 9
Presupuesto de Inversion	3 529 7	\$3 332 9	6 862 6
Totales	14 367 2	3 332 9	17 700 1

Los Recursos del Credito se dividen en un 38 6o/o del credito interno y un 61 4o/o del credito externo

Comparado el presupuesto de la actual vigencia con el de la anterior en 31 de Enero se obtiene un incremento del 17 8o/o como se demuestra a continuacion

	(Millones de Pesos)	
Reparticiones	Enero 31 1970	Enero 31 1971
Rama Legislativa	98 8	109 5
Control Fiscal	107 1	128 5
Departamento Administrativo	408 8	437 9
Presidencia de la Republica	20 5	13 9
Planeacion Nacional	72 2	85 8
Estadística Nacional	82 4	98 8
Servicio Civil	20 3	20 3
Seguridad Nacional	108 9	114 3
Aeronautica Civil	104 5	104 8
Ministerios	13 917 4	16 501 5
Gobierno	319 3	323 6
Relaciones Exteriores	141 1	149 9
Justicia	271 3	289 5
Hacienda y Credito Publico	1 223 6	1 632 0
Servicio Deuda Publica	1 921 4	2 376 9
Defensa Nacional	1 659 3	1 747 7
Policia Nacional	979 3	1 062 2
Agricultura	1 127 5	1 232 9
Trabajo y Seguridad Social	317 0	377 8
Salud Publica	869 6	1 522 1
Desarrollo Economico	441 6	590 0
Minas y Petroleos	62 2	71 6
Educacion Nacional	1 975 5	2 418 1
Comunicaciones	110 4	128 2
Obras Publicas	2 498 3	2 579 0
Rama Jurisdiccional	428 3	432 2
Ministerio Publico	60 3	90 5
Totales	15 020 7	17 700 1

Los Departamentos Administrativos que presentan una variacion positiva de \$29 1 millones producto de la comparacion de los presupuestos de 1970 y 1971 situan los mayores incrementos en Estadística y Planeacion (\$16 4 y \$13 6 millones respectivamente)

Las partidas destinadas a los Ministerios absorbieron el 96 4o/o del incremento entre los Presupuestos de 1970 y 1971 al finalizar el primer mes de las respectivas vigencias localizandose el 75 8o/o del mencionado incremento en los Ministerios de Salud Publica Educacion Nacional Hacienda y Credito Publico y el Servicio de la Deuda Publica

EJECUCION DEL PRESUPUESTO DE FUNCIONAMIENTO

El Presupuesto de Funcionamiento (incluido el servicio de la Deuda) se fijo en la suma de \$10 837 5 millones financiados en su totalidad con base en recursos ordinarios y el 91 2o/o de ellos fue apropiado por los diferentes Ministerios de la Administracion Publica

Contra los acuerdos otorgados para el mes de Enero se libraron giros por \$507 4 millones

Durante el mes que se comenta los Departamentos Administrativos ejecutaron el 5 8o/o de sus respectivas apropiaciones sobresaliendo los giros por \$5 7 millones efectuados por el Departamento Administrativo de Seguridad Nacional

En el Ministerio de Defensa Nacional la Policia Nacional el Ministerio de Educacion Nacional y el Servicio de la Deuda Publica se concentro el 83 5o/o de los desembolsos totales de los Ministerios al contabilizar en conjunto giros por \$389 1 millones

PRESUPUESTO DE INVERSION Y SU EJECUCION

Para la vigencia fiscal de 1971 se señalaron partidas por \$6 826 6 millones con el fin de atender los programas de inversion del Gobierno Nacional

El 51 4o/o del Presupuesto de Inversion se financiara con recursos ordinarios y el 48 6o/o con recursos del credito

Con base en los recursos ordinarios se desembolsaron \$221 5 millones en el primer mes de la vigencia

Con recursos ordinarios los Ministerios libraron giros por \$220 3 millones encontrandose el volumen de mayor consideracion en los de Defensa Nacional Obras Publicas y Agricultura los cuales en conjunto absorbieron el 95 3o/o del total

Los giros librados con fundamento en los recursos del credito ascendieron a \$17 6 millones En los Departamentos Administrativos se giraron \$0 7

millones los cuales correspondieron en su totalidad al de la Estadística Nacional

Los Ministerios presentan giros por \$16.9 millones repartidos en los de Obras Públicas con 52.7% y Hacienda y Crédito Público con un 47.3%

Globalmente considerado el Presupuesto de Inversión tuvo una ejecución del 3.5% durante el primer mes de la vigencia porcentaje este que es producto de la comparación del total apropiado (\$6.862.6 millones) con el total de giros (\$239.1 millones)

Los giros totales efectuados (Funcionamiento e Inversión) durante Enero fueron de \$746.5 millones lo cual determina una ejecución del 4.2% correspondiendo el 94.2% a los diferentes Ministerios de la Administración Pública

DEFICIT O SUPERAVIT DE LA NACION

Al concluir Enero de 1971 la ejecución del Presupuesto líquido un déficit de \$5.043.225 Este déficit presupuestal corresponde al periodo del 1º al 31 de Enero y de ninguna manera tiene relación con el resultado de la vigencia de 1970

De igual manera en 31 del mes que se comenta la situación fiscal arroja un superavit en cuantía de \$878.930.110 Este superavit fiscal de Enero de 1971 se logra partiendo del Superavit Fiscal aproximado de la vigencia de 1970

Con relación a Diciembre de 1970 se determina una recuperación en la Situación de Tesorería al disminuirse el déficit de \$1.244.8 millones a \$1.079.8 millones

Esta reducción del déficit se debe principalmente al rendimiento de las recaudaciones de las rentas durante el mes a que se refiere este comentario en comparación con los compromisos pendientes en Tesorería

ESTADO DE LA DEUDA PÚBLICA NACIONAL

En el primer mes de la vigencia presupuestal de 1971 el saldo de la Deuda asciende a \$21.975.9 millones por capital e intereses los cuales se distribuyen en Deuda Interna \$9.758.1 millones y en Deuda Externa \$12.217.8 millones

DEGUELLO DE GANADO MAYOR – PRIMER SEMESTRE DE 1970

En el primer semestre de 1970 se sacrificó un total de 1 millón 151 mil 95 cabezas de ganado mayor (sin incluir el departamento del Chocó)

Los departamentos que más carne consumen dentro del contexto nacional son Antioquia donde se sacrificaron en el semestre analizado 169 mil 471 cabezas Valle del Cauca con 140 mil 832 Distrito

Especial de Bogotá con 125 mil 916 Cundinamarca (excluyendo a Bogotá D.E.) con 83 mil 169 Santander con 77 mil 730 Tolima con 65 mil 579 y Atlántico con 61 mil 818 cabezas Es decir que en los seis departamentos antes mencionados se concentra el 63% del consumo interno de carne

Es de anotar que del total de ganado sacrificado en el departamento de Cundinamarca el Distrito Especial de Bogotá consume el 60%

Cabría suponerse que el departamento del Meta uno de los más importantes en el levantamiento de ganado tuviera un consumo igualmente alto pero en realidad en el semestre analizado solo se sacrificaron 19 mil 744 cabezas Indudablemente el factor más importante de tal situación es el continuo flujo ganadero hacia el interior del país

Los departamentos que experimentaron el menor número de sacrificios ganaderos fueron Guajira donde se sacrificaron solo 6 mil 328 cabezas Sucre con 13 mil 64 cabezas Córdoba con 13 mil 327 y Nariño con 15 mil 192 cabezas

Es notoria la tendencia al poco sacrificio y por consiguiente al menor consumo de carne en los primeros meses de cada año Tentativamente puede pensarse que ello obedece a factores diversos las cuantiosas sumas gastadas en las festividades de fines y principios de año desorganización en la distribución de las partidas presupuestales lo que origina el retraso en la percepción de sueldos y un tercer factor también se debe tener en cuenta los festejos de Semana Santa en los cuales el consumo de pescado aumenta considerablemente

Febrero y Marzo de 1970 presentan las menores cifras de sacrificio de ganado (170.942 y 180.259 respectivamente)

El segundo semestre de 1969 registró una cifra de 1 millón 162 mil 148 sacrificios mayor en 11 mil 53 cabezas al registrado en el primer semestre de 1970 (1 millón 151 mil 95)

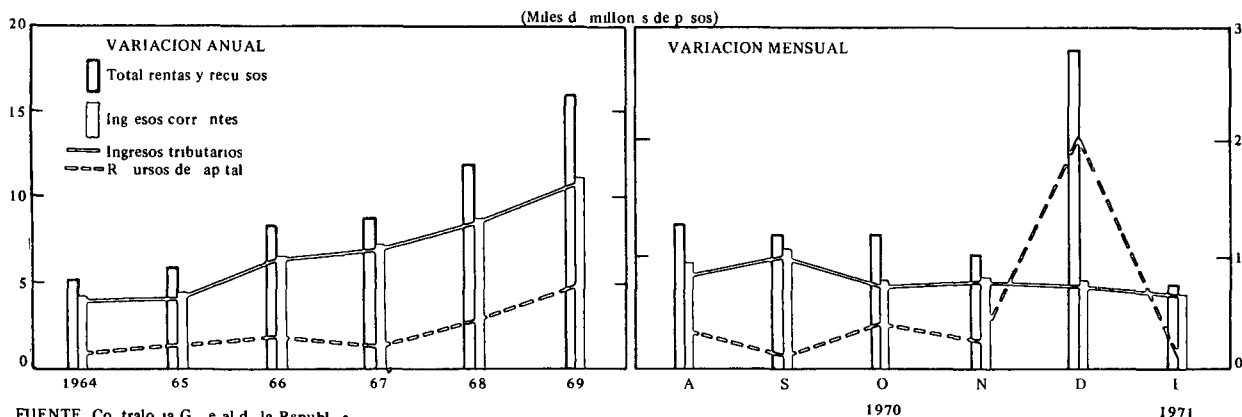
Comparando los dos semestres indicados anteriormente en los seis primeros meses de 1970 se presentó una baja de 6 mil 148 degüellos para el departamento de Antioquia 3 mil 155 para Cundinamarca (incluyendo el Distrito Especial de Bogotá) 3 mil 665 para el Atlántico Caso contrario sucede con el departamento del Valle del Cauca para el cual su consumo de carne en el primer semestre anotado se incrementó en 13 mil 304 cabezas de ganado comparado con el segundo semestre de 1969

Sobre este tema puede consultarse el Boletín Mensual de Estadística del DANE No 233 de 1970 página 30 donde aparece un cálculo aproximado del consumo anual per-cápita por departamentos para los años 1968 y 1969

6 1 1 Rentas e ingresos

(Millones de pesos)

Conceptos	1969	1970					1971	
	Total	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Dic	Enero	Acumulado
A INGRESOS CORRIENTES	11 249 1	939 9	1 053 2	754 3	808 7	778 6	676 3	676 3
I Ingresos tributarios	10 750 9	864 0	1 011 9	717 3	773 4	742 9	658 5	658 5
1 Impuestos directos	5 909 7	430 3	390 5	192 7	174 4	227 2	100 0	100 0
a) Impuestos a la renta complementarios y especiales	5 541 2	413 7	368 2	179 1	160 7	207 7	82 1	82 1
b) Otros impuestos directos	368 5	16 6	22 3	13 6	13 7	19 5	17 9	17 9
2 Impuestos indirectos	4 841 2	433 7	621 4	524 6	599 0	515 7	558 5	558 5
a) Impuestos de aduanas y recargos	1 669 1	218 8	214 0	263 6	200 2	225 3	239 5	239 5
b) Utilidad en la cuenta especial de cambio	542 7	57 0	92 8	91 1	62 6	112 2	34 1	34 1
c) Impuestos a las ventas	1 088 9	10 3	160 5	16 4	189 2	19 2	147 6	147 6
d) Impuesto a la gasolina y ACPM	655 0	60 7	66 2	65 4	65 1	59 5	65 5	65 5
e) Papel sellado y timbre nacional	539 3	51 4	53 7	50 1	52 0	69 5	41 9	41 9
f) Otros impuestos indirectos	346 2	35 5	34 2	38 0	29 9	30 0	29 9	29 9
II Ingresos no tributarios	498 2	75 9	41 3	37 0	35 3	35 7	17 8	17 8
a) Tasas y Multas	355 2	57 1	21 1	22 0	21 8	23 3	13 3	13 3
b) Rentas contractuales	143 0	18 8	20 2	15 0	13 5	12 4	4 5	4 5
B RECURSOS DE CAPITAL	4 884 1	348 7	128 8	412 0	249 0	2 059 6	82 9	82 9
a) Recursos del balance del tesoro	1 218 2	219 1	—	—	68 7	2 9	—	—
b) Recursos de credito	3 665 9	129 6	128 8	412 0	180 3	2 056 7	82 9	82 9
Total de Rentas e Ingresos	16 133 2	1 288 6	1 182 0	1 166 3	1 057 7	2 838 2	759 2	759 2



FUENTE: Control de Gastos y de la República

6 1 2 Impuesto sobre las ventas

Recaudos acumulados analizados por administraciones del 1º de enero al 28 de febrero 1971

(Millones de pesos)

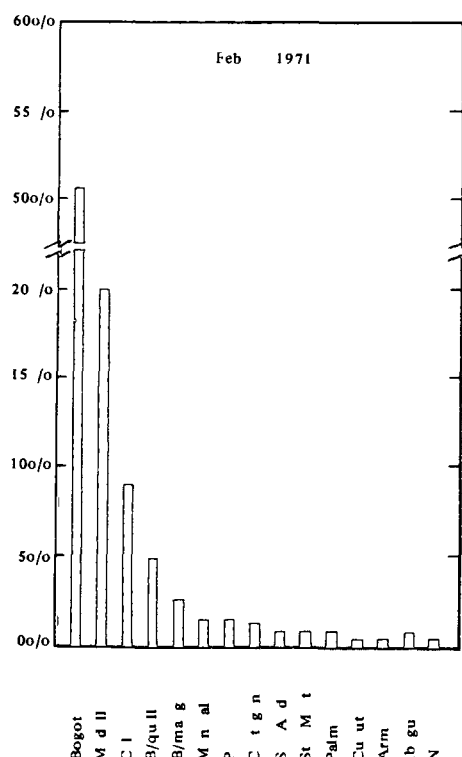
Administraciones	Total	o/o	Consolidado Enero 1º a 28 de Febrero	Mes de Febrero 1971	Administraciones	Total	o/o	Consolidado Enero 1º a 28 de Febrero	Mes de Febrero 1971
Total	202 96	100 00	143 67	59 29	Pasto	0 29	0 14	0 14	0 15
Bogotá	103 08	50 79	77 50	25 58	Girardot	0 16	0 08	0 11	0 05
Medellín	47 24	23 28	28 74	18 50	Santa Marta	0 07	0 03	0 05	0 02
Cali	20 40	10 05	15 02	5 38	Tulua	0 12	0 06	0 05	0 07
Barranquilla	8 77	4 32	7 20	1 57	Neva	0 06	0 03	0 04	0 02
Ofcs Aduaneras	9 15	4 51	4 72	4 43	Tunja	0 04	0 02	0 04	—
Bucaramanga	4 16	2 05	3 53	0 63	Armenia	0 06	0 03	0 02	0 04
Pereira	2 73	1 35	1 93	0 80	Popayán	0 02	0 01	0 01	0 01
Manizales	1 51	0 74	1 29	0 22	Montería	0 01	0 01	0 01	—
San Andrés	2 23	1 10	1 24	0 99	Villavicencio	0 02	0 01	0 01	0 01
Cartagena	1 52	0 75	1 11	0 41	Sincelejo	0 17	0 08	—	0 17
Palmira	0 70	0 34	0 61	0 09	Sogamoso	0 01	0 01	—	0 01
Ibagué	0 27	0 13	0 16	0 11	Valledupar	—	—	—	—
Cucuta	0 17	0 08	0 14	0 03	Santa Marta	—	—	—	—

FUENTE: Min Hacienda - Dirección General de Impuestos Nacionales

6 1 3 Rentas nacionales

Recaudos por administraciones 1971

Administración	Total	o/o	(Pesos)		
			Enero 1o a Enero 31	Febrero	o/o
Total	313 577 954	100 0	184 028 690	129 549 264	100 0
Armenia	1 550 826	0 5	607 937	942 889	0 7
Barranquilla	15 409 908	5 0	10 427 322	4 982 586	4 0
Bogotá	158 990 500	50 7	100 977 666	58 012 834	44 8
Bucaramanga	8 372 558	2 7	4 699 413	3 673 145	2 8
Cali	28 550 855	9 1	17 931 140	10 619 715	8 2
Cartagena	4 014 121	1 3	1 812 262	2 201 859	1 7
Cucuta	1 709 986	0 5	542 823	1 167 163	0 9
Girardot	1 283 651	0 4	443 500	840 151	0 6
Ibagué	2 990 003	1 0	628 487	2 361 516	1 8
Manizales	4 848 286	1 5	2 490 306	2 357 980	1 8
Medellín	62 006 574	20 0	34 580 369	27 426 205	21 2
Montería	1 077 184	0 3	271 297	805 887	0 6
Neiva	1 885 663	0 6	409 561	1 476 102	1 1
Palmira	2 775 765	0 9	1 117 786	1 657 979	1 3
Pasto	1 101 411	0 4	293 942	807 469	0 6
Pereira	4 853 965	1 5	2 438 833	2 415 132	1 9
Popayan	1 055 512	0 3	309 296	746 216	0 6
Quibdó	97 726	0 0	97 726	—	—
Riohacha	233 911	0 0	51 821	182 090	0 1
San Andrés	2 754 134	0 9	1 500 700	1 253 434	1 0
Santa Marta	2 600 617	0 8	1 046 309	1 554 308	1 2
Sincelejo	348 662	0 1	—	348 662	0 3
Sogamoso	227 675	0 0	109 006	118 669	0 1
Tulua	1 649 440	0 5	305 423	1 344 017	1 0
Tunja	1 215 983	0 4	299 962	916 021	0 7
Valledupar	824 690	0 3	290 734	533 956	0 4
V/cencio	1 148 348	0 3	345 069	803 279	0 6



FUENTE Minhacienda —Dirección General de Impuestos Nacionales

6 1 4 Impuesto sobre la renta y complementarios

Estadísticas de declaraciones de renta 1971

Administración	Saldo por estudiar en Enero 1o		DECLARACIONES						Saldo por estudiar en Febrero 28	
			Recibidas de Enero 1o a Febrero 28		Exentas		Gravadas			
	Naturales	Jurídicas	Naturales	Jurídicas	Naturales	Jurídicas	Naturales	Jurídicas	Naturales	Jurídicas
Total	1 108 222	24 989	236 778	1 382	38 873	200	119 376	3 526	1 186 751	22 645
Armenia	43 660	275	7 798	32	126	3	3 227	34	48 105	270
B/quilla	27 504	1 102	14 188	119	171	7	4 430	140	37 091	1 074
Bogota	9 807	8 030	64 371	475	1 101	(-)	33 424	1 934	39 653	6 571
B/manga	124 422	1 150	6 722	21	1 238	1	10 240	88	119 666	1 082
Cali	37 086	2 648	14 980	248	3 183	(-)	5 560	281	43 323	2 615
Cartagena	18 272	63	6 924	33	592	(-)	4 647	(-)	19 957	96
Cucuta	62 819	471	11 835	52	1 564	4	705	135	72 385	384
Girardot	27 817	161	2 435	8	4 303	(-)	657	62	25 292	107
Ibague	73 596	755	11 724	37	949	24	1 215	220	83 156	548
Manizales	99 101	844	14 926	81	212	69	7 964	90	105 851	766
Medellin	101 886	6 037	24 037	115	6 277	17	20 365	166	99 281	5 969
Monteria	19 801	455	2 578	8	3 116	6	1 973	140	17 290	317
Neiva	20 930	367	5 534	15	395	31	2 073	98	23 996	253
Palmira	143 182	967	7 087	11	3	8	851	42	149 415	928
Pasto	56 240	343	2 576	14	8.270	7	2 081	10	48 465	340
Pereira	45 364	288	11 226	61	672	1	6 131	27	49 787	321
Popayan	15 300	169	2 528	4	3 241	21	450	28	14 137	124
Quibdo	660	(-)	1 970	(-)	31	(-)	269	(-)	2 330	(-)
Riohacha	7 921	37	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	7 921	37
San Andres	943	4	654	7	(-)	(-)	(-)	(-)	1 597	11
Santa Marta	2 552	3	4 000	12	2 578	(-)	2 971	5	1 003	10
Sincelejo	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
Sogamoso	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
Tulua	79 884	596	12 665	23	15	(-)	5 024	(-)	87 510	619
Tunja	70 957	94	4 078	6	796	(-)	4 581	(-)	69 658	100
Valledupar	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
V/cencio	18 518	130	1 942	(-)	40	1	538	26	19 882	103

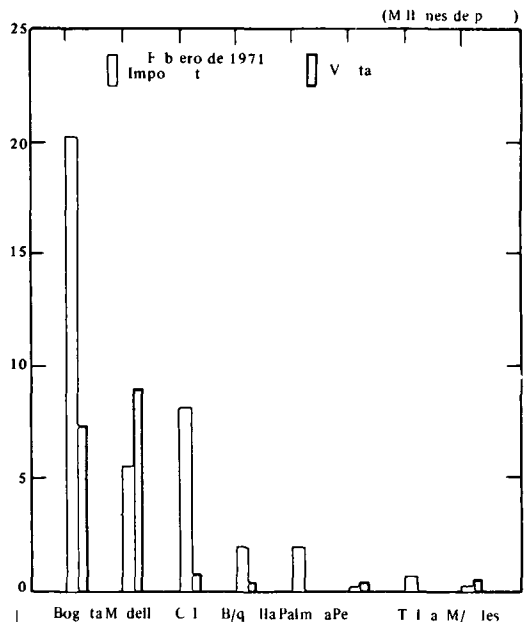
FUENTE Minhacienda —Dirección General de Impuestos Nacionales

6 1 5 Certificados de abono tributario *

(Millones de pesos)

Administración	En Division de Impuestos					
	T o t a l		Enero 1o a Enero 31		Mes de Febrero	
	Impo rrenta	Ventas	Impo rrenta	Ventas	Impo rrenta	Ventas
Total	38 84	18 37	0 39	6 93	38 45	11 44
Armenia	—	—	—	—	—	—
Barranquilla	1 93	0 34	0 10	0 07	1 83	0 27
Bogota	20 22	7 37	0 18	5 16	20 04	2 21
Bucaramanga	—	0 01	—	0 01	—	—
Cali	8 17	0 73	0 08	0 73	8 09	—
Cartagena	—	0 10	—	0 10	—	—
Cucuta	0 05	0 06	—	0 06	0 05	—
Girardot	—	—	—	—	—	—
Ibague	0 04	—	—	—	0 04	—
Manizales	0 23	0 50	—	0 50	0 23	—
Medellin	5 55	8 96	—	—	5 55	8 96
Monteria	—	—	—	—	—	—
Periva	—	—	—	—	—	—
Palmira	1 89	—	—	—	1 89	—
Pasto	—	—	—	—	—	—
Pereira	0 12	0 30	—	0 30	0 12	—
Popayan	—	—	—	—	—	—
Quibdo	—	—	—	—	—	—
Riohacha	—	—	—	—	—	—
San Andres	—	—	—	—	—	—
Santa Marta	—	—	—	—	—	—
Sincelejo	—	—	—	—	—	—
Sogamoso	—	—	—	—	—	—
Tulua	0 64	—	0 03	—	0 61	—
Tunja	—	—	—	—	—	—
Valledupar	—	—	—	—	—	—
Villavicencio	—	—	—	—	—	—

Recibidos en pago del impuesto de renta y complementarios impuesto sobre las ventas e impuestos sobre aduanas en las administraciones y en Aduanas FUENTE Minhacienda Direccion General de Impuestos Nacionales



Los certificados de Abono Tributario recibidos en aduanas por concepto de pago al Impuesto de Aduanas (Enero 1o a Febrero 28/71) fue de \$14 28 millones De estos \$14 27 millones se pagaron en Impuestos de Aduana y \$0 01 millones en impuesto a las ventas

6 2 1 Ejecucion del presupuesto de funcionamiento e inversion a termino de cada mes

(Millones de pesos)

Entidades	1970						1971		
	N o v i e m b r e			D i c i e m b r e			E n e r o		
	Total	Funciona miento	Inversion	Total	Funcio namiento	Inversion	Total	Funciona miento	Inversion
TOTAL GENERAL	13 439 6	8 363 3	5 076 3	16 650 7	10 802 0	5 848 7	746 5	507 4	239 1
RAMA LEGISLATIVA									
Congreso Nacional	97 9	97 9	—	109 1	109 1	—	7 4	7 4	—
CONTROL FISCAL									
Contraloria General de la Republica	108 8	108 8	—	126 0	126 0	—	5 8	5 8	—
RAMA EJECUTIVA									
Departamentos Administrativos									
Presidencia de la Republica	13 9	13 9	—	20 4	20 4	—	1 0	1 0	—
Planeacion Nacional	62 2	5 4	56 8	75 8	5 6	70 2	1 5	0 3	1 2
Estadistica Nacional	47 9	25 7	22 2	71 4	30 3	41 1	2 6	1 9	0 7
Servicio Civil	17 5	8 3	9 2	20 4	9 2	11 2	0 8	0 8	—
Seguridad Nacional	70 3	70 1	0 2	75 9	75 7	0 2	5 7	5 7	—
Aeronautica Civil	105 9	19 2	86 7	130 0	22 5	107 5	1 6	1 6	—
MINISTERIOS									
Gobierno	301 7	89 6	212 1	329 4	97 5	231 9	3 9	3 9	—
Relaciones Exteriores	126 8	126 3	0 5	140 5	140 0	0 5	8 8	8 8	—
Justicia	215 6	191 0	24 6	244 4	218 0	26 4	7 2	7 2	—
Hacienda y Credito Publico	1 052 6	968 8	83 8	1 298 7	1 203 6	95 1	30 1	22 1	8 0
Servicio de la Deuda	1 517 3	1 517 3	—	1 842 4	1 842 4	—	138 4	138 4	—
Defensa Nacional	1 507 8	1 372 7	135 1	1 841 7	1 614 0	227 7	212 6	103 2	109 4
Policia Nacional	865 3	856 2	9 1	1 068 2	1 033 8	34 4	97 1	97 1	—
Agricultura	1 083 4	14 7	1 068 7	1 163 9	15 8	1 148 1	39 3	0 8	38 5
Trabajo y Seguridad Social	324 8	322 8	2 0	351 0	345 1	5 9	19 9	19 9	—
Salud Publica	1 133 0	323 6	809 4	1 217 7	381 5	836 2	14 4	5 3	9 1
Desarrollo Economico	437 2	38 1	399 1	1 362 4	941 2	421 2	3 1	3 1	—
Minas y Petroleos	50 9	12 1	38 8	60 1	13 7	46 4	2 0	0 7	1 3
Educacion Nacional	1 961 4	1 629 1	332 3	2 377 9	1 945 3	432 6	50 4	50 4	—
Comunicaciones	109 5	71 2	38 3	117 5	77 2	40 3	0 6	0 6	—
Obras Publicas	1 806 7	59 3	1 747 4	2 138 6	66 8	2 071 8	75 2	4 3	70 9
RAMA JURISDICCIONAL	377 8	377 8	—	417 2	417 2	—	13 2	13 2	—
MINISTERIO PUBLICO	43 4	43 4	—	50 1	50 1	—	3 9	3 9	—

FUENTE Contraloria General de la Republica

6 2 2 Gastos del sector publico

Millones de pesos (Base 1965 = 100)

Años y Meses	T o t a l		Funcionamiento		I n v e r s i o n		Deuda Publica	
	Gasto	Indice	Gasto	Indice	Gasto	Indice	Gasto	Indice
1969	14 664 0	252 5	7 291 3	244 2	5 756 0	382 2	1 617 7	122 9
1970	Gasto	Acumulado	Gasto	Acumulado	Gasto	Acumulado	Gasto	Acumulado
1970 Agosto	1 436 8	8 867 1	673 6	4 477 1	511 3	3 289 5	251 9	1 100 5
Sept	1 266 4	10 133 5	647 6	5 124 7	521 3	3 810 8	97 5	1 198 0
Octubre	1 640 6	11 774 1	785 2	5 909 9	651 6	4 462 4	203 8	1 401 8
Nov	1 665 5	13 439 6	936 1	6 846 0	613 9	5 076 3	115 5	1 517 3
Dic	3 211 1	16 650 7	2 113 6	8 959 6	772 4	5 848 7	325 1	1 842 4
1971 Enero	746 5	746 5	369 0	369 0	239 1	239 1	138 4	138 4

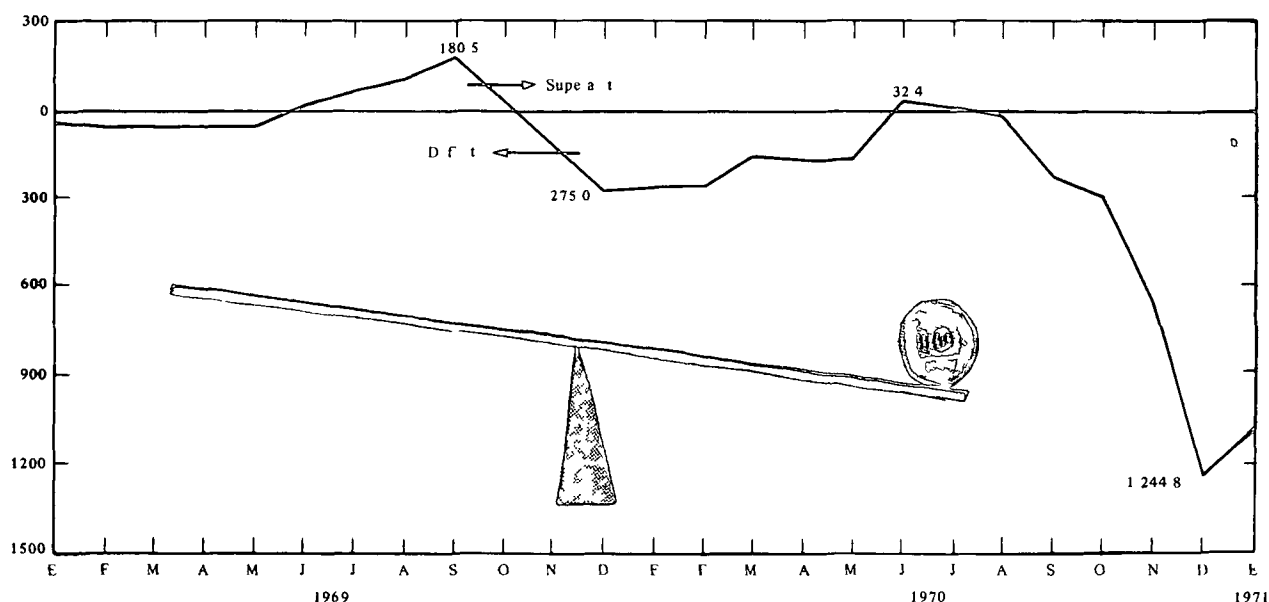
Fuente Contraloria General de la Republica

6 3 1 Situacion de tesoreria 1970

Datos a fin de cada mes

(Millones de pesos)

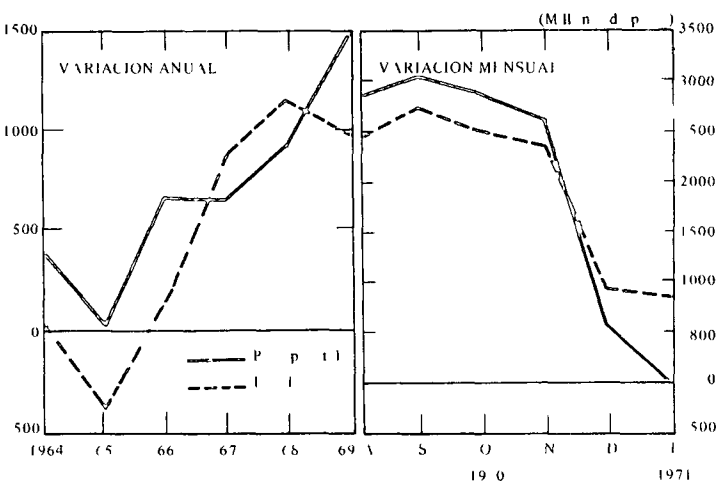
Conceptos	Meses 1970								1971
	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero	
SUPERAVIT (+) O DEFICIT ()	+ 32 4	+ 8 3	- 19 2	228 2	295 6	664 7	- 1 244 8	- 1 079 8	
DISPONIBILIDADES									
Total Disponibilidades	359 7	329 7	310 5	247 9	341 7	210 9	196 6	246 0	
Caja	12 0	6 1	7 1	-	5 0	-	11 6	5 2	
Bancos	347 7	323 6	303 4	247 9	336 7	210 9	185 0	240 8	
Nacionales	339 9	310 1	290 0	247 7	336 5	204 6	184 9	240 8	
Republica	238 7	217 2	178 3	168 8	-	-	114 8	157 7	
Caja de Credito Agrario	19 0	16 8	22 7	15 3	-	-	9 7	10 8	
Comerciales	82 2	76 1	89 0	63 6	-	-	60 4	72 3	
Del Exterior	7 8	13 5	13 4	0 2	0 2	6 3	0 1	-	
EXICIBILIDADES									
Total Exigibilidades	327 3	321 4	329 7	476 1	637 3	875 6	1 441 4	1 325 8	
Ordenes de Pago	141 9	128 7	170 0	279 2	307 2	445 9	695 2	642 0	
Anticipos para Gastos	128 4	119 5	119 5	162 5	227 7	192 3	340 9	289 8	
Relaciones de Autorizacion	39 9	36 2	17 7	20 1	49 1	77 8	39 8	17 2	
Deuda Publica	17 1	37 0	22 5	14 3	53 3	159 6	365 5	376 8	
Interna	-	1 9	14 7	10 5	-	-	344 3	371 6	
Externa	17 1	35 1	7 8	3 8	-	-	21 2	5 2	



FUENTE: Contraloria General de la Republica

6 3 2 Superavit o deficit de la nacion

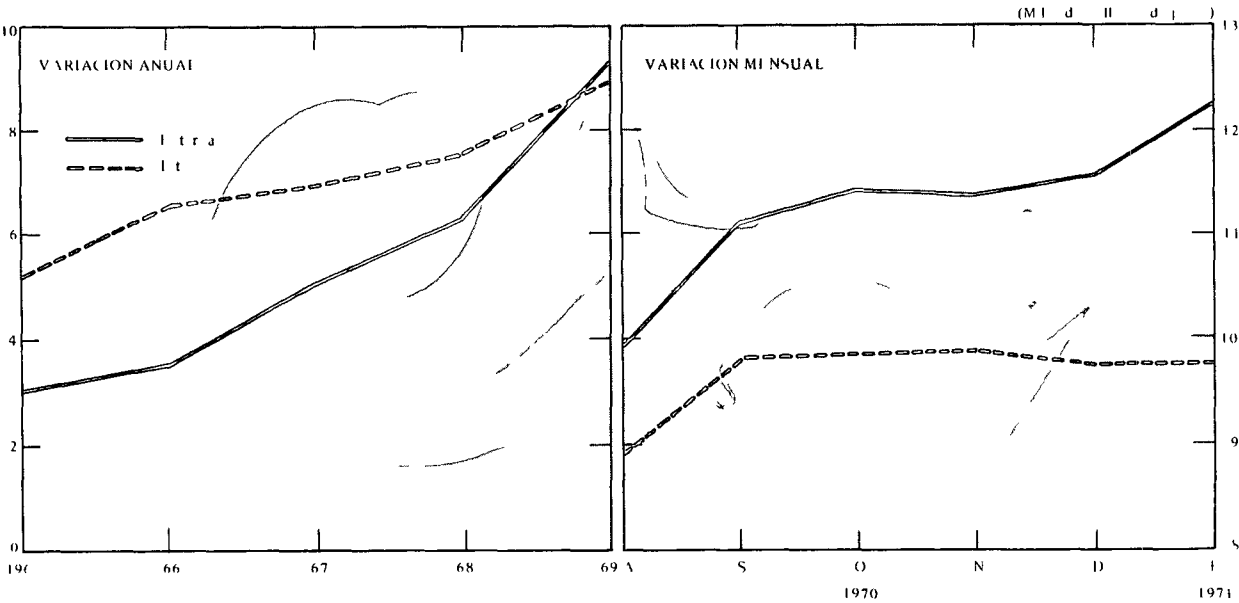
(Miles de pesos)		
Anos y Meses	Presupuestal	Fiscal
1964	391 479	+ 23 514
1965	+ 19 028	377 880
1966	+ 678 001	+ 153 706
1967	+ 660 365	+ 878 996
1968	+ 922 811	1 158 619
1969	+ 1 469 147	+ 988 148
1970		
Agosto	+ 2 884 016	+ 2 483 839
Septiembre	+ 3 068 118	+ 2 745 732
Octubre	+ 2 895 766	+ 2 524 194
Noviembre	+ 2 635 087	+ 2 393 105
Diciembre	575 462	+ 949 235
1971		
Enero	5 043	+ 878 930



FUENTE Contraloria General de la Republica

6 4 1 Deuda publica nacional

Conceptos	1969	1970				1971
		Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero
Total	18 172 2	20 919 6	21 253 0	21 263 0	21 302 2	21 975 9
I Externa	9 281 9	11 096 7	11 402 5	11 371 9	11 545 0	12 217 8
a) Capital	9 207 4	11 033 2	11 323 1	11 292 6	11 460 6	12 140 4
Documentos al portador	252 7	224 1	223 9	222 6	222 2	234 5
Bancos y casas del exterior	8 954 7	10 809 1	11 099 2	11 070 0	11 238 4	11 905 9
b) Intereses	74 5	63 5	79 4	79 3	84 4	77 4
Documentos al portador	23 1	14 1	15 0	15 0	15 0	21 8
Bancos y casas del exterior	51 4	49 4	64 4	64 3	69 4	55 6
II Interna	8 890 3	9 822 9	9 850 5	9 891 1	9 757 2	9 758 1
a) Capital	8 541 5	9 464 4	9 474 0	9 498 7	9 349 3	9 360 4
Documentos al portador	3 971 4	4 879 1	4 893 4	4 923 0	4 840 5	4 852 6
Banco de la Republica	4 265 4	4 238 7	4 238 7	4 236 4	4 160 2	4 160 2
Otras obligaciones	304 6	346 6	341 9	339 3	348 6	347 6
b) Intereses	348 8	358 5	376 5	392 4	407 9	397 7
Documentos al portador	31 9	30 2	48 2	59 2	71 4	57 1
Banco de la Republica	308 0	316 1	320 8	325 4	328 2	332 8
Otras obligaciones	8 9	12 2	7 5	7 8	8 3	7 8

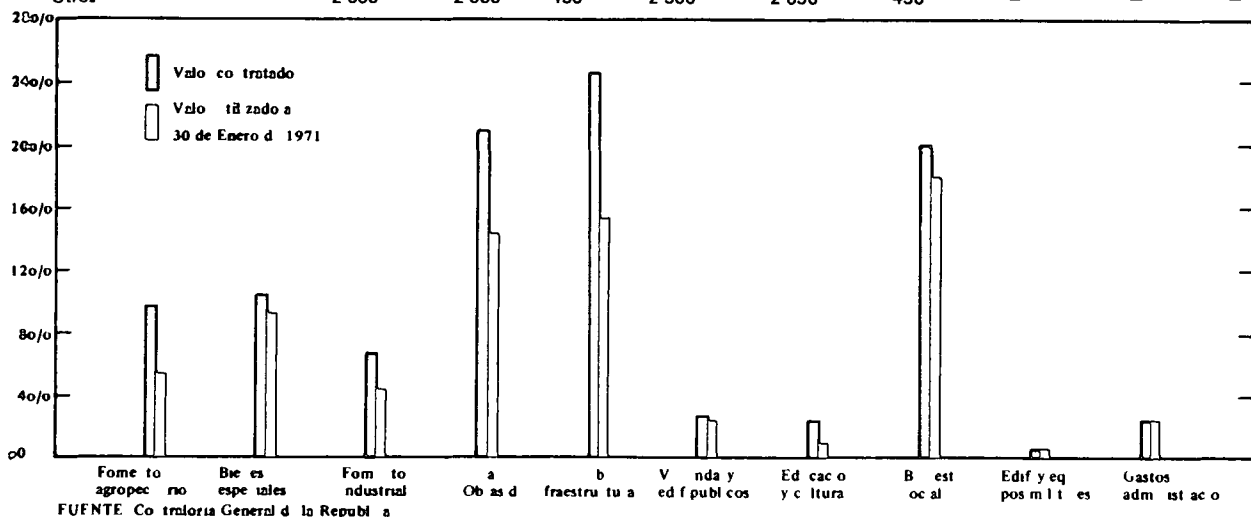


FUENTE Contraloria General de la Republica

6 4 2 Estado de los prestamos externos segun objetivos de la emision en 31 de Enero de 1971

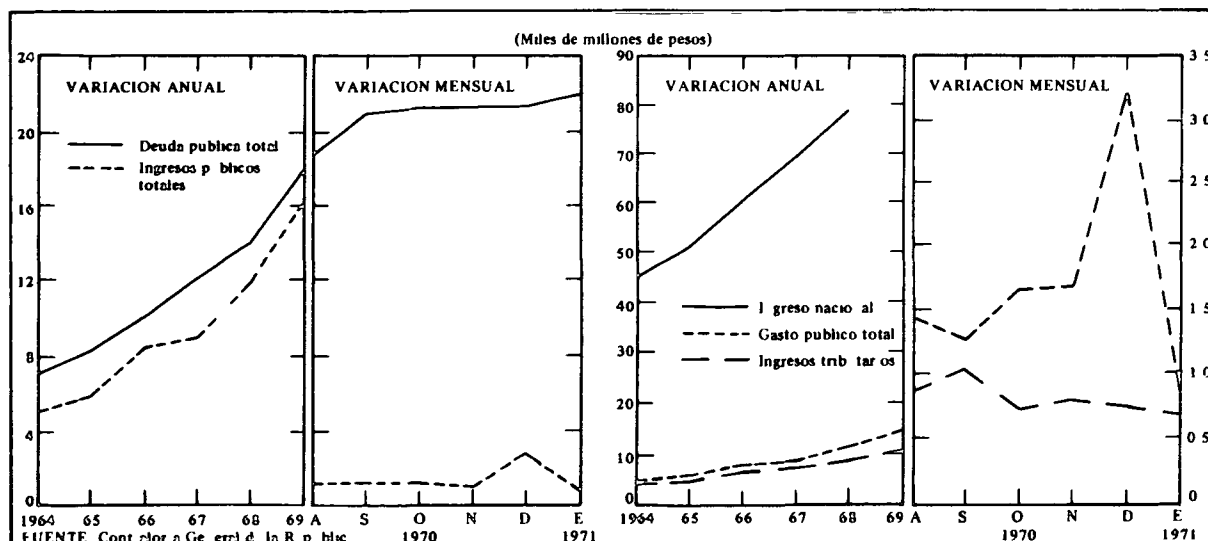
(Miles de dolares)

Objetivos	TOTAL			GOBIERNO CENTRAL			AFIANZADOS POR EL GOBIERNO		
	Valor			Valor			Valor		
	Contratado	Utilizado	Por utilizar	Contratado	Utilizado	Por utilizar	Contratado	Utilizado	Por utilizar
TOTAL	2 219 892	1 598 252	621 640	1 301 645	1 014 958	286 687	918 247	583 294	334 953
Fomento Agropecuario	212 753	114 570	98 183	114 500	55 929	58 571	98 253	58 641	39 612
Compra de Bienes Esenciales	230 081	203 617	26 464	230 081	203 617	26 464	—	—	—
Fomento Industrial	148 994	94 982	54 012	21 954	12 159	9 795	127 040	82 822	44 218
Obras de Infraestructura									
a) Carreteras Puentes y Ferrocarriles	461 913	316 420	145 493	354 047	242 226	111 821	107 866	74 194	33 672
b) Energia Acueducto y Alcantarillado	544 099	336 955	207 144	29 764	25 600	4 164	514 335	311 355	202 980
Vivienda y Edificios Publicos	58 800	54 172	4 628	17 000	17 000	—	41 800	37 172	4 628
Educación y Cultura	51 300	18 806	32 494	29 100	3 226	25 874	22 200	15 580	6 620
Bienestar Social	443 996	398 124	45 872	440 269	394 594	45 675	3 727	3 530	197
Edificios y Equipos Militares	11 161	8 033	3 128	8 134	8 033	101	3 027	—	3 027
Gastos de Administración	54 296	50 524	3 771	54 296	50 524	3 771	—	—	—
Otros	2 500	2 050	450	2 500	2 050	450	—	—	—



6 4 3 Deuda publica total contra ingresos publicos totales

6 4 4 Ingreso nacional, gasto publico total e ingresos tributarios



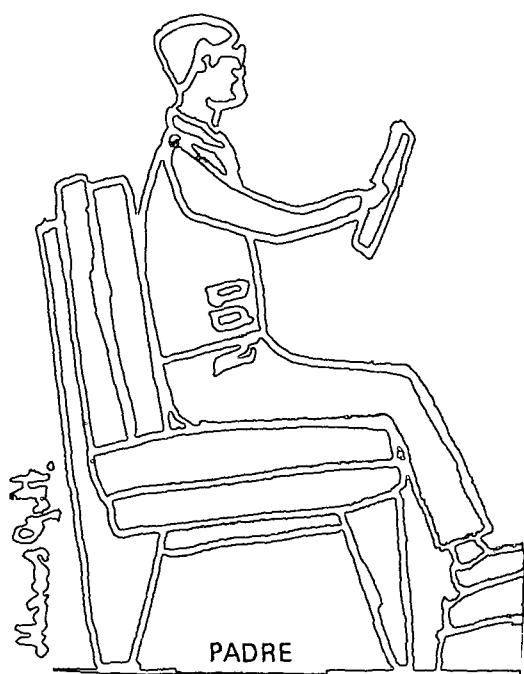
6 5 1 Deguello de ganado mayor Primer semestre de 1970

Departamento	Enero		Febrero		Marzo	
	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos
Antioquia	30 116	11 942 616	25 291	9 762 909	27 362	10 698 427
Atlantico	11 248	2 496 226	8 110	1 858 874	10 116	1 991 894
Bolivar	5 346	1 424 022	5 073	1 315 940	5 561	1 422 624
Boyaca	7 876	2 354 732	6 313	1 787 381	6 095	1 658 308
Caldas	8 592	3 451 155	7 412	2 877 894	7 003	2 787 526
Cauca	4 301	1 443 946	4 316	1 574 226	4 803	1 594 507
Cesar	5 336	1 257 530	4 468	1 321 573	4 218	887 509
Cordoba	2 335	871 310	2 010	739 760	2 078	766 310
Cundinamarca	14 104	3 291 160	12 865	3 225 823	12 671	3 379 271
Distrito	21 452	7 970 540	19 867	6 992 208	19 412	7 182 440
Guajira	1 026	251 482	1 148	243 604	1 172	266 102
Huila	6 517	1 275 054	5 662	1 398 898	6 421	1 389 520
Magdalena	4 915	1 054 572	3 951	894 673	4 213	826 288
Meta	3 446	1 017 418	3 079	859 446	2 920	820 566
Narino	2 758	1 172 299	2 979	1 300 475	2 672	931 150
Norte	7 467	2 782 418	6 484	2 752 129	7 596	2 785 380
Quindio	3 870	1 590 362	3 350	1 349 928	3 740	1 569 513
Risaralda	4 831	1 989 596	4 206	1 693 136	4 461	1 685 443
Santander	13 503	3 493 891	11 465	2 424 930	11 286	2 552 442
Sucre	2 501	846 710	1 744	635 360	2 187	683 741
Tolima	11 650	4 116 488	9 611	3 577 918	9 370	3 140 188
Valle	25 198	9 420 613	19 081	7 709 578	22 317	8 275 131
Territorios	2 914	763 392	2 457	683 900	2 585	703 340
Total	207 302	66 277 532	170 942	56 980 563	180 259	57 997 520

Departamento	Abril		Mayo		Junio		Total
	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos	
Antioquia	28 742	11 080 770	29 280	11 290 372	28 680	11 149 586	169 471
Atlantico	10 749	2 350 774	9 205	2 148 313	12 390	2 855 940	61 818
Bolivar	5 185	1 290 538	5 000	1 160 052	5 883	1 395 726	32 048
Boyaca	6 301	1 947 916	7 203	1 832 933	5 767	1 654 653	39 555
Caldas	8 896	3 472 379	8 295	3 323 504	7 346	2 960 754	47 544
Cauca	7 208	2 456 271	5 782	1 878 429	6 016	1 973 278	32 426
Cesar	3 891	843 496	3 319	750 485	3 717	878 867	24 947
Cordoba	2 526	948 640	2 157	747 060	2 221	814 616	13 327
Cundinamarca	14 659	4 131 060	14 450	4 488 178	14 420	4 374 541	83 169
Distrito	21 705	8 258 752	22 353	8 672 964	21 127	7 415 577	125 916
Guajira	1 198	265 238	1 063	248 448	721	116 405	6 328
Huila	7 192	1 783 818	6 803	1 368 223	6 549	1 469 180	39 144
Magdalena	5 944	1 174 505	4 465	709 264	4 780	773 975	28 268
Meta	3 454	963 281	3 437	941 787	3 398	931 163	19 744
Narino	2 781	929 072	1 868	495 376	2 134	559 558	15 172
Norte	8 114	3 175 301	7 731	2 925 841	7 960	3 028 448	45 352
Quindio	4 657	1 846 112	4 751	1 907 621	3 993	1 613 966	24 361
Risaralda	5 296	2 098 831	5 024	2 004 496	4 619	1 866 820	28 437
Santander	4 383	3 227 722	14 285	3 221 938	12 808	3 462 737	77 730
Sucre	2 422	777 883	2 160	704 187	2 050	636 816	13 064
Tolima	10 540	3 882 190	11 566	3 643 631	12 842	3 320 600	65 579
Valle	22 629	8 403 248	23 831	8 885 483	27 776	10 072 123	140 832
Territorios	2 685	713 388	2 688	789 038	3 512	887 550	16 841
Total	201 167	66 021 185	196 716	64 137 623	200 709	64 212 870	1 151 095

FUENTE DANE

la distribución de ingresos en colombia



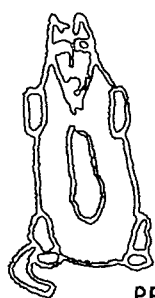
POLIBIO CORDOVA

Asesor de Naciones Unidas ante el DANE (*)

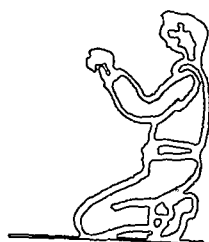
Con colaboracion de

CLARA ELSA DE SANDOVAL y

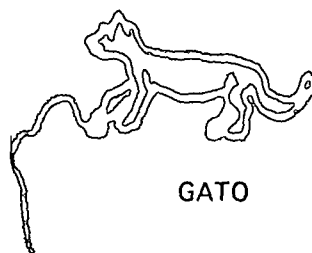
MARIO L. RODRIGUEZ V



PERRO



HIJO



GATO



SERVICIO

El presente trabajo no ha sido refrendado por la Direccion de Operaciones de Asistencia Tecnica de las Naciones Unidas la que por tanto no comparte necesariamente las opiniones en el expresadas

LA DISTRIBUCION DE INGRESOS EN COLOMBIA

INTRODUCCION

El estudio de la distribucion de ingresos a traves de los resultados de la Encuesta Nacional de Hogares de 1970 comprendera dos partes

En el presente contexto se estudiara a traves de varios instrumentos de analisis la estructura de los ingresos de la poblacion economicamente activa o fuerza laboral del pais que informo sobre ingresos en la encuesta segun posicion ocupacional ramas de actividad educacion por areas (urbana y rural) por regiones (Atlantica Oriental Central Pacifica y Bogota D E) y por sexo Posteriormente en una segunda parte se estudiara la distribucion de los ingresos a traves de la utilizacion de otros instrumentos de analisis se haran comparaciones de este estudio con otros efectuados anteriormente en el pais y finalmente se relacionara el caso colombiano con el de otros paises

Aunque en anteriores publicaciones del DANE 1/ se han descrito la metodologia y las definiciones basicas empleadas en la encuesta es conveniente resumirlas aqui en los principales puntos en resguardo de la utilidad en el analisis evaluacion e interpretacion de los resultados

La Encuesta de Hogares se realiza a traves de una muestra de cobertura nacional de tipo estratificado con un sistema de seleccion de probabilidad controlada Su tamaño es de aproximadamente 10 000 hogares el UNIVERSO de la investigacion

esta constituido por 716 Unidades Primarias de Muestreo (U P M) pertenecientes a los 22 departamentos del pais y que corresponden a un municipio o a un conjunto de municipios en casos en los cuales estos debian ser anexados a otros contiguos en razon de tener una poblacion menor a 5 000 habitantes Estas U P M se agrupan en 40 estratos cada uno con una poblacion aproximada de 500 000 habitantes en 1970 y con características homogéneas respecto de la población climatología y continuidad geográfica entre Unidades Primarias de Muestreo

De los 40 estratos se seleccionaron 12 ciudades (U P M definidas) para ser incluidas forzosamente dado el tamaño de su población las restantes unidades primarias se escogieron a traves de seleccion con probabilidad controlada 2/ En total se seleccionaron 47 U P M

Se consideraron varias etapas de seleccion en cada U P M En primer lugar se escogieron secciones las cuales estan conformadas por manzanas en el area urbana y segmentos en el area rural En las secciones de muestra se seleccionaron unidades de 40 viviendas cada una y finalmente en cada unidad o segmento de muestra se selecciono un conglomerado de 10 viviendas que constituyeron las unidades finales de seleccion En las viviendas de muestra se entrevisto a todos los hogares localizados en ellas La fraccion de muestreo global fue de 1/280 que resulto al

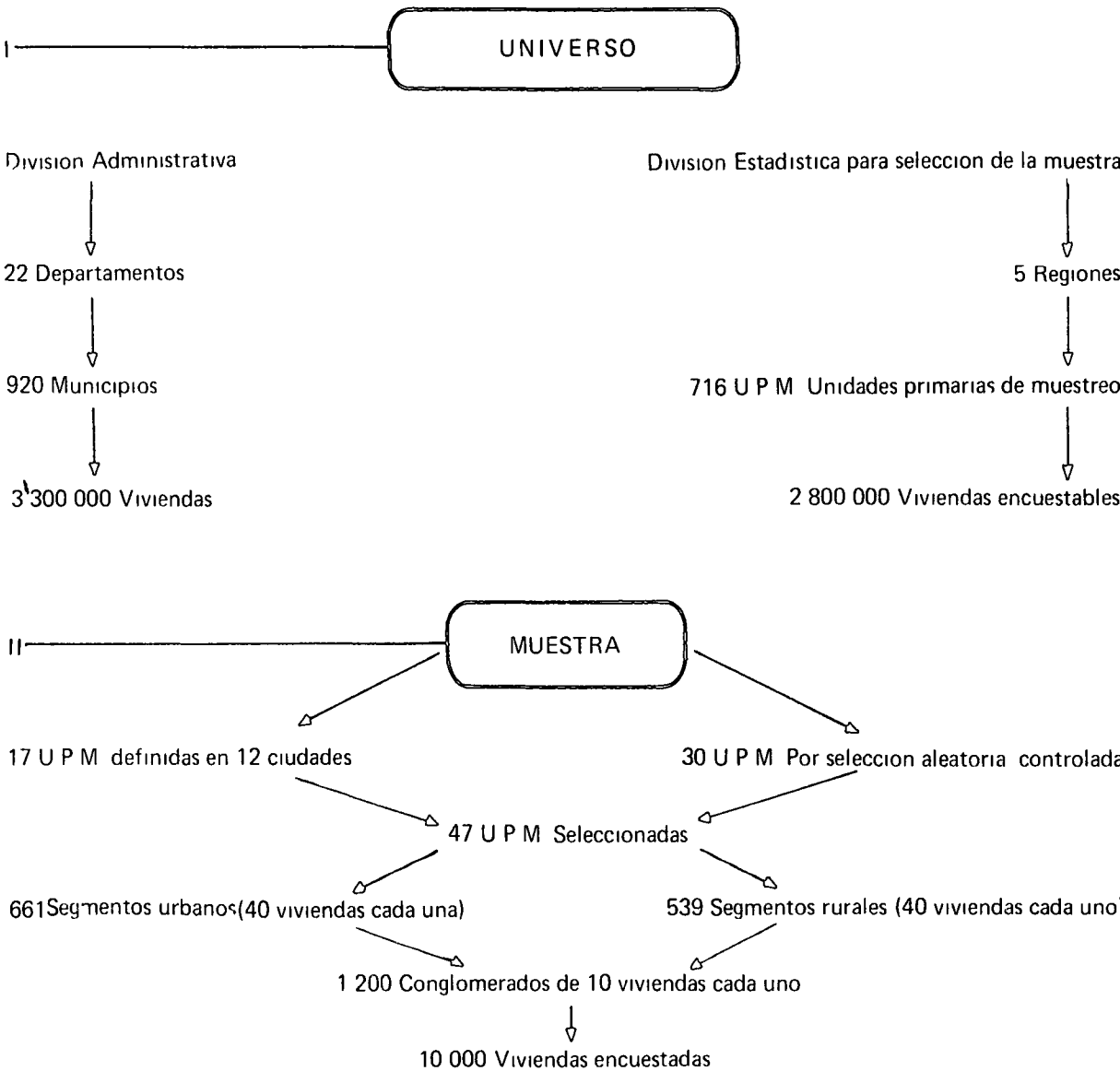
considerar una poblacion estimada para Colombia en Julio de 1970 de 21 156 000 habitantes con un total aproximado de 3 300 000 viviendas (Se estimaron 2 800 000 viviendas despues de disminuir de la poblacion total aquellas unidades que por el hecho de ser viviendas institucionales (hospitales orfanatos etc) no son motivo de entrevista y luego de considerar posibles tasas de no entrevista debido a razones de rechazo viviendas desocupadas demolidas etc)

Es importante anotar finalmente que las U P M s definidas se estratificaron teniendo en cuenta las caracteristicas socio economicas de la poblacion Con base en estudios realizados por el DANE y otras instituciones del pais y despues de realizar un recorrido por todos los barrios de cada una de las ciudades se clasificaron dichos barrios en los siguientes estratos

- | | |
|---|--------------------|
| 1 | Estrato Bajo Bajo |
| 2 | Estrato Bajo |
| 3 | Estrato Medio Bajo |
| 4 | Estrato Medio |
| 5 | Estrato Medio Alto |
| 6 | Estrato Alto |

La Encuesta Nacional de Hogares considerada en el presente analisis tuvo como objetivos especiales el estudio de la estructura del hogar las condiciones de la vivienda y las caracteristicas del empleo y el desempleo

La encuesta se efectuo durante los meses de Junio y Julio de 1970 teniendo como periodo de referencia la semana anterior a la de la entrevista El trabajo de campo se desarrollo en ocho semanas cada una con caracteristicas de una submuestra representativa de la muestra total



NUMERO DE HOGARES POR REGIONES Y ESTRATOS-1970

	TOTAL HOGARES	o/o URBANOS	No HOGARES URBANOS	o/o RURALES	No HOGARES RURALES
REGION ATLANTICA					
Cartagena	79 889	72 82	58 172	27 18	21 717
Sabanalarga	88 025	48 63	42 803	51 37	45 222
Sahagun	68 030	30 04	20 438	69 96	47 592
Pinillos	79 815	17 46	13 934	82 54	65 881
La Gloria	99 580	26 76	26 643	73 24	72 937
San Antero	77 846	59 72	46 493	40 28	31 353
Barranquilla	92 468	98 80	91 356	1 20	1 112
Santa Marta	21 820	82 55	18 012	17 45	3 808
Total Region	607 473	52 32	317 851	47 68	289 622
REGION ORIENTAL					
Socorro	53 474	78 81	42 144	21 19	11 330
Duitama	71 977	45 28	32 592	54 72	39 385
Tocaima	73 498	33 72	24 780	66 28	48 718
Abrego	71 653	26 60	19 063	73 40	52 590
Choachi	74 261	3 57	2 651	96 43	71 610
S Jose de Pare	46 148	5 84	2 696	94 16	43 452
Belen	77 036	5 03	3 873	94 97	73 163
La Vega	79 120	7 65	6 052	92 35	73 068
Tunja	16 527	53 44	8 832	46 56	7 695
Cucuta	37 356	83 47	31 182	16 53	6 174
Bucaramanga	42 459	92 97	39 475	7 03	2 984
Total Region	643 509	33 15	213 340	66 85	430 169
BOGOTA D E					
	354 364	98 24	348 142	1 76	6 222
REGION CENTRAL					
Manizales	103 888	83 54	86 790	16 46	17 098
Bello	61 592	74 44	45 851	25 56	15 741
Pensilvania	57 521	32 02	18 416	67 98	39 105
Chaparral	42 517	46 50	19 771	53 50	22 746
Algeciras	58 158	40 47	23 535	59 53	34 623
Pacora	86 210	32 24	27 791	67 76	58 419
La Estrella	77 654	30 92	24 014	69 08	53 640
Arboletes	92 295	18 19	16 792	81 81	75 503
Campoalegre	64 690	47 12	30 482	52 88	34 208
Montelillo	82 755	29 13	24 103	70 87	58 652
Ibague	32 007	76 55	24 501	23 45	7 506
Neiva	17 319	84 61	14 653	15 39	2 666
Medellin	161 723	92 81	150 096	7 19	11 627
Total Region	938 329	54 01	506 795	45 99	431 534
REGION OCCIDENTAL					
Tulua	63 718	76 57	48 789	23 43	14 929
Quibdo	84 244	51 15	43 094	48 85	41 150
Guaitarilla	71 409	43 84	31 309	56 16	40 100
Roldanillo	59 494	35 87	21 339	64 13	38 155
San Pedro	71 523	12 44	8 900	87 56	62 623
Funes	86 408	3 39	2 928	96 61	83 480
Pasto	21 575	70 16	15 136	29 84	6 439
Popayan	14 398	75 49	10 869	24 51	3 529
Cali	136 263	96 54	131 545	3 46	4 718
Total Region	609 032	51 54	313 909	48 46	295 123
Total	3 152 707	53 92	1 700 037	46 08	1 452 670

IMPORTANCIA DE LA ENCUESTA EN CUANTO A DISTRIBUCION DE INGRESOS SE REFIERE

Por primera vez se tiene en Colombia una informacion completa y detallada sobre la estructura del ingreso de la poblacion que constituye la fuerza de trabajo. La importancia de la informacion radica en que la encuesta es de cobertura nacional es decir incluye las areas (urbana y rural) ademas de utilizar diseño y metodos de muestreo que pueden garantizar la confiabilidad de los resultados

La variable distribucion del ingreso desde el punto de vista personal ha sido muy poco estudiada. En el pasado la politica economica no se habia interesado por este problema y de ahí la falta de buena informacion y por consiguiente de buenos estudios sobre una de las variables mas importantes en la determinacion del desarrollo economico social y politico. El DANE al realizar esta encuesta esta proporcionando confiables instrumentos de analisis para la planeacion del desarrollo

ESTUDIOS ANTERIORES

Los estudios realizados anteriormente estan basados en estimaciones parciales o totales hechas sobre supuestos algunas veces realistas y otras arbitrarios que han tratado de cuantificar la distribucion del ingreso personal regional familiar y funcional en Colombia

En orden cronologico los estudios realizados hasta el presente son los siguientes 3/

- 1 En el informe del Banco Mundial dirigido por el economista Lauchlin Currie aparece por primera vez una distribucion de ingresos para el pais en 1950 utilizando diferentes fuentes de informacion. Series del Banco de la Republica, datos de declaraciones de renta y estudios socio economicos de algunas comunidades rurales
- 2 En 1954-55 la CEPAL en un estudio general titulado Analisis y Proyecciones del Desarrollo Economico estimo una distribucion de ingresos segun ocupacion y actividad empleando ademas de los datos de Cuentas Nacionales y de impuestos sobre la renta, datos resultantes del censo industrial de 1953 de la encuesta de presupuestos familiares elaborada por el DANE para 7 ciudades y de la muestra censal del sector agropecuario
- 3 El informe Le Bret tambien tomo en cuenta el problema de la distribucion del ingreso pero no presenta ningun estimativo nuevo simplemente utilizo datos elaborados por CEPAL y Planeacion y presento por primera vez una distribucion regional del ingreso. Un estudio posterior al respecto fue elaborado en 1964 por Francisco Marabelli 4/

- 4 En el año 1961 se hizo un nuevo estimativo de la distribucion del ingreso en un estudio fiscal elaborado para Colombia por la mision Taylor con base en una combinacion de diferentes fuentes. Los resultados son bastante verosimiles pero los supuestos empleados han sido frecuentemente discutidos
- 5 La Comision de la Reforma Tributaria dirigida por Richard Musgrave estimo una distribucion de ingresos para 1964 basada en datos de Cuentas Nacionales y en el censo y tabulados especiales de las declaraciones de renta de personas naturales de la administracion de impuestos de Bogota
- 6 Una informacion muy completa para 1966 fue obtenida de la investigacion Nacional de Morbilidad cuyo principal objetivo era la investigacion sobre salud y demografia. Paralelamente se investigaron otras variables economicas y sociales entre ellas la variable ingresos. La metodologia que se empleo para esta ultima variable es susceptible de serias objeciones a pesar de que la encuesta esta tecnicamente diseñada (se tomo como referencia para la Encuesta de Hogares) no es representativa en la parte de distribucion de ingresos
- 7 Por ultimo aparece la distribucion de ingresos estimada para 1964 por el Centro de Investigaciones para el Desarrollo de la Universidad Nacional basada en dos estimativos separados. Uno para el sector rural 5/ y otro para el sector urbano 6/

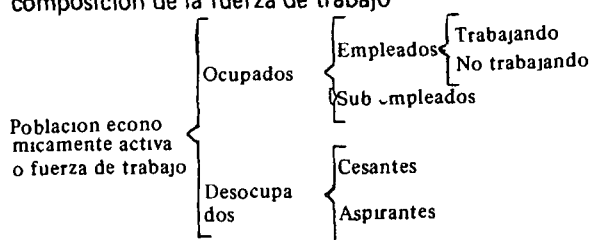
Las anteriores estimaciones se realizaron con la informacion del Censo Agropecuario de 1960, datos de Cuentas Nacionales y salarios agricolas para el sector rural elaborados por el DANE. Para el sector urbano se utilizaron las encuestas urbanas y empleo y desempleo que en varias ciudades realiza el CEDE. Los resultados del estudio se aproximan bastante a la realidad exceptuando la parte alta de la distribucion del sector urbano en la que posiblemente haya una subestimacion de los ingresos

Se concluye entonces que la informacion sobre estructura de los ingresos proporcionada por la Encuesta de Hogares es representativa y actual y permite tener un conocimiento mas completo sobre la distribucion del ingreso con el fin de ser utilizado como instrumento para fijar acertadas politicas tendientes a corregir el desequilibrio existente en los niveles de ingreso

CONCEPTOS PRINCIPALES

Poblacion economicamente activa (P.E.A.) o fuerza de trabajo es la parte de la poblacion total que se dedica

o mejor esta disponible para la producción de bienes y servicios. Un cuadro conocido ilustra la composición de la fuerza de trabajo



Con el fin de poder interpretar correctamente los resultados es necesario anteponer que el concepto de fuerza de trabajo empleado al elaborar las diferentes distribuciones de ingreso de este estudio excluye al concepto de aspirantes lo mismo que a las personas que no informaron sobre ingresos. Por esta razón al interpretarse los resultados y al hacer comparaciones con otros estudios similares en el país debe tenerse en cuenta que la población económicamente activa objeto del análisis no incluye aquellas personas que buscan trabajo por primera vez.

El concepto de ingreso hace referencia a todo tipo de ingreso es decir ingresos monetarios y no monetarios recibidos por concepto del trabajo asalariado del trabajo independiente como remuneración al capital y otro tipo de ingresos tales como pensiones de retiro ayudas en dinero ingresos por loterías etc. Es conveniente aclarar que los ingresos declarados por las personas tienen un mes como periodo de referencia y son ingresos personales percibidos antes del pago de impuestos.

Como bien se sabe la estructura de las tasas efectivas de impuestos en Colombia es casi proporcional de tal manera que la distribución del ingreso personal y la del ingreso personal disponible son muy similares.

Los conceptos de población rural y urbana siguen siendo los tradicionalmente utilizados. Población rural. La población de núcleos de menos de 1 500 habitantes más la dispersa. Población urbana. La población de ciudades y núcleos de 1 500 y más habitantes.

Las regiones en que se dividió el país para la encuesta son las siguientes:

- 1 Region Atlántica Departamentos de Guajira Magdalena Bolívar Atlántico Córdoba Cesar y Sucre
- 2 Region Oriental Municipios de los departamentos de Cundinamarca Boyacá Santanderes y Meta
- 3 Bogotá Se refiere al Distrito Especial
- 4 Region Central Municipios de los departamentos de Antioquia Risaralda Quindío Caldas Huila y Tolima

- 5 Region Pacífica Municipios de los departamentos del Chocó Valle Nariño y Cauca

Otros conceptos se definirán según el caso posteriormente.

INSTRUMENTOS DE ANALISIS

Generalmente los instrumentos más utilizados y sencillos en el análisis de la distribución del ingreso son. La distribución de frecuencias de la que se obtiene la curva de Lorenz y una medida del grado de concentración de los ingresos denominada coeficiente Gini o coeficiente de concentración. A pesar de que esta medida de desigualdad puede prestarse a la varia interpretación es la más comúnmente utilizada por todos los países especialmente los de América Latina permitiendo la comparación entre ellas. En la segunda parte de este estudio se hará alusión a las reservas existentes en los diferentes métodos.

La curva de Lorenz relaciona porcentajes acumulados de personas y porcentajes acumulados de ingreso indicando la mayor o menor desigualdad en la distribución. En efecto mientras más cerca esté la curva de Lorenz de la línea de 45° o sea la línea de equidistribución mayor igualdad se hallará en la distribución y por el contrario mientras más se aleje la curva de la línea de 45° más desigual será la distribución.

El coeficiente de concentración no es otra cosa que una medida de esta desigualdad. Oscila entre 0 y 1 cuando la distribución tiende a la mayor igualdad el coeficiente tiende a 0 (cero) en caso contrario el coeficiente tiende a la unidad. El análisis gráfico es de utilidad porque además señala hasta que nivel de ingresos una distribución es mejor o peor que otra. Por último los niveles promedios de ingresos según determinadas características tienen algún significado en el análisis.

- 1/ Ver por ejemplo Encuesta de Hogares Bogotá y Cali Julio 1970
- 2/ R Goodman y L Kish Controlled selection a technique in probability Sampling Journal of the ASA sept 1950
- 3/ Resumen tomado de Resena de los estudios de distribución de ingresos en Colombia Miguel Urrutia Revista del Banco de la República Febrero de 1970
- 4/ Tentativa de Distribución de producto bruto interno de Colombia por secciones administrativas del país (1964 Bogotá Naciones Unidas Programa de Asistencia Técnica 1966)
- 5/ Albert Berry y Alfonso Padilla DANE Boletín Mensual de Estadística Enero 1971
- 6/ Miguel Urrutia y Clara Elsa de Sandoval Revistas del Banco de la República Septiembre 1969 y Junio de 1970

capítulo I

distribución de ingresos por nivel ocupacional

Es la ocupacion uno de los componentes principales de la poblacion económicamente activa o fuerza de trabajo segun la situacion de empleo. Se denominan personas ocupadas aquellas que ejercieron una actividad remunerada o que teniendo un empleo no pudieron trabajar por enfermedad, estar en vacaciones con licencia etc.

sera efectuado con base en tres características económicas principales a saber los niveles de ocupación, los sectores de actividad y la posición ocupacional.

En primer lugar se analizara la distribución de ingresos por nivel de ocupacion tomando como referencia principal los cuadros 1, 2, 3.

El analisis de este componente de la fuerza de trabajo

Cuadro No. 1

INGRESO PROMEDIO Y COEFICIENTE DE CONCENTRACION POR NIVEL OCUPACIONAL Y AREA

Nivel Ocupacional	Rural		Urbano		Total	
	Ingreso Promedio	Coefficiente de concent	Ingreso Promedio	Coefficiente de concent	Ingreso Promedio	Coefficiente de concent
Profesionales Tecnicos	3 083	0 634	3 562	0 520	3 549	0 514
Profesionales no tecnicos otros	1 137	0 205	2 585	0 455	2 452	0 453
Directores y funcionarios publicos 1/	7 042	0 756	6 911	0 428	6 918	0 430
Personal administrativo y similares	1 087	0 497	1 797	0 422	1 769	0 428
Comerciantes vendedores	806	0 495	1 635	0 594	1 538	0 595
Trabajadores de servicios	490	0 358	740	0 367	696	0 378
Trabajadores agricolas forestales	539	0 396	869	0 557	589	0 434
Obreros no agricolas	512	0 410	800	0 444	721	0 450
Artesanos operarios	750	0 405	1 088	0 382	1 046	0 388
Jornaleros 2/	722	0 403	1 025	0 387	963	0 395

1/ Superiores

2/ Incluye conductores de maquinaria y vehiculos de transporte y otros no especificados

Cuadro No 2

INGRESOS Y P E A POR NIVEL OCUPACIONAL Y AREA

(Porcentajes)

Nivel ocupacional	Rural		Urbano		Total	
	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos
Profesionales tecnicos	0 4	1 9	3 3	8 6	2 2	7 2
Profesionales no tecnicos y otros	1 1	2 1	6 6	12 5	4 5	10 3
Directores y funcionarios publicos	0 1	1 3	1 1	5 5	0 7	4 6
Personal Administrativo y similares	0 7	1 4	11 3	14 9	7 3	12 0
Comerciantes y vendedores	3 1	4 3	14 7	17 6	10 3	14 8
Trabajadores de servicios	6 3	5 3	18 6	10 0	13 9	9 1
Trabajadores agricolas y forestales	72 7	66 9	8 1	5 2	32 8	18 1
Obreros no agricolas	7 0	6 2	11 6	6 7	9 8	6 6
Artesanos operarios	2 3	2 9	9 6	7 7	6 8	6 7
Jornaleros 1/	6 3	7 7	15 1	11 3	11 7	10 6
Total	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

1/ Incluye conductores de maquinaria y vehiculos de transporte y otros no especificados

DISTRIBUCION DE INGRESOS POR OCUPACIONES DE LA P E A QUE INFORMO INGRESOS

Se adopto la clasificacion internacional uniforme de ocupaciones de la O I T revisada en 1968 En algunos casos para efectos de interpretacion es necesario tener en cuenta los subgrupos que incluye cada grupo de ocupacion

1 – PROFESIONALES TECNICOS Y TRABAJADORES ASIMILADOS

El coeficiente de concentracion para el total nacional de este grupo es 0 51 relativamente alto especialmente si se le compara con las otras ocupaciones El ingreso promedio mensual para este grupo es de \$ 3 549 notandose que pocas personas tienen ingresos superiores a \$8 000 mensuales El area rural con un coeficiente de 0 63 presenta una concentracion mayor a la del area urbana de 0 52 El ingreso promedio es mayor para el area urbana que para la rural

El grupo de profesionales técnicos tienen muy poca importancia relativa dentro de la distribucion total de ocupaciones En el censo de 1964 este grupo cubria el 3 9o/o del total de ocupados y en la encuesta el 2 2o/o lo que indica que la participacion de este grupo en la fuerza de trabajo ha disminuido en el lapso de 6 años

Lo anterior puede justificarse al considerar el crecimiento acelerado de algunas ocupaciones tales como la de servicios Es claro que la industria absorbe la gran mayoria de personal profesional y técnico pero como el crecimiento de empleo industrial ha sido mas bien lento en los ultimos años la absorcion de tecnicos en el sector servicios que generaria una expansion del sector industrial ha sido baja

La expansion del sector servicios se debe en su gran mayoria al crecimiento de los servicios personales como consecuencia del alto nivel de desempleo y la reducida calificacion de los ocupados De esta

manera parece justificarse que la participacion del grupo de profesionales y tecnicos haya disminuido dentro del total de la fuerza de trabajo Por otra parte es necesario notar el alto costo que implica la educacion y capacitacion de este nivel de ocupacion

2 – PROFESIONALES NO TECNICOS

Segun los coeficientes de concentracion el area urbana tiene mayor concentracion de los ingresos (0 45) que el area rural (0 20) Por otra parte el coeficiente de los profesionales no tecnicos para el total nacional es 0 45 igual al del area urbana siendo relativamente alto con respecto al total de ocupaciones El grupo objeto de analisis incluye entre otros a los contadores juristas jueces profesores (universitarios de enseñanzas secundaria primaria pre-escolar y especial) miembros del clero autores periodistas escritores escultores pintores fotografos musicos productores y actores de diferentes espectaculos (circos teatros clubs nocturnos etc) atletas deportistas etc

El volumen de ocupados en el area rural tienen muy poca importancia relativa dentro del total La escasa desigualdad se debe a la poca diferencia de salarios entre los profesionales no técnicos en el campo (profesores egresados de escuelas vocacionales etc) que en muy contados casos tienen ingresos superiores a \$2 000 mensuales El ingreso promedio urbano (\$2 585) y el nacional (\$2 452) estan por debajo de los profesionales tecnicos (\$3 549) presentando un diferencial de ingresos con estos ultimos de aproximadamente \$ 1 000 mensuales

3 – DIRECTORES Y FUNCIONARIOS PUBLICOS SUPERIORES

El ingreso promedio nacional es de \$6 918 el mas alto de todas las ocupaciones Se justifica este ingreso por cuanto este grupo incluye altos funcionarios del gobierno (Presidente de la Republica ministros gobernadores alcaldes gerentes y jefes de entidades oficiales y semioficiales miembros de los cuerpos legislativos directores y personal directivo directores

generales directores de producción (a excepción de las explotaciones agrícolas) directores y personal directivo no calificado bajo otros epígrafes etc.) que solamente constituyen el 0.70/o del total de ocupados en todo el país. Considerando la totalidad del país la distribución del ingreso en este grupo tiene una desigualdad poco acentuada (0.43) ya que existe proporción entre un gran número de perceptores y su respectivo ingreso entre los intervalos próximos al promedio y una alta dispersión en los extremos de la distribución para el resto de personas. De igual manera en el área urbana esta ocupación en general muestra ingresos altos asociados a una relativa igualdad entre ellos (0.43) pero en el área rural la desigualdad es muy notoria (0.76) debido tal vez a que en esta área se encuentran algunas empresas cuyos directores perciben altos ingresos al mismo tiempo que existen funcionarios superiores con ingresos más bien bajos.

4—PERSONAL ADMINISTRATIVO Y SIMILARES

Este grupo presenta una alta concentración de ingresos en el área rural (0.50) con un ingreso promedio de \$1 087 muy inferior al promedio urbano de \$1 797. Es claro que los empleados del área rural tienen remuneraciones muy por debajo de los del área urbana y la alta concentración de los ingresos es debida a que la casi totalidad de las personas se concentra en los primeros intervalos de ingreso: el 50/o/o de las personas recibe solamente el 13.00/o/o del total de ingresos. En el área urbana la concentración de los ingresos es más baja (0.42) y su ingreso promedio de \$1 797 es bastante similar al promedio nacional en esta ocupación (\$1 769) ya que su peso en la ciudad es muy alto.

La desigualdad del ingreso es mucho menos marcada en el área urbana porque en general hay proporción entre los porcentajes de personas y de ingresos a medida que aumenta la escala de remuneraciones lo que hace un tanto desigual la distribución de la concentración de los ingresos en los extremos.

5—COMERCIANTES Y VENDEDORES

Este grupo presenta la más alta concentración de ingresos (0.59) con respecto al resto de ocupaciones en el total nacional. Aunque el ingreso promedio urbano (\$1 635) es dos veces el promedio rural se observa que no es muy elevado debido seguramente a la alta proporción de pequeños comerciantes y vendedores ambulantes con respecto al total de ocupados en este grupo. Así aunque se incluyen comerciantes propietarios de comercios al por mayor con altos márgenes de ganancias jefes de ventas y compradores agentes de publicidad etc. con ingresos altos estos son relativamente pocos determinando que el promedio de ingresos para esta ocupación no sea elevado. La desigualdad de los ingresos para este grupo es precisamente debida a la desproporción existente tanto en el gran número de personas con

bajos ingresos como en las pocas con altísimos ingresos no solamente provenientes del factor trabajo sino en buena parte de ganancias de capital y especulación. La concentración de los ingresos en el área rural (0.49) es mucho menor que en el área urbana (0.59) ya que a medida que se avanza en la escala de ingresos la distribución se hace más igualitaria no obstante hay una gran proporción de pequeños comerciantes en el área rural con ingresos promedios inferiores a \$ 750 mensuales. Es del caso resaltar la importancia relativa de los comerciantes y vendedores en el área urbana ya que este grupo cubre el 14.70/o/o del total de ocupados en esta y el 10.30/o/o en todo el país. Este hecho no es desconocido ya que el sector terciario de la economía al cual pertenece el grupo de comercio ha crecido más que proporcionalmente en los últimos años.

6—TRABAJADORES DE LOS SERVICIOS

La estructura de los ingresos para esta ocupación muestra similitud en la concentración de las zonas rural (0.36) y urbana (0.37) pero la concentración corresponde en ambos casos a la parte baja de la distribución con muy pocas personas cuyos ingresos exceden de \$2 750. El número de trabajadores de los servicios residentes en las cabeceras municipales es más de cuatro veces el número de los que viven en el área rural el coeficiente de concentración para el total nacional es de 0.38. El ingreso promedio urbano (\$ 740) y nacional (\$ 696) están por encima del promedio rural (\$ 490) este promedio es muy bajo debido a que en el campo la gran mayoría de los servicios son personales especialmente de las mujeres que tienen muy bajas remuneraciones. El ingreso promedio de esta ocupación tiene niveles muy semejantes con el de obreros no agrícolas un poco por encima de los trabajadores agrícolas y forestales. Además el grupo de trabajadores de servicios es otro de los de bastante peso relativo dentro de la distribución total de ocupados (13.90/o/o). Este grupo ha crecido muy rápidamente en los últimos años entre otras causas por la poca demanda de empleo productivo de otros sectores especialmente de la industria y la baja capacitación lo cual hace que la fuerza de trabajo desempleada se dedique a prestar servicios personales con muy bajas remuneraciones. Junto con los grupos de (1) comerciantes y vendedores y (2) de jornaleros y conductores es uno de los grupos ocupacionales de mayor expansión dentro de la economía.

7 — TRABAJADORES AGRÍCOLAS FORESTALES PESCADORES

Los trabajadores agrícolas que residen en las cabeceras tienen ingresos superiores a los residentes en el campo observándose una mayor desigualdad de ingresos entre los primeros (0.56). Este grupo incluye administradores y explotadores agrícolas obreros agrícolas trabajadores forestales pescadores cazadores y trabajadores afines. El ingreso promedio urbano y nacional es de \$869 y \$589.

respectivamente. El grupo incluye los grandes propietarios de explotaciones agrícolas con altos ingresos sin embargo por el hecho de constituir un número reducido frente al gran número de asalariados y pequeños propietarios con ingresos en muchos casos por debajo del nivel de subsistencia el ingreso promedio nacional para esta ocupación es el más bajo con respecto a todas las demás lo que también origina una gran desigualdad de los ingresos especialmente en el área urbana en donde el coeficiente de concentración es de 0.56. Esta desigualdad puede deberse al hecho de que la mayoría de los medianos y grandes productores vive en las cabeceras por otra parte los obreros agrícolas que residen en la zona urbana trabajan especialmente en cultivos tales como algodón caña banano y arroz devengando generalmente salarios muy por encima del promedio de los obreros agrícolas. El coeficiente de concentración nacional (0.43) para esta ocupación es menor al urbano debido a la importancia relativa de los ocupados en el área rural dentro del total para quienes el coeficiente es de 0.40. Como antes se observó el promedio nacional de ingresos para esta ocupación es el más bajo de todos (\$589) confirmando una vez más la bajísima productividad por trabajador en el campo ocasionada entre otras cosas por la alta densidad de población por hectárea.

8 – OBREROS NO AGRÍCOLAS MINEROS ETC

Este grupo comprende los contra maestres y capataces mayores mineros canteros sondistas obreros metalúrgicos obreros del tratamiento de la madera y de la fabricación del papel obreros de los tratamientos químicos y similares hilanderos tejedores tintoreros obreros de la preparación curtido y tratamiento de pieles obreros de la preparación de alimentos y bebidas obreros del tabaco sastres modistas peleteros y tapiceros. Como se puede observar este grupo abarca gran cantidad de obreros de la industria los mineros y alguna parte de los artesanos que corresponden precisamente a aquellas actividades con baja productividad dentro de la artesanía como son los alimentos los tejidos y la modistería. Es de esperar que los obreros industriales tengan ingresos promedios superiores a los artesanos jornaleros y conductores sin embargo según las cifras no sucede así debido a que el grupo en estudio no solamente incluye parte de los obreros industriales sino además los mineros y los artesanos cuyas actividades en general ocasionan ingresos por debajo del promedio de la industria. La concentración de los ingresos en el área rural (0.41) es inferior a la urbana (0.44). En general la concentración no es muy alta debido a que existe mayor igualdad en los ingresos y proporción entre el número de perceptores y el total de ingresos recibidos.

9 – ARTESANOS Y OPERARIOS

Se incluyen dentro de esta ocupación los zapateros y guarnicioneros (obrero del calzado) artesanos del cuero ebanistas operadores de máquinas de labrar madera obreros del labrado de metales, mecánicos—ajustadores de maquinaria mecánicos de vehículos de motor electricistas electronicistas operadores de estaciones emisoras de radio y televisión fontaneros soldadores chapistas joyeros y plateros vidrieros y ceramistas.

Esta ocupación presenta un coeficiente de concentración de 0.41 en el área rural de 0.38 en el área urbana y de 0.39 en el total del país. Los artesanos y operarios en el área rural que cubren este grupo se encuentran concentrados en los primeros intervalos de la distribución presentando de esta manera un coeficiente superior. En el área urbana y por consiguiente para el total nacional la distribución de ingresos es más igual pues con excepción de los tres primeros intervalos de ingreso existe proporción entre los porcentajes acumulados de personas y de ingresos.

Los artesanos y operarios contribuyen con el 6.70/o al total de ingresos y el promedio urbano es de \$1 088 muy superior al promedio rural (\$750) y aun al promedio nacional (\$1 046).

El ingreso promedio por persona de esta ocupación en el total nacional es superior al de los obreros no agrícolas al de jornaleros y conductores al de trabajadores de servicios y al de trabajadores agrícolas y forestales. Para explicar lo anterior es necesario observar con detenimiento los subgrupos anotados pues se incluyen algunas ocupaciones con ingresos promedios relativamente altos como son toda clase de operadores de máquina mecánicos de motor electricistas etc. que elevan el promedio de ingresos correspondiente a este grupo.

10 JORNALEROS Y CONDUCTORES DE MAQUINARIA Y NO ESPECIFICADOS

Este grupo cubre los siguientes subgrupos: obreros de la fabricación de productos de caucho y plástico obreros de la fabricación y vulcanización de neumáticos confeccionadores de productos de papel y cartón obreros de las artes gráficas pintores de la construcción y de automóviles y obreros manufactureros no clasificados bajo otros epígrafes.

Los jornaleros y conductores tienen ingresos promedios muy similares a los de artesanos y operarios y los coeficientes de concentración para los tres sectores (rural urbano y nacional) son relativamente bajos (0.40) (0.39) y (0.39) presentando similitud con los de los artesanos. Es claro que este grupo incluye algunos obreros de la industria manufacturera algunos artesanos obreros de la construcción y obreros del transporte. Cuando se realice el análisis por actividades se observará que el ingreso promedio de los transportadores es superior al de obreros de la construcción y a su vez el de estos últimos superior al de obreros de la industria manufacturera. La fusión de actividades dentro de esta ocupación en la cual predominan los obreros de la construcción y del transporte hace que su ingreso promedio (\$963) sea más alto que el del grupo de obreros no agrícolas. La participación de esta ocupación en el área urbana es de 15.10/o y en el total de país de 11.70/o siendo una de las ocupaciones cuantitativamente más importantes en la distribución de la fuerza laboral.

11 ANÁLISIS GENERAL

La observación de la distribución de la población económicamente activa total refleja en mayor o menor grado cuáles son los grupos de ocupación que

absorben mayor proporción de la población activa. Según los resultados de la encuesta, estos son en su orden: el grupo de trabajadores agrícolas y forestales, pescadores, etc., que cubre el 32,80% del total de ocupados; el grupo de trabajadores de los servicios (13,90%) seguido por el de jornaleros y conductores, comerciantes y vendedores, obreros no agrícolas, personal administrativo, artesanos y operarios, profesionales no técnicos, profesionales técnicos y finalmente de directores y funcionarios públicos superiores.

De conformidad con la situación por el aspecto de los promedios mensuales de ingresos en cada una de las ocupaciones, se puede afirmar que existe una relación inversa entre la proporción de personas y los promedios de ingreso en cada ocupación: en efecto, aquellas ocupaciones que tienen un mayor peso relativo en las distribuciones de las personas ocupadas presentan un ingreso promedio menor y viceversa. Ocupaciones como la de profesionales técnicos y directores y funcionarios públicos superiores, con muy poca importancia relativa en cuanto al número de ocupados, presentan los mayores ingresos promedio. La importancia de los grupos de trabajadores agrícolas, trabajadores de servicios, jornaleros, etc., y sus bajos ingresos es el reflejo de la situación económica existente en el país y especialmente del alto grado de desempleo urbano. Al no encontrar empleo remunerado en el sector moderno de la economía, la gente se dedica a actividades de muy baja productividad.

Según los coeficientes de concentración correspondientes a cada una de las ocupaciones para el total nacional, la mayor concentración resulta ser la del grupo de los comerciantes y vendedores. Al incluir los comerciantes propietarios en este grupo, la distribución se hace más desigual, por cuanto en estos últimos la concentración es más acentuada. La distribución de esta ocupación no sería tan desigual (0,59) si en ella no se incluyeran los grandes intermediarios del comercio que obtienen altos márgenes de utilidad, en contraste con vendedores ambulantes y de pequeñas tiendas que escasamente obtienen ingresos para subsistir. Es de utilidad anotar que el grupo en consideración tiene muchísima importancia en el área urbana: del total de ocupados en esta área, el 14,70% son comerciantes y vendedores.

El segundo grupo por su alta concentración es el de profesionales técnicos, de acuerdo a los subgrupos que incluye esta ocupación, un poco menos de la tercera parte de los ocupados se encuentra clasificada con ingresos promedio inferiores a \$1.250; por otro lado, un poco más de la tercera parte de los ocupados devengan ingresos promedio superiores a \$4.500, haciendo énfasis en que, en términos relativos, existe un 12,30% del total de ocupados con ingresos superiores a \$10.000 mensuales. Lo anterior explica la concentración que se presenta en dicho grupo.

Enseguida se pueden observar con coeficientes muy similares y con un grado de concentración intermedio, el grupo de profesionales no técnicos (0,45), el de personal administrativo y similares (0,43), el de obreros no agrícolas (0,45), el de

directores y funcionarios públicos superiores (0,43) y por último el de trabajadores agrícolas y forestales (0,43).

Dentro de un menor grado de concentración se encuentran los grupos de jornaleros y conductores, el de artesanos y operarios y el de los trabajadores de los servicios. El grupo de artesanos y operarios que se incluye en la clasificación C I U O como se explicó antes, especialmente en el área urbana, se dedica a actividades que producen ingresos relativamente altos; los artesanos en actividades con bajos ingresos se incluyen en el grupo de obreros no agrícolas, razón por la cual la distribución de los ingresos para esta ocupación es de las menos concentradas.

En general, en los grupos que presentan una menor desigualdad, la gran mayoría de ingresos proviene del factor trabajo, como se ha demostrado en algunos estudios.^{7/} La distribución de los salarios en Colombia es menos concentrada que la distribución de los ingresos en los que se incluyen remuneraciones de otros factores de la producción que están depositados en muy pocas manos, haciendo que los ingresos derivados de esta última procedencia se encuentran también altamente concentrados. Por otro lado, aunque existen diferencias marcadas de salarios dentro de un mismo grupo para algunas ocupaciones, el hecho de que haya proporción entre el número acumulado de perceptores y sus ingresos implica que la distribución no es tan desigual. Como se indicó, ocupaciones tales como la de artesanos y operarios, jornaleros y conductores de máquinas y trabajadores de los servicios, no presentan grandes diferencias de salarios, lo que trae como consecuencia que estos grupos muestren los más bajos coeficientes de concentración.

En cuanto al ingreso promedio, el grupo de directores y funcionarios públicos superiores tienen el ingreso por persona ocupada más alto (\$6.918), seguido de profesionales técnicos, profesionales no técnicos, personal administrativo y comerciantes y vendedores; los demás grupos están por debajo de los \$1.000 mensuales, a excepción de los artesanos y operarios que tienen ingreso de \$1.046.

Para el análisis de los gráficos se consideraron tres grupos de ocupaciones que guardan cierta similitud entre ellos. De su observación se puede anotar lo siguiente:

- a) En el grupo de trabajadores agrícolas, obreros no agrícolas, artesanos y jornaleros, es más desigual en los niveles más bajos la distribución de ingresos de los obreros no agrícolas que la de trabajadores agrícolas, artesanos y jornaleros. A partir del nivel \$500, es más desigual la distribución de los trabajadores agrícolas que la de los otros tres grupos; la distribución de ingresos de los artesanos y jornaleros es bastante similar. Existe un tramo (intervalos 3o y 4o en la distribución de los artesanos y en la de los jornaleros) en que es un

poco mas igual la distribucion de los artesanos

- b) Respecto a las distribuciones de profesionales tecnicos profesionales no tecnicos directores y funcionarios publicos superiores se encuentra lo siguiente para ingresos promedios inferiores a \$4 500 de los directores y funcionarios publicos y para ingresos inferiores a \$1 250 de profesionales no tecnicos es mas igual la distribucion de los ultimos pero mas desigual a partir de los puntos de referencia indicados. De otro lado la distribucion de los profesionales tecnicos es la mas desigual del grupo pero a partir de ingresos promedios superiores a \$5 500 para los profesionales tecnicos y de \$3 500 para los profesionales no tecnicos es mas desigual la distribucion de los no tecnicos. En general en este grupo se nota una mayor igualdad para los directores y funcionarios publicos superiores especialmente a partir de ingresos promedios de \$ 4 500 mensuales

- c) En el grupo de personal administrativo comerciantes y vendedores y trabajadores de servicios se observa que la distribucion del personal administrativo es mas desigual que la de trabajadores de servicios a partir del 60o/o de personas ocupadas (acumuladas) para ambas distribuciones resalta notablemente la gran concentracion existente para el grupo de comerciantes y vendedores

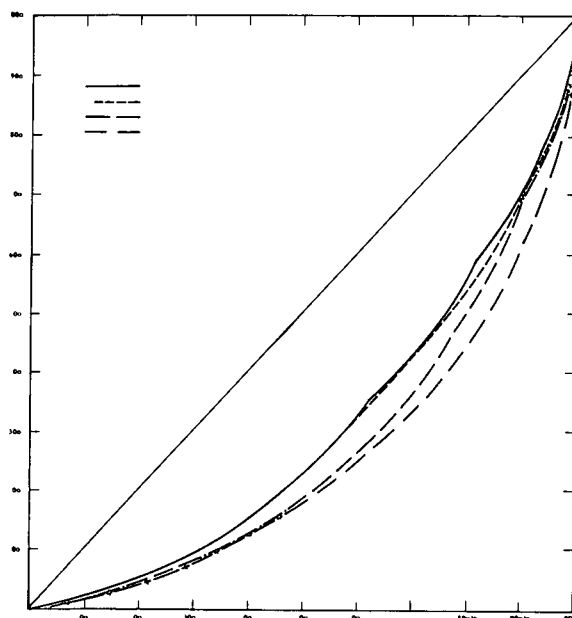
Finalmente al hacer el analisis global de la distribucion del ingreso para Colombia es util tener presente que los grandes diferenciales de ingreso por ocupaciones y por consiguiente los diferentes grados en la concentracion de los ingresos son indudablemente una causa de la

desigual distribucion global de la economia no obstante que a su vez las desigualdades de ingresos encontradas en esta parte del analisis como ya se anoto son en su mayoria consecuencia de la alta concentracion de la propiedad de los factores de produccion existentes en el campo y en la ciudad

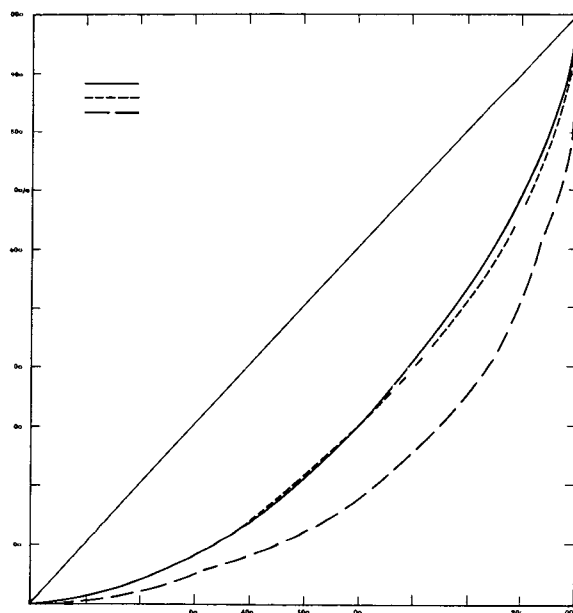
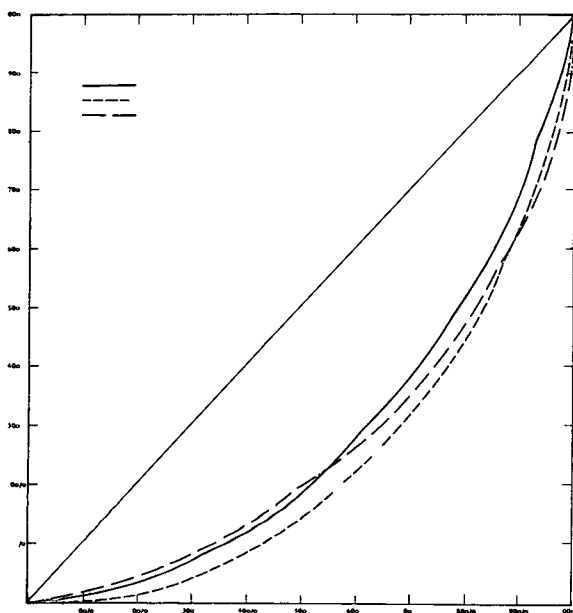
7/ Estudios sobre distribucion de ingresos C I D Universidad Nacional

Grafico No 1

INGRESO POR NIVEL DE OCUPACION



INGRESO POR NIVEL DE OCUPACION



Cuadro No 3 INGRESO SEGUN NIVELES DE OCUPACION – TOTAL NACIONAL (Porcentajes)

Codigo (*)	Trabajadores agricolas		Obreros no agricolas		Artesanos		Jornaleros	
	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de person	Acumulado de ingresos	Acumul de pers	Acumul de ingres
1	60 8	25 8	51 6	17 9	22 8	5 5	27 2	7 1
2	90 6	63 7	77 9	45 3	62 6	34 0	67 5	38 5
3	95 5	74 2	91 9	69 6	82 9	58 3	86 2	62 8
4	97 3	79 6	96 0	79 5	91 1	72 1	92 8	74 9
5	98 3	83 6	97 6	84 6	94 7	79 9	96 1	82 7
6	98 6	85 0	98 1	86 4	96 0	83 3	97 3	86 1
7	99 0	87 4	98 8	90 0	98 5	91 5	98 5	90 6
8	99 2	89 4	99 1	91 7	99 6	96 1	99 3	94 3
9	99 5	92 1	99 4	93 8	99 8	97 1	99 4	94 9
10	99 6	92 5	99 6	95 6	99 8	97 1	99 5	95 3
11	99 7	94 6	99 9	98 8	99 9	97 9	99 8	97 8
12	99 8	95 8	100 0	100 0	99 9	97 9	100 0	100 0
13	99 9	97 7	—	—	99 9	97 9	—	—
14	100 0	100 0	—	—	100 0	100 0	—	—

(Porcentajes)

Codigo (*)	Profesionales tecnicos		Profesionales no tecnicos		Directores y funcionarios publicos	
	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos
1	5 9	0 4	3 7	0 4	0 9	—
2	25 1	4 4	17 3	4 6	2 8	0 2
3	38 7	9 2	47 4	19 9	6 5	0 9
4	47 0	13 3	67 9	34 5	14 9	3 0
5	55 0	18 4	75 6	41 6	26 1	6 7
6	61 2	23 2	80 9	47 6	34 5	10 0
7	70 8	32 6	86 7	55 9	41 1	13 3
8	79 1	43 2	91 0	63 3	50 4	19 4
9	83 7	50 4	94 0	70 4	53 2	21 6
10	87 7	57 7	95 8	75 1	61 6	29 5
11	92 6	69 5	97 4	80 7	79 4	51 3
12	98 2	89 1	98 3	85 2	90 6	71 6
13	98 8	92 2	99 0	90 5	93 4	78 7
14	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

(Porcentajes)

Codigo (*)	Personal administrativo		Comerciantes y vendedores		Trabajadores de servicios	
	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos
1	10 2	1 4	33 0	5 4	41 5	14 9
2	34 9	11 9	64 0	20 1	85 6	62 3
3	58 3	28 4	74 9	29 3	94 6	78 5
4	75 3	45 2	81 3	36 6	97 3	85 4
5	84 3	56 6	85 6	42 9	98 5	89 4
6	88 6	63 3	88 3	47 8	99 0	91 3
7	93 7	73 5	92 0	56 3	99 4	93 5
8	95 8	79 1	93 7	61 2	99 5	93 8
9	97 4	84 0	95 6	67 9	99 6	94 9
10	97 8	85 3	96 5	71 7	99 7	96 2
11	99 0	91 0	98 0	80 3	99 8	97 4
12	99 6	95 5	99 4	91 4	99 9	98 4
13	99 7	96 5	99 6	94 3	99 9	98 4
14	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

(*) Ver anexo

capítulo II

distribución del ingreso por sectores de actividad

Este analisis reviste interes por a) presenta los ingresos por trabajador en cada actividad equiparables al valor agregado por trabajador lo que se utiliza comunmente como una medida de productividad en cada sector y b) se puede saber cual es la participacion del sector dentro del ingreso total generado y cual es la importancia relativa de los ocupados en cada actividad. Esto ultimo tiene importancia desde un punto de vista dinamico ya que los cambios ocurridos en la composicion por sectores reflejan los cambios estructurales en la economia asi mismo permite apreciar las ventajas o desventajas economicas ocasionadas por los movimientos geograficos de la fuerza de trabajo. Ademas esta fase del trabajo integra el analisis de las caracteristicas ocupacionales con la estructura economica del pais. Al conocer las distribuciones de ingreso y la respectiva

concentracion en cada actividad se puede tratar de obtener alguna relacion entre productividad (niveles de ingreso por ocupado) y concentracion del ingreso de aplicabilidad en estudios globales de la economia.

El presente analisis se hara por areas y sexo ya que esta ultima variable se considera de interes cuando se hace referencia a ramas de actividad. Desde luego es necesario tener en cuenta que cada una de las ramas de actividad es un agregado de diferentes actividades especificas que en algunos casos pueden distorsionar el analisis especialmente si se trata de comparar los resultados de la encuesta con los de otras encuestas o inclusive con el censo de poblacion.

Para el analisis se tomaron como base los cuadros Nos 4 5 6 7 y 8.

Cuadro No 4 PEA QUE INFORMO INGRESOS POR ACTIVIDAD AREAS Y SEXOS

Actividades	Rural			Urbano			Total		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Agricultura caza y pesca	4 213	181	4 394	736	33	769	4 949	214	5 163
Minas y canteras	40	7	47	35	1	36	75	8	83
Industria manufacturera	220	209	429	1 401	617	2 018	1 621	826	2 447
Electricidad gas agua	4	—	4	71	6	77	75	6	81
Construccion	108	3	111	514	16	530	622	19	641
Comercio restaurantes y hoteles	151	92	243	1 187	629	1 816	1 338	721	2 059
Transporte y comunicaciones	79	3	82	531	56	587	610	59	669
Establecimientos financieros	6	—	6	189	73	262	195	73	268
Servicios comunales sociales y personales	164	267	431	1 414	1 719	3 133	1 578	1 986	3 564
Total	4 985	762	5 747	6 078	3 150	9 228	11 063	3 912	14 975

Cuadro No 5

INGRESO POR ACTIVIDAD AREA Y SEXO

(Miles de pesos)

Actividades	Rural			Urbano			Total		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Agricultura caza pesca	2 343 7	71 8	2 415 5	726 0	24 5	750 5	3 069 7	96 3	3 166 0
Minas y canteras	48 2	2 3	50 5	66 3	0 2	66 5	114 5	2 5	117 0
Industria manufacturera	195 0	61 2	256 2	1 985 7	414 5	2 400 3	2 180 8	475 7	2 656 5
Electricidad gas agua	2 5	—	2 5	126 8	12 7	139 5	129 3	12 7	142 0
Construccion	77 5	3 7	80 7	679 5	29 5	709 0	757 0	32 7	789 7
Comercio restaurantes hoteles	141 3	44 7	186 0	2 093 5	528 0	2 621 5	2 234 8	572 7	2 807 5
Transporte y comunicaciones	84 0	0 7	84 7	850 7	84 5	935 2	934 7	85 2	1 019 9
Establecimientos financieros	10 2	—	10 2	556 5	121 5	678 0	566 7	121 5	688 2
Servicios	125 8	131 7	257 5	2 712 5	1 493 0	4 205 5	2 838 3	1 624 7	4 463 0
Total	3 028 2	325 6	3 343 8	9 797 5	2 708 4	12 506 0	12 825 8	3 024 0	15 849 8

(Porcentajes)

Actividades	Rural						Urbano			
	Hombres		Mujeres		Total		Hombres		Mujeres	
	P E A	Ingre sos	P E A	Ingre sos	P E A	Ingre sos	P E A	Ingre sos	P E A	Ingre sos
Agricultura caza pesca	84 5	77 4	23 8	22 8	76 5	72 2	12 1	7 4	1 0	0 9
Minas y canteras	0 8	1 6	0 9	0 7	0 8	1 5	0 6	0 7	—	—
Industria manufacturera	4 4	6 4	27 4	19 4	7 5	7 7	23 0	20 3	19 6	15 3
Electricidad gas y agua	0 1	0 1	—	—	0 1	0 1	1 2	1 3	0 2	0 5
Construccion	2 2	2 6	0 4	1 0	1 9	2 4	8 5	6 9	0 5	1 1
Comercio restaurantes hotel	3 0	4 7	12 1	14 2	4 2	5 6	19 5	21 4	20 0	19 5
Transporte y comunicaciones	1 6	2 8	0 4	0 2	1 4	2 5	8 7	8 7	1 8	3 1
Establecimientos financieros	0 1	0 3	—	—	0 1	0 3	3 1	5 7	2 3	4 5
Servicios comunales sociales y personales	3 3	4 1	35 0	41 7	7 5	7 7	23 3	27 6	54 6	55 1
Comercio mas servicios	6 3	8 8	47 1	55 9	11 7	13 3	42 8	49 0	74 6	74 6

Actividades	Urbano		Total					
	Total		Hombres		Mujeres		Total	
	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos
Agricultura caza pesca	8 3	6 0	44 7	23 9	5 5	3 2	34 5	20 0
Minas y canteras	0 4	0 5	0 7	0 9	0 2	0 1	0 6	0 7
Industria manufacturera	21 9	19 2	14 7	17 0	21 1	15 7	16 3	16 8
Electricidad gas y agua	0 8	1 1	0 7	1 0	0 1	0 4	0 5	0 9
Construccion	5 7	5 7	5 6	5 9	0 5	1 2	4 3	5 0
Comercio restaurantes hotel	19 7	21 0	12 1	17 4	18 5	18 9	13 7	17 7
Transporte y comunicaciones	6 4	7 5	5 5	7 3	1 5	2 8	4 5	6 4
Establecimientos financieros	2 8	5 4	1 8	4 4	1 9	4 0	1 8	4 3
Servicios comunales sociales y personales	34 0	33 6	14 2	22 2	50 8	53 7	23 8	28 2
Comercio mas servicios	53 7	54 6	26 3	39 6	69 3	72 6	37 5	45 9

P E A = Poblacion Economicamente Activa

Cuadro No 6

INGRESO PROMEDIO POR ACTIVIDAD AREA Y SEXO

(pesos)

Actividades	Rural			Urbano			Total		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Agricultura caza pesca	556	396	595	986	742	976	620	450	613
Minas y canteras	1 206	321	1 074	1 893	250	1 847	1 527	313	1 410
Industria manufacturera	886	293	597	1 417	672	1 189	1 345	576	1 086
Electricidad gas agua	625	—	625	1 715	2 125	1 812	1 723	2 125	1 753
Construccion	718	1 083	727	1 322	1 844	1 338	1 217	1 723	1 232
Comercio restaurantes hoteles	935	486	765	1 764	839	1 444	1 670	794	1 364
Transporte y comunicaciones	1 063	250	1 034	1 602	1 509	1 593	1 532	1 445	1 525
Establecimientos financieros	1 708	—	1 708	2 944	1 664	2 587	2 906	1 664	2 568
Servicios comunales sociales y personales	767	493	597	1 918	869	1 342	1 799	818	1 252
Comercio mas servicios	848	492	658	1 848	861	1 379	1 794	812	1 293
Ingreso Promedio Total Nacional	607	412	586	1 609	857	1 356	1 158	771	1 061

Cuadro No 7 COEFICIENTE DE CONCENTRACION DE INGRESO POR ACTIVIDAD AREA Y SEXO

Actividades	Rural			Urbano			Total		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Agricultura caza y pesca	0 403	0 289	0 409	0 586	0 496	0 582	0 450	0 356	0 446
Minas y canteras	0 607	0 190	0 608	0 540	—	0 547	0 589	0 175	0 600
Industria manufacturera	0 478	0 140	0 471	0 488	0 426	0 498	0 493	0 427	0 509
Electricidad gas agua	0 350	—	0 350	0 451	0 564	0 468	0 477	0 566	0 490
Construccion	0 372	0 513	0 388	0 527	0 311	0 525	0 515	0 359	0 514
Comercio restaurantes hoteles	0 489	0 409	0 496	0 559	0 482	0 564	0 563	0 488	0 564
Transporte y comunicaciones	0 393	—	0 405	0 448	0 339	0 440	0 447	0 364	0 441
Establecimientos financieros	0 565	—	0 565	0 500	0 401	0 494	0 504	0 402	0 500
Servicios comunales sociales y personales	0 319	0 374	0 386	0 517	0 362	0 507	0 510	0 371	0 509
Comercio mas servicios	0 420	0 385	0 435	0 532	0 434	0 527	0 536	0 440	0 531
Total	0 4209	0 3289	0 4235	0 5208	0 4418	0 5290	0 5512	0 4511	0 5345

1 AGRICULTURA CAZA PESCA

Esta rama de actividad comprende las siguientes agrupaciones agricultura y caza produccion agropecuaria servicios agricolas silvicultura y extraccion de madera y pesca. La agricultura que dentro del total de la poblacion economicamente activa registro en el censo de 1964 el 47 3o/o se redujo segun la encuesta al 34 5o/o. En realidad se nota un crecimiento de la fuerza de trabajo en terminos absolutos pero debido a las altas tasas de migracion del campo a la ciudad se han cambiado entre las diferentes ramas de actividad las participaciones relativas de estas con respecto al total de la fuerza de trabajo. La participacion de las mujeres que en el area rural es de 23 8o/o es muy pequeña en la urbana por otra parte el 84 5o/o de los hombres que viven en el campo participan en la actividad agropecuaria mientras que solamente

lo hace un 12 1o/o de los que viven en cabeceras. Para el total nacional el 44 7o/o de los hombres y el 5 5o/o de las mujeres perciben ingresos principalmente de la agricultura caza silvicultura y pesca. En el Cuadro No 5 se observa que la agricultura genera el 20 0o/o del total de ingresos del pais el 72 2o/o en el area rural y el 6 0o/o en el area urbana. La primera de las cifras anotadas quizas debe ser manejada con reservas por cuanto aunque la participacion de la agricultura dentro del producto decrece a traves del tiempo la cifra de 20 0o/o parece ser baja. Es posible que las participaciones del ingreso en ciertas actividades como es el caso de la agricultura y la construccion esten algo subestimadas en la encuesta en lo referente a los ingresos ya que es muy factible que en muchos casos no se declaren o se sub-declaren los ingresos provenientes del factor capital y los ingresos no

monetarios especialmente por el hecho de no ser esta una investigación específicamente dirigida al análisis de la estructura de los ingresos y gastos de las familias sino más bien al análisis de las características del empleo y desempleo. Como se observó en el análisis por ocupaciones la agricultura es la actividad que junto con el comercio, restaurantes y hoteles refleja una mayor desigualdad de los ingresos en el área urbana. El coeficiente de concentración en esta actividad para el total de país es 0.45 observándose una mayor concentración en el área urbana (0.58) que en el área rural (0.41) pues el 90o/o de los agricultores que viven en cabeceras reciben solamente el 50o/o del total de ingresos siendo estos inferiores a \$2 000 mensuales. A su vez el 10o/o restante de las personas perciben la otra mitad de los ingresos generados en el sector. Evidentemente esta distribución corresponde a una altísima concentración de los ingresos. Es posible que la concentración en esta actividad sea aun mayor si se tiene en cuenta la observación hecha al analizar la participación de esta actividad dentro del total del ingreso personal. La concentración es menor para las mujeres en el área rural y su ingreso promedio verdaderamente precario (\$396). Los ingresos promedios en la agricultura para todas las zonas y para los dos sexos son los más bajos de la distribución por actividades indicando como en el análisis de ocupaciones una bajísima productividad por trabajador en esta actividad especialmente en el caso de las mujeres. Lo anterior trae como consecuencia la presencia de altas tasas de migración hacia el área urbana y movilidad a otros sectores productivos hasta tal punto que la disminución de la fuerza de trabajo en la agricultura en los últimos 6 años es del 12.8o/o (comparando las cifras con las del censo de 1964).^{8/}

2 MINAS Y CANTERAS

Esta actividad tiene una baja participación en la fuerza de trabajo. La encuesta al señalar un 0.6o/o para todo el país marca una disminución de la participación de este sector en la población económicamente activa con relación al 1.58o/o señalado por el censo de 1964. Sin embargo debe hacerse notar que como se presentan ciertos problemas de cuantificación de ocupaciones o actividades con muy poca importancia relativa a través de una investigación por muestra la disminución que arrojan las cifras entre 1964-1970 puede tener alguna diversidad en cuanto a su magnitud.

Según los datos los coeficientes de concentración para esta actividad en los totales urbano, rural y nacional son muy altos señalando para el total nacional 0.60 para el urbano 0.55 y para el total rural 0.61. Esta última cifra es la más alta de todas las actividades en la zona rural aunque debe

tenerse en cuenta que la concentración corresponde a los primeros intervalos de la distribución (el 89.4o/o de los mineros reciben el 43.6o/o del total (con ingresos promedios inferiores a \$1 750 mensuales). Del otro lado el 10o/o restante recibe el 56.4o/o de los ingresos generados en el sector con ingresos promedios superiores a \$3 500 mensuales.

Las mujeres tienen un coeficiente de concentración de 0.19 en el área rural. Esta mínima desigualdad se explica por que casi todas tienen ingresos por debajo de \$500 mensuales y se encuentran en los dos primeros intervalos de la distribución.

El ingreso promedio nacional de esta actividad (\$1 410) es mayor que el doble del promedio agrícola y está por encima del promedio total nacional. Este promedio está en buena parte influenciado por el promedio urbano para hombres que es relativamente alto.

3 INDUSTRIA MANUFACTURERA

Esta actividad comprende casi la totalidad de la llamada industria de transformación o sea la gran industria fabril y la artesanía.^{8/} El 16.3o/o del total de la fuerza de trabajo en el país se dedica a la actividad industrial siendo este porcentaje en el área urbana de 21.9o/o y en el área rural de 7.5o/o (existen algunas factorías y artesanías en el área rural). El porcentaje de mujeres en esta actividad es después de los servicios el más elevado tanto en el área urbana como en la rural sin querer significar con ello que la participación dentro de la población ocupada en la industria sea alta sino que la gran mayoría de las mujeres especialmente en el área rural se dedican a actividades artesanales (tejidos, alimentos, etc.) revistiendo características de sub-empleo. Por otra parte las mujeres desempleadas buscan trabajo en la industria después de los sectores de servicios y comercio que tienen la mayor oferta de trabajo.

Según el censo de 1964 el 13o/o del total de la población económicamente activa se localizaba en la industria manufacturera lo cual significa que esta ha aumentado en un 3o/o su participación relativa en la fuerza de trabajo. Según la encuesta el 16.8o/o del total de ingresos son generados por la industria en todo el país y el 19.2o/o en el área urbana. La medida de la desigualdad de ingresos en esta actividad para el total del país es de 0.51 coeficiente similar al del sector construcción y al del sector servicios sin querer decir con esto que las distribuciones sean iguales pues es claro que aunque los coeficientes son idénticos se presentan diferencias entre las distribuciones según los diferentes tramos de ingreso. La concentración de la rama manufacturera en el área rural es de 0.47 y para las mujeres de dicha

^{8/} Desde luego la P.E.A. del censo no es completamente comparable con la que se analiza en este estudio que comprende únicamente a la P.E.A. que informa ingresos.

zona de 0.14 esto como consecuencia de que el 94o/o de las mujeres en esta actividad en el campo tienen ingresos inferiores a \$500 oo mensuales y por consiguiente se las encuentran en el primer intervalo de ingresos. La dispersion es casi nula de ahí el bajísimo coeficiente

El ingreso promedio nacional en la industria de transformación es de 1 086 por debajo del ingreso promedio de construcción comercio transportes y servicios. Muy probablemente la productividad de la industria manufacturera (excluyendo la industria artesanal) es más alta que en alguno de los sectores enumerados pero como la proporción de ocupados en la artesanía es mayor que la de ocupados en la industria 9/ el ingreso promedio nacional para esta actividad resulta bajo 10/ En cuanto al análisis por sexos el ingreso promedio para hombres en el área urbana es de \$1 417 muy superior al promedio nacional y es más del doble de los ingresos de las mujeres

4 ELECTRICIDAD GAS AGUA

La fuerza de trabajo en esta actividad representa solamente un 0.5o/o dentro del total nacional. La concentración de los ingresos es de 0.49 para el total del país 0.35 en el área rural y 0.47 en el área urbana. Los ingresos promedios del área urbana y del total de país son de \$1 812 y \$1 753 respectivamente. Después de los establecimientos financieros es el ingreso promedio nacional más alto. En el área rural en la cual no exhibe mayor importancia este sector el ingreso promedio es apenas de \$625. Las mujeres obtienen el ingreso promedio más alto entre todas las actividades en el área urbana pero esta cifra es poco significativa por cuanto las mujeres empleadas en esta actividad tienen ocupaciones por lo general relacionadas con la administración de los establecimientos. El empleo en este sector crece muy poco y la demanda de empleo es bastante restringida en cambio la productividad por trabajador es relativamente alta quizá porque esta actividad puede ser considerada en su totalidad como de tipo moderno.)

5 CONSTRUCCION

La participación de la fuerza de trabajo en esta actividad parece no haber variado desde 1964 pues según el censo y la encuesta ella es del 4.3o/o sobre el total nacional. Del total hombres ocupados el 5.6o/o están en la actividad de la construcción. En el área rural es reducida la importancia de esta actividad especialmente en lo que se refiere a la participación de mujeres. En total en esta área únicamente un 1.9o/o de la fuerza de trabajo pertenece a esta actividad. La contribución al producto de esta rama no ha aumentado en los últimos años sigue siendo aproximadamente del 5o/o en el total y del 5.7o/o en el área urbana. La desigualdad de los ingresos como ya se indicó en cuanto a su medida es de 0.51

para el total nacional similar a la de industria manufacturera y al sector de servicios. El área urbana señala un coeficiente de 0.52 mientras que la rural tiene un coeficiente de 0.39 este coeficiente bajo se justifica porque el 91.9o/o de los ocupados tienen el 73o/o del total de ingresos para los tres primeros intervalos de la distribución con un ingreso inferior en promedio a \$1 250. El ingreso promedio en el área urbana (\$1 338) es superior al promedio para todo el país (\$1 232)

Las mujeres tienen un ingreso promedio en esta actividad superior al de los hombres debido con seguridad a que las ocupadas en esta actividad generalmente son empleadas de oficina y otras dependencias administrativas o dibujantes con sueldos superiores en promedio a los de los obreros de la construcción que en buena parte componen la fuerza de trabajo en esta rama. De igual manera las mujeres tienen distribuciones más iguales en esta actividad para el área urbana y para el total del país. Al observar las respectivas distribuciones se nota que existe proporción entre los perceptores y sus respectivos ingresos. La construcción en el área rural y en las ciudades pequeñas es generalmente de tipo tradicional y bajos ingresos

6 COMERCIO RESTAURANTES Y HOTELES

Es esta una de las actividades del sector terciario de la economía de gran importancia relativa en la totalidad de la fuerza de trabajo. Se incluyen en este grupo comercio al por mayor y al por menor restaurantes y hoteles cafés y otros establecimientos que expenden comidas y bebidas casa de huéspedes campamentos y otros lugares de alojamiento

El crecimiento de este sector ha sido notorio en los últimos años mientras el censo de 1964 indica que el 8.58o/o de la fuerza de trabajo se dedicaba al comercio en la muestra que se analiza este porcentaje subió a 13.7o/o. En la zona urbana el 19.7o/o de las personas económicamente activas se encuentran en la rama del comercio y en el área rural esta actividad tiene alguna importancia (4.2o/o) especialmente si se la compara con las de más actividades exceptuando la agricultura. Las mujeres juegan un papel importante en esta actividad así en el área rural (12.1o/o del total de la fuerza de trabajo femenina rural) como en la urbana (20o/o) y en el total del país (18.5o/o). En los establecimientos tales como almacenes hoteles cafés etc la mayor parte de los empleados son mujeres y de ahí su importancia cuantitativa

9/ Según el censo de 1964 del personal ocupado en la industria de transformación (655 961) 283 841 pertenecían a la industria y 372 120 a la artesanía. El Sector Artesanal en el desarrollo colombiano Miguel Urrutia y Clara Elsa de Sandoval C I D Universidad Nacional 1970

10/ Además gran parte de los beneficios de la actividad manufacturera fabril se reparte como dividendos de acciones a personas que están dedicadas principalmente a otro tipo de actividad

La participacion en el total de ingresos de esta actividad es 177o/o inferior solamente a la contribucion de la agricultura la industria y los servicios Parece ser tambien que esta actividad ha aumentado aunque poco la participacion relativa dentro del producto nacional En la totalidad del ingreso urbano la participacion del comercio es de 210o/o segun la encuesta en el area rural los ingresos generados en esta rama son el 56o/o del total del ingreso rural inferior a la participacion de la manufacturera y del sector servicios (77o/o)

Como se observo en el analisis de ingreso por ocupaciones el grupo de comerciantes y vendedores presenta la mayor concentracion de los ingresos congruentemente en el analisis por actividades descartando el caso de la mineria tambien se observa la mas alta concentracion de los ingresos el coeficiente de concentracion para el area urbana y el total del pais es de 0.56 La alta concentracion se justifica si se toma en cuenta que en este grupo (especialmente respecto a hombres) existen grandes comerciantes — propietarios que acentuan la desigualdad de la distribucion Para las mujeres la concentracion es menor pues en su gran mayoria son empleadas con muy pocas diferencias de ingreso El ingreso promedio nacional correspondiente a esta actividad es de \$1 364 oo superior al de la industria de transformacion y al de construccion El ingreso promedio para el total urbano es de \$1 444 oo siendo superior en el caso de los hombres (\$1 764 oo) A pesar de que esta actividad es todavia en buena proporcion de tipo tradicional el ingreso por persona economicamente activa no es tan bajo como se esperaria de un sector con las caracteristicas anotadas

7 TRANSPORTE Y COMUNICACIONES

Comprende los siguientes subgrupos transportes y almacenamiento transporte terrestre transporte por agua transporte aereo servicios conexos del transporte y comunicaciones La fuerza de trabajo en esta actividad para el total del pais es del 45o/o del total Comparando con las cifras del censo parece que la actividad ha crecido relativamente en la decada del 60-70 Dentro de las actividades urbanas la poblacion ocupada en transportes y comunicaciones es el 64o/o revistiendo gran importancia especialmente para los hombres es el area urbana (el 87o/o del total de los economicamente activos) La contribucion del sector al total de ingresos es de 64o/o en el area urbana es de 75o/o superior en comparacion con la contribucion del sector de la construccion Las mujeres en esta actividad tienen poca relevancia

La concentracion de los ingresos esta medida por un coeficiente de 0.44 tanto para el total como para el area urbana el del area rural es de 0.40 En general se observa un comportamiento similar en las distribuciones por areas en este sector aunque existen casos de transportadores con altos ingresos provenientes en gran parte del factor capital El ingreso promedio total para este sector es de \$1 525 de \$1 593 para el area urbana y de \$1 034 para el

area rural La productividad media del sector relativamente alta se asocia con una baja concentracion de los ingresos

8 ESTABLECIMIENTOS FINANCIEROS

Se clasifican dentro del grupo de establecimientos financieros ademas de estos a las empresas de seguros de bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas y de alquiler y arrendamiento de maquinaria y equipo El 18o/o de la fuerza de trabajo total se encuentra en dichas actividades en el area urbana el 28o/o y en el area rural este tipo de actividad es practicamente nula En las ciudades se desarrolla esta actividad con la participacion de hombres y mujeres la contribucion del sector al total de ingresos es de 43o/o y en el area urbana de 54o/o Como esta rama incluye toda clase de ocupados de bancos seguros empresas de alquiler que en general perciben ingresos principalmente por remuneracion al capital la desigualdad en la distribucion de los ingresos es relativamente alta (0.49 para el total urbano y 0.50 para el total nacional) Por sexo es mayor la desigualdad de la distribucion de ingresos de los hombres pues en el caso de las mujeres la concentracion es bastante menor (0.40) quizas porque la gran mayoria son empleadas y se encuentran localizadas en los primeros intervalos de ingreso (inferiores en promedio a \$2 250 oo mensuales) guardando proporcion entre las dos variables acumuladas ocupados e ingresos Dentro de esta actividad en las grandes ciudades existen ocupaciones tales como directores gerentes y administradores con altos ingresos y propietarios de dichos establecimientos que no solamente perciben ingresos por remuneracion al trabajo sino en buena parte como remuneracion al capital lo que trae como consecuencia un ingreso promedio para esta actividad de \$2 587 muy por encima de los demas y aproximadamente dos veces y media mas alto que el promedio nacional de todas las actividades

9 SERVICIOS COMUNALES SOCIALES y PERSONALES

Se incluyen en este grupo los servicios de administracion publica y defensa servicios de saneamiento y similares servicios sociales y otros servicios comunales instruccion publica institutos de investigaciones cientificas servicios medicos y odontologicos institutos de asistencia social asociaciones comerciales profesionales y laborales servicios de diversion y esparcimiento bibliotecas museos jardines botanicos y otros servicios culturales servicios personales y de los hogares servicios de lavanderia servicios domesticos y servicios personales diversos Segun el censo de 1964 esta actividad abarcaba el 18o/o de la fuerza laboral del pais en la encuesta se hallo una proporcion de 238o/o la segunda en importancia despues de la

agricultura Para el total de la fuerza de trabajo urbano los servicios cubren una alta participacion de 34o/o mientras que el area rural solamente 7 5o/o

No es sorprendente que el 50 8o/o de la fuerza de trabajo femenina total se encuentre en este sector con la gran mayoria dedicada a prestar servicios personales en la area urbana el 54 6o/o y en el area rural el 35o/o Esta actividad reviste ciertas características especiales tales como el alto grado de desempleo bajas productividades por persona y bajo nivel educativo La participacion del sector en el total del ingreso es de 28 2o/o y de 33 6o/o en el ingreso urbano cifras que muestran el avance del sector terciario

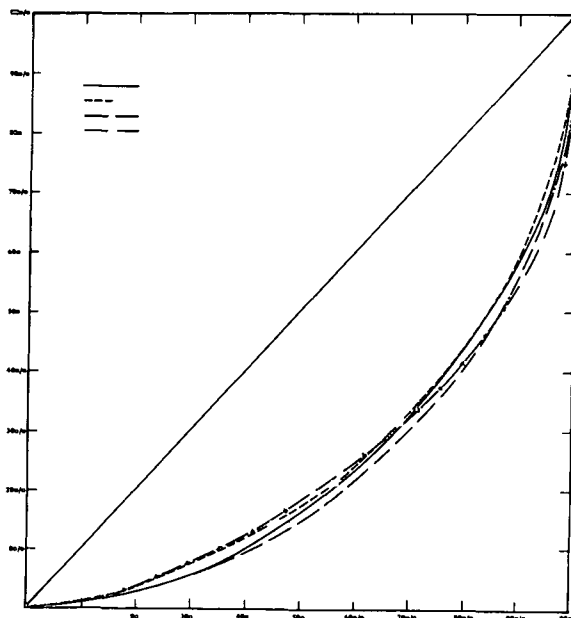
El coeficiente de concentracion de ingresos para el total nacional y el area urbana es de 0 51 En esta actividad se presenta una gran variedad de grupos y por consiguiente de ingresos con predominio de ingresos inferiores a \$2 000 El 74o/o del total de personas recibe el 36 7o/o del total de los ingresos generados en el sector mientras que el 10o/o mas alto de la distribucion percibe el 41o/o de los ingresos Para las mujeres en esta actividad en las dos areas la concentracion es muy baja (0 37) por la misma razon dada en anteriores ocasiones es decir se encuentran agrupadas en los primeros intervalos de ingreso (inferiores a \$1 500 00) en los que el 82 2o/o de las mujeres generan el 72 7o/o de los ingresos Obviamente casi todo el servicio domestico cae en los dos primeros intervalos contabilizando los ingresos en especie de esta ocupacion

La alta proporcion de ocupados en servicios personales hace que el promedio total de la actividad (\$1 252) sea bajo a pesar de incluirse servicios sociales con altas remuneraciones En el area urbana

del ingreso promedio total es de \$1 342 para mujeres \$869 y para hombres de \$1 918 o sea uno de los promedios mas altos en comparacion con el resto de actividades

INGRESO POR ACTIVIDAD ECONOMICA

Grafico No 2



Ver Cuadro No 8

INGRESO POR ACTIVIDAD ECONOMICA

Cuadro No 8

(Porcentajes)

Codigo (*)	Agricultura caza pesca		Industria manufacturera		Construccion		Comercio y servicio	
	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumul de ingresos	Acumul de pers	Acumul de ingr
1	59 7	74 4	36 3	8 4	25 6	5 4	30 2	5 8
2	89 8	61 4	67 2	29 8	69 4	32 0	63 9	25 3
3	94 9	71 8	84 2	49 4	85 0	47 8	78 4	39 4
4	47 0	77 0	90 1	58 9	90 0	54 9	86 0	49 7
5	48 0	81 7	93 0	64 9	93 6	61 4	90 0	56 6
6	98 3	83 1	94 6	69 0	94 7	63 8	92 3	61 4
7	98 8	85 9	96 7	75 7	96 6	69 1	95 0	68 8
8	99 1	88 1	97 6	79 4	97 1	70 8	96 5	73 9
9	99 4	91 0	98 0	81 3	97 3	71 5	97 6	78 7
10	99 5	91 4	98 6	84 7	97 9	74 8	98 1	81 3
11	99 7	93 5	99 2	89 2	98 5	79 1	99 0	87 1
12	99 8	95 5	99 8	96 7	99 4	88 6	99 6	92 8
13	99 9	97 2	99 9	97 4	—	—	99 8	95 7
14	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00

(*) Ver anexo

capítulo III

distribución de ingresos por posición ocupacional

Se analizarán tres de las cuatro posibilidades que se le presentan a una persona para vincularse a una empresa o establecimiento: empleador, trabajador por cuenta propia y obrero o empleado con remuneración. Se excluyen del análisis los ayudantes familiares ya que estos no informan ingresos. En países avanzados una gran mayoría de las personas ocupadas, por ejemplo cerca de un 80 por ciento en los Estados Unidos, pertenecen al grupo de trabajadores remunerados, en tanto que los trabajadores independientes que comprende a los empleadores y por cuenta propia son algo menos del 15 por ciento. 1/

La fuerza de trabajo según posición ocupacional tiende cada día a incluir una mayor proporción de remunerados (empleados más obreros) a medida que la concentración urbana crece y el mercado laboral se organiza. La estructura económica cambia y las seguridades sociales de los trabajadores se amplían. Por otra parte el grupo de los remunerados pierde importancia relativa cuando existe desempleo elevado. Los trabajadores si no pueden conseguir trabajo como asalariados buscan establecerse por su propia cuenta, especialmente montando sus propios negocios ya sea en el comercio, en los servicios o en establecimientos pequeños (de tipo familiar).

Cuadro No 9 INGRESO POR POSICION OCUPACIONAL Y AREAS (Porcentajes)

Posicion Ocupacional	Rural		Urbano		Total	
	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos
Empleados	10 6	16 8	50 3	57 8	35 0	49 1
Obreros	45 9	36 6	20 9	12 4	30 5	17 5
Empleador	13 2	21 0	7 1	15 2	9 5	16 4
Cuenta propia	30 3	25 6	21 7	14 7	25 0	17 0
Total	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00

INGRESO PROMEDIO Y COEFICIENTE DE CONCENTRACION POR POSICION OCUPACIONAL Y AREA

Cuadro No 10

Posicion Ocupacional	Rural		Urbano		Total Nacional	
	Ingreso Promedio	Coefficiente Concent	Ingreso Promedio	Coefficiente Concent	Ingreso Promedio	Coefficiente Concent
Empleados	926	0 493	1 569	0 496	1 494	0 501
Obreros	466	0 322	810	0 353	611	0 370
Empleador	934	0 517	2 881	0 593	1 841	0 623
Cuenta Propia	495	0 378	925	0 535	725	0 500

En el total nacional el 65.5 por ciento de las personas ocupadas que reciben ingresos son obreros y empleados con participaciones de 30.5 por ciento y 35.0 por ciento respectivamente el 9.5 por ciento son empleadores y el 25 por ciento son trabajadores por cuenta propia. La distribución de los ocupados en el área urbana es bastante diferente el 71.2 por ciento de los ocupados son trabajadores remunerados de los cuales el 50.3 por ciento son empleados y el 20.9 por ciento obreros el 7.1 por ciento son empleadores y el 21.7 por ciento trabajadores independientes. En el área rural el 10.6 por ciento de los trabajadores son empleados el 45.9 por ciento obreros el 13.2 por ciento empleadores y el 30.3 por ciento trabajadores por cuenta propia. Resalta el bajo porcentaje de obreros ocupados en el área urbana en contraste con los del área rural.

Por otra parte si se incluyen los ayudantes familiares en la distribución de los ocupados se obtiene la siguiente distribución para el total del país:

	Encuesta 1970 o/o	Censo 1964 o/o
Empleados	32.04	59.93
Obreros	27.89	
Empleadores	8.69	8.2
Cuenta propia	22.85	25.0
Ayudantes familiares	8.53	8.2

Si los conceptos empleados en la encuesta y en el censo son similares 1/ se puede afirmar entonces que la estructura por posición ocupacional de los ocupados no ha variado significativamente en los últimos años. Según las cifras parece que se presenta un cambio de estructura muy poco significativo entre el total de remunerados y los trabajadores por cuenta propia disminuyendo la participación relativa de estos últimos en favor de los primeros. Sin embargo era de esperarse lo contrario si se tiene en cuenta que la tasa de desempleo y la demanda de trabajo han sido corrientes en los últimos años y que el subempleo especialmente abierto se manifiesta precisamente en los trabajadores independientes.

En cuanto a la participación de los grupos según posición ocupacional en el total de ingresos declarados se observa que el 66.6 por ciento es generado por los trabajadores remunerados (empleados mas obreros) el 16.4 por ciento por los empleadores y

el 17 por ciento por los trabajadores independientes. Del total de ingresos urbanos el 70.2 por ciento es agregado por los asalariados el 15.2 por ciento por los empleadores y el 14.7 por ciento por los trabajadores por cuenta propia. La situación en el área rural es bastante diferente solamente un 53.4 por ciento es la participación de los trabajadores remunerados el 21 por ciento lo es de los empleadores y el 25.6 por ciento de los trabajadores por cuenta propia. Lo anterior tiene alguna significación económica ya que como lo han planteado algunos estudios de distribución de ingresos en Colombia en el área rural en comparación con el área urbana los beneficios al factor capital son mucho mas altos implicando una baja participación de los asalariados agrícolas en el ingreso.

En lo concerniente a la estructura de la distribución de los ingresos se advierte una relación directa entre el nivel y la concentración de los ingresos. Los empleadores tienen el ingreso promedio mas alto en el total nacional (\$1 841) y la mas alta concentración de los ingresos (0.62) que a su vez es el mayor grado de desigualdad en términos totales encontrado a través del presente trabajo. En seguida están los grupos de empleados y trabajadores independientes con un ingreso promedio de \$1 494 y \$ 725 respectivamente y ambos con un coeficiente de concentración de 0.50. Finalmente aparece el grupo de obreros con el ingreso promedio mas bajo (\$611) y la menor desigualdad de ingreso (0.37). La alta concentración para el grupo de empleadores se explica por el hecho de existir un gran número de pequeños empleadores (empresas familiares, tenderos, etc.) al lado de un reducido número de grandes empleadores. Un 78 por ciento tiene ingresos inferiores a \$ 2 000 mensuales y percibe el 30 por ciento del total de los ingresos pertenecientes a este grupo mientras que un 10 por ciento devenga ingresos superiores a \$5 000 mensuales y recibe cerca del 50 por ciento del total de ingresos. En el grupo de empleados sucede algo similar el 82.7 por ciento de ellos tiene remuneraciones inferiores a los \$ 2 000 mensuales y el 54.2 por ciento obtiene ingresos inferiores a \$ 1 000 mensuales recibiendo el 47.6 por ciento del total de los ingresos del grupo. Por otra parte un 10 por ciento del total de empleados obtiene ingresos superiores a \$ 3 000 mensuales y percibe el 39.5 por ciento del total de ingresos. Aunque la concentración es menor que en el caso de los empleadores el hecho de que existan algunos empleados con ingresos por encima de los \$ 10 000 mensuales al lado de mas de la mitad de los empleados que perciben ingresos inferiores a \$ 1 000 hace que la distribución para este grupo se presente un tanto desigual. El promedio de ingresos para los trabajadores por cuenta propia en el país es de \$ 725 mas alto que el correspondiente a los obreros. Ello se explica porque entre los trabajadores independientes se incluye un gran número de profesionales, técnicos y

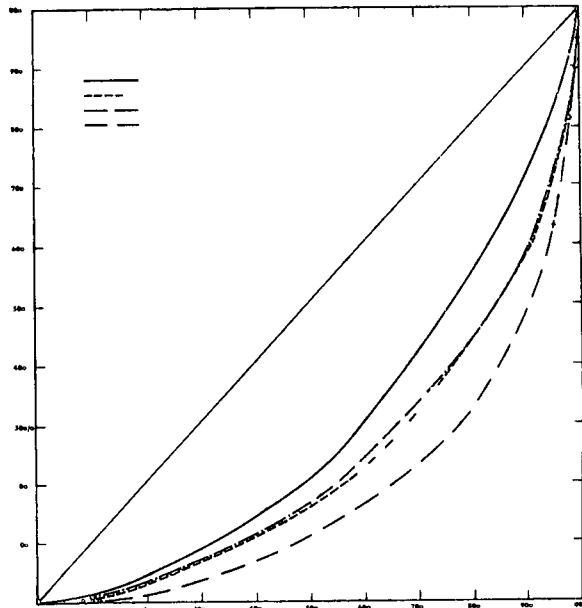
1/ op cit

no técnicos que aumenta un poco el promedio de la gran mayoría de estos que se encuentran dedicados a trabajos muy poco remunerativos. Por las mismas razones la concentración de los ingresos es relativamente alta (0.50). Por último se encuentran los obreros con un ingreso promedio de \$611 para el total nacional siendo bastante bajo debido al mayor peso relativo de los obreros del área rural que tienen un ingreso promedio que es casi la mitad del ingreso promedio urbano para el grupo. La concentración de los ingresos entre los obreros es muy baja (0.37) por no existir grandes desigualdades entre ellos aunque la dispersión es un poco mayor en el área urbana (0.35) ya que el rango de variación de los salarios en el área urbana es más amplio que el rango de variación de ellos en la zona rural. Se puede observar también que el promedio de ingresos de los empleadores en el área rural es la tercera parte del de empleadores en la zona urbana y a su vez la concentración mayor para estos últimos. Se explica lo anterior porque en general los agricultores ricos como se ha anotado en diferentes oportunidades viven en la cabecera municipal de tal forma que aparecen clasificados como empleadores urbanos los que aparecen clasificados como empleadores en el área rural son pequeños propietarios de la tierra que en general perciben bajos ingresos (el 88% de estas personas obtiene ingresos inferiores a \$1 500 mensuales) y emplea algunos trabajadores generalmente en forma temporal.

En el área rural los trabajadores por cuenta propia al igual que los obreros empleados y empleadores tienen ingresos por persona ocupada inferiores a los correspondientes grupos del área urbana. Además la desigualdad de los ingresos es mucho mayor para los trabajadores independientes en el área urbana (0.53) que en el área rural (0.38) en esta última no aparecen trabajadores por cuenta propia con ingresos

superiores a \$6 000 como sucede en el área urbana y la dispersión en el rango 0 \$6 000 es muy baja ya que la gran mayoría (91.3 por ciento) se encuentra concentrada en los dos primeros intervalos de ingresos con remuneraciones inferiores a \$1 000 mensuales. Las curvas de Lorenz para cada uno de los grupos analizados evidencian el análisis hecho anteriormente. Por una parte para el total nacional se observan grandes diferencias en las distribuciones la distribución de ingresos de los obreros es la más igual (se aproxima la curva a la línea de equidistribución) seguida por las distribuciones de empleados trabajadores independientes y por último la distribución de los empleadores.

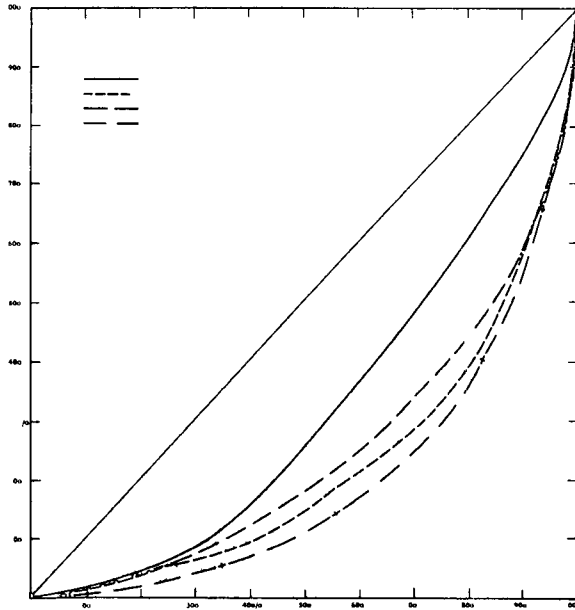
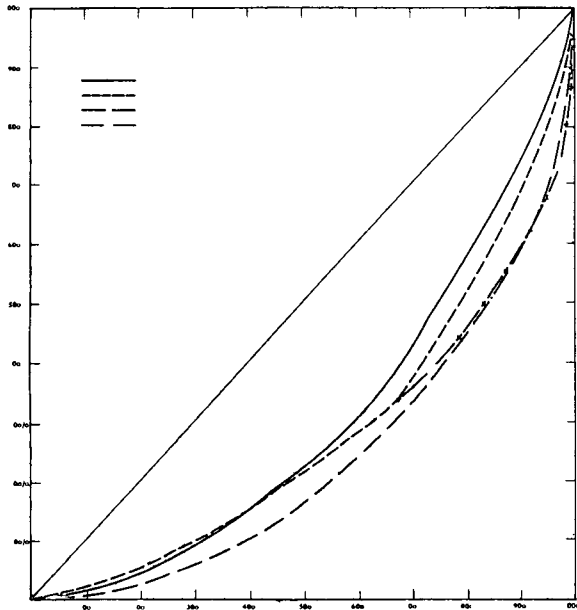
Grafico No 3
INGRESO SEGUN POSICION OCUPACIONAL- TOTAL-



Ver Cundro No 11

URBANO

RURAL



Cuadro No 11

INGRESO POR POSICION OCUPACIONAL TOTAL

(Porcentajes)

Codigo	Empleados		Obreros		Empleadores		Cuenta propia	
	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos
1	20 5	3 4	49 9	20 4	32 5	4 4	57 2	9 7
2	54 2	20 3	86 9	15 8	58 4	15 0	83 3	46 7
2	72 5	35 6	96 1	84 8	71 4	23 9	90 9	59 8
4	82 7	47 6	98 5	91 8	77 7	29 9	94 5	68 6
5	88 0	55 6	99 2	94 3	82 8	36 1	96 3	74 2
6	90 6	60 5	99 4	95 4	85 3	39 8	97 2	77 7
7	93 9	68 1	99 8	97 4	89 0	46 9	98 3	82 9
8	95 8	73 7	99 9	97 9	91 3	52 4	99 0	87 1
9	96 9	77 9	—	—	93 9	60 2	99 3	89 5
10	97 8	81 7	—	—	94 8	63 4	99 4	90 0
11	98 8	87 6	—	98 2	97 1	73 8	99 7	93 5
12	99 5	93 8	—	98 6	98 6	83 9	99 9	97 7
13	99 7	96 3	—	99 2	99 0	87 9	—	98 3
14	100 0	100 0	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 0

URBANA

(Porcentajes)

1	17 8	2 8	31 1	9 6	19 1	1 7	48 3	13 0
2	51 7	19 0	74 2	49 4	39 3	6 9	76 2	35 6
3	70 3	33 8	92 1	77 0	52 8	12 7	85 9	48 7
4	81 3	46 1	97 0	87 6	61 3	17 9	90 8	58 0
5	87 1	54 4	98 2	90 9	68 4	23 5	93 7	65 1
6	90 0	59 5	98 8	92 9	72 6	27 5	95 3	69 7
7	93 5	67 4	99 5	96 3	79 6	36 0	97 1	76 4
8	95 6	73 3	99 6	96 9	83 8	42 6	98 3	82 3
9	96 7	77 2	—	96 9	88 7	51 9	98 9	85 6
10	97 6	81 0	—	97 3	90 2	55 3	99 0	86 3
11	98 7	87 0	99 8	97 8	94 4	67 8	99 4	90 5
12	99 5	93 6	99 9	98 6	97 3	80 3	99 8	96 6
13	99 7	96 3	—	98 6	98 2	85 8	99 9	97 6
14	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00

RURAL

(Porcentajes)

1	41 0	11 1	63 5	34 0	44 1	11 8	67 3	34 0
2	73 9	37 8	96 0	86 2	75 1	36 7	91 3	70 3
3	89 6	59 1	98 9	94 0	87 8	53 7	96 5	83 5
4	93 8	67 2	99 5	96 4	92 3	62 1	98 7	91 2
5	94 9	70 0	99 7	97 9	95 6	70 0	99 2	93 5
6	95 9	72 4	—	—	96 5	72 7	99 4	94 8
7	97 0	76 7	99 8	98 2	97 4	76 2	99 7	96 9
8	97 5	79 1	99 9	98 6	97 9	78 7	99 8	97 4
9	98 6	85 9	—	—	98 5	82 6	99 9	98 0
10	99 1	89 3	—	—	98 9	85 3	—	—
11	99 6	93 8	—	—	99 4	90 1	100 0	100 0
12	99 8	96 0	—	—	99 7	93 6	—	—
13	99 8	—	100 0	100 0	—	—	—	—
14	100 0	100 0	—	—	100 0	100 0	—	—

capítulo IV

distribución de ingresos por nivel educacional

Uno de los mas importantes componentes del ingreso son los salarios o la remuneracion al factor trabajo. Algunos estudios en los ultimos tiempos han tratado de demostrar que en la educacion o escolaridad medida en años de estudios se encuentra uno de los principales determinantes de las diferenciales de salarios sin olvidar otras variables tales como la experiencia las habilidades las oportunidades la movilidad laboral etc. Si lo anterior se cumple siendo los salarios cada vez una mayor proporcion de los ingresos podria afirmarse que los cambios en la distribucion de los niveles educativos de la P E A determinan en una buena parte los cambios en la distribucion de los ingresos a través del tiempo. El analisis de esta parte no se refiere a la fuerza laboral total resultante de la encuesta sino a los jefes de hogar

que se encuentran dentro de la poblacion económicamente activa. Al investigar el aspecto educativo en la encuesta se averiguo el nivel de educacion que tiene la persona (ninguna educacion primaria urbana primaria rural bachillerato basico clasico secundaria tecnica o vocacional normal otra secundaria superior o universitaria y otras) y el ultimo año aprobado en el respectivo nivel. Sin embargo para la finalidad presente se clasifica a los informantes de ingresos en un nivel educativo (primaria secundaria universitaria otras) sin considerar el ultimo año aprobado es decir que por el hecho de clasificar a un ocupado en secundaria no se está significando que la persona completo ese nivel educacional.

Cuadro No 12 INGRESO POR NIVEL EDUCACIONAL Y AREA (Jefes de Hogar) (Porcentajes)

Nivel educacional	Rural		Urbano		Nacional	
	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos
Ninguna	35.2	29.0	13.2	5.9	22.4	10.9
Primaria urbana	22.4	25.1	49.1	35.9	38.0	33.6
Primaria rural	39.2	36.4	7.9	4.6	20.9	11.4
Total Primaria	61.6	61.5	57.0	40.5	58.9	45.0
Bachillerato basico	1.6	2.7	11.3	13.1	7.3	10.8
Bachillerato clasico	0.7	2.0	8.7	15.6	5.4	12.7
Otra secundaria	—	0.1	0.5	0.7	0.3	0.6
Secundaria tecnica vocacional	0.1	0.1	1.5	2.4	0.9	1.9
Normal	0.2	0.4	1.3	1.9	0.8	1.6
Total Secundaria	2.6	5.3	23.3	33.7	14.7	27.6
Superior universitaria	0.4	3.6	5.2	17.5	3.2	14.5
Otros	0.2	0.6	1.3	2.4	0.8	2.0
GRAN TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Cuadro No 13 COEFICIENTES DE CONCENTRACION E INGRESO PROMEDIO POR NIVEL EDUCACIONAL Y AREAS (Jefes de Hogar)

Nivel Educacional	Urbano		Rural		Nacional	
	Coefficiente concentracion	Ingreso promedio	Coefficiente concentracion	Ingreso promedio	Coefficiente concentracion	Ingreso promedio
Ninguna	0.4522	1.002	0.4291	705	0.4475	806
Primaria urbana	0.4551	1.628	0.4897	961	0.4248	1.464
Primaria rural	0.4544	1.316	0.4503	795	0.4678	910
Total Primaria	0.4543	1.584	0.4682	855	0.4868	1.267
Bachillerato basico	0.4544	2.578	0.4279	1.463	0.4606	2.478
Bachillerato clasico	0.4879	3.987	0.5354	2.444	0.4896	3.905
Otra secundaria	0.3050	2.958	—	4.250	0.2929	3.000
Secundaria Tecnica vocacional	0.4667	3.524	0.3706	1.500	0.4703	3.453
Normal	0.4522	3.386	0.1886	1.469	0.3851	3.189
Total Secundaria	0.4792	3.219	0.4728	1.758	0.4829	3.113
Secuperior universitaria	0.4126	7.541	0.4312	7.967	0.4132	7.562
Otras	0.4888	4.035	0.3574	3.036	0.4835	3.945

INGRESO POR NIVEL EDUCACIONAL Y GRUPO DE OCUPACION

Cuadro No 14

(Porcentajes en sentido horizontal)

Nivel educativo	1/	2/	3/	4/	5/	6/	7/	8/	9/	10/	11/
Ninguna	—	0 06	—	0 44	6 50	16 00	60 41	6 71	1 89	7 99	100 00
Primaria urbana	—	0 89	0 20	3 97	13 22	17 77	23 67	12 62	10 43	17 23	100 00
Primaria rural	—	0 24	—	0 85	4 75	7 74	69 66	7 48	1 96	7 32	100 00
Bachillerato basico	3 65	7 02	1 15	20 68	19 04	7 95	6 23	10 59	11 23	12 46	100 00
Bachillerato clasico	4 22	10 47	2 69	29 59	21 23	6 05	4 42	7 59	6 15	7 59	100 00
Secundaria tecnica o vocacional	7 14	10 33	2 38	42 46	8 33	4 37	2 38	7 14	10 71	4 76	100 00
Otra secundaria	5 13	13 68	—	52 99	7 69	7 69	0 85	5 98	5 14	0 85	100 00
Normal	1 62	86 24	0 81	2 83	2 02	1 62	0 40	2 44	0 40	1 62	100 00
Superior universitaria	30 67	34 66	6 09	14 72	6 09	1 05	1 89	1 26	1 89	1 68	100 00
Otras	33 68	9 47	1 75	23 86	6 32	3 86	1 75	5 97	7 02	6 32	100 00

(Porcentajes en sentido vertical)

Ninguna	—	0 27	—	1 22	11 80	23 97	31 88	13 77	5 66	134 1
Primaria urbana	—	8 53	14 00	22 37	48 62	53 93	25 31	52 51	63 15	58 61
Primaria rural	—	1 24	—	2 59	9 47	12 75	40 42	16 89	6 45	13 50
Bachillerato basico	13 97	13 48	16 00	73 42	14 07	4 85	1 34	8 86	13 68	8 51
Bachillerato clasico	12 06	15 00	28 00	24 96	11 69	2 75	0 71	4 73	5 58	3 86
Secundaria técnica o vocacional	4 93	3 58	6 00	8 67	1 11	0 48	0 10	1 08	2 35	0 59
Otra secundaria	1 64	2 20	—	5 02	0 48	0 39	0 01	0 42	0 52	0 05
Normal	1 10	29 30	2 00	0 57	0 27	0 18	0 01	0 36	0 09	0 20
Superior universitaria	40 00	22 69	29 00	5 67	1 54	0 22	0 14	0 36	0 78	0 39
Otras	26 30	3 71	5 00	5 51	0 95	0 48	0 08	1 02	1 74	0 88

Total 100 00 100 00 100 00 100 00 100 00 100 00 100 00 100 00 100 00 100 00 100 00

1/ Profesional tecnico 2/ Profesional no tecnico, 3/ Directores y funcionarios publicos 4/ personal administrativo y similares, 5/ comerciantes y vendedores 6/ Trabajadores de servicios, 7/ trabajadores agricolas forestales y pescadores 8/ Obreros no agricolas y mineros 9/ Artesanos operarios 10/ Jornaleros conductores maquinaria no especificados 11/ Total

Los datos se refieren a personas con algun año de estudio o con todos dentro de un mismo nivel En primer lugar se analizara la distribucion de la fuerza de trabajo (jefes de hogar) segun nivel educativo La lectura del cuadro No 12 denota que del total de jefes de hogar en el pais el 22 4o/o no ha realizado ninguna educacion

Ha realizado algun año de primaria el 58 9o/o de los jefes de hogar economicamente activos de los cuales el 38 0o/o lo efectuaron en el área urbana y el 20 9o/o en la rural Con algun grado de enseñanza secundaria aparece el 14 7o/o de los jefes de hogar discriminados así Con algun grado de bachillerato basico el 7 3o/o de bachillerato clasico el 5 4o/o y tecnica vocacional, normal y otra secundaria el 2o/o El 3 2o/o de los jefes de hogar han hecho alguno o todos los cursos de enseñanza superior o universitaria

Como es obvio la distribucion anotada anteriormente es muy diferente para las áreas urbana y rural en esta ultima el porcentaje de personas sin ninguna educacion es del 35 2o/o mientras que en el area urbana es el 13 2o/o Como es sabido en el area rural las personas que tienen acceso a la educacion escasamente realizan algun curso de primaria El cuadro señala que del total de jefes de hogar en la zona rural el 61 6o/o ha realizado algun año de enseñanza primaria el 3 2o/o ha cursado otros niveles de educacion y el 35 2o/o restante permanece sin educacion * Es muy pequeño el porcentaje de poblacion residente en el area rural que ha efectuado

algun año de secundaria (2 6o/o) y mas aun el que ha realizado algun año de enseñanza superior (0 4o/o)

En el area urbana la distribucion es diferente Del total de jefes de hogar residentes en ella el 13 2o/o no tiene ninguna educacion el 57o/o ha hecho algun grado de primaria así el 49 1o/o en la ciudad y el 7 9o/o en el area rural (esta ultima cifra puede interpretarse como inmigrantes del campo a la ciudad) Con algun grado de secundaria aparece el 23 3o/o del total de jefes de hogar Y el 5 2o/o ha cursado parte o toda la enseñanza superior o universitaria

La distribucion de la educacion para la poblacion economicamente activa 1/ es muy desigual especialmente en el area rural por lo tanto es de esperarse (de acuerdo con la hipotesis planteada en un principio) que la distribucion de los ingresos y en especial de los salarios de esta poblacion sea tambien bastante desigual

Si se complementa el analisis observando ademas como estan distribuidos los ingresos segun el nivel educativo se halla que los grupos con mayor peso relativo en la distribucion de la poblacion de jefes de hogar contribuyen proporcionalmente con menos al

*/ No necesariamente toda persona clasificada con ninguna educacion es analfabeta pero si para la gran mayoria de los casos

1/ Los jefes de hogar son una gran proporcion de la poblacion economicamente activa (aproximadamente el 65o/o)

total de ingresos y viceversa. Lo anterior se proba cuando se analicen los ingresos promedios en cada nivel educativo. El cuadro No 12 indica que los jefes de hogar sin ninguna educación contribuyen con el 10.9 o/o al total de ingresos (22.4 o/o del total) con algún grado de primaria (58.9 o/o) con el 45.0 o/o del total de ingresos con algún grado de secundaria (14.7 o/o) con el 27.6 o/o de los ingresos y con enseñanza universitaria (3.2 o/o) general el 14.5 o/o del total de ingresos.

Del ingreso total en el área rural el 90.5 o/o es generado por los niveles sin ninguna educación y primaria al contrario en la zona urbana estos niveles agregan el 46.4 o/o del total de ingresos urbanos. A su vez las personas con enseñanza secundaria o superior generan el 51.2 o/o del total de ingresos en el área urbana y 8.9 o/o en la rural.

Cabe analizar la concentración de los ingresos para cada nivel educativo en las respectivas áreas lo mismo que los ingresos promedios correspondientes.

Si se examinan las diferentes distribuciones de ingresos en cada nivel educativo puede concluirse en un sentido global que no existe una gran concentración dentro de cada nivel. El coeficiente de concentración de los ingresos para aquellos individuos con algún grado de educación primaria en el país es 0.49 para los que tienen algún grado de educación secundaria es de 0.48 y para los que han realizado algún grado de universitaria de 0.41. Se deduce de lo anterior que la dispersión de los ingresos es menor para los individuos con algún grado de educación universitaria ya que el rango de variación de los ingresos para estos últimos es inferior que el rango de variación en el caso de la primaria. Como se puede apreciar en el cuadro No 14 hay una alta proporción de directores y administradores, comerciantes — propietarios etc. que solamente han hecho algún año de educación primaria o de secundaria y sin embargo sus ingresos promedios son bastante altos lo que indica una mayor dispersión de los ingresos para estos grupos. En las áreas urbana y rural el comportamiento de las distribuciones es muy similar al total nacional en todos los niveles de educación sin embargo para la primaria urbana y rural la concentración (0.45 y 0.47 respectivamente) es menor que para el total nacional (0.49) para la secundaria en el área urbana el coeficiente (0.48) coincide con el nacional y en el área rural es de 0.47. Se presenta una excepción en el caso del bachillerato clásico en el área rural cuyo coeficiente indica una concentración superior (0.54) debido a la existencia de una alta dispersión el 81.5 o/o de las personas con algún grado de educación en este nivel percibe el 44.7 o/o de los ingresos y el 18.5 o/o restante el 55.3 o/o del total de ingresos generados por el grupo.

Como se observó anteriormente la concentración de los ingresos no es muy alta para cada nivel educativo pero lo interesante en esta parte del análisis

son los resultados obtenidos al calcular los ingresos promedios para cada grupo. Las diferenciales de ingresos existentes entre los diferentes tipos y grados de educación parecen comprobar que efectivamente la educación si es uno de los determinantes de los diferenciales de salarios 1/ entre individuos y además que los niveles de ingreso de los jefes de hogar tienen influencia en los niveles de educación de sus hijos o dependientes y por lo tanto en los ingresos futuros de estos.

Para el total nacional el ingreso de los jefes de hogar sin ninguna educación es de \$806.00 con algún grado de educación primaria de \$1 267.00 para secundaria total de \$3 113.00 y para universitaria de \$7 562.00. Ahora bien si se observa los ingresos promedios en el área urbana se encuentran marcadas diferencias entre personas sin ninguna educación (\$1 002.00) con aquellas personas que han hecho algún grado de primaria urbana (\$1 628.00) y con aquellas que han realizado algún grado de primaria rural pero que viven actualmente en la ciudad (\$1 316.00). Lo anterior muestra como las personas que han estudiado primaria en el campo obtienen ingresos más bajos que aquellas que han estudiado en la ciudad y esto se debe posiblemente a que en el área urbana una mayor proporción de personas logran terminar la primaria completa a diferencia de lo que sucede en las áreas rurales donde escasamente llegan a tercer grado de primaria. Por otra parte entre las varias clases de secundaria existen diferencias así por ejemplo las personas que se incluyen en el bachillerato básico obtienen un promedio un ingreso mensual de \$2 578.00 las que han cursado parte o todo el bachillerato clásico tienen un ingreso promedio de \$3 987.00 la secundaria técnica vocacional de \$3 524.00 y la normal de \$3 386.00 mensuales. Sorprenden a primera vista estas cifras pero se explica lo anterior en primer lugar por que se trata de jefes de hogar y no del total de la fuerza de trabajo. Además si se observa la distribución de las personas económicamente activas por nivel educativo y nivel ocupacional (cuadro 14) se tiene que por ejemplo para el bachillerato clásico que muestra uno de los ingresos promedios más altos los cuales incluyen remuneraciones tanto al trabajo como al factor capital el 68.2 o/o de las personas desempeñan ocupaciones tales como de profesionales técnicos y no técnicos, directores y funcionarios públicos superiores, personal administrativo y comerciantes y vendedores ocupaciones que presentan un ingreso promedio mensual de \$1 500 a 7 000 para el total de ocupados y de \$2 400 a 7 000 para los jefes de hogar. Por consiguiente la proporción de trabajadores agrícolas, obreros, artesanos, mineros es muy reducida para este nivel educativo con ingresos promedios inferiores a \$1 050 lo que indudablemente hace que el promedio nacional de bachillerato clásico sea más bien elevado. En general para los demás niveles

1/ Los ingresos promedios por nivel educativo no corresponden solamente a salarios sino también incluyen otras remuneraciones.

educativos son estas las razones de que aparezcan promedios altos tales como los que trae el cuadro No 13

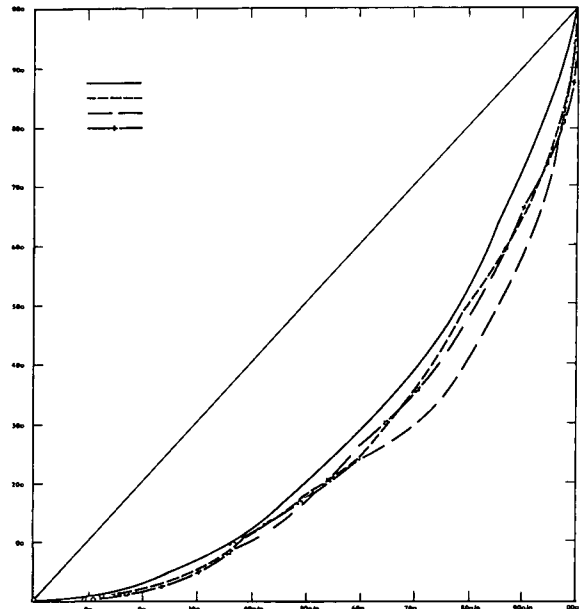
Para las personas que viven en el area rural los promedios de ingreso por nivel educativo estan muy por debajo de las urbanas obviamente los grandes propietarios los directores y administradores profesionales etc viven en las ciudades de tal manera que las personas que han logrado realizar algun año de primaria o de secundaria y que residen en la zona rural obtienen ingresos muy bajos que no solamente marcan diferenciales entre niveles para la misma zona sino que marcan altos diferenciales rural-urbanos para un mismo nivel educativo

Los jefes de hogar sin ninguna educacion en el area rural tienen un ingreso promedio de \$705 00 que es aproximadamente las 2/3 partes del correspondiente al mismo nivel urbano. El ingreso promedio para el total de la primaria es de \$855 00 en el area rural aproximadamente la mitad del ingreso urbano para este tipo de educacion. El promedio rural para las personas con algun grado de secundaria es de \$1 758 00 un poco mas de la mitad del promedio urbano de secundaria y para la enseñanza universitaria en el area rural es un poco superior al urbano

En las graficas para el total nacional en los diferentes niveles educativos se observa que en la enseñanza secundaria a partir del 60o/o acumulado de personas (o sea para niveles de ingresos superiores a \$3 000 00) la distribucion es mas desigual que para cualquier otro de los niveles educativos. De otro lado a partir del

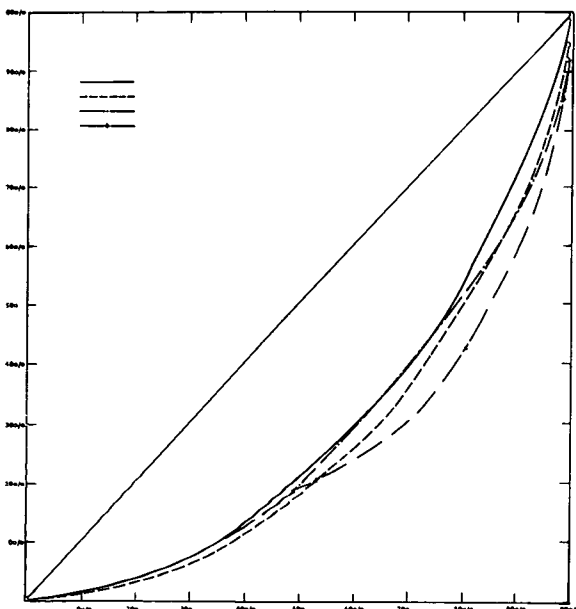
40o/o acumulado de personas en la enseñanza superior universitaria (ingresos superiores a \$3 500 00) esta distribucion es mas igual que en los demas niveles. Para los niveles sin educacion y primaria se presentan varios puntos de corte entre las dos curvas. Asi para los de ingresos inferiores a

Grafico No 4
INGRESO POR NIVEL EDUCACIONAL- TOTAL

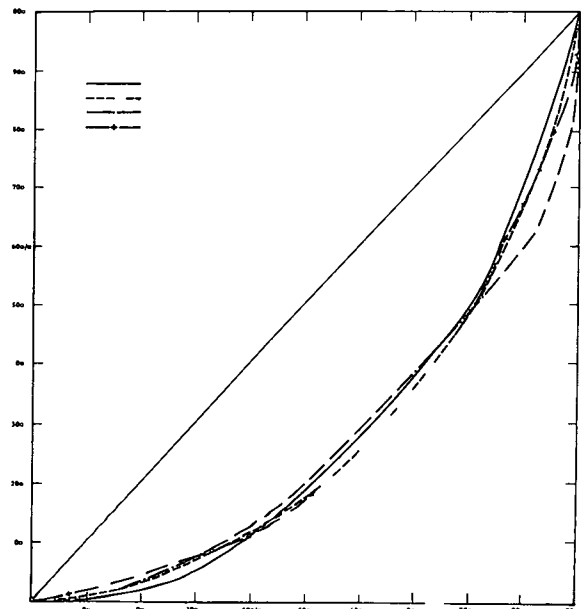


Ver Cuadro No 15

URBANO



RURAL



\$1 000 oo es mas igual la distribucion de primaria que la de sin educacion en el intervalo \$1 000 oo y menos de \$2 000 oo es menos igual la distribucion de ingresos para personas sin ninguna educacion entre \$2 000 oo y \$3 500 oo es mas desigual la distribucion de los de primaria En resumen para estos 2 niveles segun los coeficientes de concentracion es mas igual la distribucion de las personas sin educacion aunque en los diferentes tramos de ingreso no siempre se cumple lo anterior Para el area urbana a pesar de tener los niveles sin educacion y primaria coeficientes identicos se nota mayor desigualdad en el primer nivel Para la enseñanza secundaria y superior en general se cumple lo anotado para el total nacional

En el area rural para los primeros intervalos de ingreso es mas desigual la distribucion de los jefes de hogar sin ninguna educacion y al contrario para los niveles altos es mas desigual la distribucion de las personas con alguna educacion primaria A partir del nivel de \$5 000 oo mensuales es mas desigual la distribucion de los jefes de hogar con algun año de secundaria con respecto a todos los demas niveles En conclusion aun prevalece una distribucion muy desigual de la educacion en Colombia lo cual sigue siendo uno de los factores determinantes de la desigual distribucion de salarios y por ende de la desigual distribucion de los ingresos

INGRESO POR NIVEL EDUCACIONAL

TOTAL

Cuadro No 15

(Porcentajes)

Codigo*	Ninguna		Primaria		Secundaria		Superior Universitaria	
	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos	Acumulado de personas	Acumulado de ingresos
1	45 3	14 1	29 5	5 8	5 2	0 4	2 7	0 1
2	76 6	43 2	60 5	24 1	22 5	4 6	7 4	0 6
3	94 5	76 6	84 3	52 3	52 1	18 9	14 8	2 1
4	98 6	90 6	95 0	75 5	74 1	38 3	29 2	7 3
5	99 3	94 1	97 8	84 8	85 2	53 5	41 6	14 3
6	99 9	98 5	99 2	91 6	92 1	67 3	62 4	31 5
7	100 0	100 0	99 6	94 6	95 7	77 3	76 5	47 8
8	—	—	99 9	98 7	99 1	93 7	94 3	83 0
9 a 14	—	—	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

URBANA

(Porcentajes)

1	35 9	9 0	18 2	2 9	4 6	0 4	2 8	0 1
2	66 9	32 2	48 1	17 1	20 7	4 1	7 0	0 5
3	91 3	68 7	77 1	44 6	50 2	17 9	14 1	1 9
4	97 4	85 4	92 4	70 9	72 8	37 1	29 3	7 4
5	98 6	90 7	96 8	82 8	84 4	52 5	42 4	14 8
6	99 7	97 6	98 9	91 0	91 8	66 9	62 2	31 2
7	100 0	100 0	99 4	94 0	95 6	77 1	76 3	47 6
8	—	—	99 9	99 1	99 1	93 5	94 7	84 2
9 a 14	—	—	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

RURAL

(Porcentajes)

1	50 1	17 8	44 0	12 9	13 0	1 8	—	—
2	81 6	51 3	76 4	41 3	46 0	15 8	13 3	1 3
3	96 2	82 5	93 5	71 3	77 0	42 3	26 6	3 8
4	99 2	94 4	98 4	86 9	92 0	65 8	—	—
5	96 6	96 6	99 0	90 0	97 0	77 9	—	—
6	99 9	99 1	99 5	93 3	—	—	66 7	35 2
7	100 0	100 0	99 8	96 3	98 0	82 9	80 0	49 8
8	—	—	99 9	97 8	100 0	100 0	86 7	62 3
9 a 14	—	—	100 0	100 0	—	—	100 0	100 0

(*) Ver anexo

capítulo V

distribución de ingresos para todo el país, por áreas, regiones y sexos

— Este análisis abarca los siguientes aspectos

- Distribución por áreas (urbana rural y nacional)
- Distribución por sexos
- Distribución por regiones

total de ocupados que declaran ingresos el 38 4o/o pertenece a la zona rural y el 61 6o/o a la urbana Del total de ingresos declarados en la encuesta el 21 2o/o proviene del área rural y el 78 8o/o de la urbana Para el análisis de estas cifras debe considerarse que los datos se

- Distribución por áreas Según la muestra del

INGRESO POR AREA SEXO Y REGION DEL PAIS

Cuadro No 16

(Porcentajes en sentido vertical)

Sexo – Regiones	Rural		Urbana		Total	
	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos	P E A	Ingresos
Hombres	86 82	90 70	65 94	78 43	73 95	81 00
Mujeres	13 18	9 30	34 06	21 57	26 05	19 00
Total	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00
Atlantica	19 50	23 80	17 86	17 59	18 49	18 91
Oriental	29 55	29 78	13 54	11 23	19 68	15 17
Bogota	0 40	0 62	25 74	32 21	16 02	25 51
Central	29 10	28 60	24 50	23 02	26 27	24 20
Pacifica	21 45	17 20	18 36	15 95	19 54	16 21
Total	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00	100 00

(Porcentajes en sentido horizontal)

Hombres	45 05	23 74	54 95	76 26	100 00	100 00
Mujeres	19 42	10 40	80 58	89 60	100 00	100 00
Total	38 37	21 21	61 63	78 79	100 00	100 00
Atlantica	40 47	26 70	59 53	73 30	100 00	100 00
Oriental	57 61	41 66	42 39	58 34	100 00	100 00
Bogota	0 96	0 51	99 04	99 49	100 00	100 00
Central	45 52	25 06	57 48	74 94	100 00	100 00
Pacifica	42 11	22 51	57 89	77 49	100 00	100 00
Total	38 37	21 21	61 63	78 79	100 00	100 00

INGRESO PROMEDIO Y COEFICIENTE DE CONCENTRACION POR AREA SEXO Y REGION

Cuadro No 17

Sexo – Regiones	Rural		Urbano		Total	
	Ingreso promedio	Coficiente concentracion	Ingreso promedio	Coficiente concentracion	Ingreso promedio	Coficiente de concentracion
Total	586	0 424	1 356	0 529	1 061	0 535
Hombres	607	0 421	1 609	0 521	1 158	0 551
Mujeres	413	0 329	857	0 442	771	0 451
Regiones						
Atlantico	716	0 423	1 300	0 538	1 085	0 563
Oriental	591	0 433	1 125	0 516	817	0 503
Bogota	902	0 381	1 697	0 530	1 689	0 526
Central	576	0 500	1 274	0 491	978	0 500
Pacifico	470	0 391	1 178	0 544	880	0 546

refieren solamente a los ocupados que declaran ingresos por consiguiente si se incluyeran aspirantes y la población económicamente activa que no declara ingresos posiblemente los resultados cambiarían un poco. Por el lado de los ingresos la participación en el área rural parece ser muy baja máxime si se trata de hacer alguna comparación con cuentas nacionales u otro tipo de datos. Desde luego debe tenerse en cuenta que los datos rurales corresponden a personas que viven en dicha área ya que los ingresos de los agricultores residentes en la ciudad se clasifican como urbanos aunque en realidad son generados por la actividad agrícola. Por esta razón debe acentuarse la gran diferencia de conceptos y en ningún caso asociar ingresos del área rural con ingresos provenientes en su totalidad del sector agropecuario. Además otro factor adicional menos importante reside en el hecho de que tal como se menciona en un capítulo anterior puede presentarse una subestimación de los ingresos no monetarios subestimación que es de más posible ocurrencia en el área rural.

La distribución de ingresos para el total de ocupados en Colombia muestra un coeficiente de concentración de 0.53. Este grado de desigualdad está por debajo de los encontrados en otros estudios ^{1/} pero nuevamente la razón está en la diferencia de conceptos utilizados. El coeficiente de concentración para el área urbana es de 0.53 y para la rural de 0.42. Las razones expuestas explican las diferencias de los dos coeficientes. Se afirma con frecuencia que la distribución de ingresos del sector agrícola es más desigual que la del sector urbano sin embargo debe aclararse que el presente estudio se refiere a la distribución en el área rural es decir a los residentes en núcleos de menos de 1 500 habitantes no así a la distribución en el sector agrícola. Obviamente las personas económicamente activas que viven en zonas rurales no tienen grandes diferencias de ingresos en la gran mayoría son obreros agrícolas y pequeños propietarios de la tierra que en general tienen ingresos similares siendo más bien insignificantes en número y en nivel de ingresos los ocupados que se dedican a otras actividades diferentes a la agricultura. El ingreso promedio nacional es de \$1 061 mensuales el promedio urbano total por persona ocupada es de \$1 356 y el rural de \$586 de los que se deduce a) las grandes diferencias de ingreso campo-ciudad y b) la baja productividad por trabajador del sector agrícola.

Del total de hombres ocupados el 45o/o se encuentra en el área rural y el restante en la urbana del total de mujeres que trabajan en el país el 19.4o/o corresponde al área rural y el

80.6o/o a los centros urbanos de donde se deduce la baja participación de la mujer en la fuerza de trabajo campesina.

- b) Distribución de ingresos para el total del país por áreas y sexos. Según la muestra los hombres constituyen el 74o/o del total de ocupados y las mujeres el 26o/o en el área urbana el 66o/o son hombres y el 34o/o mujeres en el área rural el 87o/o son hombres y el 13o/o mujeres como se observa la participación de las mujeres en el área urbana tiende a ser cada vez mayor. Los hombres generan el 78o/o del total de ingresos en el área urbana y las mujeres el 22o/o en el área rural los hombres agregan el 91o/o de los ingresos y las mujeres el 9o/o.

En el total nacional la concentración es mayor para los hombres (0.55o/o) que para las mujeres (0.45o/o) a su vez el ingreso promedio en las mujeres (\$771) está muy por debajo del de los hombres (\$1 158). Esta situación se explica en primer lugar porque la mayoría del ingreso percibido por la mujer procede de factor trabajo (generalmente se trata de salarios y en muy pocas ocasiones de remuneraciones por concepto de capital). En segundo lugar si suponemos que la distribución de los ingresos de la mujer es muy similar a la distribución de su salario se tiene que la distribución es bastante igual por cuanto se observa que en contadas excepciones recibe un sueldo superior a \$10 000 mensuales siendo el rango de variación del salario más reducido en comparación con el de los hombres. En los últimos tiempos la mujer está participando en la vida económica del país aunque no adquiere importancia en ciertos sectores de actividad de productividades relativamente altas. La gran mayoría se encuentra en actividades con baja productividad tales como el servicio doméstico, el comercio y la artesanía. El ingreso promedio para la mujer es de \$771 mensuales en el total nacional de \$413 en el área rural y de \$857 en la urbana. Se observa que el ingreso promedio de mujer en el área urbana es casi la mitad del de los hombres (\$1 609) y la concentración de los ingresos es superior para éstos últimos (0.52).

En el área rural la mujer tiene una bajísima concentración de los ingresos (0.33) y el ingreso promedio no alcanza los \$500 mensuales. El diferencial de ingresos hombres-mujeres en el área rural no es tan grande como el mismo diferencial en el área urbana y en el total del país. Se debe anotar además que la desigualdad de ingresos para el hombre es mucho menor en el área rural que en

1/ Referirse a la introducción del presente análisis.

la urbana y en esto cabe las explicaciones dadas anteriormente

- c) Distribuciones de ingreso por regiones Es necesario tener presente que departamentos incluye cada region 1/ La distribucion porcentual de los ocupados por areas y regiones y la participacion en el total de ingresos se muestran en el cuadro No 16 ✓ En el area urbana la mayor participacion de los ingresos la tienen Bogota (32 21o/o) seguida de las regiones Central y Atlantica En el area rural el mayor ingreso lo agregan las regiones Oriental y Central seguidas de las regiones Atlantica y Pacifica

El analisis regional aunque en forma bastante global permite conocer las diferencias regionales en los niveles y en la distribucion de los ingresos De acuerdo con los coeficientes de concentracion y los niveles promedios de ingreso por regiones se observa que no existen marcadas diferencias en las distribuciones entre las diferentes regiones la region Atlantica y la Pacifica presentan la mayor desigualdad y las tres regiones restantes tienen coeficientes de concentracion similares En la region Atlantica el 90 8o/o de los ocupados percibe el 57 9o/o del total de ingresos y tiene ingresos inferiores a \$2 000 mensuales y solo el 3 5o/o de perceptores (con ingresos superiores a \$5 000 mensuales) recibe el 27 9o/o del total de ingresos

En las regiones Central y Pacifica el 92 2o/o de las personas economicamente activas que informaron ingresos (nivel de ingresos inferiores a \$2 000 mensuales) recibe el 63 6o/o y el 59 0o/o respectivamente del total de ingresos lo cual hace notar la alta concentracion en estas regiones especialmente en los primeros intervalos de ingreso En cuanto a los ingresos promedios se observa que estos en general son bajos para todas las regiones notándose ademas diferencias regionales bastante significativas asi la region con mayor ingreso promedio es Bogotá (\$1 689) en donde la proporcion poblacion urbana - poblacion total tiende al 100o/o le siguen la region Atlantica (\$1 085) la Central (\$978) la Pacifica (\$880) y la Oriental (\$817) Como puede verse el ingreso promedio en Bogota es aproximadamente dos veces el de las regiones Oriental Central y Pacifica

2/ El comportamineto de los coeficientes de concentracion en el area urbana es muy similar al de los coeficientes para el total nacional y los ingresos promedios para todas las regiones superan los \$1 000 mensuales El area rural tiene una desigualdad del ingreso menor con relacion al area urbana y al total del pais que coincide con resultados obtenidos en otros

estudios 2/

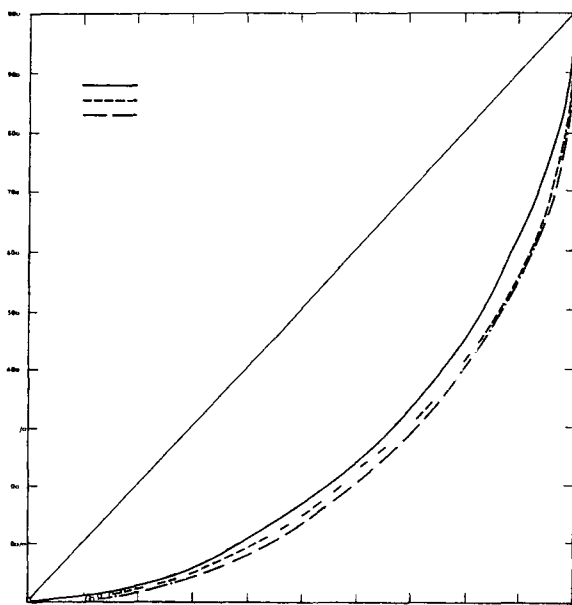
De lo tratado anteriormente se deduce que las diferencias de ingreso rural-urbano determinan en gran parte la distribucion del ingreso regional pero con mayor importancia mas bien como determinantes de la estructura de ingresos antes que de diferencias puramente regionales Evidentemente aquellas regiones con mayor poblacion tienen ingresos promedios superiores al promedio nacional con una concentracion de ingresos mas alta que aquellas regiones predominantemente rurales //

Segun las graficas de Lorenz para las 5 regiones no hay grandes diferencias en la distribucion de ingresos por regiones comprobandose de esta manera algunas hipotesis hechas al respecto en otros estudios 3/

- ✓ En resumen la distribucion urbana es mas desigual que la rural En la distribucion por sexos la correspondiente a los hombres es mas concentrada y las distribuciones regionales no son muy diferentes entre si Las diferencias de ingreso rural-urbano siguen siendo bastante altas lo que en definitiva influencia las diferencias de ingreso entre regiones //

Grafico No 5

INGRESO POR AREAS - TOTAL



Ver Cuadro No 18

- 1/ Vease la introduccion del presente trabajo
- 2/ Reseña de los estudios de Distribucion de Ingresos en Colombia Miguel Urrutia Revista del Banco de la Republica Febrero de 1970
- 3/ op cit Se afirma que Colombia tiene una distribucion regional del ingreso relativamente equitativa siendo menores las diferencias de los ingresos regionales que en todos los paises subdesarrollados excepto la India

-HOMBRES

Grafico No 5

- MUJERES

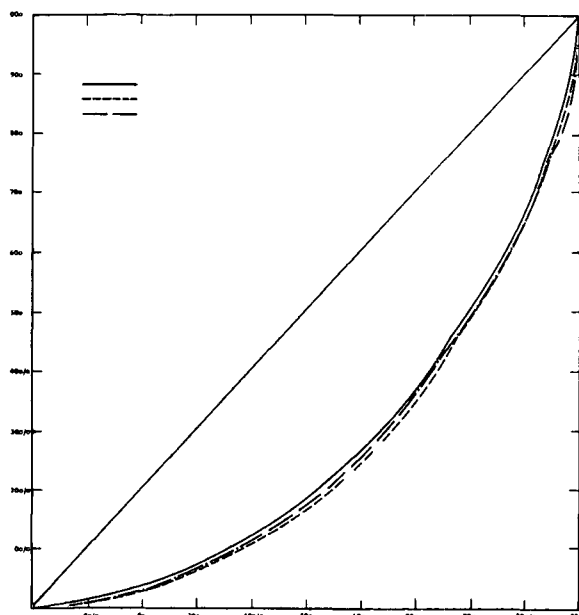
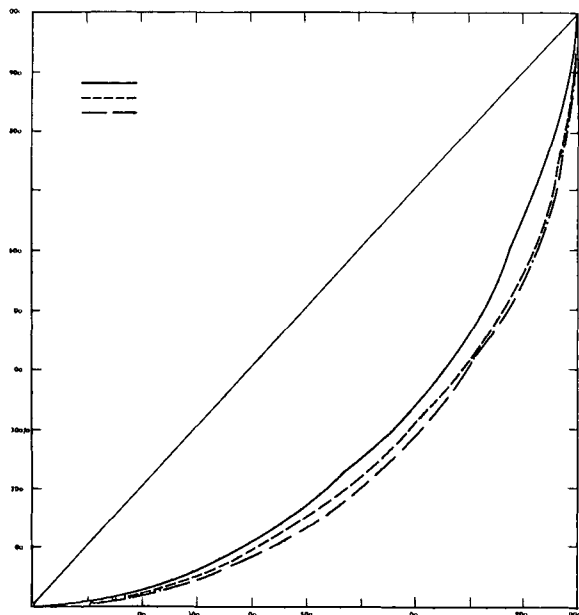
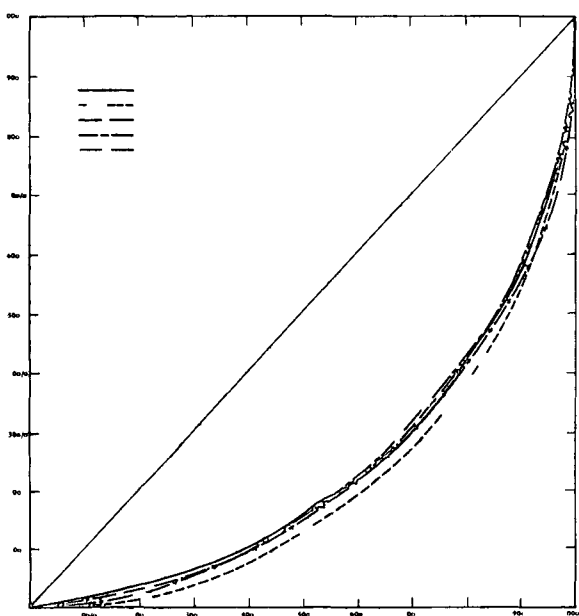
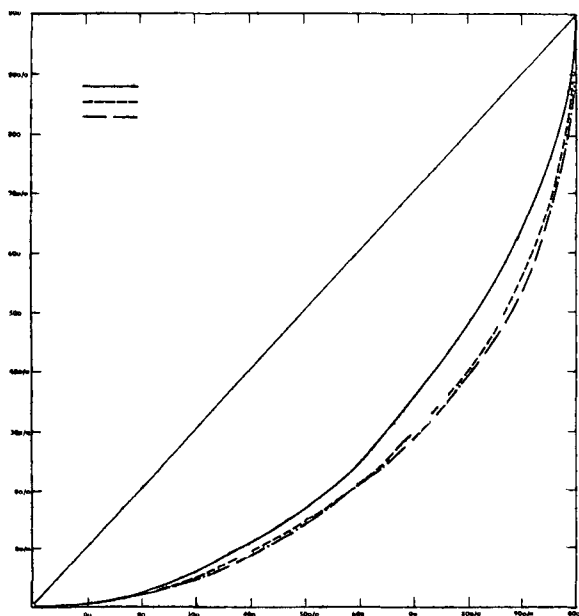


Grafico No 6

INGRESO POR SEXO Ver Cuadro No 18 Ver Cuadro No 19

INGRESO POR REGION Grafico No 7



Cuadro No 18

INGRESO POR AREAS- TOTAL

Porcentajes

Codigo	Rural		Urbano		Total	
	acumulado /1	acumulado /2	acumulado /1	acumulado /2	acumulado /1	acum /2
1	59 7	25 4	27 8	5 1	40 0	9 4
2	89 5	63 5	61 1	23 5	72 0	32 0
3	95 7	76 9	77 2	38 3	84 3	46 5
4	97 7	82 9	85 4	48 9	90 1	56 1
5	98 6	86 3	89 7	56 0	93 1	62 5
6	98 8	87 6	91 9	60 4	94 5	66 2
7	99 1	89 7	94 7	67 6	96 3	72 3
8	99 3	91 0	96 3	73 0	97 4	76 8
9	99 5	93 0	97 3	77 1	98 1	80 4
10	99 6	94 1	97 8	79 9	98 5	82 8
11	99 8	96 4	98 8	86 0	99 2	88 1
12	99 9	97 5	99 5	92 7	99 7	93 6
13	99 9	98 0	99 7	95 2	99 8	95 7
14	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

HOMBRES

Cuadro No 18

Codigo	Rural		Urbano		Total	
	acumulado/1	acumulado/2	acumulado/1	acumulado/2	acumulado/1	acum /2
1	56 8	23 4	22 0	3 4	37 7	8 1
2	88 9	63 1	54 0	18 3	69 7	28 8
3	95 3	76 3	71 9	32 2	82 4	42 5
4	97 4	82 4	80 9	42 1	88 4	51 2
5	98 4	86 1	86 1	49 4	91 7	58 0
6	98 7	87 4	88 8	74 1	93 3	62 0
7	99 1	89 7	92 5	62 0	95 5	68 6
8	99 3	91 2	94 7	68 2	96 8	73 7
9	99 6	93 4	96 1	73 1	97 8	77 9
10	99 7	94 5	96 8	76 2	98 3	80 5
11	99 9	97 0	98 3	83 4	99 1	86 6
12	99 9	97 8	99 3	91 3	99 7	92 8
13	99 9	97 8	99 6	94 5	99 8	95 3
14	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

MUJERES

1	78 4	47 5	39 0	11 4	46 6	15 1
2	92 8	73 7	75 0	42 9	78 4	46 1
3	98 1	89 7	87 7	61 4	89 7	64 3
4	99 3	94 7	94 1	74 5	95 1	76 5
5	99 6	96 1	96 5	80 8	97 1	82 3
6	99 9	97 9	97 5	84 2	98 0	85 5
7	99 9	—	98 6	88 7	98 9	89 6
8	99 9	—	99 1	91 4	99 3	92 0
9	99 9	—	99 4	93 0	99 5	93 5
10	100 0	100 0	99 6	94 7	99 7	95 2
11	—	—	99 8	96 9	99 9	97 2
12	—	—	100 0	99 2	100 0	99 3
13	—	—	—	99 2	—	99 3
14	—	—	—	100 0	—	100 0

Cuadro No 19

INGRESO POR REGIONES

(Porcentajes)

Codigo*	ATLANTICA		ORIENTAL		BOGOTA		CENTRAL		PACIFICO	
	o/o Acu mulado 1/	o/o Acu mulado 2/	o/o Acu— mulado 1/	o/o Acu mulado 2/	o/o Acu mulado 1/	o/o Acu mulado 2/	o/o Acu mulado 1/	o/o Acu mulado 2/	o/o Acu mulado 1/	o/o Acu mulado 2/
1	35 6	8 2	49 3	15 1	19 0	2 8	39 1	10 0	53 2	15 1
2	71 6	33 1	80 9	44 1	53 0	17 9	72 5	35 1	78 1	36 4
3	84 8	48 3	90 0	58 0	68 5	29 4	86 8	53 9	87 6	49 8
4	90 8	57 9	94 1	66 8	78 3	39 6	92 2	53 6	92 2	59 0
5	93 8	64 1	95 9	71 8	84 3	47 6	95 0	70 0	94 1	64 0
6	94 8	66 6	96 9	75 2	87 6	52 9	96 2	73 5	95 2	67 4
7	96 5	72 1	98 0	79 7	91 6	61 3	97 3	77 5	97 2	75 4
8	97 5	76 4	98 4	81 7	94 6	69 3	97 9	80 4	98 0	79 2
9	98 1	79 1	98 9	84 9	95 8	73 2	98 6	84 1	98 7	83 7
10	98 4	81 1	99 2	87 1	96 8	76 9	98 8	8 55	99 1	86 5
11	99 1	86 8	99 6	91 7	98 3	84 6	99 3	90 1	99 4	89 1
12	99 6	92 6	99 7	93 8	99 3	92 0	99 8	95 9	99 7	94 0
13	99 8	95 5	99 8	95 3	99 6	95 0	—	—	99 9	97 4
14	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0	100 0

(*) Ver Anexo

/1 De personas

/2 De ingresos

capítulo VI

resumen y conclusiones

1 Con respecto al nivel ocupacional de las personas económicamente activas se observan marcadas diferencias en los niveles de ingreso con altas concentraciones en especial para los comerciantes y vendedores. Ellas reflejan la desigualdad de la distribución de ingreso existente en el país con grandes variaciones en remuneraciones promedio de los ocupados. Mientras los obreros agrícolas y los no agrícolas y los trabajadores de los servicios tienen ingresos que escasamente llegan a los \$700 oo mensuales los directores y funcionarios públicos superiores tienen ingresos diez veces más altos ya que en promedio llegan a los \$7 000

2 Al parecer se ha operado un cambio en la estructura de la población económicamente activa por actividades aunque el no se ha manifestado en aumentos de productividad en

los diferentes sectores. La mayor concentración de ingresos se advierte en la rama de comercio restaurantes hoteles etc que indica la existencia de pocos establecimientos con grandes utilidades frente a una gran cantidad con pequeñas o modestas ganancias. Por otra parte es también notoria la diferencia entre los ingresos promedio por actividades pues mientras el ingreso en la actividad financiera (bancos seguros etc) es de \$2 568 oo mensuales en la actividad agrícola el ingreso es menos de la cuarta parte del primero (\$613 mensuales)

3 En cuanto a la posición ocupacional de la fuerza de trabajo es notoria la alta concentración de los ingresos del grupo empleadores la más alta encontrada en el presente estudio (0 62) lo cual indica que

mientras existe un gran numero de pequeños empleadores con bajos ingresos hay un reducido numero de grandes empresarios con altos ingresos En cambio la situacion de los obreros es mas o menos uniforme para todos no existe concentracion de ingresos en este grupo (0 37) y su bajo ingreso promedio de \$611 mensuales indica la pobreza en que vive este grupo de ocupados en el que por lo general se encuentran familias muy numerosas

- 8 Los jefes de hogar tienen ingresos muy por encima del total de ocupados mientras estos tienen \$2 270 oo en promedio total (\$1 717 oo urbano y \$863 oo rural) los ocupados perciben \$1 061 total (\$1 158 oo urbano y \$771 rural)

Analizando las características de la P E A que declara ingresos se puede afirmar que las causas para que exista una desigual distribucion de ingresos en Colombia son entre otras las siguientes

- 4 Al analizar la distribucion de los ingresos de los jefes de hogar (que constituyen el 65 por ciento del total de la fuerza de trabajo) por nivel educacional se encuentra una alta desigualdad especialmente en el area rural Es visible la influencia del grado de educacion en el nivel de ingresos sin embargo ocupados con solo educacion primaria secundaria o parte de ellas perciben altos ingresos a veces superiores a los de ocupados con educacion universitaria sobre todo por estar desempeñando cargos de directores y funcionarios publicos superiores o por que obtienen sus ingresos como ren uneracion de capital
 - 5 La participacion de la mujer en la fuerza de trabajo se ha incrementado en los ultimos años (en 1964 constituian alrededor del 20 por ciento y en 1970 pasan a ser el 26 por ciento de la P E A) Sin embargo es grande la diferencia entre sus ingresos promedios (\$771) y el de los hombres (\$1 158 oo) y mas aun en el area urbana donde los hombres tienen casi el doble de ingresos promedios (\$1 609 oo frente a \$857 oo)
 - 6 Son muy notorias las diferencias de ingresos entre las areas urbana y rural con una concentracion mayor en la primera de ellas mientras el ingreso mensual promedio es de \$1 356 oo en el area urbana en la rural el ingreso no alcanza a ser la mitad (\$586 oo) Esto hace ver la baja productividad agricola que predomina en el campo
 - 7 Se presentan diferencias en los niveles de ingreso por regiones aunque sin grandes contrastes entre las respectivas distribuciones La mas alta concentracion de ingresos se encuentra en la region del Atlantico a su vez esta y la region de Bogota D E presentan los ingresos promedios mas altos (\$1 085 oo y \$1 689 oo respectivamente) En la region Oriental se registra el ingreso mas bajo (\$817 oo)
 - a) La alta concentracion existente en la propiedad de los factores de produccion (especialmente capital y tierra) que se evidencia al analizar las actividades u ocupaciones que tienen una alta participacion de estos factores y en las cuales se acentua la desigualdad de los ingresos (minería comercio industria construccion) Tanto la tierra productiva como el capital son relativamente escasos en el pais
 - b) La mala distribucion del capital humano que conforma la fuerza de trabajo reflejada en gran parte por la desigual distribucion de la educacion uno de los mas importantes componentes de la inversion en capital humano La fuerza de trabajo es relativamente abundante en Colombia
 - c) Las imperfecciones de las relaciones entre oferta y demanda de trabajo determinadas especialmente por la estructura socio—economica del pais
- La solucion para esta desigual distribucion del ingreso existente en el pais señala la ejecucion de politicas que distribuyan en forma equitativa los factores de produccion y sus remuneraciones (tierras capital trabajo) Existen formas de redistribucion de los ingresos (tales como el establecimiento de eficientes tasas progresivas de impuestos y de transferencias del gobierno especialmente referentes a gastos en servicios sociales salud educacion fomento agricultura obras publicas etc) susceptibles de producir efectos positivos Sin embargo para una solucion completa es necesario operar sobre las raices mismas del problema para cuyo diagnostico y resolucio se espera que el presente estudio reporte alguna utilidad

Población económicamente activa (P E A) informante

Cuadro No 1

POR NIVEL OCUPACIONAL Y AREAS

(Expansion de la muestra (Miles))

Nivel Ocupacional	Rural		Urbano		Total	
	P E A	o/o	P E A	o/o	P E A	o/o
Profesionales tecnicos	7 1	0 4	102 3	3 3	109 4	2 2
Profesionales no tecnicos	20 9	1 1	207 0	6 6	227 9	4 5
Dir funcionarios publicos	2 1	0 1	34 4	1 1	36 5	0 7
Personal administrativo y similares	14 5	0 7	353 7	11 3	368 2	7 3
Comerciantes,vendedores	60 8	3 1	460 8	14 7	521 6	10 3
Trabajadores de servicios	122 9	6 3	579 0	18 6	701 9	13 9
Trabajadores agricolas forestales	1 409 6	72 7	253 6	8 1	1 663 2	32 8
Obreros no agricolas	136 1	7 0	360 7	11 6	496 8	9 8
Artesanos y operarios	43 6	2 3	300 8	9 6	344 4	6 8
Jornaleros y conductores	121 6	6 3	473 0	15 1	594 6	11 7
Total	1 939 2	100 0	3 125 3	100 0	5 064 5	100 0

Los totales de la P E A informante pueden no coincidir con las demas expansiones que se presentan por cuanto el numero de personal que no informan ingresos es diferente segun el tema investigado

Cuadro No 2

POR ACTIVIDADES Y AREAS

TOTAL (Expansion de la muestra (Miles))

A c t i v i d a d e s	Rural		Urbano		Total	
	P E A	o/o	P E A	o/o	P E A	o/o
Agricultura	1 484 1	76 5	259 7	8 3	1 743 8	34 5
Minas y canteras	15 8	0 8	12 1	0 4	27 9	0 6
Industria manufacturera	144 9	7 5	681 5	21 9	826 4	16 3
Electricidad gas agua	1 4	0 1	25 9	0 8	27 3	0 5
Construccion	37 4	1 9	179 0	5 7	216 4	4 3
Comercio	82 1	4 2	613 3	19 7	695 4	13 7
Transporte y comunicaciones	27 7	1 4	198 3	6 4	226 0	4 5
Establecimientos financieros	2 0	0 1	88 5	2 8	90 5	1 8
Servicios	145 5	7 5	1 058 1	34 0	1 203 6	23 8
Total	1 940 9	100 0	3 116 4	100 0	5 057 3	100 0

Cuadro No 3

POR ACTIVIDADES Y AREAS

Hombres

(Expansion de la muestra (Miles))

A c t i v i d a d e s	Rural		Urbano		Total	
	P E A	o/o	P E A	o/o	P E A	o/o
Agricultura	1 423 0	84 5	248 6	12 1	1 671 6	44 7
Minas y canteras	13 4	0 8	11 8	0 6	25 2	0 7
Industria manufacturera	74 3	4 4	473 1	23 0	547 4	14 7
Electricidad gas agua	1 4	0 1	23 9	1 2	25 3	0 7
Construccion	36 4	2 2	173 6	8 5	210 0	5 6
Comercio	51 0	3 0	400 9	19 5	451 9	12 1
Transporte y comunicaciones	26 7	1 6	179 4	8 7	206 1	5 5
Establecimientos financieros	2 0	0 1	63 9	3 1	65 9	1 8
Servicios	55 4	3 3	477 6	23 3	533 0	14 2
Total	1 683 6	100 0	2 052 8	100 0	3 736 4	100 0

Cuadro No 4
POR ACTIVIDADES Y AREAS
Mujeres

A c t i v i d a d e s	(Expansion de la muestra (Miles))					
	Rural		Urbano		Total	
	P E A	o/o	P E A	o/o	P E A	o/o
Agricultura	61 1	23 8	11 1	1 0	72 2	5 5
Minas y canteras	2 4	0 9	0 3	—	2 7	0 2
Industria manufacturera	70 6	27 4	208 4	19 6	279 0	21 1
Electricidad gas agua	—	—	2 0	0 2	2 0	0 1
Construccion	1 0	0 4	5 4	0 5	6 4	0 5
Comercio	31 1	12 1	212 4	20 0	243 5	18 4
Transporte y comunicaciones	1 0	0 4	18 9	1 8	19 9	1 5
Establecimientos financieros	—	—	24 6	2 3	24 6	1 9
Servicios	90 1	35 0	580 5	54 6	670 6	50 8
Total	257 3	100 0	1 063 6	100 0	1 320 9	100 0

Cuadro No 5
POR POSICION OCUPACIONAL Y AREAS
(Expansion de la muestra (Miles))

Posicion Ocupacional	Rural		Urbano		Total	
	P E A	o/o	P E A	o/o	P E A	o/o
Empleados	206 0	10 6	1 559 6	50 3	1 765 6	35 0
Obreros	890 9	45 9	646 1	20 8	1 537 0	30 5
Empleador	256 0	13 2	222 9	7 2	478 0	9 5
Cuenta propia	586 9	30 3	671 4	21 7	1 258 3	25 0
Total	1 939 8	100 0	3 100 0	100 0	5 039 8	100 0

Cuadro No 6
JEFES DE HOGAR POR NIVEL EDUCATIVO Y AREAS
(Expansion de la muestra (Miles))

Nivel Educativo	Jefes de hogar viviendo en areas					
	Rural	o/o	Urbana	o/o	Total	o/o
Ninguna	465 7	35 2	243 8	13 2	709 5	22 4
Primaria urbana	296 5	22 4	909 8	49 1	1 206 3	38 0
Primaria rural	517 3	39 2	145 6	7 9	662 9	20 9
Total primaria	813 8	61 6	1 055 4	57 0	1 869 2	58 9
Bachillerato basico	20 6	1 6	209 1	11 3	229 7	7 3
Bachillerato clasico	9 1	0 7	161 8	8 7	170 9	5 4
Otra secundaria	0 4	—	10 1	0 5	10 5	0 3
Sub Total secundaria	30 1	2 3	381 0	20 5	411 1	13 0
Secundaria tecnico vocacional	1 0	0 1	27 9	1 5	28 9	0 9
Normal	2 7	0 2	23 6	1 3	26 3	0 8
Total secundaria	33 8	2 6	432 5	23 3	466 3	14 7
Superior universitaria	5 1	0 4	95 5	5 2	100 6	3 2
Otras	2 4	0 2	23 9	1 3	26 3	0 8
Gran Total	1 320 8	100 0	1 851 1	100 0	3 171 9	100 0

Cuadro No 7
POR REGIONES SEXO Y AREAS
(Expansion de la muestra (Miles))

Regiones y sexos	Rural		Urbano		Total	
	P E A	o/o	P E A	o/o	P E A	o/o
Regiones						
Atlantica	378 6	19 5	556 9	17 9	935 5	18 5
Oriental	573 6	29 6	422 2	13 5	995 8	19 7
Bogota D E	7 8	0 4	802 7	25 7	810 5	16 0
Central	565 1	29 1	764 0	24 5	1 329 1	26 3
Pacifico	416 3	21 4	572 5	18 4	988 8	19 5
Total	1 941 4	100 0	3 118 3	100 0	5 059 7	100 0
Sexo						
Hombres	1 685 5	86 8	2 056 2	65 9	3 741 7	74 0
Mujeres	255 9	13 2	1 062 1	34 1	1 318 0	26 0
Total	1 941 4	100 0	3 118 3	100 0	5 059 7	100 0

Cuadro No 8
JEFES DE HOGAR POR NIVEL OCUPACIONAL Y AREAS

Ocupacion del jefe del hogar	Rural		Urbano		Total	
	P E A	o/o	P E A	o/o	P E A	o/o
Profesionales tecnicos	8	0 2	204	3 7	212	2 3
Profesionales no tecnicos	17	0 5	316	5 8	333	3 7
Dir. funcionarios publicos	6	0 2	96	1 7	102	1 1
Personal administrativo y similares	22	0 6	480	8 8	502	5 6
Comerciantes, vendedores	117	3 3	947	17 3	1 064	11 8
Trabajadores de servicios	129	3 6	600	10 9	729	8 1
Trabajadores agricolas forestales	2 789	78 5	608	11 1	3 397	37 6
Obreros no agricolas	181	5 1	553	10 1	734	8 1
Artesanos y operarios	65	1 8	611	11 1	676	7 5
Jornaleros y conductores	219	6 2	1 068	19 5	1 287	14 2
Gran Total	3 553	100 0	5 483	100 0	9 036	100 0

Cuadro No 9

INGRESOS DE JEFES DE HOGAR POR NIVEL OCUPACIONAL Y AREAS
(Muestra)

Ocupacion del jefe del hogar	Rural		Urbano		Total	
	Total ingresos (miles)	o/o de ingresos	Total ingresos (miles)	o/o de ingresos	Total ingresos (miles)	o/o de ingresos
Profesionales tecnicos	50 5	1 7	1 111 5	9 1	1 162 0	7 6
Profesionales no tecnicos	22 3	0 7	1 355 0	11 0	1 377 3	9 0
Dir. funcionarios publicos	51 3	1 7	656 5	5 3	707 8	4 6
Personal administrativo y similares	37 7	1 2	1 556 3	12 7	1 594 0	10 4
Comerciantes, vendedores	115 5	3 8	2 462 8	20 1	2 578 3	16 8
Trabajadores de servicios	110 5	3 6	865 0	7 1	975 5	6 4
Trabajadores agricolas forestales	2 219 7	72 6	858 3	7 0	3 078 0	20 1
Obreros no agricolas	171 5	5 6	766 8	6 2	938 3	6 1
Artesanos y operarios	64 7	2 1	1 019 8	8 3	1 084 5	7 1
Jornaleros y conductores	213 0	7 0	1 619 0	13 2	1 832 0	11 9
Total	3 056 7	100 0	2 271 0	100 0	15 327 7	100 0

Cuadro No 10
JEFES DE HOGAR POR NIVEL OCUPACIONAL Y AREAS
(Expansión de la muestra (Miles))

Ocupacion del jefe del hogar	Area rural		Area urbana		Total nacional	
	Jefes de hogar	o/o	Jefes de hogar	o/o	Jefes de hogar	o/o
Profesionales tecnicos	2 7	0 2	69 0	3 7	71 7	2 4
Profesionales no tecnicos	5 7	0 5	106 6	5 8	112 3	3 6
Dir funcionarios publicos	2 0	0 2	32 5	1 7	34 5	1 1
Personal administrativo y similares	7 4	0 6	162 2	8 8	169 6	5 6
Comerciantes vendedores	39 6	3 3	319 9	17 3	359 5	11 8
Trabajadores de servicios	43 6	3 6	202 7	10 9	246 3	8 1
Trabajadores agricolas forestales	941 8	78 5	205 3	11 1	1 147 1	37 6
Obreros no agricolas	61 1	5 1	186 7	10 1	247 8	8 1
Artesanos y operarios	22 0	1 8	206 3	11 1	228 3	7 5
Jornaleros y conductores	74 0	6 2	360 6	19 5	434 6	14 2
Gran Total	1 199 9	100 0	1 851 8	100 0	3 051 7	100 0

Cuadro No 11
INGRESO PROMEDIO MENSUAL Y COEFICIENTES DE CONCENTRACION
DE JEFES DE HOGAR POR NIVEL OCUPACIONAL Y AREAS

Ocupacion del jefe del hogar	Rural		Urbana		Total	
	Ingreso promedio	Coeficiente de concentracion	Ingreso promedio	Coeficiente de concentracion	Ingreso promedio	Coeficiente de concentracion
Profesionales tecnicos	6 313	0 756	5 449	0 473	5 481	0 473
Profesionales no tecnicos	1 309	0 184	4 288	0 472	4 136	0 480
Dir funcionarios publicos	8 542	0 506	6 839	0 452	6 939	0 457
Personal Admivo y Sim	1 716	0 510	3 242	0 457	3 175	0 461
Comerciantes,vendedores	987	0 485	2 601	0 563	2 423	0 570
Trabajadores de servicios	857	0 455	1 442	0 445	1 338	0 458
Trabajadores agricolas forestales	796	0 465	1 412	0 555	910	0 500
Obreros no agricolas	948	0 519	1 387	0 467	1 278	0 487
Artesanos y operarios	996	0 427	1 669	0 413	1 604	0 420
Jornaleros y conductores	973	0 408	1 516	0 416	1 423	0 424

Cuadro No 12
INTERVALOS DE INGRESO DE LA POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA *

Codigo	Ingreso mensual		
1	Menos de \$500		
2	de 501	a	1 000
3	de 1 001	a	1 500
4	de 1 501	a	2 000
5	de 2 001	a	2 500
6	de 2 501	a	3 000
7	de 3 001	a	4 000
8	de 4 001	a	5 000
9	de 5 001	a	6 000
10	de 6 001	a	7 000
11	de 7 001	a	10 000
12	de 10 001	a	15 000
13	de 15 001	a	20 000
14	Mas de 20 000		

* Corresponden a los cuadros y graficos del analisis global y analisis por nivel ocupacional actividades y posicion ocupacional (Cap I II III V)

CUADRO No 13
INTERVALOS DE INGRESOS DE LOS JEFES DE HOGAR *

Codigo	Ingreso mensual		
1	Menos de \$500		
2	de 501	a	1 000
3	de 1 001	a	2 000
4	de 2 001	a	3 500
5	de 3 501	a	5 000
6	de 5 001	a	7 500
7	de 7 501	a	10 000
8	de 10 000	a	20 000
9	Mas de \$20 000		

* Corresponden a los cuadros y graficos por nivel educacional incluidos en el (Cap IV)

INDICE

Editorial	III
Siglas y convenciones	IV
Notas de actualidad	V
Distribucion del ingreso y desarrollo economico	XV
Anatomia de la distribucion del ingreso	XXXIX

1 Demografía y sociales

Comentarios	1
Alumnos y docentes por especialidades y horario 1969	4
Principales causas de defuncion en adultos de 80 a 84 años 1960–1967	7
Juzgados de menores Infracciones y proteccion por sexo y secciones del pais –1969	8

2 Producción y transportes

Comentarios	9
Produccion Transportes	11
Movimiento de buses urbanos en algunas ciudades del pais 1969 y Julio 1970	12
Comunicaciones A– Telegrafo y telefono saliente en el exterior B– Telegrafo y telefono con el exterior C– Telex	13

3 Moneda y finanzas

Comentarios	14
Cheques pagados Especies monetarias Medios de pago en circulacion Expansion monetaria y precios al por mayor (grafico)	16
Expansion y contraccion de los medios de pago segun rubros	17
Poder adquisitivo interno del peso Encaje de los depositos en moneda legal (Exceso o defecto)	
Depositos en el sistema bancario Depositos en el Banco de la Republica	18
Nuevos prestamos de la Caja de Credito Agrario A– Segun clase de prestatarios B– Segun destino economico Nuevos prestamos y descuentos segun destino economico	19
Movimiento bursatil A– Bolsa de Bogota B– Bolsa de Medellin C– Movimiento bursatil nacional Indice del total de transacciones (grafico)	20

4 Precios y costos

Comentarios	21
Indice de precios al por mayor por agrupaciones	24
Precios al por mayor de productos alimenticios en el mercado de Bogota	25

Precios por libra de 24 articulos de primera necesidad en 18 ciudades del pais Noviembre— Diciembre de 1970	26
Indice de precios al por mayor Porcentaje de aumento o disminucion de los indices de precios al consumidor Febrero 1971 respecto a Enero 1971 Índice total de precios al consumidor	28
Empleados—Obreros	29
Indice total de precios al consumidor Empleados Obreros (grafico)	30
Indice nacional de precios al consumidor Empleados	31
Indice nacional de precios al consumidor Obreros	32
Indice de precios al consumidor y de salarios nominales y reales Indices de precios al consumidor en algunos paises del mundo	33
Jornales agricolas segun clima—hombres	34
Jornales agricolas segun clima—mujeres	35
Salario nominal y real por grupos industriales	36
Indice de salarios reales en la manufactura nacional (grafico) Índice de empleo en la manufactura nacional (grafico) Salarios nominales y reales en la manufactura en siete ciudades capitales	37
Bolsa de Bogota Certificado de cambio y moneda extranjera en el mercado de Nueva York Índice de precios de los materiales de construccion Bogota Precios del cafe en el interior y en Nueva York	37

5 Economía externa

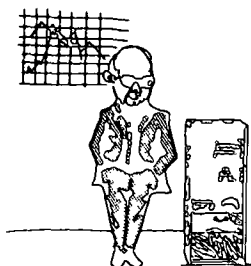
Comentarios	38
Balanza comercial A— Por registros B— De bienes C— Balanza cambiaria	40
Movimiento de cambio aprobado	41
Valor de los principales productos de exportacion Valor F O B de las exportaciones por continentes y grupos economicos de paises Valor de los principales productos de exportacion (Grafico) Valor F O B de las exportaciones por continentes y grupos economicos de paises (Grafico)	42
Valor C I F de los 10 principales grupos de importacion Valor de las importaciones por continentes y grupos economicos de paises Composicion de las importaciones segun utilizacion Valor de las importaciones por continentes y grupos economicos de paises (grafico)	43
Deuda publica externa	44

6 Sector publico

Comentarios	45
Rentas e ingresos Impuestos sobre las ventas	48
Rentas nacionales Impuesto sobre la renta y complementarios	49
Certificados de abono tributario Ejecucion del presupuesto de funcionamiento e inversion a termino de cada mes	50
Gastos del sector publico Situacion de tesoreria 1970	51
Superavit o deficit de la nacion Deuda publica nacional	52
Estado de los prestamos externos segun objetivos de la emision en 31 de Enero de 1971	
Deuda publica total contra ingresos publicos totales (Grafico) Ingreso nacional gasto publico total e ingresos tributarios	53
Deguello de ganado mayor— primer semestre de 1970—	54

7 La distribucion de ingresos en colombia

Introduccion	57
Distribucion de ingresos por nivel ocupacional	62
Distribucion de ingresos por rama de actividad	69
Distribucion de ingresos por posicion ocupacional	76
Distribucion de ingresos por nivel educacional	80
Distribucion de ingresos para todo el pais por areas regiones y sexos	85
Resumen y conclusiones	90
Anexo	95



nuestras investigaciones a su servicio

\$

Anuario General de Estadística 1968 Separata sobre transporte

10 00

INDICES

ANUARIO GENERAL DE ESTADISTICA

1966-1967

Tomo I- Poblacion- Asistencia Social e Higiene	45 00
Tomo II- Culturales	30 00
Tomo III- Transporte y Comunicaciones	15 00
Tomo IV- Indices y Precios Trabajo y Produccion	40 00
Tomo V- Justicia	15 00

Indice de Precios al consumidor para Bogota, D E	20 00
Indice Nacional de Precios al Consumidor	20 00
Indices de precios al Consumidor Estacionalidad y Tendencia	15 00
Variaciones Estacionales en los precios en los 11 importantes articulos de consumo	10 00
Estimaciones y Pronosticos 1960-1970	10 00
Muestra de Comercio Interior 1967	15 00
Desarrollo Economico en Colombia	25 00

ANUARIO GENERAL DE ESTADISTICA 1965

Tomo I- Poblacion Asistencia Social e Higiene	30 00
Tomo II- Culturales	20 00
Tomo III- Transporte y Comunicaciones	10 00
Tomo IV- Indices y Precios Trabajo y Produccion	25 00
Tomo V- Justicia	15 00
Anuario de Comercio Exterior 1966-1967 Separata	10 00
Anuario de Comercio Exterior 1965	85 00
Estadísticas Fiscales Administrativa y Financiera 1963-1964-1965	50 00
Estadísticas Fiscales 1960-1961-1962	50 00
Anuario Estadístico de Bogota D E 1967	45 00

CENSOS

XIII Censo Nacional de Poblacion Resumen General Julio 15 de 1964	40 00
Poblacion del pais estimada a 1968 segun Censo de 1964	6 00
II Censo Nacional de Edificios y Vivienda-Resumen General- Julio 15 de 1964	40 00
Censo de Establecimientos Educativos 1968	40 00
Censo Agrícola Experimental de Tulua	15 00

ENCUESTAS

Encuesta Agropecuaria Nacional 1969-Datos preliminares	15 00
Encuesta Agropecuaria Nacional 1968 Dos Semestres c/u	15 00
Encuesta Agropecuaria Nacional 1967 Dos Semestres c/u	10 00
Encuesta Agrícola Nacional 1966	10 00
Encuesta Comercial 1967	35 00
Encuesta Nacional de Hogares 1970	10 00
Encuesta Nacional de Hogares 1970 (Análisis de Desempleo)	40 00
Guía Industrial de Colombia 1969	110 00
Industria Manufacturera Nacional 1968	40 00
Industria Manufacturera Nacional 1967	30 00
Industria Manufacturera Nacional 1966	5 00
Cifras y Coeficientes de la Industria Manufacturera 1964-1965-1966	5 00
Resumen General de la Industria Manufacturera 1968	10 00
Industria Manufacturera Nacional-Estimados 1969	5 00

INFORMES

Informe al Congreso 1969	15 00
Informe al Congreso 1968	10 00
Informe al Congreso 1970	15 00

OTRAS

Division Política-Administrativa de Colombia 1970	30 00
Sub-empleo en las siete principales ciudades del pais	15 00
Algunas Cifras de Comercio Exterior 1968	10 00
Planes y Programas de Desarrollo	85 00
Coyuntura Economica 1969	10 00
Censo de Poblacion y Vivienda (24 Tomos) cada tomo	45 00

ANUARIO DE COMERCIO EXTERIOR

1967-1968

Tomo I- Importaciones	30 00
Tomo II- Importaciones	30 00
Tomo III-Exportaciones	40 00

ANUARIO DE COMERCIO EXTERIOR

1966-1967

Tomo I- Importaciones	30 00
Tomo II-Importaciones	30 00
Tomo III- Exportaciones	40 00

BOLETINES MENSUALES DE ESTADISTICA

No 219 Junio 1969 Educacion en Colombia	10 00
No 220 Julio 1969 La Economia Externa de Colombia	10 00
No 221 Diciembre 1969 Tendencias electorales	10 00
No 222 Enero 1970 La reforma Agraria en cifras	10 00
No 223 Febrero 1970 Estabilizacion monetaria	10 00
No 224 Marzo 1970 Industria Manufacturera	10 00
No 225 Abril 1970 Cuentas Nacionales 1950-1967	10 00
No 226 Mayo 1970 Estructura Economica de Colombia 1969	10 00
No 227 Junio 1970 Empleo y salarios	10 00
No 228 Julio 1970 Comercio Exterior	10 00
No 229 Agosto 1970 Analisis Electoral 1970	10 00
No 230 Septiembre 1970 Educacion y Culturales	10 00
No 231 Octubre 1970 Demografia y salubridad	10 00
No 232 Noviembre 1970 Transporte y Comercio Exterior	10 00
No 233 Diciembre 1970 Sector Publico	10 00
No 234 Enero 1971 Situacion Agraria Nacional	10 00
No 235 Febrero 1971 Cuestiones monetarias	10 00
No 236 Marzo 1971 Industria	10 00

promoción especial \$ 400,00

El Suscriptor de la PROMOCION ESPECIAL recibirá oportunamente todas las publicaciones que edite el DANE, durante el período comprendido entre el 1o de Enero y el 31 de Diciembre de 1971

- ▷ Boletín Mensual de Estadística (12 Numeros),
- ▷ Indicadores Socio-Economicos (12 Números),
- ▷ Anuario de Comercio Exterior,
- ▷ Anuario de Fiscales y Financieras,
- ▷ Anuario General de Estadística,
- ▷ Informe al Congreso Nacional,
- ▷ Division Politico Administrativa,
- ▷ Monografías sobre Temas Varios

Manténgase Informado y adhírase a la PROMOCION ESPECIAL -
DANE - 71

 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO
DANE NACIONAL DE ESTADISTICA

PROMOCION ESPECIAL

SUSCRIPCION DE TODAS LAS PUBLICACIONES DEL DANE \$400=US\$20

SEÑORES
FONDO ROTATORIO DANE
APARTADO NACIONAL 8798
BOGOTA, D E
COLOMBIA, S A

DESEO APROVECHAR LA SUSCRIPCION POR () AÑO(S) VALOR TOTAL \$(



ACOMPANIO CHEQUE



ACOMPANIO GIRO POSTAL

NOMBRES

APELLIDOS

CIUDAD

DIRECCION

DPTO O PROVINCIA

PAIS

NOTA EL PRECIO DE LA SUSCRIPCION INCLUYE EL PORTE

BOLETIN MENSUAL DE ESTADISTICA No 237

REFERENCIA 1009

*Impreso en los talleres del Departamento Administrativo
Nacional de Estadística (D.A.N.E.) Centro Administrativo
Nacional (CAN) Vía a Eldorado
Bogotá-Colombia
Mayo 1971*